



MICROFINANCE INSTITUTIONS NETWORK

Consolidated Media Coverage Report for the Month of **October 2020**

Media Coverage Index

S. No.	Publication Name	Edition
Interview		
1.	Money Control	Online
Industry Stories		
1.	The Economic Times	National
2.	Business Standard	National
3.	Asian Age	National
4.	Deccan Chronicle	Hyderabad
5.	Financial Express	National
6.	Free Press Journal	Mumbai
7.	Money Control	Online
8.	Business Standard	Online
9.	Bloomberg Quint	Online
10.	The Hindu Business Line	Online
11.	Money Control	Online
12.	Financial Express	Online
13.	The Economic Times	Online
14.	NDTV	Online
15.	The Times of India	Online
16.	The Economic Times	Online
17.	Business Standard	Online
18.	Financial Express	Online
19.	The Week	Online
20.	Outlook	Online
21.	Dev Discourse	Online
22.	Latestly	Online
23.	The Hills Times	Online

24	News 24 Nation	Online
Article Microfinance Sector: a great support for low-income women borrowers in uncertain times		
Madhya Pradesh		
1.	Pradesh Times	Madhya Pradesh [All Editions]
2.	Samay Jagat	Madhya Pradesh [All Editions]
3.	Sandhya Prakash	Madhya Pradesh [All Editions]
4.	Dainik Kausar	Madhya Pradesh [All Editions]
5.	Fine Times	Madhya Pradesh [All Editions]
6.	LN Star	Madhya Pradesh [All Editions]
7.	Dabang Dunia	Madhya Pradesh [All Editions]
8.	Dainik Jagran	Madhya Pradesh [All Editions]
9.	Yug Pradesh	Madhya Pradesh [All Editions]
10.	Swadesh	Shahdol & Jabalpur Edition
11.	Haribhoomi	Madhya Pradesh [All Editions]
12.	Peoples Samachar	Madhya Pradesh [All Editions]
Orissa		
1.	Dharitri	All Editions
2.	Amruta Dunia	Berhampur
3.	Around Odisha	Bhubaneswar/Khorda
4.	Biswabani	Bhubaneswar/Khorda
5.	Dunia Khabar	Bhubaneswar/Khorda
6.	Kalinga Jyoti	Puri
7.	Kalinga Mail	Puri
8.	Political & Business Daily	All Editions
9.	Darsanna	Balasore
10.	Utkal Samaj	Puri
11.	Hiranchal	Sambalpur
12.	Suryaparva	All Editions
13.	Pramad	Cuttack

14.	Samaja	All Editions
15.	Manthan	Balasore
Punjab		
1.	Akali Patrika	Bhatinda
2.	Arth Prakash	Bhatinda
3.	Dainik Bhaskar	Faridkot
4.	Dainik Tribune	Faridkot
5.	Fast Media	Moga
6.	Jagbani	Moga
7.	Jagmarg	Bhatinda
8.	Punjab Times	Sangroor
Maharashtra		
1.	Vartashakti	Kolhapur
2.	Dainik Bandhuprem	Solapur
3.	Dainik Janmat	Solapur
4.	Dainik Jansathya	Solapur
5.	Dainik Swabhimani Shahr	Solapur
6.	Batmidar	Dhule
7.	Lokshahi	Dhule
8.	Sehmat	Dhule
9.	Solapur Tarun Bhushan	Solapur
10.	Kesari	Kolhapur
Assam		
1.	The Assam Post	Assam[All Editions]
2.	Dainik Batori Kakat	Assam[All Editions]
3.	Asom Aditya	Assam[All Editions]
4.	Gana Adhikar	Assam[All Editions]
5.	Niyamiya Barta	Assam[All Editions]
6.	Meghalaya Guardian	Assam[All Editions]
7.	The North East Times	Assam[All Editions]

8.	Hills Times	Assam[All Editions]
Jharkhand		
1.	Chamakta Aina	Ranchi/Kodarma
2.	Dabang Hindi	Ranchi/Kodarma/Dumka
3.	Dainik Aaj	Ranchi/Kodarma/Dumka
4.	Dainik Punch	Ranchi/Kodarma/Dumka
5.	Khabar Mantra	Ranchi/Kodarma/Dumka
Chhattisgarh		
1.	Amanpath	Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
2.	Ispat Times	Raipur/Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
3.	Pratidin Rajdhani	Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
4.	Rashtriya Hindi Mail	Raipur/Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
5.	Samvet Shikhar	Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
6.	Chronicle Today	Raipur/Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
7.	Pratidin Rajdhani	Raipur/Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
8.	Dainandini	Raipur/Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
Bihar		
1.	Media Darshan Live	Patna/Gaya/Samastipur/Jahanabad
2.	Nav Bihar Times	Patna/Gaya/Samastipur/Jahanabad
3.	Manus Khabar	Patna/Gaya/Samastipur/Jahanabad
4.	Dainik Aaj Patna	Gaya/Samastipur/Jahanabad
5.	Nav Bihar	Gaya/Samastipur/Jahanabad
Karnataka		
1.	Hosadigantha	Mangalore
2.	Vijay Karnataka	Mangalore
3.	Samyukta Karnataka	Mangalore
4.	Sanjevani	Mangalore
5.	Vishwavani	Mangalore
6.	Indu Sanje	Bangalore
7.	Sanje Prabha	Bangalore

West Bengal		
1.	Arthiklipi	Kolkata
2.	Morning India	Kolkata
3.	Echo of India	Kolkata
4.	Dainik Statesman	Kolkata
5.	Dainik Vishwamitra	Kolkata
6.	Samay Paribartan	Kolkata
7.	Sambad Prabha	Kolkata
8.	News Mania	Kolkata
Tamil Nadu		
1.	Dinathodar	Chennai
2.	Makkalkural	Chennai
3.	Malaimalar	Chennai
4.	Porputhiya Murasu	Chennai
5.	Malaimurasu	Chennai
Case Study: Satya Microcapital: Offering Support during the Covid 19 Pandemic		
1.	Dainik Janambhumi	Assam [All Editions]
2.	The Assam Post	Assam [All Editions]
3.	Dainik Batori Kakat	Assam [All Editions]
4.	Gana Adhikar	Assam [All Editions]
5.	The Hills Times	Assam [All Editions]
6.	The Meghalaya Guardian	Assam [All Editions]
7.	The North East Times	Assam [All Editions]
Case Study: Centrum Microcredit: Supporting Ambitious Women Entrepreneurs		
1.	Dainik Vishwa Pariwar	Raipur
2.	Rashtriya Hindi Mail	Raipur
3.	Ispat Times	Raipur
4.	Agradoot	Raipur
5.	Tarun Chhattisgarh	Raipur
6.	Aman Path	Raipur

7.	Dabang Duniya	Raipur
8.	Swadesh	Raipur
9.	Samvet Shikhar	Raipur
10.	Central Chronicle	Online
11.	NCB India	Online
12.	Khabar Express24	Online
Case Study: Adhikar Microfinance_Weaving the dreams of Women Entrepreneurs		
1.	Odisha Bhaskar	Odisha
2.	Manthan	Odisha
3.	Hiranchal	Odisha
4.	Pramad	Odisha
5.	Indian Era	Odisha
6.	Duniya Khabar	Odisha
7.	Biswabani	Odisha
8.	Amruta Dunia	Odisha
9.	Suryaprava	Odisha
10.	Krantidhara	Odisha
11.	Kalinga Mail	Odisha
Case Study: Fincare Small Finance Bank: Fulfilling Dreams of the Underprivileged		
1.	Dainik Adhikar	Rajasthan [All Editions]
2.	The Public Side	Rajasthan [All Editions]
3.	Uday Today	Rajasthan [All Editions]
4.	Dainik Bhor	Rajasthan [All Editions]
5.	Dainik Veer Arjun	Rajasthan [All Editions]
6.	Khabron Ki Dunia	Rajasthan [All Editions]
7.	Midday Times	Rajasthan [All Editions]
Regional Press Release - Small & Medium NBFC-MFIs – Boosting Local Economy through Microfinance		
1.	Trinity Mirror	Tirunelveli, Tamil Nadu

2.	Dainik Janabhumi	Assam [All Editions]
3.	Dharitri	Odisha [All Editions]
4.	Prameya	Odisha [All Editions]
5.	Sambad Prabha	Kolkata
6.	Dainik Statesman	Kolkata
7.	Rashtriya Swaroop	Lucknow
8.	Jharkhand Jagran	Ranchi
9.	Ranchi Express	Ranchi
10.	Avadhnama	Lucknow
11.	Nav Bihar	Patna
12.	Indian Punch	Patna
13.	Prabhat Khabar	Kolkata
14.	Samagya	Kolkata
15.	Indian Punch	Ranchi
16.	Aaj	Patna
17.	Rashtriya Hindi Mail	Raipur
18.	Dabang Dunia	Raipur
19.	North East Times	Assam
20.	Swadesh	Raipur

Interview

Publication	Money Control
Edition	Online
Date	October 22, 2020

URL: <https://www.moneycontrol.com/news/business/exclusive-smaller-microlenders-may-find-it-tough-to-survive-if-liquidity-doesnt-come-by-march-says-mfin-ceo-5999471.html>



NEW
CINTHOL
HEALTH+

99.9% GERM



Home Coronavirus News Markets Mutual Funds Commodities IPO Video Podcast Personal Finance Portfolio Forum Be a Pro Earth360 Easybiz Live TV

Business Markets Stocks Economy Research Mutual Funds Personal Finance Property Auto IPO Politics India FinTech Consumer Tech Startups Opinion

Subscribe to Moneycontrol Pro and get 365 bonus InterMiles! Use Code: INTERMILES

YOU ARE HERE: Home > News > Business

Last Updated : Oct 22, 2020 05:57 PM IST | Source: Moneycontrol.com

Exclusive | Smaller microlenders may find it tough to survive if liquidity doesn't come by March, says MFIN CEO

Alleged fraud at Sambandh Finserve could impact the confidence of lenders. The company has initiated a forensic audit into the allegations raised by a section of the senior management.

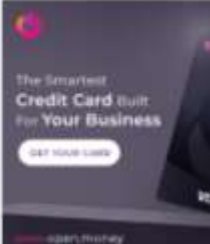
Dinesh Unnikrishnan







Open 100% Free Demat A/c in 15 Minutes
No A/c Opening Charges | No Minimum Margin Required | No AMC | No Hidden Charges



Industry Stories

Publication	The Economic Times
Edition	National
Date	October 3, 2020
Page No.	7

Keeping Diligent Borrowers From Falling for Loan Waiver Politics

Such announcements see credit flow slowing down as lenders become wary of lending. **Atmadip Ray** reports

When the Manmool Mukul Morcha of Punjab began holding rallies on the banks of the Sutlej to force lenders to go easy on borrowers unable to repay their micro loans in the aftermath of the pandemic, little did they know that their demand would resonate across India.

Their demand for easier terms has now turned into complete loan waivers, instigated by local socio-political outfits that find this an easy ploy to expand their base at the bottom of the pyramid. Loan waivers may help foster a popular political narrative, but such steps are regressive in the economic domain.

Nevertheless, it does not take much time for popular narratives to flow to states like Haryana, Madhya Pradesh, Maharashtra, Karnataka and West Bengal. This has exposed lenders, especially those in the microfinance space, to treacheries as they fight to keep their so-called diligent borrowers away from falling prey to this. Collection efficiency was about 75-80% even before the moratorium on loan repayment was lifted on August 31, reflecting a robust collection mechanism the micro lenders have built over the years. It also indicates good credit discipline among the borrowers.

But that task isn't easy.

"Some incidents crop up (a) and off. The impact on collection is not that

high," says P Satish, executive director at Sa-Dhan, a microfinance industry organization. "Borrowers are being explained the difference between a moratorium and a waiver and the effect on their credit bureau record."

Microcredit asset quality issues have been event-based and associated with specific locations, rather than tied with broader economic activity. HDPC Securities says in a report on Indian microfinance. But history taught us some hard lessons too. Even though such disruptions typically fizzled out in no time in most cases, delinquency levels in Uttar Pradesh and Maharashtra were much higher at 11.5% and 19.1%, respectively at the end of the first half of FY18, as borrowers believing in the populist political discourse of loan waiver stopped repaying loans. Initially, Pm India portfolio at risk after 90 days of non-repayment also peaked at 6.7% in the same period as talks of loan waiver grabbed prime time.

"Blanket loan waiver does not serve any purpose at the end of the day. Whenever governments announced such a move, it's the credit flow which ultimately slowed down as lenders became wary of lending. If at all the government wants to offer relief to stressed borrowers, it's better to provide assistance using the direct benefit transfer mechanism to the ones who are in need, so that the credit culture



does not get affected," says Bandhan Bank's founder cum managing director Chandra Shekhar Ghosh. "Credit flow improves only when credit discipline is intact."

HURTLING A CREDIT CULTURE

Over time, the awareness about the importance of timely repayment and a good credit score has got into the groove, believes Venkatesh Hegde, chief executive of the Association of Karnataka Microfinance Institutions. "Nevertheless, such disruptions do make an impact on new entities. Older micro lenders with long relationships with their customers manage such situations better," he says.

To be sure, smart borrowers make repayment before the loan slips into the non-performing category. In a much larger context, the issue of over-leveraging however remains a concern. A Microfinance Institutions Network (MFIN) study during the height of the Assam repayment crisis in late 2018 showed that about 7% micro borrowers in the north-eastern states are overleveraged, more than double of the national average of 1%.

Given the nature of economic activity undertaken by borrowers, assessing their income is difficult due to lack of adequate documentation, says Darpan Shah, the principal auditor of the HDPC Securities report.

"This issue becomes more pertinent as borrowers are granted larger loans across cycles, and it can be challenging to assess whether their incomes have increased in tandem. This issue is compounded by the fact that these borrowers are from some of the most economically vulnerable sections of society."

COVID-19 only raised their challenge. Floods in Assam and the cyclonic storm in West Bengal upset their livelihood further.

Bandhan Bank's share price fell sharply when micro borrowers in Assam went on agitating against the microfinance system in late October last year, leading to a fall in repayment collection to as low as 30% in the upper part of the northeastern state. The repayment did improve subsequently but loss of investors' money could not be avoided.

Yet, India's Rs 2.38 lakh crore microfinance market remains attractive for investors despite the inherent risks and periodic disruptions. Faster growth and high returns make microfinance a top draw among investors across the globe. India's micro credit portfolio grew about 20% year-on-year at the end of June while broader credit growth has slowed considerably in a shrinking economy.

Publication	Business Standard
Edition	National
Date	October 14, 2020
Page No.	6

'Chinese' lending apps face Indian resistance over high rates, threats

ANUP ROY
Mumbai, 13 October

As the pandemic pushed people towards economic desperation, shady lending applications mushroomed, trapping hapless borrowers with astronomically high interest rates and threats of bodily harm if the money is not repaid.

These unscrupulous lenders, originating from various countries, including within India, are simply known as 'Chinese Apps'. They are hard to stop despite the Reserve Bank of India (RBI) coming down hard on non-banking financial companies (NBFCs) supporting these apps from a deep-layered background.

This is largely because borrowers are seldom aware of the unscrupulous lending practices until it is too late, and those that are following all rules have no voice.

A bunch of CEOs in their mid-30s and early 40s are trying to rectify that. They are bringing all technology-focused, regulated lenders under a common industry association named FinTech Association for Consumer Empowerment (FACE) so that a common ethical lending practice code can be evolved, and customers be made aware of their rights and ways to avoid falling for loan-sharks on smartphones.

Besides, FACE can also act as the voice for the industry to engage with governments and regulators while formulating policies in the space. The platform can be used to disseminate research in the field and act as an industry lobby group, much like Indian Banks' Association, or Microfinance Institutions Network (MFIN).

The founding members of FACE are also the founding members of top fintech lenders in the country — Akshay Mehrotra of EarlySalary, Satyana Kumar of LoanTap, Ranvir Singh of Kissht, Yogi Sadana of CASHe, Madhusudan E of Krazybee. These five companies control roughly 75 per cent of the market space, and between them they have facilitated disbursement of over ₹21,000 crore in the past three-four years, either directly or as partners, serving 4.5 million customers across 19,000 locations in the country. The industry is constantly evolving, and these companies might not remain at the top, but they want to unite for the future.

The association also has three governance council members — Srinath Sridharan, strategic counsel and independent markets commentator; Ram Rastogi, independent digital payment



ILLUSTRATION: BHADU SINGH

THE CHALLENGE

- Fintech lenders are forming an industry body to check risky lending
- FACE to be an association of more than 100 fintech lenders
- Primary objective is to become industry voice, but also to educate borrowers
- Fintech lending growing at 3-4 times every year, attracting even unregulated foreign lenders
- The association aims to fight unscrupulous lenders that act as loan sharks

strategist; and, Avtar Moonga, managing partner at Stride Ventures.

"Industry self-governance is critical and the need of the hour. We need, as a responsible industry, to weed out subprime lending products and players and build governance rules similar to those followed in banking and NBFC for capital governance and consumer products," said Mehrotra of EarlySalary.

"As we build FACE, we want to send a common message that we want to protect the best interest of consumers, improve convenience in doing fintech lending and help build a better industry," Mehrotra said.

These so-called 'Chinese Apps' piggyback on two loopholes. Firstly, capital to lending entities in NBFCs and fintechs can be routed through any origin or lending can be made by an off-balance sheet lender and, thus, regulatory scrutiny can be avoided for some time.

Once discovered, these apps can quickly close their operations and resurface with a new name. Since there is no restriction on lending rate or duration, foreign origin lenders can offer ₹500 to ₹50,000 at 100 per cent to 800 per cent interest rates for tenures of seven days to six months.

These lenders resort to criminal means of recovery, and since these are not regulated properly, they can wreak havoc to the borrower's life, often leading to suicides.

On the contrary, regulated fintech lenders follow strict rules of the RBI, and are in the process of bringing more people into the credit market by creating their credit profile. Fintech lenders mostly target people in tier-II or lower cities, or in urban unbanked areas, who are hungry for credit but have no access.

Madhusudan estimates that 400-500 million people are still not served by formal credit. "Every year, we are bringing two million new credit customers to credit scores," he said. Therefore, the industry can only expand at a rapid pace, for which self-regulation is needed.

Fintech lenders themselves are growing at three-four times every year, albeit at a small base. But they can do so even without disturbing the banks' customer base. This is a space that banks don't venture into, for example, giving loans to students.

These companies don't have the same physical presence as banks, but delinquencies are low because the fintech companies use cutting edge technology for data evaluation and deep analytics.

"We may not have the physical presence, but the technology and processes we follow are not easily available to banks," said Ranvir Singh of Kissht.

Borrowing using the smartphone "is going to be a way of life," said Yogi Sadana of CASHe, "just as our life in urban areas is becoming a bit like that in the West."

And, hence, fintech lending will only gain traction, and "we cannot airbrush unethical practices in lending anymore. We not only want everyone to follow ethical lending practice, we want to communicate it too," said Mehrotra.

Publication	Asian Age
Edition	National
Date	October 16, 2020
Page No.	7

MFIs could return to pre-Covid levels soon

SANGEETHA G
CHENNAI, OCT. 15

With collections improving to around 80 per cent of year-ago levels, the microfinance industry is expecting the business to return to pre-Covid levels in two to three months.

"Collection efficiencies have improved to 80-85 per cent levels by September. Some states like Punjab, Haryana and Rajasthan have seen up to 90 per cent collections and some like Odisha and West Bengal are lagging behind with 75-80 per cent. Overall, by this month-end we would reach 90 per cent levels and probably in a month or two to 99 per cent levels," said Manoj Nambiar, chairperson of MFIN.

P.N. Vasudevan, MD and CEO of Equitas Small Finance Bank, too finds that collections have been steadily improving and have reached 80-85 per cent levels.

At a webinar by CRIF High Mark, Vasudevan said the industry will get back to pre-Covid levels in two to three months.

"Once the collections return to earlier levels, there will be demand for fresh loans. This is just around the corner and in two to three months, the industry will be back to pre-Covid levels," he said.

While collections have been improving month-on-month, disbursements are still at 50 per cent of pre-pandemic levels.

"The demand is there. People are in need for



EQUITAS SFB'S IPO FROM OCT. 20

RAVI RANJAN PRASAD
MUMBAI, OCT. 15

Chennai-based Equitas Small Finance Bank, a subsidiary of Equitas Holdings, aims to raise Rs 517 crore through an initial public offering in the price band of Rs 32-33 per share of Rs 10 face value. The public issue opens on October 20.

The IPO initial public

offering consists of a fresh issue aggregating up to Rs 280 crore and an offer for sale of up to 7.2 crore equity shares by Equitas Holdings, which is already listed on the stock exchanges.

The offer includes a reservation aggregating up to Rs. 51 crore for subscription by eligible Equitas Holdings shareholders. The public offer closes on October 22.

additional credit. But before we start providing them additional credit, we have to be sure about the resumption of their economic activity. Else, the loans will end up in delinquencies," said Nambiar.

According to him, NBFC-MFIs are extra cautious while lending. The credit checks have become more stringent and lenders are ensuring that the borrower has paying capacity.

"While the economic activity has not returned to normalcy, the level of

stress is different in different states. Some states like Rajasthan, Gujarat and Tamil Nadu have seen higher economic activity compared to some others. Migrant labourers are also returning with the resumption of activity," he said.

With the beginning of the festive season, the demand for credit also will be more. Once the collections improve and lenders regain the confidence, in a month or two, industry will return to normalcy, he added.

Publication	Deccan Chronicle
Edition	Hyderabad
Date	October 16, 2020
Page No.	6

MFIs could return to pre-Covid levels soon

SANGEETHA G
CHENNAI, OCT. 15

With collections improving to around 80 per cent of year-ago levels, the microfinance industry is expecting the business to return to pre-Covid levels in two to three months.

"Collection efficiencies have improved to 80-85 per cent levels by September. Some states like Punjab, Haryana and Rajasthan have seen up to 90 per cent collections and some like Odisha and West Bengal are lagging behind with 75-80 per cent. Overall, by this month-end we would reach 90 per cent levels and probably in a month or two to 99 per cent levels," said Manoj Nambiar, chairperson of MFPI.

P.N. Vasudevan, MD and CEO of Equitas Small Finance Bank, too finds that collections have been steadily improving and have reached 80-85 per cent levels.

At a webinar by CRIF High Mark, Vasudevan said the industry will get back to pre-Covid levels in two to three months.

"Once the collections return to earlier levels, there will be demand for fresh loans. This is just around the corner and in two to three months, the industry will be back to pre-Covid levels," he said.

While collections have been improving month-on-month, disbursements are still at 50 per cent of pre-pandemic levels.

"The demand is there. People are in need for



EQUITAS SFB'S IPO FROM OCT. 20

RAVI RANJAN PRASAD
MUMBAI, OCT. 15

Chennai-based Equitas Small Finance Bank, a subsidiary of Equitas Holdings, aims to raise Rs 617 crore through an initial public offering in the price band of Rs 32-33 per share of Rs 10 face value. The public issue opens on October 20.

The IPO initial public

offering consists of a fresh issue aggregating up to Rs 280 crore and an offer for sale of up to 7.2 crore equity shares by Equitas Holdings, which is already listed on the stock exchanges.

The offer includes a reservation aggregating up to Rs. 51 crore for subscription by eligible Equitas Holdings shareholders. The public offer closes on October 22.

additional credit. But before we start providing them additional credit, we have to be sure about the resumption of their economic activity. Else, the loans will end up in delinquencies," said Nambiar.

According to him, NBFC-MFIs are extra cautious while lending. The credit checks have become more stringent and lenders are ensuring that the borrower has paying capacity.

"While the economic activity has not returned to normalcy, the level of

stress is different in different states. Some states like Rajasthan, Gujarat and Tamil Nadu have seen higher economic activity compared to some others. Migrant labourers are also returning with the resumption of activity," he said.

With the beginning of the festive season, the demand for credit also will be more. Once the collections improve and lenders regain the confidence, in a month or two, industry will return to normalcy, he added.

Publication	Financial Express
Edition	National
Date	October 27, 2020
Page No.	7

Need social impact monitoring

The pandemic has necessitated the need to re-look at the tenets of MFI lending

JAGRITI BHATTACHARYYA

Research Analyst, E&S, Bangalore
Views are personal



THE MICROFINANCE INDUSTRY in India witnessed unprecedented growth over the last couple of decades, thanks to a few players of the big SHG and BPO loan-to-rental model. The industry has come a long way. The model had its genesis as a poverty alleviation tool, focused on economic and social upliftment of the marginalised sections through lending of small amounts of money without any collateral to women for income-generating activities. A recent report by NBSI, showed that the MFI loan portfolio had reached ₹2.31 lakh crore at the end of FY2020, touching the lives of 5.89 crore customers.

Over the years, the sector has incorporated several changes in its operating model, including digital interventions across the lending value chain; these have enabled MFI to not only to reach a greater number of clients and thereby grow at a much faster pace, but also to do so in an efficient manner by streamlining processes and reducing turnaround times.

But, in their quest for growth and profitability, the social objective of MFIs—to bring in improvement in the lives of the marginalised sections of the society—seems to have been gradually eroding. While, in terms of client outreach and overall loan accounts, the numbers have been on an upward trend, the actual impact of these loans on the poverty level of clients is sketchy as data on the relative poverty-level improvement of MFI clients is fragmented. Anecdotal evidence also suggests that the proportion of loans utilised for non-income generating purposes could be much higher than what is stipulated by RBI. And with most of these loans being of short tenure, these creditless customers soon find themselves in the vicious debt trap of having to take another loan to pay off the first, and the cycle continues.

Does this mean that the concept of microfinance in the country is without merit? In times of emergencies, the sector provides the much-needed aid to the economically underprivileged who would have otherwise been at the mercy of the local moneylender and exorbitant interest rates. However, in the current scenario, the sector needs to work with a rejuvenated purpose—an agenda that resonates with the discussion in this article in order to achieve both economic and social good, as one without the other is meaningless for the sector and the nation at large.

First, while MFIs are making every possible attempt to adopt digital technologies in order to streamline their processes, enable quick customer onboarding, loan disbursal and even cashless collections, digital should be utilised even beyond the lifecycle of the loan. MFIs should ensure that the stated purpose of the loan that is often asked from

customers at the loan application stage is verified at the end of the tenure of the loan, to ascertain whether the loan amount has brought in any meaningful improvement in their lives. Digital records of this should be maintained for further scrutiny and new loan sanctions. It is worthwhile to note that the perils of over-lending of this section of the society without any viable upward drift in their earning capacity cannot be simply ignored.

Second, is an industry that is dominated by cash, determining household income for loan eligibility purposes poses a serious challenge. Field officers should be prudent enough to include income from all sources as underestimating income would mean that customer segments that exceed the income eligibility norms are offered loans, while overestimating or incorrectly extracting would mean that genuinely deserving customers aren't offered any. Unsurprisingly though, field officers are found erasing names on the side-on conservation.

This haphazard gathering of authenticated customer data, if captured and reported properly, could serve as critical underwriting inputs when these customers, having proved their credit worthiness in the microfinance industry, choose to avail financial services from commercial banks, thereby providing

the much-needed shot in the arm to boost financial inclusion!

Lastly, in order to incentivise MFIs to spend time and effort on the above two, RBI should encourage all institutions to monitor their impact on the society by means of a 'social impact scorecard', where customer data that is verified and captured digitally is used to evaluate the impact of each loan in the lives of the clients. Subsequent improvement in their earning capacity over the years, other direct/indirect benefits realised from loan utilisation and finally how soon their customers are able to transition out of the MFI fold. This last one is one of the most widely ignored statistics in the current scheme of things. This 'social impact scorecard' could also be leveraged when MFIs themselves seek funding to support their operations, which can serve as the crucial differentiating 'stranglehold' to enable commercial banks, development institutions and others in making lending decisions to MFIs.

Covid-19 has impacted the MFI sector, with collections having taken an initial hit and delinquency set to observe any meaningful threat. Microfinance institutions, in their quest to continue their growth momentum, need to look beyond the obvious. Capital buffers, loan moratorium and liquidity crunches can only contribute so much when wading through the stormy tides. Caught between the devil and the deep blue sea, institutions need to focus on creating a sustainable and scalable microfinance model with a mandate that is unequivocal about both economic and social good.

Publication	Free Press Journal
Edition	Mumbai
Date	October 30, 2020
Page No.	11

MFI borrowers to benefit from ex-gratia payment of interest scheme

Thousands of clients of NBFC- MFIs will benefit from the scheme for grant of ex-gratia payment of the difference between compound interest and simple interest for six months to certain categories of borrowers, an official said on Thursday. Roughly, around Rs 300 crore will flow in as a relief to the MFI borrowers due to the order on an aggregate loan of Rs 60,000 crore, Microfinance Institutions Network (MFIN) CEO Alok Misra said.

Publication	Money Control
Edition	Online
Date	October 05, 2020

URL: <https://www.moneycontrol.com/news/business/microlenders-see-light-at-end-of-tunnel-collection-rates-inch-back-to-pre-covid-levels-5925761.html>


Ad closed by Google

[Home](#) | [Commodities](#) | [News](#) | [Markets](#) | [Mutual Funds](#) | [Commodities](#) | [IPO](#) | [Video](#) | [Podcast](#) | [Personal Finance](#) | [Portfolio](#) | [Forum](#) | [Be a Pro](#) | [Earth360](#) | [EasyMo](#) | [Live TV](#)

[Business](#) | [Markets](#) | [Stocks](#) | [Economy](#) | [Research](#) | [Mutual Funds](#) | [Personal Finance](#) | [Property](#) | [Auto](#) | [IPO](#) | [Politics](#) | [India](#) | [FinTech](#) | [Consumer Tech](#) | [Startups](#) | [Opinion](#)

[Subscribe to Moneycontrol Pro and get 365 bonus InterMiles! Use Code: INTERMILES -](#)

YOU ARE HERE: [Home](#) > [News](#) > [Business](#)

Last Updated : Oct 05, 2020 07:23 PM IST | Source: Moneycontrol.com

Microlenders see light at end of tunnel; collection rates inch back to pre-COVID levels

Collection rates are picking up, so are disbursements of small loans. Rural entrepreneurs, who suffered most due to COVID, are tweaking their small business strategies to adjust to the new normal.

Dinesh Unnikrishnan







Open 100% Free Demat A/c in 15 Minutes
No A/c Opening Charges | No Minimum Margin Required | No AMC | No Hidden Charges

Listen to this article now

84.52 | Powered by [Dreedy Audio](#)



Publication	Business Standard
Edition	Online
Date	October 14, 2020

URL: https://www.business-standard.com/article/current-affairs/how-a-bunch-of-young-indian-ceos-is-taking-on-dark-chinese-lending-apps-120101301311_1.html

How a bunch of young Indian CEOs is taking on dark 'Chinese' lending apps

The term Chinese isn't country-specific but refers to shady lenders who trap borrowers with super high interest rates and threats of bodily harm when the money isn't repaid

Topics

[lending](#) | [Lending Rates](#) | [NBFCs](#)

Anup Roy | Mumbai

Last Updated at October 14, 2020 00:36 IST



Follow us on

Google News



New 7 Multibagger Stocks

After Huge Success of Previous 8 Multibaggers, I have identified 7 New Multibagger Stocks



As the pandemic pushed people towards economic desperation, shady lending applications mushroomed, trapping hapless borrowers with astronomically high interest rates and threats of bodily harm when the money was not repaid. These unscrupulous lenders, originating from various countries, including within India, are simply known as 'Chinese Apps'.

They are hard to stop despite the Reserve Bank of India (RBI) coming down hard on the non-bank financial companies (NBFC) supporting these apps from a deep-layered background. This is largely because borrowers themselves are not ...

Publication	Bloomberg Quint
Edition	Online
Date	October 15, 2020

URL: <https://www.bloombergquint.com/business/allegations-of-fraud-emerge-at-micro-lender-sambandh-finserve>

Bloomberg | Quint
Markets
Business
BQ Blue Exclusive
Videos
Research Reports
>

Allegations Of Fraud Emerge At Micro Lender Sambandh Finserve

Vishwanath Nair
[@Vishwanath4389](#)

Bookmark

Published on October 15 2020, 8:21 PM
 Last Updated on October 15 2020, 10:38 PM

[f](#)
[t](#)
[in](#)
[+](#)

Borrowings by Odisha-based microfinance lender Sambandh Finserve Ltd, have been downgraded to 'Default' rating by Brickwork Ratings after the company failed to repay lenders and allegations of fraud emerged.

The rating agency said it has downgraded non-convertible debentures worth Rs 50 crore and fund-based term loans worth Rs 383 crore availed by Sambandh Finserve to 'D' from BBB- earlier. "The rating downgrade is on account of delay in meeting repayment obligations since 1 Oct, 2020 as per the feedback received from one of its lenders on 10 Oct, 2020," it said in its statement.

According to Brickwork Ratings, it was informed by Sambandh Finserve's Chief Financial Officer James Raj that internal fraud was unearthed at the end of September 2020 wherein large quantum of bogus loan entries were made in the book of accounts of the company. This, according to the CFO, led to liquidity issues for Sambandh Finserve in the first week of October, the rating agency said.

Publication	The Hindu Business Line
Edition	Online
Date	October 16, 2020

URL: <https://www.thehindubusinessline.com/money-and-banking/impacted-by-covid-floods-mfi-collections-in-east-north-east-still-at-80/article32872563.ece>




One unified platform to run your entire business

HOME NEWS MARKETS COMPANIES ECONOMY INFO-TECH OPINION SPECIALS PORTFOLIO PREMIUM MORE

LATEST NEWS | PORTFOLIO | ECONOMY | BL ON CAMPUS | MONEY & BANKING | CARTOONS | RESOURCES | MSME | KNOWLEDGE SERIES (VIDEOS) | VISUALLY | REAL ESTATE

Money & Banking

Micro-credit collections in East, N-E lagging national average

Shobha Roy | Kolkata | Updated on October 16, 2020 | Published on October 16, 2020



Double whammy of Covid pandemic and natural calamities affecting repayments

Repayments by microcredit borrowers in the eastern and north-eastern regions, who have been hit by the dual impact of pandemic and natural

Publication	Money Control
Edition	Online
Date	October 19, 2020

URL: <https://www.moneycontrol.com/news/business/banking-centraltime-for-rbi-industry-to-look-deep-into-corporate-governance-issues-in-nbfc-mfis-5980781.html>



The screenshot shows the Money Control website interface. At the top, there are navigation links for Home, Coronavirus, News, Markets, Mutual Funds, Commodities, IPO, Video, Podcast, Personal Finance, Portfolio, Forum, Be a Pro, Earth360, Easybiz, and Live TV. Below this is a search bar and a subscription banner for Moneycontrol Pro. The main headline is "Banking Central | Time for RBI, industry to look deep into corporate governance issues in NBFC-MFIs" by Dinesh Unnikrishnan. The article text states: "The fraud in Odisha-based Sambandh Finserve points to likely regulatory oversight and questionable role of auditors. The industry needs to introspect." There are social media sharing icons for WhatsApp, Facebook, Twitter, LinkedIn, and Telegram. A sidebar on the right features an advertisement for "REASSURING BY DESIGN" by VIRASAFE. At the bottom, there is a section for "Indian microfinance institutions (MFIs) faced an unprecedented" and a video player for "Attention Crime" by "yol, Saani - Taroni Ka Shehar".

Publication	Money Control
Edition	Online
Date	October 23, 2020

URL: <https://www.moneycontrol.com/news/business/exclusive-fraud-hit-sambandh-finserves-director-quits-more-board-exits-including-the-ceo-likely-6003021.html>



The screenshot shows the Money Control website interface. At the top, there's a navigation bar with links like Home, Commodities, News, Markets, Mutual Funds, etc. A prominent banner for 'Vaccine Vitals' and a '#COVID-19 Vaccine Tracker' is visible. The main headline reads: 'EXCLUSIVE: Fraud-hit Sambandh Finserve's Director quits; more Board exits, including the CEO, likely'. Below the headline, a sub-headline states: 'K Prasad, one of the independent directors, who was earlier with the RBI, resigns. A letter by the senior management personnel alleges that the management has been cooking the books under the directions MD and CEO Deepak Kindo.' The article is attributed to 'Dinesh Unnikrishnan'. On the right side, there's a small image of a man in a suit and mask with the text 'REASSURING BY'. At the bottom, there's a promotional banner for 'Open 100% Free Demat A/c in 15 Minutes'.

Publication	Financial Express
Edition	Online
Date	October 27, 2020

URL: <https://www.financialexpress.com/opinion/mfis-in-india-need-social-impact-monitoring/2114390/>


[HOME](#)
[MARKETS](#)
[STOCKS](#)
[INDUSTRY](#)
[ECONOMY](#)
[MONEY](#)
[AUTO](#)
[INFRA](#)
[SME](#)
[BRANDWAGON](#)
[US STOCKS](#)






MFIs in India: Need social impact monitoring

October 27, 2020 4:48 AM

The pandemic has necessitated the need to re-look at the tenets of MFI lending



Covid-19 has impacted the MFI sector, with collections having taken an initial hit and disbursements yet to observe any meaningful thrust.

By Jagriti Bhattacharyya

The microfinance industry in India witnessed unprecedented growth over the last couple of





FINANCIAL

Biz News

DELIVERED INSTANTLY

Join Our

WhatsApp Channel

Stock Market

NSE

Publication	The Economic Times
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: https://m.economictimes.com/industry/banking/finance/lenders-consider-taking-control-of-fraud-hit-sambandh-finserve/amp_articleshow/78923970.cms?_twitter_impression=true



Publication	NDTV
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: <https://www.ndtv.com/india-news/assam-law-soon-to-end-doorstep-harassment-by-microfinance-lenders-2317207>

NDTVLIVE TVCORONAVIRUSELECTIONSIPLLATESTINDIAVIDEOWORLDOPINION

Assam Law Soon To End Doorstep Harassment By Microfinance Lenders

This decision comes in the wake of a microfinance crisis that the state saw last year in which there was a spate of loan defaults and financial stress in rural areas.

All India | Written by Ratnadip Choudhury | Updated: October 29, 2020 5:26 am IST

Sponsored
Check this term plan with no income proof & medicals on call.
(Max Life Insurance)

Sponsored Links by Taboola
हर सारी बीमस एक बच्चे को कुपोषण से बचाता है (Always Pure)

PROMOTED

Shop Festive Delight Deals
Hurry! Save 80%* **a**
+ 10% Instant Disc*



TRENDING

Publication	The Times of India
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: <https://timesofindia.indiatimes.com/city/guwahati/min-law-to-bar-recovery-agents-from-visiting-borrowers-homes-in-1-month/articleshow/78928617.cms>

Min: Law to bar recovery agents from visiting borrowers' homes in 1 month

Prabin Kalita | TNN | Oct 29, 2020, 14:08 IST



A-

A+



GUWAHATI: Assam finance minister Himanta Biswa Sarma on Wednesday said the state government will bring a law within one month to bar debt recovery agents from visiting homes of borrowers for recovery of loans.

Speaking at a programme in Kakopathar in Tinsukia district on Wednesday, Sarma said,

"Recently, a group of women from a joint liability group met me and narrated that agents torment them at their houses for recovery of loan. Within one month, we will bring a law which will forbid these agents from going to the home for recovery of loans."

Publication	The Economic Times
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: <https://economictimes.indiatimes.com/small-biz/sme-sector/mfi-borrowers-to-benefit-from-ex-gratia-payment-of-interest-scheme/articleshow/78932499.cms?from=mdr>

THE ECONOMIC TIMES

Rise

English Edition • | E-Paper

[Subscribe](#) | [Sign In](#)

[Home](#)
[ETPrime](#)
[Markets](#)
[News](#)
[Industry](#)
[Rise](#)
[Politics](#)
[Wealth](#)
[MF](#)
[Tech](#)
[Jobs](#)
[Opinion](#)
[NRI](#)
[Panache](#)
[ET NOW](#)
[More](#)

[ET Rise Top MSMEs](#)
[SME](#)
[Policy](#)
[Trade](#)
[Entrepreneurship](#)
[Money](#)
[IT](#)
[Legal](#)
[GST](#)
[ProductLine](#)
[Biz Listings](#)
[Marketing](#)
[HR](#)

Business news • Rise • SME: MFI borrowers to benefit from ex-gratia payment of interest scheme

MFI borrowers to benefit from ex-gratia payment of interest scheme

PTI • Last Updated: Oct 29, 2020, 05:39 PM IST

[SHARE](#)
[FONT SIZE](#)
[SAVE](#)
[PRINT](#)
[COMMENT](#)

Synopsis

Roughly, around Rs 300 crore will flow in as a relief to the MFI borrowers due to the order on an aggregate loan of Rs 60,000 crore, Microfinance Institutions Network (MFIN) CEO Alok Misra said.

Stock

Kolkata: Thousands of clients of **NBFC-MFIs** will benefit from the scheme for grant of ex-gratia payment of the difference between compound interest and simple interest for six months to certain categories of borrowers, an official said on Thursday. Roughly, around Rs 300 crore will flow in as a relief to the **MFI** borrowers due to the





amazon.in

Nifty 11642.40 ↓ 28.40

The... the lending institutions to complete the exercise of crediting the amount in the accounts of borrowers by...

Publication	Business Standard
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: [https://www.business-standard.com/article/finance/mfi-borrowers-to-benefit-from-ex-gratia-payment-of-interest-scheme-120102901264_1.html#:~:text=MFI%20borrowers%20to%20benefit%20from%20ex%2Dgratia%20payment%20of%20interest%20scheme,-Press%20Trust%20of&text=Roughly%2C%20around%20Rs%20300%20crore,MFIN\)%20CEO%20Alok%20Misra%20said.](https://www.business-standard.com/article/finance/mfi-borrowers-to-benefit-from-ex-gratia-payment-of-interest-scheme-120102901264_1.html#:~:text=MFI%20borrowers%20to%20benefit%20from%20ex%2Dgratia%20payment%20of%20interest%20scheme,-Press%20Trust%20of&text=Roughly%2C%20around%20Rs%20300%20crore,MFIN)%20CEO%20Alok%20Misra%20said.)

MFI borrowers to benefit from ex-gratia payment of interest scheme

Thousands will benefit from the scheme for grant of ex-gratia payment of the difference between compound and simple interest for six months to certain categories of borrowers, an official said

Topics

MFIs

Press Trust of India | Kolkata
Last Updated at October 29, 2020 18:47 IST



Follow us on

Google News






LG Charcoal Healthy Ovens*
BECAUSE GOOD HEALTH
BEGINS AT HOME.

KNOW MORE

*T&C apply



Publication	Financial Express
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: <https://www.financialexpress.com/industry/banking-finance/mfi-borrowers-to-benefit-from-ex-gratia-payment-of-interest-scheme/2116649/>





FINANCIAL EXPRESS
Read to lead

HOME MARKETS STOCKS INDUSTRY ECONOMY MONEY AUTO INFRA SME DRAMAWAGON US STOCKS

WMC 11 EQUITY 30/10/20

MFI borrowers to benefit from ex-gratia payment of interest scheme

By PTI | October 29, 2020 5:53 PM

On October 23, the government had announced the scheme for grant of ex-gratia payment of the difference between compound interest and simple interest for six months to borrowers in specified loan accounts.



Citigold

Make real-time investment transactions with Hello, on Citi Mobile App

Apply Now

FINANCIAL EXPRESS

Biz News & Updates
DELIVERED INSTANTLY TO YOUR PHONE

Join Our Telegram Channel

Like TheFinancialExpressOnline

Publication	The Week
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: <https://www.theweek.in/wire-updates/business/2020/10/29/cal8-biz-mfis.html>

THE WEEK
MAGAZINE

HOME
INDIA
WORLD
BUSINESS
SPORTS
SCI/TECH
LEISURE
ENTERTAINMENT

Home > Wire Updates > BUSINESS > > >

MFI borrowers to benefit from ex-gratia payment of interest scheme

PTI | October 29, 2020 17:44 IST

Kolkata, Oct 29 (PTI) Thousands of clients of NBFC-MFIs will benefit from the scheme for grant of ex-gratia payment of the difference between compound interest and simple interest for six months to certain categories of borrowers, an official said on Thursday.

Roughly, around Rs 300 crore will flow in as a relief to the MFI borrowers due to the order on an aggregate loan of Rs 60,000 crore, Microfinance Institutions Network (MFIN) CEO Alok Misra said.

The Reserve Bank had on Tuesday asked all lending institutions, including non-banking financial companies, to implement the waiver of interest on interest for loans up to Rs 2 crore for the six-month moratorium period beginning March 1, 2020.

On October 23, the government had announced the scheme for grant of ex-gratia payment of the difference between

Publication	Outlook
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: <https://www.outlookindia.com/newscroll/mfi-borrowers-to-benefit-from-exgratia-payment-of-interest-scheme/1966492>

Outlook

THE NEWS SCROLL

29 OCTOBER 2020 Last Updated at 6:06 PM | SOURCE: PTI

MFI borrowers to benefit from ex-gratia payment of interest scheme



Kolkata, Oct 29 (PTI) Thousands of clients of NBFC- MFIs will benefit from the scheme for grant of ex-gratia payment of the difference between compound interest and simple interest for six months to certain categories of borrowers, an official said on Thursday.

Roughly, around Rs 300 crore will flow in as a relief to the MFI borrowers due to the order on an aggregate loan of Rs 60,000 crore, Microfinance Institutions Network (MFIN) CEO Alok Misra said.

The Reserve Bank of India had on Tuesday asked all lending institutions, including non-banking financial companies, to implement the waiver of interest on interest for loans up to Rs 2 crore for the six-month moratorium period beginning March 1, 2020.

On October 23, the government had announced the scheme for grant of ex-gratia payment of the difference between compound interest and simple interest for six months to borrowers in specified loan accounts.

The government had asked the lending institutions to complete the exercise of crediting the amount in the accounts of borrowers by November 5.

Misra said the money will not be given directly in the form of cash to the clients, it will be adjusted in their accounts.

According to him, this benefit to the MFI borrowers will be for those whose accounts were standard at the beginning of the moratorium period.

Misra said the number of defaulters of MFI loans is very low as the recovery rate is as high as 98 per cent.

The finance ministry had issued the operational guidelines for the scheme in the backdrop of the Supreme Court's direction to

Publication	Dev Discourse
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: <https://www.devdiscourse.com/article/business/1289531-mfi-borrowers-to-benefit-from-ex-gratia-payment-of-interest-scheme>



[Home](#)
[About](#)
[Contact](#)
[Advertise](#)
[Privacy](#)
[Terms](#)

[Home](#)
[Research](#)
[Opinion](#)
[Blog](#)
[Interview](#)
[Submit Press Release](#)

[Home](#)
[Business](#)
[Economy](#)
[Education](#)
[Energy](#)
[Environment](#)
[Health](#)
[Science](#)
[Sports](#)
[Transport](#)
[Urban Development](#)

MFI borrowers to benefit from ex-gratia payment of interest scheme

Roughly, around Rs 300 crore will flow in as a relief to the MFI borrowers due to the order on an aggregate loan of Rs 60,000 crore, Microfinance Institutions Network (MFIN) CEO Alok Mishra said. The Reserve Bank of India had on Tuesday asked all lending institutions, including non-banking financial companies, to implement the waiver of interest on interest for loans up to Rs 2 crore for the six-month moratorium period beginning March 1, 2020.

PTI | Kolkata | Updated: 29-10-2020 18:46 IST | Created: 29-10-2020 18:46 IST

Country

India

Share

[Facebook](#)
[Twitter](#)
[LinkedIn](#)
[Reddit](#)



Publication	Latestly
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: <https://www.latestly.com/agency-news/latest-news-mfi-borrowers-to-benefit-from-ex-gratia-payment-of-interest-scheme-2114824.html>


QUICKLY INDIA WORLD TECHNOLOGY AUTO SPORTS ENTERTAINMENT LIFESTYLE VIRAL



25 OCT - 01 NOV



APPY3 ₹50 OFF 100% PAY BY CARD

GREAT DEALS STARTING @

₹149



SAVE 42%

ORDER NOW

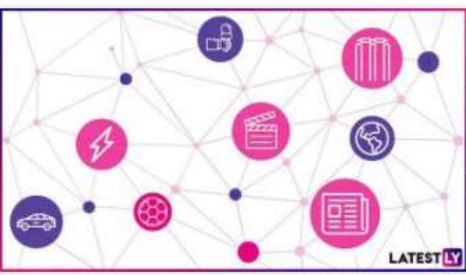


WALK IN/ORDER NOW

Latest News | MFI Borrowers to Benefit from Ex-gratia Payment of Interest Scheme

Agency News PTI | Oct 29, 2020 05:32 PM IST

A- A+



LATESTLY

Kolkata, Oct 29 (PTI) Thousands of clients of NBFC- MFIs will benefit from the scheme for grant of ex-gratia payment of the difference between compound interest and simple interest for six months to certain categories of borrowers, an official said on Thursday.

Roughly, around Rs 300 crore will flow in as a relief to the MFI borrowers due to the order on an aggregate loan of Rs 60,000 crore, Microfinance Institutions Network (MFIN) CEO Alok Misra said.

Read Next from LatestLY



Actor Held in Kolkata for Stealing Firearms, Cash



India vs Australia 2020-21: Kolkata Knight Riders' Spinner

Featured Advertising



Confluent Cloud



Apache Kafka[®]
Made Serverless

Publication	The Hills Times
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: <https://www.thehillstimes.in/business-2/mfi-borrowers-to-benefit-from-ex-gratia-payment-of-interest-scheme/>

The Hills Times
icicprulife.com
11T&C apply W/I/1768/2020-21

₹2 CRORE LIFE COVER
NOW @ JUST **₹880**

Home Regional National International Sports Business Editorial Featured

YOU ARE AT: Home » Business » MFI borrowers to benefit from ex-gratia payment of interest scheme



MFI borrowers to benefit from ex-gratia payment of interest scheme 

BY VAS INC ON OCTOBER 30, 2020 BUSINESS

KOLKATA, Oct 29 (PTI): Thousands of clients of NBFC-MFIs will benefit from the scheme for grant of ex-gratia payment of the difference between compound interest and simple interest for six months to certain categories of

Publication	News 24 Nation
Edition	Online
Date	October 29, 2020

URL: <https://www.news24nation.com/index.php/2020/10/30/mfi-borrowers-to-benefit-from-ex-gratia-payment-of-interest-scheme/>



Article_Microfinance Sector: a great support for low-income women borrowers in uncertain times

Madhya Pradesh

Publication	Pradesh Times
Edition	Madhya Pradesh [All Editions]
Date	October 4, 2020
Page No.	5

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र : मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं।

भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है।

नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है।

वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है, वह भी बैलेंस कम

होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है, जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर तक कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है। माइक्रोफाइनेंस लोन अल्पकालिक लोन होते हैं। यह महाजनों (मनी लेंडर्स) से मिलने वाले लंबी अवधि वाले लोन के विपरीत होते हैं, जिनमें कोलेटरल के साथ ही 40 से 60 प्रतिशत के बीच ऊंचा ब्याज चुकाना पड़ता है। महिला उधारकर्ताओं के लिए एक महत्वपूर्ण बात यह भी है कि एमएफआईएन, आरबीआई द्वारा मान्यता प्राप्त एक स्व-नियामक संगठन है, जिसके पास ग्राहक शिकायत निवारण तंत्र (सीजीआरएम) है। इसके सदस्य संगठनों की महिला उधारकर्ता टोल-फ्री संख्या 1800 102 1080 पर अपनी शिकायत दर्ज करा सकती हैं। एमएफआईएन सीजीआरएम 12 भाषाओं में उपलब्ध है, और किसी भी राज्य की महिला ग्राहक, देश में कहीं भी टोल-फ्री नंबर पर वीकडेज में सुबह 9:30 से शाम 5:30 के बीच कॉल कर सकती हैं। अनौपचारिक स्रोतों से लोन लेने पर महिला उधारकर्ताओं के लिए यह अनूठी सुविधा उपलब्ध नहीं है और वहां अनियमित और अनौपचारिक उधार का संचालन करने वालों की दया पर लोन की सुविधा मिल पाती है।

Publication	Samay Jagat
Edition	Madhya Pradesh [All Editions]
Date	October 3, 2020
Page No.	8

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

नई दिल्ली। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉइल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है।

Publication	Sandhya Prakash
Edition	Madhya Pradesh [All Editions]
Date	October 3, 2020
Page No.	7

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र: मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

सांध्य प्रकाश संवाददाता ● भोपाल

दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं।

भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है।

नवंबर 2016 को नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का

वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की खबर से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी।

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल डंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है, वह भी बेलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है, जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर

ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर त कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है। माइक्रोफाइनेंस लोन अल्पकालिक लोन होते हैं। यह महाजनों (मनी लेंडर्स) से मिलने वाले लोन अवधि वाले लोन के विपरीत होते हैं, जिन कोलेटरल के साथ ही 40 से 60 प्रतिशत के बीच ऊंचा ब्याज चुकाना पड़ता है। महिला उधारकर्ताओं के लिए एक महत्वपूर्ण बात यह है कि एमएफआईएन, आरबीआई द्वारा मान्य प्राप्त एक स्व-नियामक संगठन है, जिसके पास ग्राहक शिकायत निवारण तंत्र (सीजीआरएम) है। इसके सदस्य संगठनों की महिला उधारकर्ता टोल-फ्री संख्या 1800 102 1080 पर अप शिकायत दर्ज करा सकती हैं। एमएफआई सीजीआरएम 12 भाषाओं में उपलब्ध है, अ किसी भी राज्य की महिला ग्राहक, देश में कहीं टोल-फ्री नंबर पर वीकडेज में सुबह 9:30 से शाम 5:30 के बीच कॉल कर सकती हैं।

Publication	Dainik Kausar
Edition	Madhya Pradesh [All Editions]
Date	October 3, 2020
Page No.	6

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

नई दिल्ली। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं।

भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निहित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की मोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर

छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां रूढ़िवादी वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल डेंग से निशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से

आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो खर्च लगता है, वह भी बैंक से कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह क्षेत्र से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है, जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर खर्च चुकाते रहना पड़ता है और जोकन भर तक कर्ज को चक्की में पिंमते रहना होता है। माइक्रोफाइनेंस लोन अल्पकालिक लोन होते हैं। यह महाजनों (मनी लेंडर्स) से मिलने वाले लंबी अवधि वाले लोन के विपरीत होते हैं, जिनमें कोलेटरल के साथ ही 40 से 60 प्रतिशत के बीच उच्च खर्च चुकाना पड़ता है।

Publication	Fine Times
Edition	Madhya Pradesh [All Editions]
Date	October 3, 2020
Page No.	4

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र रु मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी.एमएफआईए बैंक ए स्मॉइल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5८80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड.19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निरुशुल्क है बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर तक कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है।

Publication	LN Star
Edition	Madhya Pradesh [All Editions]
Date	October 2, 2020
Page No.	7

मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए

एक बड़ा सहारा

नई दिल्ली, एजेंसी। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है, वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है, जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महज्जन से मिलने वाले कर्ज पर ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर तक कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है। माइक्रोफाइनेंस लोन अल्पकालिक लोन होते हैं। यह महाजनों (मनी लेंडर्स) से मिलने वाले लंबी अवधि वाले लोन के विपरीत होते हैं, जिनमें कोलेटरल के साथ ही 40 से 60 प्रतिशत के बीच ऊंचा ब्याज चुकाना पड़ता है।

Publication	Dabang Dunia
Edition	Madhya Pradesh [All Editions]
Date	October 2, 2020
Page No.	4

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहाय

मुंबई। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती है। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है।

Publication	Dainik Jagran
Edition	Madhya Pradesh [All Editions]
Date	October 1, 2020
Page No.	11

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

मुंबई, जेएनएन। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉइल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है।

Publication	Yug Pradesh
Edition	Madhya Pradesh [All Editions]
Date	October 1, 2020
Page No.	9

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र : मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्ता होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉइल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी।

Publication	Swadesh
Edition	Shahdol & Jabalpur Edition
Date	October 1, 2020
Page No.	2

स्वदेश

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र : मुश्किल वक़्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

स्वदेश संवाददाता, भोपाल

दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉइल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया

है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है, वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है, जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर तक कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है। माइक्रोफाइनेंस लोन अल्पकालिक लोन होते हैं।

Publication	Haribhoomi
Edition	Madhya Pradesh [All Editions]
Date	September 30, 2020
Page No.	7

माइक्रोफाइनेंस: मुश्किल वक्त में महिला कर्जदारों के लिए बड़ा सहारा

इंदौर। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्तर होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा बाहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड 19 के इस अग्रतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है।

Publication	Peoples Samachar
Edition	Madhya Pradesh [All Editions]
Date	September 30, 2020
Page No.	8

महिला कजर्दारों के लिए एक बड़ा सहारा माइक्रो फाइनेंस

नई दिल्ली। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और



वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं।

भारतीय माइक्रोफाइनेंस

सेक्टर एनबीएफसी एमएफआई बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है।

Orissa

Publication	Dharitri
Edition	All Editions
Date	October 5, 2020
Page No.	7

ମାଲକୋପାଳନାମ୍ବରେ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ମହିଳାଙ୍କୁ ଗୁରୁତ୍ୱ

ଭୁବନେଶ୍ୱର, ୪।୧୦

ଗତ ଦୁଇ ଦଶନ୍ଧିରୁ ଗର୍ଭ ସମୟ ଧରି ମାଲକୋପାଳନାମ୍ବ ଶିଳ୍ପ ସଂସ୍ଥା ପକ୍ଷରୁ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ବର୍ଗ ଏବଂ ଅବହେଳିତ ବର୍ଗ ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ଗୁରୁତ୍ୱ ପ୍ରଦାନ କରୁଛି। ମହିଳାଙ୍କ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାଧୀନତା ହାସଲ କରିବା ଦିଗରେ ସଂସ୍ଥା ବ୍ୟାପକ ସହଯୋଗ ପ୍ରଦାନ କରିଆସୁଛି। ଠିକ୍ ସମୟରେ ଆବଶ୍ୟକ ଆର୍ଥିକ ସହାୟତା ସହ ଆର୍ଥିକ ନିଷ୍ପତ୍ତି ଗ୍ରହଣ କରିବା ନିମନ୍ତେ ଏକକି ପଦକ୍ଷେପ ମହିଳାଙ୍କୁ ଗଣତ୍ୱ କରୁଛି। ୨୦୨୦



କ୍ରମେ ୩୦ ମୁଖ୍ୟ ୫.୮୦ କୋଟିରୁ ଗର୍ଭ ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ ଉନ୍ନତି ଏନ୍‌ସିଏଫ୍‌ଆଇ-ଏମ୍‌ଏଫ୍‌ଆଇ, ବ୍ୟାଙ୍କ୍ ସମୂହ,

କ୍ଷୁଦ୍ର ଆର୍ଥିକ ଲଗାଣାକାରୀ ବ୍ୟାଙ୍କ୍ ସମୂହ ଆଦିରୁ ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଏନ୍‌ସିଏଫ୍‌ଆଇ ଗୁଡିକୁ ସେବା ଯୋଗାଇ ଦେଇ ଆସୁଛନ୍ତି। ଭାରତର ମାଲକୋପାଳନାମ୍ବ କ୍ଷେତ୍ର ନିଃସହେତରେ ବଦଳିବାରେ ଲାଗିଛି। ବିଶେଷକରି ଏହି ଅପ୍ରତ୍ୟାଶିତ କୋଭିଡ୍-୧୯ ସମୟରେ ମଧ୍ୟ ଏହା ଅନେକଙ୍କ ପାଇଁ ସହାୟତା ହାତ ବଢାଇଛି। ୨୦୧୬ ନଭେମ୍ବରରେ କରାଯାଇଥିବା ବିପ୍ଳବୀକରଣ ହେଉ ଆମ୍ଭେ ୨୦୨୦ରେ ବର୍ତ୍ତମାନ ଦେଖାଦେଇଥିବା କରୋନା ମହାମାରୀ ସବୁ ସମୟରେ ମାଲକୋପାଳନାମ୍ବ ଶିଳ୍ପ ଆର୍ଥିକ ଅବସ୍ଥିତିରେ ପ୍ରମୁଖ ଭୂମିକା ଗ୍ରହଣ କରିଛି।

Publication	Amruta Dunia
Edition	Berhampur
Date	October 4, 2020
Page No.	10

ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ ସମୟରେ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ସୁବର୍ଣ୍ଣ ସୁଯୋଗ

ବୁଦ୍ଧପୁର(ଅମୃତ ମିତ୍ରଆ): ଦୁଇ ଦଶନ୍ଧିରୁ ଅଧିକ ସମୟ ଧରି ମାଲକୋଟାଲନାନ୍ଦ ଶିଳ୍ପ ଆୟକାରୀ ବର୍ଷ ଏବଂ ଅବଦେଶି ଗୋଷ୍ଠୀର ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାଧୀନତା ହାସଲ କରିବା ଦିଗରେ ସହାୟତା କରିଆସୁଛି ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ଉଚିତ ଆର୍ଥିକ ନିଷ୍ପତ୍ତି ଗ୍ରହଣ କରିବା ନିମନ୍ତେ ଉତ୍ସାହ କରୁଛି । ୨୦୨୦ ଜୁନ ୩୦ ପୂର୍ବା ଖ୍ରୀ. ୮୦ କୋଟିରୁ ଅଧିକ ସୁରକ୍ଷା ଗ୍ରହଣକୁ ସମ୍ପୂର୍ଣ୍ଣ ଏନଟିଏଫସି-ଏମଏଫଆଇ, ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ, କ୍ଷୁଦ୍ର ଆର୍ଥିକଗୋଷ୍ଠୀକାରୀ

ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ ଅଥବା ସୁରକ୍ଷ ଏନଟିଏଫସିଗୁଡ଼ିକ ସେବା ଯୋଗାଇ ଆସୁଛନ୍ତି । ଭାରତର ମାଲକୋଟାଲନାନ୍ଦ କ୍ଷେତ୍ର ନିଷ୍ପତ୍ତିରେ ବଦଳିବାରେ ଲାଗିଛି ଏବଂ ବିଶେଷକରି ଏହି ଅସୁରକ୍ଷିତ କୋଟି-୧୯ ସମୟରେ ଏହା ଅନେକଙ୍କ ପାଇଁ ସହାୟତା ହାର ବଢ଼ାଇଛି । ୨୦୧୬ ନଭେମ୍ବରରେ କରାଯାଇଥିବା ବିମୁକ୍ତକରଣ ହେଉ ଅଥବା ୨୦୨୦ରେ ବର୍ଷମାନ ବେଞ୍ଚାବେରାମ୍ଭର ମହାମାରୀ ସମସ୍ତ ବିଶ୍ୱକୁ କବଳିତ କରିବା ହେଉ, ମାଲକୋଟାଲନାନ୍ଦ

ଶିଳ୍ପ ଆର୍ଥିକ ଅବସ୍ଥିତିରେ ପ୍ରମୁଖ ଭୂମିକା ଗ୍ରହଣ କରୁଛି । ସମ୍ପୂର୍ଣ୍ଣ ପରିସ୍ଥିତିରେ ମଜୁରୀ ଆର୍ଥିକନୀତିକ କାର୍ଯ୍ୟକାରୀ ଯୋଗୁଁ ଋଣ ପ୍ରଦାନ ପ୍ରକାଶନକ ଭାବେ କମ୍ ରହିଥିବାବେଳେ ମନ ମଧ୍ୟରେ ବଦଳାଇଥିବା ଚାହିଦା ପୁଣି ପରିଣତ ହେବ ଏବଂ ମାଲକୋଟାଲନାନ୍ଦ ମହିଳା ଋଣୀଙ୍କୁ ସେବା ପ୍ରଦାନ କରି ରଖିବ, ଆର୍ଥିକ ଏବଂ ଭାରତର ଦୃଷ୍ଟିରୁ ସହାୟତା ହାର ବଢ଼ାଇବା ପରିସ୍ଥିତି ଫେରିଆସିବ । ମହିଳା ଋଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ମାଲକୋଟାଲନାନ୍ଦ ଋଣ ପ୍ରଦାନ ଏକ

ଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଆର୍ଥିକଗୋଷ୍ଠୀ ବ୍ୟବସ୍ଥା, ଯାହା ବେବଦ ବ୍ୟବସ୍ଥାକୁ ଦୂରରେ ରଖିବା ପାଇଁ ଏହା ଉପରେ ଭାରତୀୟ ଚିକିତ୍ସା ପଦ୍ଧତି ପୂର୍ଣ୍ଣ ନିୟମାବଳୀ ରହିଛି । ଗୋଷ୍ଠୀରେ ଏହା ଅବଶିଷ୍ଟ ରହିଥିବା ମୁକ୍ତକ ଉପରେ କ୍ରମାଗତ ଭିତ୍ତିକ ସୁଧ ଲାଗୁ କରିବା ଉପରେ ମଧ୍ୟ ଆବଦିଆର ନକର ରହିଛି । ଏହି କ୍ଷେତ୍ର ସମ୍ପୂର୍ଣ୍ଣ ନକର କାରକାର ବିହୀନ ହେବାକୁ ପ୍ରୟାସ କରୁଛି ଏବଂ ଏହା ସାମଲ କରିବା ନିମନ୍ତେ ଦୂରଗତିରେ ଚିକିତ୍ସାକୁ ପ୍ରସ୍ତୁତ କରୁଛି ।

Publication	Around Odisha
Edition	Bhubaneswar/Khorda
Date	October 4, 2020
Page No.	3

Microfinance Sector: a great support for low-income women borrowers in uncertain times

(A.O. Bureau)
Bhubaneswar, Oct 3: It has now been over two decades that the Microfinance industry has been helping women from the low income and under-served group, achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions. With over 5.80 Crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including the NBFC-MFIs, Banks, the Small Finance Banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sec-

tor is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times. Be it the November 2016 Demonetisation and now the 2020 Global Pandemic engulfing the world, the microfinance industry has been playing a stellar role in financial inclusion. In the current situation, where the disbursement of loans has been relatively lower owing to subdued economic activity, most feel there will be a pent-up demand that will be witnessed, and microfinance would continue to serve the

women borrowers, giving a helping hand to bounce back, financially, as well as emotionally. Microfinance lending is a formal form of financing for women borrowers, which is not only collateral free, but also there is complete Regulatory oversight by RBI, including on the interest charged which is on a reducing balance basis. The sector is now striving to become cashless and rapidly adopting digital technology to achieve this. In contrast is the informal Financing where on the loans availed from

money lenders, the women borrower keeps on paying interest only and remains obligated for life. Microfinance loans are shorter-term loans, unlike from money lenders which are of far longer duration, with collateral and levied with high interest ranging between 40 to 60 per cent. One important aspect for women borrowers is MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation that has a Customer Grievance Redressal Mechanism (CGRM) in place where women borrow-

ers of its Member organisations can place their grievance on its toll-free number 1800 102 1080. MFIN CGRM is available in 12 languages, and women customers from any state, anywhere in the country can call on the toll-free number between 9:30 am to 5:30 pm on weekdays. This unique facility is not available for women borrowers if they take a loan from informal sources; in fact, they are at the mercy of those who operate this unregulated and informal lending.

Publication	Biswabani
Edition	Bhubaneswar/Khorda
Date	October 4, 2020
Page No.	4

Microfinance Sector: a great support for low-income women borrowers in uncertain times

Bhubaneswar : It has now been over two decades that the Microfinance industry has been helping women from the low-income and under-served group, achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions. With over 5.80 Crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including

the NBFC-MFIs, Banks, the Small Finance Banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sector is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times. Be it the November 2016 Demonetisation and now the 2020 Global Pandemic engulfing the world, the microfinance industry has been playing a stellar role in

financial inclusion. In the current situation, where the disbursement of loans has been relatively lower owing to subdued economic activity, most feel there will be a pent-up demand that will be witnessed, and microfinance would continue to serve the women borrowers, giving a helping hand to bounce back, financially, as well as emotionally. Microfinance

lending is a formal form of financing for women borrowers, which is not only collateral free, but also there is complete Regulatory oversight by RBI including on the interest charged which is on a reducing balance basis. The sector is now striving to become cashless and rapidly adopting digital technology to achieve this. In contrast to the

informal Financing where on the loans availed from money lenders, the women borrower keeps on paying interest only and remains obligated. For life. Microfinance loans are shorter-term loans, unlike from money lenders which are of far longer duration, with collateral and levied with high interest ranging between 40 to 60 per

cent. One important aspect for women borrowers is MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation that has a Customer Grievance Redressal Mechanism (CGRM) in place where women borrowers of its Member organisations can place their grievance on its toll-free number 1800 102 1080. MFIN CGRM is available in 12 languages,

and women customers from any state, anywhere in the country can call on the toll-free number between 9.30 am to 5.30 pm on weekdays. This unique facility is not available for women borrowers if they take a loan from informal sources; in fact, they are at the mercy of those who operate this unregulated and informal lending.

Publication	Dunia Khabar
Edition	Bhubaneswar/Khorda
Date	October 4, 2020
Page No.	7

Microfinance Sector: a great support for low-income women borrowers in uncertain times

Bhubaneswar : It has now been over two decades that the Microfinance industry has been helping women from the low income and under-served group, achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions.

With over 5.80 Crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including the NBFC-MFIs, Banks, the Small Finance Banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sector is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times.

Be it the November 2016 Demonetisation and now the 2020 Global Pandemic engulfing the world, the microfinance industry has been playing a stellar role in financial inclusion.

In the current situation, where the disbursal of loans has been relatively

lower owing to subdued economic activity, most feel there will be a pent-up demand that will be witnessed, and microfinance would continue to serve the women borrowers, giving a helping hand to bounce back, financially, as well as emotionally.

Microfinance lending is a formal form of financing for women borrowers, which is not only collateral free, but also there is complete Regulatory oversight by RBI, including on the interest charged which is on a reducing balance basis. The sector is now striving to become cashless and rapidly adopting digital technology to achieve this. In contrast is the informal Financing where on the loans availed from money lenders, the women borrower keeps on paying interest only and remains obligated for life.

Microfinance loans are shorter-term loans, unlike

from money lenders which are of far longer duration, with collateral and levied with high interest ranging between 40 to 60 per cent. One important aspect for women borrowers is MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation that has a Customer Grievance Redressal Mechanism (CGRM) in place where women borrowers of its Member organisations can place their grievance on its toll-free number 1800 102 1080. MFIN CGRM is available in 12 languages, and women customers from any state, anywhere in the country can call on the toll-free number between 9:30 am to 5:30 pm on weekdays. This unique facility is not available for women borrowers if they take a loan from informal sources; in fact, they are at the mercy of those who operate this unregulated and informal lending.

Publication	Kalinga Jyoti
Edition	Puri
Date	October 4, 2020
Page No.	4

ମାଲକୋପାଳନାମ୍ନୁ କ୍ଷେତ୍ର: ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ ସମୟରେ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ଏକ ବିରାଟ ସହଯୋଗ

ପୂଜା ସା ୧୦(ନିମ୍ନ): ଦୁଇ ଦଶନ୍ଧିରୁ ଅନେକଙ୍କ ପାଇଁ ସହାୟତା ହାତ ଅଧିକ ସମୟ ଧରି ମାଲକୋପାଳନାମ୍ନୁ ବ୍ୟାପକ। ୨୦୧୭ ନବମ୍ବରରେ ଶିଳ୍ପ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ବର୍ଗ ଏବଂ ଅନେକ ଶେଷାଂଶ ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାଧୀନତା ହାସଲ କରିବା ଦିଗରେ ସହାୟତା କରିଆସୁଛି ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ସଠିକ ଆର୍ଥିକ ନିଶ୍ଚିତ ପ୍ରକ୍ଷେପ କରିବା ନିମନ୍ତେ ସକ୍ଷମ କରୁଛି।

୨୦୨୦ ଜୁନ ୩୦ ପୂର୍ବ ୫.୮୦ କୋଟିରୁ ଅଧିକ ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଗ୍ରହଣ କରୁଥିବା ଏକଟି ଏପିଏ - ଏମ ଏପିଆଇ, ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ, କ୍ଷୁଦ୍ର ଆର୍ଥିକଗଣନାକାରୀ ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ ଆସବା ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଏବଂ ଏମ ଏପିଏସିଏରେ ସେବା ଯୋଗାଇ ଆସୁଛନ୍ତି। କାରଣର ମାଲକୋପାଳନାମ୍ନୁ କ୍ଷେତ୍ର ନିଷ୍ପତ୍ତିରେ ବଦଳିବାରେ ଲାଗିଛି ଏବଂ ବିଶେଷତା ଏହି ପ୍ରପଂଶାଣିତ କୋଭିଡ-୧୯ ସମୟରେ ଏହା

ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ମାଲକୋପାଳନାମ୍ନୁ ଗଣ ପ୍ରଦାନ ଏବଂ ଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଅର୍ଥକ୍ଷମତା ବ୍ୟବସ୍ଥା, ଯାହା କେବଳ ବଡ଼ମୁଦ୍ରା ନୁହେଁ, ବରଂ ଅନେକ ଶେଷାଂଶ ଗଣନାକାରୀ ଗଣନାକାରୀ ପକ୍ଷରୁ ପୂର୍ଣ୍ଣ ନିୟାମକ ରୁଚି ଲାଗିଛି। ଗଣନାକାରୀ ଏହା ଅବଶିଷ୍ଟ ଗ୍ରହଣକାରୀ ମୁଦ୍ରାଧାର ଗ୍ରହଣ କରୁଥିବା ଗଣନାକାରୀ ଗ୍ରହଣ କରୁଛି। ଏହି କ୍ଷେତ୍ର ସମ୍ପୂର୍ଣ୍ଣ ନଗର କାରବାର ବିହୀନ ହେବାକୁ ପ୍ରୟାସ କରୁଛି ଏବଂ ଏହା ଗଣନା କରିବା ନିମନ୍ତେ ପ୍ରଚଳନରେ ବିଭିନ୍ନ ପ୍ରୟୋଗକୁ ଲାଗୁ କରୁଛି। ଅନ୍ୟପକ୍ଷରେ ଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଅର୍ଥକ୍ଷମତା କ୍ଷେତ୍ରରେ ସାହାଯ୍ୟକାରୀ ଠାରୁ ନିଆଯାଇଥିବା ଗଣ କ୍ଷେତ୍ରରେ ମହିଳା ରଣୀମାନେ କେବଳ ସୁଧ

ଦେଇପାରୁଛନ୍ତି ଏବଂ ସାହାଯ୍ୟକାରୀ ନିରୁପାୟ ଗ୍ରହଣକାରୀ। ମାଲକୋପାଳନାମ୍ନୁ ଗଣ କ୍ଷେତ୍ରରେ ସୁଧ ଅବଧାର ଗଣ, ଯାହା ସାହାଯ୍ୟକାରୀ କରି ନୁହେଁ ଯେଉଁଠି ଅତି ଦୀର୍ଘକାଳ ବିଶିଷ୍ଟ, ଯେଉଁଠିରେ ବଡ଼ ବ୍ୟବସ୍ଥା ସହିତ ୪୦ରୁ ୬୦ ପ୍ରତିଶତ ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ମାତ୍ରାଧାର ସୁଧ ଲାଗୁ କରାଯାଇଛି। ଏମ ଏପିଆଇଏମରେ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ନିମନ୍ତେ ଏକ ପ୍ରଭୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ ବିଷୟ ହେଉଛି, ଏହା ଆନୁଷ୍ଠାନିକ ସ୍ୱାଧୀନତା ଏବଂ ଆତ୍ମ ନିୟାମକ ସଂଗଠନ ଯାହାର ଏକ ସ୍ୱାଧୀନ ଆର୍ଥିକ ସମାଧାନ କୋଷ (ବିବିଆଇଏମ) ଲାଗିଛି ଯେଉଁଠାରେ ଏହାର ସଦସ୍ୟ ସଂଗ୍ରହକାରୀ ମହିଳା ରଣୀମାନେ ଏହାର ନିଶ୍ଚିତ ନମ୍ବର

୧୮୦୦ ୧୦୨ ୧୦୮୦ରେ ସେମାନଙ୍କର ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାଧୀନତା କରିପାରନ୍ତି। ଏମ ଏପିଆଇଏମ ବିବିଆଇଏମ ୧୨ଟି ଗ୍ରାଣ୍ଟରେ ଗ୍ରହଣ କରୁଛି ଏବଂ ଯେଉଁଠାରେ ଗାନ୍ଧୀଜୀ ମହିଳା ସ୍ୱାଧୀନତା ସମ୍ମାନ କାର୍ଯ୍ୟକ୍ରମରୁ ପୂର୍ଣ୍ଣ ୯.୩୦ରୁ ଅପରାହ୍ଣ ୫.୩୦ ମଧ୍ୟରେ ବନ୍ଦ କରିପାରନ୍ତି। ଏହି ଅନନ୍ୟ ସୁବିଧା ସେହି ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ନିମନ୍ତେ ଗ୍ରହଣ ନୁହେଁ, ଯେଉଁମାନେ ଆନୁଷ୍ଠାନିକ ସୁବିଧା ଗଣ କେବଳ ହେବେ। ଦାବୀରେ ସେମାନେ ଏହି ଅନୁଷ୍ଠାନ ଏବଂ (ବିବିଆଇଏମ) ଲାଗିଛି ଯେଉଁଠାରେ ଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଗଣନାକାରୀ ବ୍ୟକ୍ତିଗଣଙ୍କ ତରଫରୁ ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ।

Publication	Kalinga Mail
Edition	Puri
Date	October 4, 2020
Page No.	7

ମାଲକୋଟାଈନାମୁ କ୍ଷେତ୍ର: ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ ସମୟରେ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ଏକ ବିରାଟ ସହଯୋଗ

ପୁରୀ ୦୨/୦୯(ବୁଧ.ସ.): ଦୁଇ ଦଶନ୍ଧିରୁ ଅଧିକ ସମୟ ଧରି ମାଲକୋଟାଈନାମୁ ଶିଳ୍ପ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ବର୍ଗ ଏବଂ ଅବହେଳିତ ଗୋଷ୍ଠୀର ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ସୁଧାମତା ହାସଲ କରିବା ଦିଗରେ ସହାୟତା କରିଆସୁଛି ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ସଠିକ ଆର୍ଥିକ ନିଷ୍ପତ୍ତି ଗ୍ରହଣ କରିବା ନିମନ୍ତେ ସଶକ୍ତ କରୁଛି । ୨୦୨୦ ଜୁନ ୩୦ ପୁରୀ ୫.୮୦ କୋଟିରୁ ଅଧିକ ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ ସମ୍ପୃକ୍ତି ଏନର୍ବି ଏଫସି ଏମଏଫଆଇ, ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ, କ୍ଷୁଦ୍ର ଆର୍ଥିକଗଣକାରୀ ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ ଅଥବା ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଏନର୍ବିଏଫସିଗୁଡ଼ିକ ସେବା ଯୋଗାଇ ଆସୁଛନ୍ତି । ଭାରତର ମାଲକୋଟାଈନାମୁ କ୍ଷେତ୍ର ନିଷ୍ପତ୍ତିରେ ବଦଳିବାରେ ଲାଗିଛି ଏବଂ ବିଶେଷକରି ଏହି ଅପ୍ରତ୍ୟାଶିତ କୋଭିଡ-୧୯ ସମୟରେ ଏହା ଅନେକଙ୍କ ପାଇଁ ସହାୟତା ହାତ ବଢାଇଛି । ୨୦୧୬ ନଭେମ୍ବରରେ କରାଯାଇଥିବା ବିମୁଦ୍ରାକରଣ ହେଉ

ଅଥବା ୨୦୨୦ରେ ବର୍ତ୍ତମାନ ଦେଖାଦେଇଥିବା ମହାମାରୀ ସମସ୍ତ ବିଷୟକୁ କବଳିତ କରିବା ହେଉ, ମାଲକୋଟାଈନାମୁ ଶିଳ୍ପ ଆର୍ଥିକ ଅବସ୍ଥାରେ ପ୍ରମୁଖ ଭୂମିକା ଗ୍ରହଣ କରୁଛି । ସମ୍ପୃକ୍ତ ପରିସ୍ଥିତିରେ ମନୁଷ୍ୟ ଆର୍ଥିକ କାର୍ଯ୍ୟକଳାପ ଯୋଗୁଁ ରଣ ପ୍ରଦାନ ତୁଳନାତ୍ମକ ଭାବେ କମ୍ ରହିଥିବାବେଳେ ମନ ମଧ୍ୟରେ ବଦଳାଇଥିବା ଚାହିଦା ପୁଣି ପରିଲକ୍ଷିତ ହେବ ଏବଂ ମାଲକୋଟାଈନାମୁ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କୁ ସେବା ପ୍ରଦାନ କରି ରଖିବ, ଆର୍ଥିକ ଏବଂ ଭାବଗତ ଦୃଷ୍ଟିରୁ ସହାୟତା ହାତ ବଢାଇବା ପରିସ୍ଥିତି ଫେରିଆସିବ । ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ମାଲକୋଟାଈନାମୁ ରଣ ପ୍ରଦାନ ଏକ ଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଅର୍ଥକାରୀ ବ୍ୟବସ୍ଥା, ଯାହା କେବଳ ବନ୍ଧନମୁକ୍ତ ନୁହେଁ, ତାହାସହିତ ଏହା ଉପରେ ଭାରତୀୟ ଗିର୍ଜନ ବ୍ୟାଙ୍କ ପକ୍ଷରୁ ପୂର୍ଣ୍ଣ ନିଯୋଗ ଦୃଷ୍ଟି ରହିଛି । ତାହାସହିତ ଏହା ଅବଶିଷ୍ଟ ରହିଥିବା ମୂଳଧନ ଉପରେ

କ୍ରମସ୍ଥାପନ ଗିର୍ଜନ ସୁଧ ଲାଗୁ କରିବା ଉପରେ ମଧ୍ୟ ଆଗବିଆଇର ନଜର ରହିଛି । ଏହି କ୍ଷେତ୍ର ସମ୍ପୃକ୍ତି ନମ୍ବର କାରକାର ବିହୀନ ହେବାକୁ ପ୍ରୟାସ କରୁଛି ଏବଂ ଏହା ହାସଲ କରିବା ନିମନ୍ତେ ଦୃଢ଼ପତିରେ ଚିନ୍ତିତା ପ୍ରୟାସକୁ ଲାଗୁ କରୁଛି । ଅନ୍ୟପକ୍ଷରେ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଅର୍ଥକାରୀ କ୍ଷେତ୍ରରେ ସାଉକାରକ ଠାରୁ ନିଆଯାଇଥିବା ରଣ କ୍ଷେତ୍ରରେ ମହିଳା ରଣୀମାନେ କେବଳ ସୁଧ ଦେଇପାରୁଛନ୍ତି ଏବଂ ସାରାଜୀବନ ନିରୁପାୟ ରହୁଛନ୍ତି । ମାଲକୋଟାଈନାମୁ ରଣ ହେଉଛି ସ୍ୱଳ୍ପ ଅବଧାନ ରଣ, ଯାହା ସାଉକାରକ ଭବିଷ୍ୟତ ଯୋଗୁଁ ଅତି ଦୀର୍ଘକାଳ ଚିନ୍ତିତ, ଯେଉଁଥିରେ ବନ୍ଧନ ବ୍ୟବସ୍ଥା ସହିତ ୪୦ରୁ ୬୦ ପ୍ରତିଶତ ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ମାତ୍ରାଧିକ ସୁଧ ଲାଗୁ କରାଯାଇଛି । ଏମଏଫଆଇଏନରେ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ନିମନ୍ତେ ଏକ ଗୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ ଦିଗ ହେଉଛି, ଏହା ଆଗବିଆଇ ଦ୍ୱାରା ସ୍ୱୀକୃତିପ୍ରାପ୍ତ ଏକ ଆତ୍ମ ନିଯୋଗ

ସଂଗଠନ ଯାହାର ଏକ ଗ୍ରାହକ ଅଭିଯୋଗ ସମାଧାନ କୌଶଳ (ସିଡିଆରଏମ) ରହିଛି ଯେଉଁଠାରେ ଏହାର ସହସ୍ୟ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକର ମହିଳା ରଣୀମାନେ ଏହାର ନିଷ୍ପତ୍ତି ନମ୍ବର ୧୮୦୦ ୧୦୨ ୧୦୮୦ରେ ସେମାନଙ୍କର ଅଭିଯୋଗ ଉପସ୍ଥାପନ କରି ପାରିବେ । ଏମଏଫଆଇଏନ ସିଡିଆରଏମ ୧୨ଟି ଭାଗରେ ଉପଲବ୍ଧ ହେଉଛି ଏବଂ ଯେକୌଣସି ରାଜ୍ୟର ମହିଳା ଗ୍ରାହକମାନେ ସପ୍ତାହର କାର୍ଯ୍ୟଦିବସଗୁଡ଼ିକରେ ନିଷ୍ପତ୍ତି ନମ୍ବରକୁ ପୂର୍ବରୁ ୯.୩୦ରୁ ଅପରାହ୍ଣ ୫.୩୦ ମଧ୍ୟାହ୍ନ କଲ୍ କରିପାରିବେ । ଏହି ଅନନ୍ୟ ସୁବିଧା ସେହି ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ନିମନ୍ତେ ଉପଲବ୍ଧ ନୁହେଁ, ଯେଉଁମାନେ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ସ୍ତରରୁ ରଣ ନେଇଥିବେ । ବାସ୍ତବରେ ସେମାନେ ଏହି ଅନିୟନ୍ତ୍ରିତ ଏବଂ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ରଣପ୍ରଦାନ କ୍ଷେତ୍ରରେ କାର୍ଯ୍ୟକରୁଥିବା ବ୍ୟକ୍ତିବିଶେଷଙ୍କ ଦୟା ଉପରେ ନିର୍ଭରଶୀଳ ।

Publication	Political & Business Daily
Edition	All Editions
Date	October 4, 2020
Page No.	7

Microfinance sector a great support for low-income women borrowers

PBD BUREAU

BHUBANESWAR, OCT 3

It has now been over two decades that the

Microfinance industry has been helping women from the low income and under-served group achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions.

With over 5.80 crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including the NBFC-MFIs, Banks, the Small Finance Banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sector is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times.

Be it the November 2016 Demonetisation and now the 2020 global pandemic engulfing the world, the microfinance industry has been playing a stellar role in financial inclusion.

In the current situation, where the disbursal of loans has been relatively lower owing to subdued economic activity, most feel there will be a pent-up demand that will be witnessed, and microfinance would continue to serve the women borrow-

ers, giving a helping hand to bounce back, financially, as well as emotionally.

Microfinance lending is a formal form of financing for women borrowers,



which is not only collateral free, but also there is complete Regulatory oversight by RBI including on the interest charged which is on a reducing balance basis. The sector is now striving to become cashless and rapidly adopting digital technology to achieve this.

One important aspect for women borrowers is MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation that has a Customer Grievance Redressal Mechanism (CGRM) in place where women borrowers of its Member organisations can place their grievance on its toll-free number 18001021080. MFIN CGRM is available in 12 languages, and women customers from any state, anywhere in the country can call on the toll-free number between 9:30 am and 5:30 pm on weekdays to register their complaints.

Publication	Darsanna
Edition	Balasore
Date	October 3, 2020
Page No.	5

ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ସେତୁ : ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ ସମୟରେ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ଏକ ବିରାଟ ସହଯୋଗ

ବାଲେଶ୍ୱର: ଦୁଇ ଦଶନ୍ଧିରୁ ଅଧିକ ସମୟ ଧରି ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ଶିଳ୍ପ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ବର୍ଗ ଏବଂ ଅବହେଳିତ ଗୋଷ୍ଠୀର ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାଧୀନତା ହାସଲ କରିବା ଦିଗରେ ସହାୟତା କରିଆସୁଛି ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ସଠିକ ଆର୍ଥିକ ନିଷ୍ପତ୍ତି ଗ୍ରହଣ କରିବା ନିମନ୍ତେ ସଶକ୍ତ କରୁଛି । ୨୦୨୦ ଜୁନ ୩୦ ପୁର୍ବ ୫.୮୦ କୋଟିରୁ ଅଧିକ ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ ସମ୍ପୃତି ଏନବିଏଫସି-ଏମଏଫଆଇ, ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ, କ୍ଷୁଦ୍ର ଅର୍ଥଲଗାଣକାରୀ ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ ଅଥବା ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଏନବିଏଫସିଗୁଡ଼ିକ ସେବା ଯୋଗାଇ ଆସୁଛନ୍ତି । ଭାରତର ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ସେତୁ ନିଷ୍ପତ୍ତିରେ ବଦଳିବାରେ ଲାଗିଛି ଏବଂ ବିଶେଷକରି ଏହି ଅପ୍ରତ୍ୟାଶିତ କୋଭିଡ-୧୯ ସମୟରେ ଏହା ଅନେକଙ୍କ ପାଇଁ ସହାୟତାର ହାତ ବଢାଇଛି । ୨୦୧୬ ନଭେମ୍ବରରେ କରାଯାଇଥିବା ବିମୁକ୍ତକରଣ ହେଉ ଅଥବା ୨୦୨୦ରେ ବର୍ତ୍ତମାନ ଦେଖାଦେଇଥିବା ମହାମାରୀ ସମଗ୍ର ବିଶ୍ୱକୁ ଜବଳିତ କରିବା ହେଉ, ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ଶିଳ୍ପ ଆର୍ଥିକ ଅନ୍ତର୍ଭୁକ୍ତରେ ପ୍ରମୁଖ ଭୂମିକା ଗ୍ରହଣ କରୁଛି । ସାମ୍ପ୍ରତିକ ପରିସ୍ଥିତିରେ ମନ୍ତ୍ରର ଅର୍ଥନୈତିକ କାର୍ଯ୍ୟକଳାପ ଯୋଗୁଁ ରଣ ପ୍ରଦାନ ତୁଳାନମ୍ବକ ଭାବେ କମ୍ ରହିଥିବାବେଳେ ମନ ମଧ୍ୟରେ ଦବିଯାଇଥିବା ଚାହିଦା ପୁଣି ପରିଲକ୍ଷିତ ହେବ ଏବଂ ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କୁ ସେବା ପ୍ରଦାନ ଜାରି ରଖିବ, ଆର୍ଥିକ ଏବଂ ଭାବଗତ ଦୃଷ୍ଟିରୁ ସହାୟତାର ହାତ ବଢାଇବା ପରିସ୍ଥିତି ଫେରିଆସିବ । ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ରଣ ପ୍ରଦାନ ଏକ ଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଅର୍ଥଲଗାଣ ବ୍ୟବସ୍ଥା, ଯାହା କେବଳ ବନ୍ଧକମୁକ୍ତ ନୁହେଁ, ତାହାସହିତ ଏହା ଉପରେ ଭାରତୀୟ ରିଜର୍ଭ ବ୍ୟାଙ୍କ ପକ୍ଷରୁ ପୂର୍ବ ନିୟାମକ ଦୃଷ୍ଟି ରହିଛି । ତାହାସହିତ ଏହା ଅବଶିଷ୍ଟ ରହୁଥିବା ମୂଳଧନ ଉପରେ

କ୍ରମହାସ ଭିତ୍ତିକ ସୁଧ ଲାଗୁ କରିବା ଉପରେ ମଧ୍ୟ ଆରବିଆଇର ନଜର ରହିଛି । ଏହି ସେତୁ ସମ୍ପ୍ରତି ନଗଦ କାରବାର ବିହୀନ ହେବାକୁ ପ୍ରୟାସ କରୁଛି ଏବଂ ଏହା ହାସଲ କରିବା ନିମନ୍ତେ ଦୂରଗତିରେ ଡିଜିଟାଲ ପ୍ରଯୁକ୍ତିକୁ ଲାଗୁ କରୁଛି । ଅନ୍ୟପକ୍ଷରେ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଅର୍ଥଲଗାଣ ସେତୁରେ ସାଉକାରଙ୍କ ଠାରୁ ନିଆଯାଉଥିବା ରଣ ସେତୁରେ ମହିଳା ରଣୀମାନେ କେବଳ ସୁଧ ଦେଇଚାଲୁଛନ୍ତି ଏବଂ ସାରାଜୀବନ ନିରୁପାୟ ରହୁଛନ୍ତି । ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ରଣ ହେଉଛି ସ୍ୱଳ୍ପ ଅବଧାର ରଣ, ଯାହା ସାଉକାରଙ୍କ ଭଳିନୁହେଁ ଯେଉଁଗୁଡ଼ିକ ଅତି ଦୀର୍ଘକାଳ ବିଶିଷ୍ଟ, ଯେଉଁଥିରେ ବନ୍ଧକ ବ୍ୟବସ୍ଥା ସହିତ ୪୦ରୁ ୬୦ ପ୍ରତିଶତ ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ମାତ୍ରାଧିକ ସୁଧ ଲାଗୁ କରାଯାଉଛି । ଏମଏଫଆଇଏନରେ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ନିମନ୍ତେ ଏକ ଗୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ ଦିଗ ହେଉଛି, ଏହା ଆରବିଆଇ ଦ୍ୱାରା ସ୍ୱୀକୃତିପ୍ରାପ୍ତ ଏକ ଆମ୍ ନିୟାମକ ସଂଗଠନ ଯାହାର ଏକ ଗ୍ରାହକ ଅଭିଯୋଗ ସମାଧାନ କୌଶଳ (ସିଜିଆରଏମ) ରହିଛି ଯେଉଁଠାରେ ଏହାର ସଦସ୍ୟ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକର ମହିଳା ରଣୀମାନେ ଏହାର ନିଷ୍ପତ୍ତି ନମ୍ବର ୧୮୦୦ ୧୦୨ ୧୦୮୦ରେ ସେମାନଙ୍କର ଅଭିଯୋଗ ଉପସ୍ଥାପନ କରିପାରିବେ । ଏମଏଫଆଇଏନ ସିଜିଆରଏମ ୧୨ଟି ଭାଷାରେ ଉପଲବ୍ଧ ହେଉଛି ଏବଂ ଯେକୌଣସି ରାଜ୍ୟର ମହିଳା ଗ୍ରାହକମାନେ ସମ୍ପ୍ରାହର କାର୍ଯ୍ୟଦିବସଗୁଡ଼ିକରେ ନିଷ୍ପତ୍ତି ନମ୍ବରକୁ ପୂର୍ବାହ୍ନ ୯.୩୦ରୁ ଅପରାହ୍ନ ୫.୩୦ ମଧ୍ୟରେ କଲ୍ କରିପାରିବେ । ଏହି ଅନନ୍ୟ ସୁବିଧା ସେହି ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ନିମନ୍ତେ ଉପଲବ୍ଧ ନୁହେଁ, ଯେଉଁମାନେ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ରଣ ନେଇଥିବେ । ବାସ୍ତବରେ ସେମାନେ ଏହି ଅନିୟନ୍ତ୍ରିତ ଏବଂ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ରଣପ୍ରଦାନ ସେତୁରେ କାର୍ଯ୍ୟକରୁଥିବା ବ୍ୟକ୍ତିବିଶେଷଙ୍କ ଦୟା ଉପରେ ନିର୍ଭରଶୀଳ ।

Publication	Utkal Samaj
Edition	Puri
Date	October 3, 2020
Page No.	6

ମାଇକ୍ରୋଫୋନ୍‌ମାନଙ୍କୁ କ୍ଷେତ୍ର:
ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ ସମୟରେ ନିମ୍ନ ଆୟତ୍ତର ମହିଳା
ରଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ଏକ ବିରାଟ ସହଯୋଗ

ପୁରୀ ୨/୧୦(ରବିବାର):- ଦୁଇ
ଦଶକରୁ ଅଧିକ ସମୟ ଧରି
ମାଛପୋଷାକରୁ ଶିଶୁ ମୃତ୍ୟୁର
କାରଣ ଏବଂ ଅବହେଳି ଗୋଟିଏ
ମହିଳାଙ୍କରୁ ଅସିଦ୍ଧ ସ୍ୱାଧୀନତା
କରିବା ବିରୋଧ ଆନ୍ଦୋଳନ କରିଆସୁଛି
ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ହରିଜନ ଅସିଦ୍ଧ
କରିବା ବିରୋଧ କରିବା କିଛି
ଦିନ ଧରି ନିଜେ ଉପରୁ ନିଜେ

୨୦୨୦ ଜୁନ ୩୦ ରୁଣ ୫.୮୦
 ଦେଲିବୁ ଅଧିକ ଦୁଗ୍ଧ ଗୁଣବତ୍ତ ଉତ୍ପାଦି
 ବର୍ଦ୍ଧି ଏଫ ଥି - ଏଫ ଏଫ ଆଇ,
 ବୋଇସମୁଦ୍, ଶୁଦ୍ଧ ଅର୍ଥକଳାକଳା
 ବ୍ୟାବସାୟ ଅପରା ଦୁଗ୍ଧ
 ଏବଂ ଏଫ ଥି ଗୁଣବତ୍ତ ଦେବା ଗୋପାଳ
 ଆସୁଛି । ଭାରତ ମାଲକୋଟାଲାରୁ
 ଶେଷ ନିଗମଦେବତା ଏବଂ ଦେବତା ଗୁଣବତ୍ତ
 ବର୍ଦ୍ଧି ଦେବତା ଦେବତା ଏବଂ ଦେବତା
 ଦେବତା - ୧୯ ଦେବତା ଦେବତା

ଅନେକଙ୍କ ପାଇଁ ସହାୟତା ଡାକ
ବୋଲନ୍ତି ।

୨୦୧୬ ନଭେମ୍ବର
ଭରାଯାଇଥିବା ବିମୁକ୍ତାବଳୀ ଦେଇ
ଅଥବା ୨୦୨୦ରେ ବର୍ତ୍ତମାନ
ଦେଶରେଥିବା ମହାମାରୀ ସମ୍ବନ୍ଧୀୟ
ଉପରିତ ଭବିଷ୍ୟତ ହେଉ,
ମାଲକୋଟାଭଳାରୁ ଶିଳ ଆର୍ଥିକ
ଅ' ଶିଳରେ ପ୍ରାକ୍ ଶିଳା ଗୁଡ଼ିକ ଗୁଡ଼ିକ।

ସ୍ବାଧୀନତା ପରିସ୍ଥିତିରେ ମରୁତ
ଅନ୍ତର୍ଦ୍ଦେଶିକ କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ ଯୋଗୁଁ ଉପ
ସ୍ଥାପନା ହେବାପରେ ଭାବେ କମ
ଉପାଦାନରେ କେବଳ ମନ ଗଢ଼ାଏ
ଦୃଷ୍ଟିପଥରେ ଉପାଦାନ ଦୃଷ୍ଟି
ଦେବ ଏବଂ ମାର୍ଗଦର୍ଶନରେ ମନ
ଉପାଦାନ ଦେବ ପ୍ରକାର କାହିଁ ଉପାଦାନ
ଆଉ ଏବଂ ଉପାଦାନ ଦୃଷ୍ଟି ଉପାଦାନ
ଉପାଦାନ ଦେବ ପରିସ୍ଥିତି ଦେଖାଯାଏ

ମନିଷୀ ଗଣେଶ ପାଇଁ
ମଇତ୍ରୋପାୟକରୁ ଗଣ ପ୍ରସାଦ ଏକ
ଆତ୍ମଜ୍ଞାନ ଅଭିଷେକ ବ୍ୟବସ୍ଥା, ଯାହା
ନେତବ ବସନରୁ ଗୁରୁଙ୍କ, ଗଣେଶଙ୍କ
ଏକ ଗପର ଗପରାଘ ଚିତ୍ରଣ ବ୍ୟାପକ
ପ୍ରସର ପୂର୍ବ ନିୟାମର ପୂର୍ବ ରଖିଛି ।
ଗାୟତ୍ରିର ଏକ ଅବଶିଷ୍ଟ ଗୁରୁପ୍ରଦା
ଗୁରୁଙ୍କ ଗପର ଗୁରୁପ୍ରଦା ଗୁରୁଙ୍କ
ସ୍ବପ୍ନ ଗାୟତ୍ରି ଗୁରୁଙ୍କ ଗପର ଗପର
ଆରବିଆର ନଦର ରଖିଛି । ଏହି
କ୍ଷେତ୍ର ସମ୍ପୂର୍ଣ୍ଣ ନଦର କାବରା
ବିହାର ଦେବାୟ ପ୍ରାୟଶ ଗୁରୁଙ୍କ
ଏକ ଏକ ବାସକ କର୍ତ୍ତା ନିମନ୍ତ
ପ୍ରବର୍ତ୍ତନେ ଚିତ୍ରଣର ପ୍ରସ୍ତୁତିର ଗାୟ
ଗୁରୁଙ୍କ । ଅନ୍ୟପକ୍ଷର ଅପ୍ରାକୃତିକ
ଅଭିଷେକ କ୍ଷେତ୍ରର ଗଣେଶଙ୍କର
ପ୍ରତିଷ୍ଠାପାତ୍ରଦେବ ଗଣେଶଙ୍କର
ମନିଷୀ ଗଣେଶଙ୍କ ଦେବର ଗୁରୁ

ଦେଇବାକୁ ଏବଂ ସାଗାଡ଼ାଦଳ
ନିରାଶ ଚାହୁଁ ।

ମାଲହୋତ୍ରାଙ୍କରୁ ଗଣ ଦେଖି ସୁଦ୍ଧା ଅବଧୂର ଗଣ, ଯାହା ସାଧକାଚଳ ଭବିଷ୍ୟତେ ଯେଉଁସୁଦ୍ଧି ଅର୍ଥ ବାର୍ତ୍ତାବଳ ବିଶିଷ୍ଟ, ଯେଉଁସୁଦ୍ଧେ ବନ୍ଧନ ବ୍ୟବସ୍ଥା ସମ୍ପର୍କ ୪୦ରୁ ୬୦ ପ୍ରତିଶତ ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ମାତ୍ରାଧିକ ସୁଧ ଭାର୍ଯ୍ୟକାରୀ।

ଏମିତିଆଇଏସ୍‌ରେ ମଞ୍ଜୁରୀ
 ଉପାଦାନ ନିମ୍ନେ ଏହି ପ୍ରକାରରୁ ପିନ୍
 ହେଉଛି, ଏହା ଆଉଁରିଆଇ ଦ୍ଵାରା
 ହାତୀଚିପ୍ପା ଏବଂ ଆଉଁରି ନିଶାମକ
 ସଂପର୍କିତ ହାତୀର ଏକ ପ୍ରାଣକ
 ଅତିଶୋଷଣ ସମାଧାନ ଦେଖିବା
 (ପିନ୍‌ଆଇଏସ୍‌) ଚଳିଛି ଯେଉଁଠାରେ
 ଏହାର ବର୍ତ୍ତମାନ ସଂସ୍କାରକୁ ନିଶାମକ
 ଉପାଦାନରେ ଏହାର ନିଶାମକ ନିଶାମକ

୧୮୦୦ ୧୦୭ ୧୦୮୦ରେ
ସେନାନଙ୍କର ଅଭିଯୋଗ ଉପସ୍ଥାପନ

କରିପାରିବେ। ଏମାନଙ୍କଆଇବନ
ସିଂହଆଇବନ ୧୨ଟି ଭାଷାରେ
ଉପଲବ୍ଧ ହେଉଛି ଏବଂ ଯେକୌଣସି
ଭାଷାରେ ମଝିବା, ଗୁଡ଼ିକମାନେ
ସମ୍ପୂର୍ଣ୍ଣ ଭାଷ୍ୟବିତସମ୍ପୂର୍ଣ୍ଣବିତର
ସିଂହଙ୍କ ନମସ୍କାର ପୂର୍ବରୁ ୧.୩୦ରୁ
ଅପରାହ୍ନ ୫.୩୦ ମଧ୍ୟାହ୍ନ ବନ୍ଦ
କରିପାରିବେ। ଏହି ଅନ୍ତର୍ଦ୍ଧ୍ୟ ସୂଚିକା
ସୂଚିକା ମଝିବା ଉପାଦାନ ନିମ୍ନ
ଉପଲବ୍ଧ ହୁଏ, ଯେଉଁମାନେ
ଅପରାହ୍ନ ୫.୩୦ରୁ ୧୨.୦୦
ବନ୍ଦହୁଏ। ବନ୍ଦହୁଏ ହେବାପରେ
ଏହି ଅନୁଷ୍ଠାନ ଏବଂ
ଅପରାହ୍ନ ୫.୩୦ରୁ ଉପଲବ୍ଧ ହେଉଥିବା
ଭାଷ୍ୟବିତସମ୍ପୂର୍ଣ୍ଣବିତର ଉପଲବ୍ଧ ହେଉଥିବା
ଭାଷ୍ୟବିତର ଉପଲବ୍ଧ ହେଉଥିବା

Publication	Hiranchal
Edition	Sambalpur
Date	October 2, 2020
Page No.	5

ମାଲକୋପାଲନାନ୍ତୁ କ୍ଷେତ୍ର: ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ ସମୟରେ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ଏକ ବିରାଟ ସହଯୋଗ

ସମସ୍ତଙ୍କୁ ଦୂର ଦୈର୍ଘ୍ୟ
ଅଧିକ ସମୟ ଧରି
ମାଲହୋତ୍ରାଙ୍କ ନାମ ଶୁଣି ନିଜ
ଆନ୍ଧାଧାରା କରି ଏକ ଅବସର
ଦେଖାଇ ମହାବୀରଙ୍କୁ ଆସିବା
ପ୍ରୋତ୍ସାହନ ଦେଇ କହିବା ଯେ
ସମସ୍ତଙ୍କୁ ନିଜ ଆସିବା ଏକ
ସମୟରେ ଆସିବା ନିଶ୍ଚିତ
ହେବ କହିବା ନିମନ୍ତେ ସମସ୍ତ
କରିବି ।

୨୦୨୦ ଜୁନ ୩୦ ରୁ
୫.୮୦ ଟେଡିଗୁ ଅଧିକ ବୃତ୍ତ
ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ ଏକ୍ସିଟ ଏନିଏସସି-
ଏନଏସଆଇ, ବ୍ୟାଙ୍କସ୍‌ଟ୍ରା, ସ୍ଟୁଡି
ଅର୍ବିନଶରକା ବ୍ୟାଙ୍କସ୍‌ଟ୍ରା ଅଫ
ବୃତ୍ତ ଏନିଏସସିଗୁଡିକ ଦେବା
ଯୋଗାଇ ପାହୁଛନ୍ତି। ଲାଭକର
ମାଗଦୋପାଦନାକୁ ଶେଷ

ନିମ୍ନୋକ୍ତରେ ବ୍ୟବହାରରେ ଲାଗିଛି ଏବଂ ବିଶେଷକରି ଏହି ଅନୁପ୍ରାଣିତ କୋଭିଡ-୧୯ ସମୟରେ ଏହା ଅନେକଙ୍କ ପାଇଁ ସହାୟତା ଯାଏ ବୋଲି ।

୨୦୧୬ ନଭେମ୍ବରରେ
କରାଯାଇଥିବା ବିମୁକ୍ତାବଳୀ ଦେଇ
ଅଥବା ୨୦୨୦ରେ ବର୍ଷମାନ
ବ୍ୟୋତ୍ପନ୍ନକୃତା ମହାମାରୀ ସମସ୍ତ
ବିଶ୍ୱର ସର୍ବନିମ୍ନ କରିବା ହେଉ,
ମାଲହୋତ୍ରାଙ୍କଦ୍ୱାରା ସିଦ୍ଧି ଆଣିବ
ଅବସ୍ଥାରେ ପ୍ରମୁଖ ରୁମିନା ଶ୍ରାବଣ
ନବମ୍ବର।

ସାମ୍ବିକ ପରିସ୍ଥିତିରେ ମଦର
ଅସିନେଟିକ କାର୍ଯ୍ୟକାୟ ଯୋଗୁଁ ଶରୀର
ପ୍ରଦାନ ବୃଦ୍ଧାନୁକ ଭାବେ କମ
ଉଚ୍ଛିତ୍ରାବେଶେ ମନ ନିର୍ମାଣେ
ଦକ୍ଷିଣପ୍ରାୟ ଚାହିଦା ପଣି ପରିଚାଳିତ

ଯେବେ ଏବଂ ମାଲକୋସାଲନାକୁ ମିଳିବା
ଉଣାକୁ ସେବା ପ୍ରଦାନ ଡାକି ଉଠୁବ,
ଆସିବ ଏବଂ ଭାବରତ ଦୃଷ୍ଟିରୁ
ସମାପ୍ତତା ଦୀନ ବ୍ୟାପକ ପରିସ୍ଥିତି
ପେରିଆସିବ ।

ମନ୍ଦିର। ଗଣାଙ୍କ ପାଇଁ
ମନୁଷ୍ୟମାନଙ୍କୁ ଶୁଣି ପ୍ରଦାନ ଏକ
ଅନୁଶାସିତ ଅର୍ଥନୀତିଶାସ୍ତ୍ର ବ୍ୟବସ୍ଥା,
ଯାହା ବେଳେ ବେଳେ ମୁହଁ
ଜିନିଷର ପ୍ରତି ଏକ ଗୋଟିଏ ଗୋଟିଏ
ବିଭିନ୍ନ ବ୍ୟାପକ ପଦ୍ଧତି ଦ୍ଵାରା ମାନବ
ଦୃଷ୍ଟି ରଖିଛି। ଗୋଟିଏ ପକ୍ଷରୁ ଏକ ଅନୁଶାସିତ
ଗୋଟିଏ ମାନବ ଗୋଟିଏ ଗୋଟିଏ
ବିଭିନ୍ନ ପ୍ରାଣୀ ଗୋଟିଏ ଗୋଟିଏ
ମାନବ ପ୍ରାଣୀ ଗୋଟିଏ ଗୋଟିଏ
ଏହି ଗୋଟିଏ ଗୋଟିଏ ଗୋଟିଏ
ବିଭିନ୍ନ ଗୋଟିଏ ପ୍ରାଣୀ ଗୋଟିଏ ବ୍ୟାପକ
ଏକ ପ୍ରାଣୀ ଗୋଟିଏ ଗୋଟିଏ ଗୋଟିଏ

ପୁରୀନଗରରେ ଶିଳ୍ପିଗଣଙ୍କ ପ୍ରୟତ୍ନରୁ ରାସ୍ତା ଉନ୍ନତ ହେଇଛି । ଅନ୍ୟଠାରେ ଅଣଆମ୍ବୁଷାନିକ ଅର୍ଥକରାଣୀ କ୍ଷେତ୍ରରେ ସାଗରାଭ୍ୟନ୍ତର ଠାରୁ ନିଆଁଘାଟିଆ ଗଣ କ୍ଷେତ୍ରରେ ମହିଳା ଉନ୍ନାୟନ କେନ୍ଦ୍ର ଥିବା ଦେଖାଯାଇଛି । ଏବଂ ସାଗରାଭ୍ୟନ୍ତର ନିରାପାତ୍ର ଉପକ୍ରମ ।

ମାଲକୋଟାଲକାକୁ ଗଣ ସେଇଥି
ସ୍ବର ଅବଧୂର ଗଣ, ଯାହା ସାଜକାରକ
ଇତିମୁହେଁ ଯେଉଁସୁଦ୍ଧିକ ଅତି ଦୀର୍ଘକାଳ
ବିଶିଷ୍ଟ, ଯେଉଁଥିରେ ଦଶକ ବାବଦ
ସହିତ ୪୦ରୁ ୬୦ ପ୍ରତିଶତ ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ
ମାତ୍ରାଧିକ ସ୍ବର ଭାଗ ବରାହଗଣି ।

ଏକାଧାରୀୟତାରେ ମହିଳା
ଗଣଙ୍କ ନିମନ୍ତେ ଏକ ଗୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ ଦିନ
ହେଉଛି, ଏହା ଆଗବିଧାନ ଦ୍ୱାରା
ସ୍ୱୀକୃତିପ୍ରାପ୍ତ ଏକ ଆନ୍ତର୍ଜାତୀୟ
ସଂକଳନ ଯାହାର ଏକ ଗୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ

ଅଭିଯୋଗ ଉପାଧାନ କୌଣସି (ସିଟିଆର-ଏମ୍) ରହିଛି ଯେଉଁଠାରେ ଏହାର ସଦସ୍ୟ ସଂସ୍କୃତିଗତ ମହିଳା ଉତ୍ଥାନରେ ଏହାର ନିଶ୍ଚୟ ନମନ୍ତ ୧୮୦୦ ୧୦୩ ୧୦୮୦ରେ ସେମାନଙ୍କର ଅଭିଯୋଗ ଉପସ୍ଥାପନ କରିପାରିବେ। ଏମ୍-ଏସିଆର-ଏମ୍ ସିଟିଆର-ଏମ୍ ଏବଂ ଲାଷ୍ଟରେ ଉପକ୍ରମ ଦେଖି ୯୩୮ ଯେଉଁଠାରେ ଲାଷ୍ଟରେ ମହିଳା ସ୍ତାପନାରେ ସମ୍ପାଦନ କାର୍ଯ୍ୟକ୍ରମଗୁଡ଼ିକରେ ନିଶ୍ଚୟ ନମନ୍ତ ପୂର୍ବରୁ ୯.୩୦ରୁ ଅନୁରୂପ ୫.୩୦ ମଧ୍ୟରେ କଲ କରିପାରିବେ। ଏହି ଅନୁଷ୍ଠାନ ପ୍ରତିଷ୍ଠା ସେହି ମହିଳା ଉତ୍ଥାନ ନିମନ୍ତେ ଉପକ୍ରମ ନୁହେଁ, ଯେଉଁମାନେ ଅସିଆର-ଏମ୍ ଦୂରରୁ ଉଣା ନେଉଥାନ୍ତେ।

Publication	Suryaparva
Edition	All Editions
Date	October 2, 2020
Page No.	8

ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ତୁ କ୍ଷେତ୍ର: ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ ସମୟରେ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ମହିଳା ରଣାଙ୍କ ପାଇଁ ଏକ ବିରାଟ ସହଯୋଗ

॥ ପ୍ରଭାନ୍ତ୍ୟକ ॥ ଭୁବନେଶ୍ୱର, ୧।୧୦ : ଦୁଇ ଦଶନ୍ଧିରୁ ଅଧିକ ସମୟ ଧରି ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ତୁ ଶିଳ୍ପ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ବର୍ଗ ଏବଂ ଅବହେଳିତ ଗୋଷ୍ଠୀର ମହିଳାଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାଧୀନତା ହାସଲ କରିବା ଦିଗରେ ସହାୟତା କରିଆସୁଛି ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ସଠିକ ଆର୍ଥିକ ନିଷ୍ପତ୍ତି ଗ୍ରହଣ କରିବା ନିମନ୍ତେ ସଶକ୍ତ କରୁଛି । ୨୦୨୦ ଜୁନ ୩୦ ସୁଦ୍ଧା ୫.୮୦ କୋଟିରୁ ଅଧିକ ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ ସମ୍ପୃତି ଏନବିଏଫସି-ଏମଏଫଆଇ, ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ, କ୍ଷୁଦ୍ର ଅର୍ଥଲଗାଣକାରୀ ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ ଅଥବା ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଏନବିଏଫସିଗୁଡ଼ିକ ସେବା ଯୋଗାଇ ଆସୁଛନ୍ତି । ଭାରତର ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ତୁ କ୍ଷେତ୍ର ନିଃସନ୍ଦେହରେ ବଦଳିବାରେ ଲାଗିଛି ଏବଂ ବିଶେଷକରି ଏହି ଅପ୍ରତ୍ୟାଶିତ କୋଭିଡ-୧୯ ସମୟରେ ଏହା ଅନେକଙ୍କ ପାଇଁ ସହାୟତାର ହାତ ବଢାଇଛି । ୨୦୧୬ ନଭେମ୍ବରରେ କରାଯାଇଥିବା ବିମୁଦ୍ରାକରଣ ହେଉ ଅଥବା ୨୦୨୦ରେ ବର୍ତ୍ତମାନ ଦେଖାଦେଇଥିବା ମହାମାରୀ ସମଗ୍ର ବିଶ୍ୱକୁ କବଳିତ କରିବା ହେଉ, ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ତୁ ଶିଳ୍ପ ଆର୍ଥିକ ଅନ୍ତର୍ଭୁକ୍ତରେ ପ୍ରମୁଖ ଭୂମିକା ଗ୍ରହଣ କରୁଛି । ଏମଏଫଆଇଏନରେ ମହିଳା ରଣାଙ୍କ ନିମନ୍ତେ ଏକ ଗୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ ଦିଗ ହେଉଛି, ଏହା ଆଗବିଆଇ ଦ୍ୱାରା ସ୍ୱାକୃତିପ୍ରାପ୍ତ ଏକ ଆଦୁନିୟାମକ ସଂଗଠନ ଯାହାର ଏକ ଗ୍ରାହକ ଅଭିଯୋଗ ସମାଧାନ କୌଶଳ (ସିଜିଆରଏମ) ରହିଛି ଯେଉଁଠାରେ ଏହାର ସଦସ୍ୟ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକର ମହିଳା ରଣାମାନେ ଏହାର ନିଃଶୁଳ୍ଲ ନମ୍ବର ୧୮୦୦ ୧୦୨ ୧୦୮୦ରେ ସେମାନଙ୍କର ଅଭିଯୋଗ ଉପସ୍ଥାପନ କରିପାରିବେ ।

Publication	Pramad
Edition	Cuttack
Date	October 1, 2020
Page No.	7

ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ସେତ୍ର: ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ ସମୟରେ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ମହିଳା ରଣାଙ୍କ ପାଇଁ ଏକ ବିରାଟ ସହଯୋଗ

କଟକ : ଦୁଇ ଦଶନ୍ଧିରୁ ଅଧିକ ସମୟ ଧରି ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ଶିଶୁ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ବର୍ଗ ଏବଂ ଅବହେଳି ଗୋଷ୍ଠୀର ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାଧୀନତା ହାସଲ କରିବା ଦିଗରେ ସହାୟତା କରିଆସୁଛି ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ସଠିକ ଆର୍ଥିକ ନିଷ୍ପତ୍ତି ଗ୍ରହଣ କରିବା ନିମନ୍ତେ ସଶକ୍ତ କରୁଛି । ୨୦୨୦ ଜୁନ ୩୦ ସୁଦ୍ଧା ୫.୮୦ କୋଟିରୁ ଅଧିକ ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ ସମ୍ପ୍ରତି ଏନବିଏଫସି-ଏମଏଫଆଇ, ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ, କ୍ଷୁଦ୍ର ଅର୍ଥଲଗାଣକାରୀ ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ ଅଥବା ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଏନବିଏଫସିଗୁଡ଼ିକ ସେବା ଯୋଗାଇ ଆସୁଛନ୍ତି । ଭାରତର ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ସେତ୍ର ନିଃସହେତରେ ବଦଳିବାରେ ଲାଗିଛି ଏବଂ ବିଶେଷକରି ଏହି ଅପ୍ରତ୍ୟାଶିତ କୋଭିଡ-୧୯ ସମୟରେ ଏହା ଅନେକଙ୍କ ପାଇଁ ସହାୟତାର ହାତ ବଢାଇଛି । ୨୦୧୬ ନଭେମ୍ବରରେ କରାଯାଇଥିବା ବିମୁକ୍ତକରଣ ହେଉ ଅଥବା ୨୦୨୦ରେ ବର୍ତ୍ତମାନ ଦେଖାଦେଇଥିବା ମହାମାରୀ ସମଗ୍ର ବିଶ୍ୱକୁ କବଳିତ କରିବା ହେଉ, ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ଶିଶୁ ଆର୍ଥିକ ଅନ୍ତର୍ଭୁକ୍ତରେ ପ୍ରମୁଖ ଭୂମିକା ଗ୍ରହଣ କରୁଛି । ସାମ୍ପ୍ରତିକ ପରିସ୍ଥିତିରେ ମନ୍ତ୍ରଣା ଅର୍ଥନୈତିକ କାର୍ଯ୍ୟକଳାପ ଯୋଗୁଁ ରଣ ପ୍ରଦାନ ତୁଳାନମ୍ବକ ଭାବେ କମ୍ ରହିଥିବା

ବେଳେ ମନ ମଧ୍ୟରେ ଦବିଯାଇଥିବା ଚାହିଦା ପୁଣି ପରିଲକ୍ଷିତ ହେବ ଏବଂ ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ମହିଳା ରଣାଙ୍କୁ ସେବା ପ୍ରଦାନ ଜାରି ରଖିବ, ଆର୍ଥିକ ଏବଂ ଭାବଗତ ଦୃଷ୍ଟିରୁ ସହାୟତାର ହାତ ବଢାଇବା ପରିସ୍ଥିତି ଫେରିଆସିବ । ମହିଳା ରଣାଙ୍କ ପାଇଁ ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ରଣ ପ୍ରଦାନ ଏକ ଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଅର୍ଥଲଗାଣ ବ୍ୟବସ୍ଥା, ଯାହା କେବଳ ବନ୍ଧକମୁକ୍ତ ନୁହେଁ, ତାହାସହିତ ଏହା ଉପରେ ଭାରତୀୟ ରିଜର୍ଭ ବ୍ୟାଙ୍କ ପକ୍ଷରୁ ପୂର୍ଣ୍ଣ ନିୟାମକ ଦୃଷ୍ଟି ରହିଛି । ତାହାସହିତ ଏହା ଅବଶିଷ୍ଟ ରହୁଥିବା ମୂଳଧନ ଉପରେ କ୍ରମହାସ ଭିତ୍ତିକ ସୁଧ ଲାଗୁ କରିବା ଉପରେ ମଧ୍ୟ ଆରବିଆଇର ନଜର ରହିଛି । ଏହି ସେତ୍ର ସମ୍ପ୍ରତି ନଗଦ କାରବାର ବିହୀନ ହେବାକୁ ପ୍ରୟାସ କରୁଛି ଏବଂ ଏହା ହାସଲ କରିବା ନିମନ୍ତେ ଦୂତଗତିରେ ଡିଜିଟାଲ ପ୍ରଯୁକ୍ତିକୁ ଲାଗୁ କରୁଛି । ଅନ୍ୟପକ୍ଷରେ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଅର୍ଥଲଗାଣ ସେତ୍ରରେ ସାଉକାରଙ୍କ ଠାରୁ ନିଆଯାଉଥିବା ରଣ ସେତ୍ରରେ ମହିଳା ରଣାମାନେ କେବଳ ସୁଧ ଦେଇଚାଲୁଛନ୍ତି ଏବଂ ସାରାଜୀବନ ନିରୁପାୟ ରହୁଛନ୍ତି । ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ରଣ ହେଉଛି ସ୍ୱଳ୍ପ ଅବଧାର ରଣ, ଯାହା ସାଉକାରଙ୍କ ଭଳିନୁହେଁ ଯେଉଁଗୁଡ଼ିକ ଅତି ଦୀର୍ଘକାଳ ବିଶିଷ୍ଟ, ଯେଉଁଥିରେ

ବନ୍ଧକ ବ୍ୟବସ୍ଥା ସହିତ ୪୦ରୁ ୬୦ ପ୍ରତିଶତ ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ମାତ୍ରାଧିକ ସୁଧ ଲାଗୁ କରାଯାଉଛି । ଏମଏଫଆଇଏନରେ ମହିଳା ରଣାଙ୍କ ନିମନ୍ତେ ଏକ ଚୁରୁଚୁରୁଷ୍ଟି ଦିଗ ହେଉଛି, ଏହା ଆରବିଆଇ ଦ୍ୱାରା ସ୍ୱୀକୃତିପ୍ରାପ୍ତ ଏକ ଆତ୍ମ ନିୟାମକ ସଂଗଠନ ଯାହାର ଏକ ଗ୍ରାହକ ଅଭିଯୋଗ ସମାଧାନ କୌଶଳ (ସିଜିଆରଏମ) ରହିଛି ଯେଉଁଠାରେ ଏହାର ସଦସ୍ୟ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକର ମହିଳା ରଣାମାନେ ଏହାର ନିଃଶୁଳ୍କ ନମ୍ବର ୧୮୦୦ ୧୦୨ ୧୦୮୦ରେ ସେମାନଙ୍କର ଅଭିଯୋଗ ଉପସ୍ଥାପନ କରିପାରିବେ । ଏମଏଫଆଇଏନ ସିଜିଆରଏମ ୧୨ଟି ଭାଷାରେ ଉପଲବ୍ଧ ହେଉଛି ଏବଂ ଯେକୌଣସି ରାଜ୍ୟର ମହିଳା ଗ୍ରାହକମାନେ ସପ୍ତାହର କାର୍ଯ୍ୟଦିବସ ଗୁଡ଼ିକରେ ନିଃଶୁଳ୍କ ନମ୍ବରକୁ ପୂର୍ବାହ୍ନ ୯.୩୦ରୁ ଅପରାହ୍ନ ୫.୩୦ ମଧ୍ୟରେ କଲ୍ କରିପାରିବେ । ଏହି ଅନନ୍ୟ ସୁବିଧା ସେହି ମହିଳା ରଣାଙ୍କ ନିମନ୍ତେ ଉପଲବ୍ଧ ନୁହେଁ, ଯେଉଁମାନେ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ସୂତ୍ରରୁ ରଣ ନେଇଥିବେ । ବାସ୍ତବରେ ସେମାନେ ଏହି ଅନିୟନ୍ତ୍ରିତ ଏବଂ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ରଣପ୍ରଦାନ ସେତ୍ରରେ କାର୍ଯ୍ୟ କରୁଥିବା ବ୍ୟକ୍ତି ବିଶେଷଙ୍କ ଦୟା ଉପରେ ନିର୍ଭରଶୀଳ ।

Publication	Samaja
Edition	All Editions
Date	October 1, 2020
Page No.	10

କୋଭିଡ୍ ସମୟରେ ୬୪% ଏମଏଫଆଇ ରଣ ପୁନର୍ବିନ୍ୟାସ କରିଛନ୍ତି

ମୁମ୍ବାଇ, ୩୦।୯: କୋଭିଡ୍ ମହାମାରୀ ସମୟରେ ଭାରତୀୟ ରିଜର୍ଭ ବ୍ୟାଙ୍କ ପକ୍ଷରୁ ପ୍ରଥମେ ତିନିମାସ ଏବଂ ପରବର୍ତ୍ତୀ ସମୟରେ ଆଉ ତିନିମାସ ପାଇଁ ରଣ ପରିଶୋଧ ସ୍ଥଗିତ ରଖିବାକୁ କୁହାଯିବା ପରେ କ୍ଷୁଦ୍ର ଅର୍ଥଲଗାଣକାରୀ ସଂସ୍ଥାଠାରୁ ଆରମ୍ଭ କରି ବ୍ୟାଙ୍କଗୁଡ଼ିକ ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ଉକ୍ତ ନିର୍ଦ୍ଦେଶ ପାଳନ କରିଛନ୍ତି । ଏହି ସମୟରେ କ୍ଷୁଦ୍ର ଅର୍ଥଲଗାଣକାରୀ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ମଧ୍ୟରୁ ପ୍ରାୟ ୮୫ ପ୍ରତିଶତ ରଣ ନେଇଥିବା ବ୍ୟକ୍ତିଗଣଙ୍କ କ୍ଷେତ୍ରରେ କେତେକ କୋହଳ ମନୋଭାବ ପ୍ରଦର୍ଶନ କରିଥିବା ଜଣାଯାଇଛି । ଏମଏଫଆଇଗୁଡ଼ିକ ମଧ୍ୟରୁ ରଣ ପରିଶୋଧ ସ୍ଥଗିତ ରଖିବା ନିର୍ଦ୍ଦେଶକୁ ପାଳନ କରିଥିବାବେଳେ ୬୪% ରଣର ପୁନର୍ବିନ୍ୟାସ କରିଛନ୍ତି । ୧୦% ଅନାଦାୟ ରଣ ଛାଡ଼

କରିଥିବା ଜଣାଯାଇଛି । ଏହି ମହାମାରୀ ସମୟରେ ସମାଜର ଦୁର୍ବଳ ଓ ଅବହେଳିତ ବର୍ଗର ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ଏମଏଫଆଇଗୁଡ଼ିକ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାଧୀନତା ହାସଲ ଦିଗରେ ସହାୟତା କରିଛନ୍ତି । ଏକ ସୂତ୍ର ଅନୁଯାୟୀ ଚଳିତ ବର୍ଷ ଜୁନ୍ ୩୦ ସୁଦ୍ଧା ୫.୮୦ କୋଟିରୁ ଅଧିକ ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ ଏନବିଏଫସି-ଏମଏଫଆଇ, ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ, କ୍ଷୁଦ୍ର ଅର୍ଥଲଗାଣକାରୀ ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ ଏବଂ ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଏନବିଏଫସିଗୁଡ଼ିକ ସେବା ଯୋଗାଇ ଦେଇଛନ୍ତି । ଭାରତୀୟ ରିଜର୍ଭ ବ୍ୟାଙ୍କର ନିୟାମକ ବ୍ୟବସ୍ଥାରେ ପରିଚାଳିତ ଏହି ଅର୍ଥଲଗାଣକାରୀ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ସମ୍ପ୍ରତି ସେମାନଙ୍କର କାରବାର ଡିଜିଟାଲ କରିବା ଦିଗରେ ଅଗ୍ରସର ହେଉଛନ୍ତି ।

Publication	Manthan
Edition	Balasore
Date	September 30, 2020
Page No.	6

ମାଲକୋପାଳନାନ୍ ସ୍ଥେତ୍ର: ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ ସମୟରେ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ଏକ ବିରାଟ ସହଯୋଗ

କାଲକତ୍ତା, ୨୯/୯ (ନିମ୍ନ): ଦୁଇ ଦଶନ୍ଧିରୁ ଅଧିକ ସମୟ ଧରି ମାଲକୋପାଳନାନ୍ ଶିକ୍ଷା ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ ବର୍ଗ ଏବଂ ଅବହେଳି ଗୋଷ୍ଠୀର ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାଧୀନତା ଯାହା କରିବା ଦିଗରେ ସହଯୋଗ କରିଆସୁଛି ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ସଠିକ ଆର୍ଥିକ ନିଷ୍ପତ୍ତି ପ୍ରଦାନ କରିବା ନିମନ୍ତେ ସଫଳ ନୁହେଁ । ୨୦୨୦ ଜୁନ ୩୦ ପୁଣି ୫.୮୦ କୋଟିରୁ ଅଧିକ ସ୍ୱତନ୍ତ୍ର ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ ସ୍ୱଳ୍ପ ଏନବିଏପିଏସି-ଏମଏପିଆଇ, ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ, ଶୁଦ୍ଧ ଆର୍ଥିକଗାଣିକାରୀ ବ୍ୟାଙ୍କସମୂହ ଆଦିଙ୍କୁ । ଭାରତର ମାଲକୋପାଳନାନ୍ ଶେତ୍ର ନିଷପେକ୍ଷରେ ବଦଳିବାରେ ଲାଗିଛି ଏବଂ ବିଶେଷକରି ଏହି ଅପ୍ରତ୍ୟାଶିତ କୋଭିଡ-୧୯ ସମୟରେ ଏହା ଅନେକଙ୍କ ପାଇଁ ସହାୟତା ଯାଏ ଦେଇଛି । ୨୦୧୬ ନଭେମ୍ବରରେ କରାଯାଇଥିବା ବିପ୍ଳବକରଣ ଦେଇ ଆମର ୨୦୨୦ରେ ବର୍ତ୍ତମାନ ଦେଖାଦେଇଥିବା ମହାମାରୀ ସମସ୍ତ ବିଶ୍ୱକୁ କବଳିତ କରିବା ଦେଇ, ମାଲକୋପାଳନାନ୍

ଶିକ୍ଷା ଆର୍ଥିକ ଅବସ୍ଥିତିରେ ପ୍ରମୁଖ ଭୂମିକା ଗ୍ରହଣ କରୁଛି । ସାମ୍ପ୍ରତିକ ପରିସ୍ଥିତିରେ ମଜୁରୀ ଆର୍ଥିକନୀତିକ କାର୍ଯ୍ୟକଳାପ ଯୋଗୁଁ ରଣ ପ୍ରଦାନ ଦୁର୍ଦ୍ଦିନୀତ ଭାବେ କମ୍ ରହିଥିବାବେଳେ ମନ ମଧ୍ୟରେ ଦୈନିକତା ଚାହିଦା ପୁଣି ପରିଲକ୍ଷିତ ହେବ ଏବଂ ମାଲକୋପାଳନାନ୍ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କୁ ସେବା ପ୍ରଦାନ କରି ରଖିବା, ଆର୍ଥିକ ଏବଂ ଲାବଗତ ଦୃଷ୍ଟିରୁ ସହାୟତା ଯାଏ କବାଳବା ପରିସ୍ଥିତି ଯୋଗିଆସିବ । ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ପାଇଁ ମାଲକୋପାଳନାନ୍ ରଣ ପ୍ରଦାନ ଏବଂ ଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଆର୍ଥିକଗଣ ବ୍ୟବସ୍ଥା, ଯାହା କେବଳ ବନ୍ଧନମୁକ୍ତ ନୁହେଁ, ତାହାସହିତ ଏହା ଉପରେ ଭାରତୀୟ ଗିଲର୍ଡ ବ୍ୟାଙ୍କ ପକ୍ଷରୁ ପୂର୍ବ ନିୟାମକ ଦୃଷ୍ଟି ରହିଛି । ତାହାସହିତ ଏହା ଅବଶିଷ୍ଟ ରହୁଥିବା ମୂଳଧନ ଉପରେ କୁମାରସ ଗିଲ୍ଡିକ ସୁଧ ଲାଗୁ କରିବା ଉପରେ ମଧ୍ୟ ଆରବିଆଇର ନଜର ରହିଛି । ଏହି ଶେତ୍ର ସମ୍ପ୍ରତି ନଗଦ କାରବାର ବିହୀନ ହେବାକୁ ପ୍ରୟାସ କରୁଛି ଏବଂ ଏହା ହାସଲ କରିବା ନିମନ୍ତେ ଦୂରଗତିରେ ଚିକିତ୍ସାକୁ ପ୍ରମୁଖିକୁ

ଲାଗୁ କରୁଛି । ଅନ୍ୟପକ୍ଷରେ ଆଣିଆନୁଷ୍ଠାନିକ ଆର୍ଥିକଗଣ ଶେତ୍ରରେ ସାଲକାରଙ୍କ ଠାରୁ ନିଆଯାଇଥିବା ରଣ ଶେତ୍ରରେ ମହିଳା ରଣୀମାନେ କେବଳ ସୁଧ ଦେଇଗଲୁଛନ୍ତି ଏବଂ ସାଲକାରଙ୍କ ନିରୁପାୟ ରହୁଛନ୍ତି । ମାଲକୋପାଳନାନ୍ ରଣ ଦେଇଛି ସ୍ୱଳ୍ପ ଅବଧିର ରଣ, ଯାହା ସାଲକାରଙ୍କ ଉଦ୍ଦେଶ୍ୟ ଯେଉଁଗୁଡିକ ଆତି ଦାର୍ଯ୍ୟକାର ବିଶିଷ୍ଟ, ଯେଉଁଥିରେ ବନ୍ଧକ ବ୍ୟବସ୍ଥା ସହିତ ୪୦ରୁ ୬୦ ପ୍ରତିଶତ ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ମାନ୍ୟତା ସୁଧ ଲାଗୁ କରାଯାଇଛି । ଏମଏପିଆଇ-ଏନରେ ମହିଳା ରଣୀଙ୍କ ନିମନ୍ତେ ଏକ ଗୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ ଦିଗ ଦେଇଛି, ଏହା ଆରବିଆଇ ଦ୍ୱାରା ସ୍ୱୀକୃତିପ୍ରାପ୍ତ ଏକ ଆମ୍ବ ନିୟାମକ ସଂଗଠନ ଯାହାର ଏକ ଗ୍ରାହକ ଆଭିଯୋଗ ସମାଧାନ କୌଶଳ (ସିଟିଆଇ-ଏମ) ରହିଛି ଯେଉଁଠାରେ ଏହାର ସଦସ୍ୟ ସଂସ୍ଥାଗୁଡିକର ମହିଳା ରଣୀମାନେ ଏହାର ନିଶ୍ଚିତ ନମର ୧୮୦୦ ୧୦୨ ୧୦୮୦ରେ ସେମାନଙ୍କର ଆଭିଯୋଗ ଉପସ୍ଥାପନ କରିପାରିବେ ।

Punjab

Publication	Akali Patrika
Edition	Bhatinda
Date	September 30, 2020
Page No.	7

ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨੈਂਸ ਬਣਿਆ ਘੱਟ ਆਮਦਨ ਵਾਲੀ ਔਰਤ ਕਰਜ਼ਦਾਰਾਂ ਦਾ ਸਹਾਰਾ

ਮਾਨਸਾ, 30 ਸਤੰਬਰ:- ਦੋ ਦਸ਼ਕਾਂ ਤੋਂ ਵੀ ਜਿਆਦਾ ਸਮੇਂ ਵਿਚ ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨੈਂਸ ਉਧਯੋਗ ਘੱਟ ਆਮਦਨ ਵਾਲੀ ਅਤੇ ਵਾਂਝੇ ਸਮੂਹਾਂ ਦੀ ਔਰਤਾਂ ਦੀ ਆਰਥਕ ਆਜ਼ਾਦੀ ਦਿਲਾਉਣ ਦੀ ਮਦਦ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ। ਇਸ ਵਿਚ ਔਰਤਾਂ ਠੀਕ ਵਿੱਤੀ ਫੈਸਲੇ ਲੈਣ ਦੇ ਲਈ ਮਜ਼ਬੂਤ ਹੁੰਦੀਆਂ ਹਨ। ਭਾਰਤੀ ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨੈਂਸ ਸੈਕਟਰ ਐਨਬੀਐਫਸੀ-ਐਮਐਫਆਈ, ਬੈਂਕ, ਸਮਾਲ ਫਾਇਨੈਂਸ ਬੈਂਕ ਜਾਂ ਕੇਵਲ ਐਨਬੀਐਫਸੀ ਸਹਿਤ ਵੱਖ ਵੱਖ ਸੰਸਥਾਵਾਂ ਦੁਆਰਾ 30 ਜੂਨ 2020 ਤਕ 5.80 ਕਰੋੜ ਤੋਂ ਜਿਆਦਾ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਸੇਵਾਵਾਂ ਪ੍ਰਦਾਨ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ। ਖਾਸ ਕਰਕੇ ਕੋਵਿਡ 19 ਤੋਂ ਭਾਰਤੀ ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨੈਂਸ ਸੈਕਟਰ ਵਿਚ ਨਿਸ਼ਚਤ ਰੂਪ ਤੋਂ ਬਦਲਾਵ ਹੋ ਰਿਹਾ ਹੈ।

Publication	Arth Prakash
Edition	Bhatinda
Date	September 30, 2020
Page No.	11

माइक्रोफाइनेंस बना कम आमदन वाली महिला कर्जदारों का सहारा

भटिंडा। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी, एमएफआई बैंक स्मॉइल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड 19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है।

नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी।

Publication	Dainik Bhaskar
Edition	Faridkot
Date	September 30, 2020
Page No.	7

माइक्रोफाइनेंस से बढ़ रही है महिला की आमदनी

फरीदकोट | दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी, एमएफआई बैंक, स्माल फाइनेंस बैंक या एनबीएफसी आदि 30 जून तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी।

Publication	Dainik Tribune
Edition	Faridkot
Date	October 1, 2020
Page No.	6

माइक्रोफाइनेंस बना कम आमदन वाली महिला कर्जदारों का सहारा

फरीदकोट। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी.एमएफआई, बैंक, स्मॉइल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड 19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है, लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर तक कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है।

Publication	Fast Media
Edition	Moga
Date	September 30, 2020
Page No.	6

माइक्रोफाइनेंस बना कम आमदन वाली महिला कर्जदारों का सहारा

(फास्ट मीडिया) मोगा, विनोद कुमार। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी. एमएफआई बैंक स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड 19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है।

लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से नि शुल्क है बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर तक कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है।

Publication	Jagbani
Edition	Moga
Date	September 30, 2020
Page No.	4

ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨਾਂਸ ਬਣਿਆ ਘੱਟ ਆਮਦਨ ਵਾਲੀ ਔਰਤ ਕਰਜ਼ਦਾਰਾਂ ਦਾ ਸਹਾਰਾ

ਸੰਗਰੂਰ , 30 ਸਤੰਬਰ (ਬੀ.ਐੱਨ.349/9)-ਦੋ ਦਸ਼ਕਾਂ ਤੋਂ ਵੀ ਜ਼ਿਆਦਾ ਸਮੇਂ 'ਚ ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨਾਂਸ ਉਦਯੋਗ ਘੱਟ ਆਮਦਨ ਵਾਲੀ ਅਤੇ ਵੱਡੇ ਸਮੂਹਾਂ ਦੀ ਔਰਤਾਂ ਦੀ ਆਰਥਕ ਆਜ਼ਾਦੀ ਦਿਵਾਉਣ ਲਈ ਮਦਦ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ। ਇਸ 'ਚ ਔਰਤਾਂ ਠੀਕ ਵਿੱਤੀ ਫੈਸਲੇ ਲੈਣ ਦੇ ਲਈ ਮਜ਼ਬੂਤ ਹੁੰਦੀਆਂ ਹਨ । ਭਾਰਤੀ ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨਾਂਸ ਸੈਕਟਰ ਐੱਨ.ਬੀ.ਐੱਫ.ਸੀ.-ਐੱਮ.ਐੱਫ.ਆਈ., ਬੈਂਕ, ਸਮਾਲ ਫਾਇਨਾਂਸ ਬੈਂਕ ਜਾਂ ਸਿਰਫ ਐੱਨ. ਬੀ. ਐੱਫ. ਸੀ. ਸਹਿਤ ਵੱਖ ਵੱਖ ਸੰਸਥਾਵਾਂ ਵੱਲੋਂ 30 ਜੂਨ 2020 ਤੱਕ 5.80 ਕਰੋੜ ਤੋਂ ਜ਼ਿਆਦਾ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਸੇਵਾਵਾਂ ਪ੍ਰਦਾਨ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ ਖਾਸ ਕਰ ਕੇ ਕੋਵਿਡ-19 ਤੋਂ ਭਾਰਤੀ ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨਾਂਸ ਸੈਕਟਰ 'ਚ ਨਿਸ਼ਚਤ ਰੂਪ ਤੋਂ ਬਦਲਾਅ ਹੋ ਰਿਹਾ ਹੈ। ਕੋਰੋਨਾ ਦੇ ਕਾਰਣ ਲੋਨ ਦਾ ਵਿਤਰਣ, ਆਰਥਿਕ ਗਤੀਵਿਧੀਆਂ ਦੇ ਘਟ ਹੋ ਜਾਣ ਨਾਲ ਭਾਵੇਂ ਘਟ ਹੋ ਗਿਆ ਪਰ ਇਕ ਵਾਰ ਫਿਰ ਤੋਂ ਮੰਗਾਂ 'ਚ ਵਾਧਾ ਹੋਵੇਗਾ ਅਤੇ ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨਾਂਸ ਖੇਤਰ ਵਾਂਝੀ ਮਹਿਲਾ ਕਰਜ਼ਦਾਰਾਂ ਨੂੰ ਆਪਣੀ ਸੇਵਾਵਾਂ ਜਾਰੀ ਰੱਖੇਗਾ।

ਐੱਮ.ਐੱਫ.ਆਈ.ਐੱਨ., ਆਰ.ਬੀ.ਆਈ. ਤੋਂ ਮਾਣਤਾ ਪ੍ਰਾਪਤ ਇਕ ਸੰਗਠਨ ਹੈ ਜੋ ਕਿ ਗਾਹਕਾਂ ਦੀ ਸ਼ਿਕਾਇਤਾਂ ਨੂੰ ਦੂਰ ਕਰਨ ਦਾ ਤੰਤਰ ਹੈ। ਇਸ 'ਚ ਮੈਂਬਰ ਸੰਗਠਨਾਂ ਦੀ ਮਹਿਲਾ ਕਰਜ਼ਦਾਰ ਟੋਲ ਵੀ ਨੰਬਰ 1800 102 1080 'ਤੇ ਕਾਲ ਕਰ ਸ਼ਿਕਾਇਤ ਦਰਜ ਕਰ ਆਪਣੀ ਮੁਸ਼ਕਿਲ ਦਾ ਨਿਵਾਰਣ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਸਕਦੀ ਹੈ।

Publication	Jagmarg
Edition	Bhatinda
Date	September 30, 2020
Page No.	4

माइक्रोफाइनेंस बना कम आमदन वाली महिला कर्जदारों का सहारा

जगमार्ग न्यूज़

भठिंडा। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी एमएफआई बैंक स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड 19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक

महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से नि शुल्क है बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो व्यय लगता है, वह भी वॉलेंस कम होने के आधार पर लगता है।

Publication	Punjab Times
Edition	Sangroor
Date	September 30, 2020
Page No.	5

ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨੈਂਸ ਬਣਿਆ ਘੱਟ ਆਮਦਨ ਵਾਲੀ ਔਰਤ ਕਰਜ਼ਦਾਰਾਂ ਦਾ ਸਹਾਰਾ

ਫ਼ਰੀਦਕੋਟ, 29 ਸਤੰਬਰ (ਆਰ ਮੀਡੀਆ)-
ਦੋ ਦਸ਼ਕਾਂ ਤੋਂ ਵੀ ਜ਼ਿਆਦਾ ਸਮੇਂ ਵਿਚ
ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨੈਂਸ ਉਧਯੋਗ ਘੱਟ ਆਮਦਨ ਵਾਲੀ
ਅਤੇ ਵਾਂਝੇ ਸਮੂਹਾਂ ਦੀ ਔਰਤਾਂ ਦੀ ਆਰਥਕ
ਆਜ਼ਾਦੀ ਦਿਲਾਉਣ ਦੀ ਮਦਦ ਕਰ ਰਿਹਾ ਹੈ।
ਇਸ ਵਿਚ ਔਰਤਾਂ ਠੀਕ ਵਿੱਤੀ ਫੈਸਲੇ ਲੈਣ ਦੇ
ਲਈ ਮਜ਼ਬੂਤ ਹੁੰਦੀਆਂ ਹਨ। ਭਾਰਤੀ
ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨੈਂਸ ਸੈਕਟਰ ਐਨਬੀਐਫਸੀ-
ਐਮਐਫਆਈ, ਬੈਂਕ, ਸਮਾਲ ਫਾਇਨੈਂਸ ਬੈਂਕ ਜਾਂ
ਕੇਵਲ ਐਨਬੀਐਫਸੀ ਸਹਿਤ ਵੱਖ ਵੱਖ ਸੰਸਥਾਵਾਂ
ਦੁਆਰਾ 30 ਜੂਨ 2020 ਤਕ 5.80 ਕਰੋੜ ਤੋਂ
ਜ਼ਿਆਦਾ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਸੇਵਾਵਾਂ ਪ੍ਰਦਾਨ ਕਰ ਰਿਹਾ
ਹੈ। ਖਾਸ ਕਰਕੇ ਕੋਵਿਡ 19 ਤੋਂ ਭਾਰਤੀ
ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨੈਂਸ ਸੈਕਟਰ ਵਿਚ ਨਿਸ਼ਚਤ ਰੂਪ ਤੋਂ
ਬਦਲਾਵ ਹੋ ਰਿਹਾ ਹੈ। ਨਵੰਬਰ 2016 ਦੀ
ਨੋਟਬੰਦੀ ਹੋਵੇ ਜਾਂ 2020 ਵਿਚ ਪੂਰੀ ਦੁਨਿਆਂ ਤੇ
ਛਾਈ ਵਿਸ਼ਵ ਭਰ ਦੀ ਮੰਦੀ, ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨੈਂਸ

ਉਧਯੋਗ ਵਿੱਤੀ ਸਮਾਧਾਨ ਵਿਚ ਇਕ
ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਭੂਮਿਕਾ ਨਿਭਾ ਰਿਹਾ ਹੈ। ਕੋਰੋਨਾ ਦੇ
ਕਾਰਣ ਲੋਨਾਂ ਦਾ ਵਿਤਰਣ, ਆਰਥਕ
ਗਤਿਵਿਧਿਆਂ ਦੇ ਘੱਟ ਹੋਣ ਜਾਣ ਨਾਲ ਭਾਵੇਂ
ਘਟ ਹੋ ਗਿਆ ਪ੍ਰੰਤੂ ਇਕ ਵਾਰ ਫੇਰ ਤੋਂ ਮੰਗਾਂ ਵਿਚ
ਵਾਧਾ ਹੋਵੇਗਾ ਅਤੇ ਮਾਇਕ੍ਰੋਫਾਇਨੈਂਸ ਖੇਤਰ ਵਾਂਝੀ
ਮਹਿਲਾ ਕਰਜ਼ਦਾਰਾਂ ਨੂੰ ਅਪਣੀ ਸੇਵਾਵਾਂ ਜਾਰੀ
ਰੱਖੇਗਾ। ਇਸ ਨਾਲ ਉਨ੍ਹਾਂ ਨੂੰ ਆਰਥਕ ਰੁਖ ਦੇ
ਨਾਲ ਨਾਲ ਭਾਵਾਤਮਕ ਰੁਖ ਤੋਂ ਜ਼ੋਰਦਾਰ ਵਾਪਸੀ
ਕਰਣ ਵਿਚ ਵੀ ਮਦਦ ਮਿਲੇਗੀ।
ਐਮਐਫਆਈਐਨ, ਆਰਬੀਆਈ ਤੋਂ ਮਾਣਤਾ
ਪ੍ਰਾਪਤ ਇਕ ਸੰਗਠਨ ਹੈ ਜੋ ਕਿ ਗਾਹਕਾਂ ਦੀ
ਸ਼ਿਕਾਇਤਾਂ ਨੂੰ ਦੂਰ ਕਰਣ ਦਾ ਤੰਤਰ ਹੈ। ਇਸ
ਵਿਚ ਮੈਂਬਰ ਸੰਗਠਨਾਂ ਦੀ ਮਹਿਲਾ ਕਰਜ਼ਦਾਰ
ਟੋਲ ਫ਼ੀ ਨੰਬਰ 1800 102 1080 ਤੇ ਕਾਲ ਕਰ
ਸ਼ਿਕਾਇਤ ਦਰਜ ਕਰ ਅਪਣੀ ਮੁਸ਼ਕਲ ਦਾ
ਨਿਵਾਰਣ ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰ ਸਕਦੀ ਹੈ।

Maharashtra

Publication	Vartashakti
Edition	Kolhapur
Date	October 15, 2020
Page No.	2

अल्प उत्पन्न वर्गातील महिलाना आर्थिक साह्यासाठी मायक्रोफायनान्स मोठा आधार

पारंपरिक वित्तसेवा ज्यांच्यापर्यंत पोचत नाहीत अशा अल्प उत्पन्न गटातील महिलांना आर्थिक स्वातंत्र्य मिळवून देऊन त्यांना वैशाच्या वापराबद्दलचे योग्य निर्णय घेण्यास सक्षम करण्याच्या कामी छोटी कर्जे देणा-या लघुवित्त (मायक्रोफायनान्स) क्षेत्राची गेली दोन दशके मदत होत आहे.

भारतात विंगर बँकिंग वित्तसंस्थांचे लघुवित्त विभाग, बँकांचे लघुवित्त विभाग, लघु वित्त बँका आणि विंगर बँकिंग वित्तसंस्था या सर्वांचे मिळून सध्या ५ कोटी ८० लाख लघुवित्त ग्राहक असलेल्या या क्षेत्रात - विशेषतः या कोरोना-१९ च्या परिस्थितीत मोठे बदल घडत आहेत. २०१६ मधली नोटबंदी असो अथवा आताची २०२० ची जगाला विळखा घालणारी महामारी असो विरितीय समावेशाच्या प्रक्रियेत मायक्रोफायनान्स क्षेत्राची महत्त्वाची भूमिका आहे.

सध्याच्या स्थितीत अर्थव्यवस्था मंदावली असल्यामुळे

कर्ज वितरणाचा ओघही मंदावलेला असला तरीही रोखून धरलेली कर्जांची मागणी कधीही प्रवाही होईल आणि मायक्रोफायनान्स संस्था पुन्हा एकदा महिला कर्जदारांना आर्थिक दृष्ट्या पुन्हा जोमाने उभ्या राहण्यास मदत करून त्यांचे मनोबल वाढवतील अशी बहुतेकांची धारणा आहे.

लघुवित्त (मायक्रोफायनान्स) व्यवसायात महिला कर्जदारांना तारण न घेता कर्जे दिली जातात आणि त्यांवर किती दराने व्याज आकारले जाते तसेच हे व्याज फेडलेल्या कर्जामुळे कमी झालेल्या मुदलावरच आकारले जाते की नाही यावर रिझर्व बँकेची देखरेख असते. आता या क्षेत्रातही डिजिटल तंत्रज्ञान वापरून रोखीचा वापर कमी करण्याची प्रक्रिया सुरु होत आहे. याउलट खाजगी सावकारी कर्जाच्या व्यवहारात महिला फक्त व्याज भरत राहतात आणि त्यांची कर्जे जन्मभर फिटतच नाहीत.

मायक्रोफायनान्स कर्जे छोटी मुदतीची असतात. याउलट

सावकारी कर्जे दीर्घ मुदतीची, तारणावर दिलेली आणि ५० टक्के ते ६० टक्के एवढे भरमसाठ व्याज आकारणारी असतात.

महिला कर्जदारांच्या दृष्टीने महत्त्वाचा भाग म्हणजे मायक्रो फायनान्स इन्स्टिट्यूशन्स नेटवर्क ही रिझर्व बँकेने मान्यता दिलेली संस्था. या संस्थेचा ग्राहक तक्रार निवारण मंच संस्थेच्या सदस्य संस्थांविषयीच्या तक्रारींमध्ये लक्ष घालून त्यांचे निवारण करतो. ज्या महिला कर्जदारांची एखाद्या मायक्रोफायनान्स संस्थेविषयी तक्रार असेल त्यांना ती १८००

१०२ १०८० या टोल फ्री क्रमांकावर फोन करून नोंदवता येते. या मंचाचे काम १२ विविध भाषांमध्ये चालते आणि देशातील कोणत्याही राज्यातील महिला ग्राहक आठवड्याच्या कामाच्या दिवशी सकाळी ९.३० ते सायंकाळी ५.३० या वेळात फोन करू शकतात. मात्र खाजगी सावकारांकडून घेतलेल्या कर्जाबद्दल काही तक्रार असेल तर या मंचाकडे दाद मागता येत नाही. अशा महिलांना पूर्णपणे खाजगी सावकाराच्या मर्जीनुसार कर्जफेड करत रहावे लागते.

Publication	Dainik Bandhu Prem
Edition	Solapur
Date	October 15, 2020
Page No.	3

अल्प उत्पन्न वर्गातील महिलांना आर्थिक साह्यासाठी मायक्रोफायनान्स आधार

सोलापूर (प्रतिनिधी):

पारंपरिक वित्तसेवा ज्यांच्यापर्यंत पोचत नाहीत अशा अल्प उत्पन्न गटातील महिलांना आर्थिक स्वातंत्र्य मिळवून देऊन त्यांना पैशांच्या वापराबद्दलचे योग्य निर्णय घेण्यास सक्षम करण्याच्या कामी छोटी कर्जे देणा-या लघुवित्त क्षेत्राची गेली दोन दशके मदत होत आहे.

भारतात बिगर बँकिंग वित्तसंस्थांचे लघुवित्त विभाग, बँकांचे लघुवित्त विभाग, लघु वित्त बँका आणि बिगर बँकिंग वित्तसंस्था या सर्वांचे मिळून सध्या ५ कोटी ८० लाख लघुवित्त ग्राहक असलेल्या या क्षेत्रात - विशेषतः

या कोरोना-१९ च्या परिस्थितीत मोठे बदल घडत आहेत.

२०१६ मधली नोटबंदी असो अथवा आताची २०२० ची जगाला विळखा घालणारी महामारी असो वित्तीय समावेशाच्या प्रक्रियेत मायक्रोफायनान्स क्षेत्राची महत्त्वाची भूमिका आहे.

मायक्रोफायनान्स कर्जे छोट्या मुदतीची असतात. याउलट सावकारी कर्जे दीर्घ मुदतीची, तारणावर दिलेली आणि ५० टक्के ते ६० टक्के एवढे भरमसाठ व्याज आकारणारी असतात.

ज्या महिला कर्जदारांची एखाद्या मायक्रोफायनान्स संस्थेविषयी तक्रार असेल त्यांना ती १८०० १०२ १०८०

या टोल फ्री क्रमांकावर फोन करून नोंदवता येते.

या मंचाचे काम १२ विविध भाषांमध्ये चालते आणि देशातील कोणत्याही राज्यातील महिला ग्राहक आठवड्याच्या कामाच्या दिवशी सकाळी ९.३० ते सायंकाळी ५.३० या वेळात फोन करू शकतात. मात्र खाजगी सावकारांकडून घेतलेल्या कर्जाबद्दल काही तक्रार असेल तर या मंचाकडे दाद मागता येत नाही.

अशा महिलांना पूर्णपणे खाजगी सावकाराच्या मर्जीनुसार कर्जफेड करत रहावे लागते.

Publication	Dainik Janmat
Edition	Solapur
Date	October 15, 2020
Page No.	5

अल्प उत्पन्न वर्गातील महिलांना आर्थिक साह्यासाठी मायक्रोफायनान्स आधार

सोलापूर (प्रतिनिधी) पारंपरिक वित्तसेवा ज्यांच्यापर्यंत पोचत नाहीत अशा अल्प उत्पन्न गटातील महिलांना आर्थिक स्वातंत्र्य मिळवून देऊन त्यांना पैशांच्या वापराबद्दलचे योग्य निर्णय घेण्यास सक्षम करण्याच्या कामी छोटी कर्जे देणा-या लघुवित्त क्षेत्राची गेली दोन दशके मदत होत आहे. भारतात बिगर बँकिंग वित्तसंस्थांचे लघुवित्त विभाग, बँकांचे लघुवित्त विभाग, लघु वित्त बँका आणि बिगर बँकिंग वित्तसंस्था या सर्वांचे मिळून सध्या ५ कोटी ८० लाख लघुवित्त ग्राहक असलेल्या या क्षेत्रात - विशेषतः या कोरोना-१९ च्या परिस्थितीत मोठे बदल घडत आहेत. २०१६ मधली नोटबंदी असो अथवा आताची २०२० ची जगाला विळखा घालणारी महामारी असो वित्तीय समावेशाच्या प्रक्रियेत मायक्रोफायनान्स क्षेत्राची महत्त्वाची भूमिका आहे. मायक्रोफायनान्स कर्जे छोट्या मुदतीची असतात. याउलट सावकारी कर्जे दीर्घ मुदतीची, तारणावर दिलेली आणि ५० टक्के ते ६० टक्के एवढे भरमसाठ व्याज आकारणारी असतात. ज्या महिला कर्जदारांची एखाद्या मायक्रोफायनान्स संस्थेविषयी तक्रार असेल त्यांना ती १८०० १०२ १०८० या टोल फ्री क्रमांकावर फोन करून नोंदवता येते. या मंचाचे काम १२ विविध भाषांमध्ये चालते आणि देशातील कोणत्याही राज्यातील महिला ग्राहक आठवड्याच्या कामाच्या दिवशी सकाळी ९.३० ते सायंकाळी ५.३० या वेळात फोन करू शकतात. मात्र खाजगी सावकारांकडून घेतलेल्या कर्जाबद्दल काही तक्रार असेल तर या मंचाकडे दाद मागता येत नाही. अशा महिलांना पूर्णपणे खाजगी सावकाराच्या मर्जीनुसार कर्जफेड करत रहावे लागते.

Publication	Dainik Jansathya
Edition	Solapur
Date	October 15, 2020
Page No.	7

अल्प वर्गातील महिलाना आर्थिक साह्यासाठी मायक्रोफायनान्स आधार

सोलापूर (प्रतिनिधी) : पारंपरिक वित्तसेवा ज्यांच्यापर्यंत पोचत नाहीत अशा अल्प उत्पन्न गटातील महिलांना आर्थिक स्वातंत्र्य मिळवून देऊन त्यांना पैशांच्या वापराबद्दलचे योग्य निर्णय घेण्यास सक्षम करण्याच्या कामी छोटी कर्जे देणा-या लघुवित्त क्षेत्राची गेली दोन दशके मदत होत आहे.

भारतात बिगर बँकिंग वित्तसंस्थांचे लघुवित्त विभाग, बँकांचे लघुवित्त विभाग, लघु वित्त बँका आणि बिगर बँकिंग वित्तसंस्था या सर्वांचे मिळून सध्या ५ कोटी ८० लाख लघुवित्त ग्राहक असलेल्या या क्षेत्रात - विशेषतः या कोरोना-१९ च्या परिस्थितीत मोठे बदल घडत आहेत. २०१६ मधली नोटबंदी असो अथवा आताची २०२० ची जगाला विळखा घालणारी महामारी असो वित्तीय समावेशाच्या प्रक्रियेत मायक्रोफायनान्स क्षेत्राची महत्वाची भूमिका आहे. मायक्रोफायनान्स

कर्जे छोट्या मुदतीची असतात. याउलट सावकारी कर्जे दीर्घ मुदतीची, तारणावर दिलेली आणि ५० टक्के ते ६० टक्के एवढे भरमसाठ व्याज आकारणारी असतात. ज्या महिला कर्जदारांची एखाद्या मायक्रोफायनान्स संस्थेविषयी तक्रार असेल त्यांना ती १८०० १०२ १०८० या टोल फ्री क्रमांकावर फोन करून नोंदवता येते. या मंचाचे काम १२ विविध भाषांमध्ये चालते आणि देशातील कोणत्याही राज्यातील महिला ग्राहक आठवड्याच्या कामाच्या दिवशी सकाळी ९.३० ते सायंकाळी ५.३० या वेळात फोन करू शकतात. मात्र खाजगी सावकारांकडून घेतलेल्या कर्जाबद्दल काही तक्रार असेल तर या मंचाकडे दाद मागता येत नाही. अशा महिलांना पूर्णपणे खाजगी सावकाराच्या मर्जीनुसार कर्जफेड करत रहावे लागते.

Publication	Dainik Swabhimani Sahar
Edition	Solapur
Date	October 15, 2020
Page No.	2

अल्प उत्पन्न वर्गातील महिलांना आर्थिक साह्यासाठी मायक्रोफायनान्स आधार

सोलापूर (प्रतिनिधी) पारंपरिक वित्तसेवा ज्यांच्यापर्यंत पोचत नाहीत अशा अल्प उत्पन्न गटातील महिलांना आर्थिक स्वातंत्र्य मिळवून देऊन त्यांना पैशांच्या वापराबद्दलचे योग्य निर्णय घेण्यास सक्षम करण्याच्या कामी छोटी कर्जे देणा-या लघुवित्त क्षेत्राची गेली दोन दशके मदत होत आहे.भारतात बिगर बँकिंग वित्तसंस्थांचे लघुवित्त विभाग, बँकांचे लघुवित्त विभाग, लघु वित्त बँका आणि बिगर बँकिंग वित्तसंस्था या सर्वांचे मिळून सध्या ५ कोटी ८० लाख लघुवित्त ग्राहक असलेल्या या क्षेत्रात - विशेषतः या कोरोना-१९ च्या परिस्थितीत मोठे बदल घडत आहेत.२०१६ मधली नोटबंदी असो अथवा आताची २०२० ची जगाला विळखा घालणारी महामारी असो वित्तीय समावेशाच्या प्रक्रियेत मायक्रोफायनान्स क्षेत्राची

महत्वाची भूमिका आहे.मायक्रोफायनान्स कर्जे छोट्या मुदतीची असतात.याउलट सावकारी कर्जे दीर्घ मुदतीची,तारणावर दिलेली आणि ५० टक्के ते ६० टक्के एवढे भरमसाठ व्याज आकारणारी असतात. ज्या महिला कर्जदारांची एखाद्या मायक्रोफायनान्स संस्थेविषयी तक्रार असेल त्यांना ती १८०० १०२ १०८० या टोल फ्री क्रमांकावर फोन करून नोंदवता येते. या मंचाचे काम १२ विविध भाषांमध्ये चालते आणि देशातील कोणत्याही राज्यातील महिला ग्राहक आठवड्याच्या कामाच्या दिवशी सकाळी ९.३० ते सायंकाळी ५.३० या वेळात फोन करू शकतात.मात्र खाजगी सावकारांकडून घेतलेल्या कर्जाबद्दल काही तक्रार असेल तर या मंचाकडे दाद मागता येत नाही.अशा महिलांना पूर्णपणे खाजगी सावकाराच्या मर्जीनुसार कर्जफेड करत रहावे लागते.

Publication	Batmidar
Edition	Dhule
Date	October 15, 2020
Page No.	1

अल्प उत्पन्न वर्गातील महिलांना आर्थिक साह्यासाठी मायक्रोफायनान्स मोठा आधार

धुळे / प्रतिनिधी	क्षेत्राची गेली दोन दशके मदत होत आहे.	१९ च्या परिस्थितीत मोठे बदल घडत आहेत. २०१६ मधली नोटबंदी असो अथवा आताची २०२० ची जगाला विळखा घालणारी महामारी असो वित्तीय समावेशाच्या प्रक्रियेत मायक्रोफायनान्स क्षेत्राची महत्त्वाची भूमिका आहे.	अर्थव्यवस्था मंदावली असल्यामुळे कर्ज वितरणाचा ओघही मंदावलेला असला तरीही रोखून धरलेली कर्जाची मागणी कधीही प्रवाही होईल आणि मायक्रोफायनान्स संस्था पुन्हा एकदा महिला कर्जदारांना आर्थिक दृष्ट्या पुन्हा जोमाने उभ्या राहण्यास मदत करून त्यांचे मनोबल (पान ४ वर)
पारंपरिक वित्तसेवा ज्यांच्यापर्यंत पोचत नाहीत अशा अल्प उत्पन्न गटातील महिलांना आर्थिक स्वातंत्र्य मिळवून देऊन त्यांना पैशांच्या वापराबद्दलचे योग्य निर्णय घेण्यास सक्षम करण्याच्या कामी छोटी कर्जे देणा-या लघुवित्त (मायक्रोफायनान्स)	भारतात बिगर बँकिंग वित्तसंस्थांचे लघुवित्त विभाग, बँकांचे लघुवित्त विभाग, लघु वित्त बँका आणि बिगर बँकिंग वित्तसंस्था या सर्वांचे मिळून सध्या ५ कोटी ८० लाख लघुवित्त ग्राहक असलेल्या या क्षेत्रात - विशेषतः या कोरोना-	सध्याच्या	स्थितीत

अल्प उत्पन्न वर्गातील महिलांना आर्थिक साह्यासाठी मायक्रोफायनान्स...

वाढवतील अशी बहुतेकांची धारणा आहे.

लघुवित्त (मायक्रोफायनान्स) व्यवसायात महिला कर्जदारांना तारण न घेता कर्जे दिली जातात आणि त्यांवर किती दराने व्याज आकारले जाते तसेच हे व्याज फेडलेल्या कर्जामुळे कमी झालेल्या मुदलावरच आकारले जाते की नाही यावर रिझर्व्ह बँकेची देखरेख असते. आता या क्षेत्रातही डिजिटल तंत्रज्ञान वापरून रोखीचा वापर कमी करण्याची प्रक्रिया सुरु होत आहे. याउलट खाजगी सावकारी कर्जाच्या व्यवहारात महिला फक्त व्याज भरत राहतात आणि त्यांची कर्जे जन्मभर फिटतच नाहीत.

मायक्रोफायनान्स कर्जे छोट्या मुदतीची असतात. याउलट सावकारी कर्जे दीर्घ मुदतीची, तारणावर दिलेली आणि ५० टक्के ते ६० टक्के एवढे भरमसाठ व्याज आकारणारी असतात.

महिला कर्जदारांच्या दृष्टीने महत्त्वाचा भाग म्हणजे मायक्रो फायनान्स इन्स्टिट्यूशन्स नेटवर्क ही रिझर्व्ह बँकेने मान्यता दिलेली संस्था. या संस्थेचा ग्राहक तक्रार निवारण मंच संस्थेच्या सदस्य संस्थांविषयीच्या तक्रारींमध्ये लक्ष घालून त्यांचे निवारण करतो. ज्या महिला कर्जदारांची एखाद्या मायक्रोफायनान्स संस्थेविषयी तक्रार असेल त्यांना ती १८०० १०२ १०८० या टोल फ्री क्रमांकावर फोन करून नोंदवता येते. या मंचाचे काम १२ विविध भाषांमध्ये चालते आणि देशातील कोणत्याही राज्यातील महिला ग्राहक आठवड्याच्या कामाच्या दिवशी सकाळी ९.३० ते सायंकाळी ५.३० या वेळात फोन करू शकतात. मात्र खाजगी सावकारांकडून घेतलेल्या कर्जाबद्दल काही तक्रार असेल तर या मंचाकडे दाद मागता येत नाही. अशा महिलांना पूर्णपणे खाजगी सावकाराच्या मजीनुसार कर्जफेड करत रहावे लागते.

Publication	Lokshahi
Edition	Dhule
Date	October 15, 2020
Page No.	5

अल्प उत्पन्न वर्गातील महिलांना आर्थिक साहाय्यासाठी मायक्रोफायनान्स मोठा आधार

धुळे प्रतिविधी

पारंपरिक किततेबा न्याय्यापर्यंत पोचत नाहीत अशा अल्प उत्पन्न गटातील महिलांना आर्थिक स्वातंत्र्य मिळवून देऊन त्यांना पैसांच्या वापराबद्दलचे सौम्य निर्बंध घेण्यास सक्षम करण्याच्या कामी छोटी कर्जे देणाऱ्या लघुवित्त (मायक्रोफायनान्स) क्षेत्राची गेली दोन दशके मदत होत आहे.

भारतात बिगर बँकिंग वित्तसंस्थांचे लघुवित्त विभाग, बँकांचे लघुवित्त विभाग, लघु वित्त बँका आणि बिगर बँकिंग वित्तसंस्था या सर्वांचे मिळून सध्या ५ कोटी ८० लाख लघुवित्त ग्राहक असलेल्या या क्षेत्रात - विशेषतः या कोरोना-१९ च्या परिस्थितीत मोठे बदल घडत आहेत. २०१६ मधली नोटबंदी असो अचबा आताची २०२० ची जगला विळखा घालणारी महापारी असो वित्तीय समावेशाच्या प्रक्रियेत मायक्रोफायनान्स क्षेत्राची महत्त्वाची भूमिका आहे.

सध्याच्या स्थितीत अर्थव्यवस्था मंदावली असल्यामुळे कर्जे वितरणाचा ओघही मंदावलेला असला तरीही रोखून धरलेली कर्जांची मागणी कधीही प्रवाही होईल आणि मायक्रोफायनान्स संस्था पुन्हा एकदा महिला कर्जदारांना आर्थिक दृष्ट्या पुन्हा जोमाने उभ्या राहण्यास मदत करून त्यांचे मनोबल वाढवतील अशी बहुतेकांची धारणा आहे.

लघुवित्त (मायक्रोफायनान्स) व्यवसायात महिला कर्जदारांना तारण न घेता कर्जे दिली जातात आणि त्यांचे किती दरजे व्याज आकारले जाते तसेच हे व्याज फेडलेल्या कर्जामुळे कमी झालेल्या मुदलावरच आकारले जाते की नाही यावर दिग्दर्श बँकेची देखरेख असते. आता या क्षेत्रातही डिजिटल तंत्रज्ञान वापरून रोखीचा वापर कमी करण्याची प्रक्रिया सुरू होत आहे. वाडलट खाजगी सावकारी कर्जांच्या व्यवहारगत महिला फक्त व्याज भरत राहतात आणि त्यांची कर्जे जन्मभर फिटतच नाहीत.

मायक्रोफायनान्स कर्जे छोटी मुदतीची असतात. वाडलट सावकारी कर्जे दीर्घ मुदतीची, तारणावर दिलेली आणि ५० टक्के ते ६० टक्के एवढे भ्रमसाठ व्याज आकारणारी असतात.

महिला कर्जदारांच्या दृष्टीने महत्त्वाचा भाग म्हणजे मायक्रो फायनान्स इन्स्टिट्यूशन नेटवर्क ही रिग्रह बँकिने मान्यता दिलेली संस्था. या संस्थेचा ग्राहक तक्रार निवारण यंत्र संस्थेच्या सदस्य संस्थांविषयीच्या तक्रारीमध्ये लक्ष घालून त्यांचे निवारण करतो. ज्या महिला कर्जदारांची एखाद्या मायक्रोफायनान्स संस्थेविषयी तक्रार असेल त्यांना ती १८०० १०२ १०८० या टोल फ्री क्रमांकावर फोन करून नोंदवता येते. या मंचाचे काम १२ विविध भाषांमध्ये चालते आणि देशातील कोणत्याही राज्यातील महिला ग्राहक आठवड्याच्या कामाच्या दिवशी सकाळी ९.३० ते सायंकाळी ५.३० या वेळात फोन करू शकतात. यात्र खाजगी सावकारांकडून घेतलेल्या कर्जाबद्दल काही तक्रार असेल तर या मंचाकडे दल मागता येत नाही. अशा महिलांना पूर्णरूपे खाजगी सावकारांच्या मजिनास कर्जेचड करत रहावे लागते.

Publication	Saimat
Edition	Dhule
Date	October 15, 2020
Page No.	7

अल्प उत्पन्न वर्गातील महिलांना आर्थिक साह्यासाठी मायक्रोफायनान्सचा आधार

[illegible]

Publication	Solapur Tarun Bhushan
Edition	Solapur
Date	October 17, 2020
Page No.	3

अल्प उत्पन्न वर्गातील महिलाना आर्थिक साह्यासाठी मायक्रोफायनान्स आधार

सोलापूर, (प्रतिनिधी) : पारंपरिक वित्तसेवा ज्यांच्यापर्यंत पोचत नाहीत अशा अल्प उत्पन्न गटातील महिलांना आर्थिक स्वातंत्र्य मिळवून देऊन त्यांना पैशांच्या वापराबद्दलचे योग्य निर्णय घेण्यास सक्षम करण्याच्या कामी छोटी कर्जे देणा-या लघुवित्त क्षेत्राची गेली दोन दशके मदत होत आहे. भारतात बिगर बँकिंग वित्तसंस्थांचे लघुवित्त विभाग, बँकांचे लघुवित्त विभाग, लघु वित्त बँका आणि बिगर बँकिंग वित्तसंस्था या सर्वांचे मिळून सध्या ५ कोटी ८० लाख लघुवित्त ग्राहक असलेल्या या क्षेत्रात - विशेषतः या कोरोना-१९ च्या परिस्थितीत मोठे बदल घडत आहेत. २०१६ मधली नोटबंदी असो अथवा आताची २०२० ची जगाला दिळखा घालणारी महामारी असो वित्तीय समावेशाच्या प्रक्रियेत मायक्रोफायनान्स क्षेत्राची महत्त्वाची भूमिका आहे. मायक्रोफायनान्स कर्जे छोट्या मुदतीची असतात. याउलट सावकारी कर्जे दीर्घ मुदतीची, तारणावर दिलेली आणि ५० टक्के ते ६० टक्के एवढे भरमसाठ व्याज आकारणारी असतात. ज्या महिला कर्जदारांची एखाद्या मायक्रोफायनान्स संस्थेविषयी तक्रार असेल त्यांना ती १८०० १०२ १०८० या टोल फ्री क्रमांकावर फोन करून नोंदवता येते. या मंचाचे काम १२ विविध भाषांमध्ये चालते आणि देशातील कोणत्याही राज्यातील महिला ग्राहक आठवड्याच्या कामाच्या दिवशी सकाळी ९.३० ते सायंकाळी ५.३० या वेळात फोन करू शकतात.

Publication	Kesari
Edition	Kolhapur
Date	October 20, 2020
Page No.	6

मायक्रोफायनान्सचा महिलांना मोठा आधार कोल्हापूर : प्रतिनिधी

पारंपरिक वित्तसेवा पोहोचत नाहीत, अशा अल्प उत्पन्न गटातील महिलांना आर्थिक स्वातंत्र्य मिळवून देऊन त्यांना पैशांच्या वापराबद्दलचे योग्य निर्णय घेण्यास सक्षम करण्याच्या कामी छोटी कर्जे देणाऱ्या लघुवित्त (मायक्रोफायनान्स) क्षेत्राची गेली दोन दशके मदत होत आहे. भारतात बिगर बँकिंग वित्तसंस्थांचे लघुवित्त विभाग, बँकांचे लघुवित्त विभाग, लघुवित्त बँका आणि बिगर बँकिंग वित्तसंस्था या सर्वांचे मिळून सध्या ५ कोटी ८० लाख लघुवित्त ग्राहक असलेल्या या क्षेत्रात - विशेषतः या कोरोना-१९ च्या परिस्थितीत मोठे बदल घडत आहेत.

Assam

Publication	The Assam Post
Edition	All Editions
Date	October 13, 2020
Page No.	3

Microfinance Sector: a great support for low-income women borrowers in uncertain times

Guwahati, Oct 6: It has now been over two decades that the Microfinance industry has been helping women from the low income and under-served group, achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions. With over 5.80 Crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including the NBFC-MFIs, Banks, the Small Finance Banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sector is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times. Be it the November 2016 Demonetisation and now the 2020 Global Pandemic engulfing the world, the

microfinance industry has been playing a stellar role in financial inclusion. In the current situation, where the disbursal of loans has been relatively lower owing to subdued economic activity, most feel there will be a pent-up demand that will be witnessed, and microfinance would continue to serve the women borrowers, giving a helping hand to bounce back, financially, as well as emotionally. Microfinance lending is a formal form of financing for women borrowers, which is not only collateral free, but also there is complete Regulatory oversight by RBI, including on the interest charged which is on a reducing balance basis. The sector is now striving to become cashless and

rapidly adopting digital technology to achieve this. In contrast is the informal Financing where on the loans availed from money lenders, the women borrower keeps on paying interest only and remains obligated for life. Microfinance loans are shorter-term loans, unlike from money lenders which are of far longer duration, with collateral and levied

with high interest ranging between 40 to 60 per cent. One important aspect for women borrowers is MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation that has a Customer Grievance Redressal Mechanism (CGRM) in place where women borrowers of its Member organisations can place their grievance on its toll-free number 1800 102 1080. MFIN CGRM is avail-

able in 12 languages, and women customers from any state, anywhere in the country can call on the toll-free number between 9:30 am to 5:30 pm on weekdays. This unique facility is not available for women borrowers if they take a loan from informal sources; in fact, they are at the mercy of those who operate this unregulated and informal lending.

Publication	Dainik Batori Kakat
Edition	All Editions
Date	October 13, 2020
Page No.	6

ক্ষুদ্রঋণৰ খণ্ড : নিশ্চিত সময়ত কম উপাৰ্জনৰ মহিলাৰ বাবে সকাহ

গুৱাহাটী : নিম্ন উপাৰ্জন আৰু পিছপৰা শ্ৰেণীৰ মহিলাসকলক অৰ্থনৈতিক স্বাধীনতা অৰ্জন তথা শক্তিশালী বিত্তীয় সিদ্ধান্ত গ্ৰহণৰ বাবে সীম কৰি তোলাৰ উদ্দেশ্যে ক্ষুদ্রঋণ উদ্যোগে বিগত প্ৰায় দুটা দশকজুৰি সহায় কৰি আহিছে। ২০২০ চনৰ ৩০ জুনপৰ্যন্ত প্ৰায় ৫.৮০ কোটি গ্ৰাহকসহ বৰ্তমান এন বি এফ চি-এম এফ আই, বেংক, ক্ষুদ্র বিত্তীয় বেংক অথবা ষ্টেণ্ডএল'ন এন বি এফ চিসমূহে সেৱা অব্যাহত ৰাখিছে। সন্দেহাতীতভাৱে ভাৰতীয় ক্ষুদ্রঋণ উদ্যোগৰ পৰিৱৰ্তন হৈছে, বিশেষকৈ কোভিড-১৯ৰ সময়তো পৰিৱৰ্তন সাধন হৈছে। ২০১৬ চনৰ নৱেম্বৰৰ বিমুদ্রাকৰণ আৰু ২০২০ চনৰ গোলকীয়া মহামাৰীৰ সময়তো বিত্তীয় অন্তৰ্ভুক্তিত ক্ষুদ্রঋণ উদ্যোগে উল্লেখনীয় ভূমিকা পালন কৰিছে। সাম্প্ৰতিক প্ৰেক্ষাপটত অৰ্থনৈতিক কাৰ্য্যৱলী স্থবিৰ হৈ পৰাৰ পৰিপ্ৰেক্ষিতত ঋণ বিতৰণ তুলনামূলভাৱে নিম্নগামী হৈ পৰিছে। বহুতে অনুভৱ কৰিছে যে চাহিদা নিয়ন্ত্ৰিত হৈ পৰিব। কিন্তু ক্ষুদ্রঋণে অৰ্থনৈতিক আৰু আৱেগিকভাৱেও মহিলাসকলৰ প্ৰতি সহায়ৰ হাত আগবঢ়াইছে। মহিলা ঋণগ্ৰস্তসকলৰ প্ৰতি ক্ষুদ্রঋণৰ ধাৰ হৈছে বিত্তীয় সহায়ৰ আনুষ্ঠানিক

প্ৰক্ৰিয়া, যি কেৱল আমানত মুক্তই নহয়, লগতে নিম্ন বেলেগৰ আধাৰত সূতসহ এয়া আৰ বি আইৰ তদাৰকীত পৰিচালিত। নগদবিহীন হবলৈ এই খণ্ডটোৱে চেষ্টা চলাই আছে আৰু লক্ষ্যত উপনীত হবৰ বাবে ক্ষিপ্ৰতাৰে ডিজিটেল প্ৰযুক্তি গ্ৰহণ কৰিছে। ধাৰ দিওঁতাৰ পৰা ধন লোৱাৰ অনানুষ্ঠানিক পদ্ধতিত মহিলাসকলে কেৱল সূত আদায় দিব লাগে আৰু ওৰে জীৱনৰ বাবে বাধ্য হৈ থাকিব লাগে। ক্ষুদ্রঋণৰ ধাৰ হৈছে হুস্ম্যাদী, কিন্তু ধন ধাৰে দিওঁতাৰ পৰা লোৱা ঋণ দীৰ্ঘম্যাদৰ। লগতে সেয়া অমানতযুক্ত আৰু ৪০-৬০ শতাংশপৰ্যন্ত সূত প্ৰযোজ্য। আৰ বি আইৰ দ্বাৰা স্বীকৃত স্ব-নিয়ামক সংস্থা এম এফ আই এনত মহিলা ঋণ লওঁতাৰ বাবে গুৰুত্বপূৰ্ণ দিশ হৈছে গ্ৰাহক ক্ষতিপূৰণ সমাধান ব্যৱস্থা (চি জি আৰ এম), যত সদস্য সংস্থাৰ মহিলা উপভোক্তাসকলে টোল ফ্ৰী নম্বৰ ১৮০০ ১০২ ১০৮০ৰ জৰিয়তে ১২ টা ভাষাত অভিযোগ দাখিল কৰিব পাৰে। সপ্তাহৰ সকলো দিনত পুৱা ৫.৩০ বজাৰ পৰা নিশা ৯.৩০ বজাৰ ভিতৰত যিকোনো ৰাজ্যৰ মহিলাই যোগাযোগ স্থাপন কৰিব পাৰে।

Publication	Asom Adiya
Edition	All Editions
Date	October 13, 2020
Page No.	10

বাণিজ্য-অর্থনীতি

কম উপাৰ্জনৰ মহিলাক সকাহ

গুৱাহাটীঃ নিম্ন উপাৰ্জন আৰু পিছপৰা শ্ৰেণীৰ মহিলাসকলক অৰ্থনৈতিক স্বাধীনতা অৰ্জন তথা শক্তিশালী বিত্তীয় সিদ্ধান্ত গ্ৰহণৰ বাবে সক্ষম কৰি তোলাৰ উদ্দেশ্যে ক্ষুদ্ৰঋণ উদ্যোগে বিগত প্ৰায় দুটা দশকজুৰি সহায় কৰি আহিছে। ২০২০ চনৰ ৩০ জুন পৰ্যন্ত প্ৰায় ৫.৮০ কোটি গ্ৰাহকসহ বৰ্তমান এন বি এফ চি-এম এফ আই, বেংক, ক্ষুদ্ৰ বিত্তীয় বেংক অথবা ষ্টেণ্ডএল'ন এন বি এফ চিসমূহে সেৱা অব্যাহত ৰাখিছে। সন্দেহাতীতভাৱে ভাৰতীয় ক্ষুদ্ৰঋণ উদ্যোগৰ পৰিবৰ্তন হৈছে, বিশেষকৈ কোভিড-১৯ৰ সময়তো পৰিবৰ্তন সাধন হৈছে। ২০১৬ চনৰ নৱেম্বৰৰ নিমূদ্ৰাকৰণ আৰু ২০২০ চনৰ গোলকীয়া মহামাৰীৰ সময়তো বিত্তীয় অন্তৰ্ভুক্তিত ক্ষুদ্ৰঋণ উদ্যোগে উল্লেখনীয় ভূমিকা পালন কৰিছে। সাম্প্ৰতিক প্ৰেক্ষাপটত অৰ্থনৈতিক কাৰ্য্যাবলী স্থবিৰ হৈ পৰাৰ পৰিপ্ৰেক্ষিতত ঋণ বিতৰণ তুলনামূলভাৱে নিম্নগামী হৈ পৰিছে। বহুতে অনুভৱ কৰিছে যে চাহিদা নিয়ন্ত্ৰিত হৈ পৰিব। কিন্তু ক্ষুদ্ৰঋণে অৰ্থনৈতিক আৰু আবেগিক ভাৱেও মহিলাসকলৰ প্ৰতি সহায়ৰ হাত আগবঢ়াইছে। মহিলা ঋণগ্ৰস্তসকলৰ প্ৰতি ক্ষুদ্ৰঋণৰ ধাৰ হৈছে বিত্তীয় সহায়ৰ আনুষ্ঠানিক প্ৰক্ৰিয়া, যি কেৱল আমানত মুক্তই নহয়, লগতে নিম্ন বেলেপৰ আধাৰত সূতসহ এয়া আৰ বি আইৰ তদাৰকীত পৰিচালিত। নগদবিহীন হ'বলৈ এই খণ্ডটোৱে চেষ্টা চলাই আছে আৰু লক্ষ্যত উপনীত হ'বৰ বাবে দ্বিপ্ৰত্যাবে ডিজিটেল প্ৰযুক্তি গ্ৰহণ কৰিছে। ধাৰ দিওঁতাৰ পৰা ধন লোৱাৰ অনানুষ্ঠানিক পদ্ধতিত মহিলাসকলে কেৱল সূত আদায় দিব লাগে আৰু ওৰে জীৱনৰ বাবে ব্যাধি হৈ থাকিব লাগে।

Publication	Gana Adhikar
Edition	All Editions
Date	October 13, 2020
Page No.	6

ক্ষুদ্র ঋণৰ খণ্ড : অনিশ্চিত সময়ত কম উপাৰ্জনৰ মহিলাৰ বাবে সকাহ

গুৱাহাটী, ১২ অক্টোবৰঃ নিম্ন উপাৰ্জন আৰু পিছপৰা শ্ৰেণীৰ মহিলাসকলক অৰ্থনৈতিক স্বাধীনতা অৰ্জন তথা শক্তিশালী বিত্তীয় সিদ্ধান্ত গ্ৰহণৰ বাবে সক্ষম কৰি তোলাৰ উদ্দেশ্যে ক্ষুদ্রঋণ উদ্যোগে বিগত প্ৰায় দুটা দশকজুৰি সহায় কৰি আহিছে। ২০২০ চনৰ ৩০ জুনপৰ্যন্ত প্ৰায় ৫.৮০ কোটি গ্ৰাহকসহ বৰ্তমান এন বি এফ চি-এম এফ আই, বেংক, ক্ষুদ্র বিত্তীয় বেংক অথবা ষ্টেণ্ডএল'ন এন বি এফ চিসমূহে সেৱা অব্যাহত ৰাখিছে। সন্দেহাতীতভাৱে ভাৰতীয় ক্ষুদ্রঋণ উদ্যোগৰ পৰিৱৰ্তন হৈছে, বিশেষকৈ কোভিড-১৯ৰ সময়তো পৰিৱৰ্তন সাধন হৈছে। ২০১৬ চনৰ নৱেম্বৰৰ বিমুদ্রাকৰণ আৰু ২০২০ চনৰ গোলকীয়া মহামাৰীৰ সময়তো বিত্তীয় অন্তৰ্ভুক্তিত ক্ষুদ্রঋণ উদ্যোগে উল্লেখনীয় ভূমিকা পালন কৰিছে। সাম্প্ৰতিক প্ৰেক্ষাপটত অৰ্থনৈতিক কাৰ্যাৱলী স্থবিৰ হৈ পৰাৰ পৰিপ্ৰেক্ষিতত ঋণ বিতৰণ তুলনামূলভাৱে নিম্নগামী হৈ পৰিছে। বহুতে অনুভৱ কৰিছে যে চাহিদা নিয়ন্ত্ৰিত হৈ পৰিব। কিন্তু ক্ষুদ্রঋণে অৰ্থনৈতিক আৰু আৱেগিকভাৱেও মহিলাসকলৰ প্ৰতি সহায়ৰ হাত আগবঢ়াইছে। মহিলা ঋণগ্ৰস্তসকলৰ প্ৰতি ক্ষুদ্রঋণৰ ধাৰ হৈছে বিত্তীয় সহায়ৰ আনুষ্ঠানিক প্ৰক্ৰিয়া, যি কেৱল আমানত মুক্তই নহয়, লগতে নিম্ন বেলেঞ্চৰ আধাৰত সূতসহ এয়া আৰ বি আইৰ তদাৰকীত পৰিচালিত। নগদবিহীন হবলৈ এই খণ্ডটোৱে চেষ্টা চলাই আছে আৰু লক্ষ্যত উপনীত হবৰ বাবে দক্ষিণতাবে ডিজিটেল প্ৰযুক্তি গ্ৰহণ কৰিছে। ধাৰ দিওঁতাৰ পৰা ধন লোৱাৰ অনানুষ্ঠানিক পদ্ধতিত মহিলাসকলে কেৱল সূত আদায় দিব লাগে আৰু ওৰে জীৱনৰ বাবে বাধ্য হৈ থাকিব লাগে। ক্ষুদ্রঋণৰ ধাৰ হৈছে হুস্ম্যাদী, কিন্তু ধন ধাৰে দিওঁতাৰ পৰা লোৱা ঋণ দীৰ্ঘম্যাদৰ। লগতে সেয়া অমানতযুক্ত আৰু ৪০-৬০ শতাংশ পৰ্যন্ত সূত প্ৰযোজ্য।

Publication	Niyamiya Barta
Edition	All Editions
Date	October 13, 2020
Page No.	10

**মহিলাৰ
বাবে সকাহ**

গুৱাহাটী, ১৩ অক্টোবৰ : নিম্ন
উপাৰ্জন আৰু পিছপৰা শ্ৰেণীৰ
মহিলাসকলক অৰ্থনৈতিক স্বাধীনতা
অৰ্জন তথা শক্তিশালী বিত্তীয় সিদ্ধান্ত
গ্ৰহণৰ বাবে সক্ষম কৰি তোলাৰ
উদ্দেশ্যে ক্ষুদ্ৰ ঋণ উদ্যোগে বিগত প্ৰায়
দুটা দশকজুৰি সহায় কৰি আহিছে।
মহিলা ঋণগ্ৰস্তসকলৰ প্ৰতি ক্ষুদ্ৰঋণৰ
ধাৰ লৈছে বিত্তীয় সহায়ৰ আনুষ্ঠানিক
প্ৰক্ৰিয়া, যি কেৱল আমানত মুক্তই
নহয়, লগতে নিম্ন বেলেঞ্চৰ আধাৰত
সূতসহ এয়া আৰ বি আইৰ তদাৰকীত
পৰিচালিত। ক্ষুদ্ৰঋণৰ ধাৰ হৈছে
হুস্মাদী, কিন্তু ধন ধাৰে দিওঁতাৰ পৰা
লোৱা ঋণ দীৰ্ঘম্যাদৰ। আৰ বি আইৰ
দ্বাৰা স্বীকৃত স্ব-নিয়ামক সংস্থা এম
এফ আই এনত মহিলা ঋণ লওঁতাৰ
বাবে গুৰুত্বপূৰ্ণ দিশ হৈছে গ্ৰাহক
ক্ষতিপূৰণ সমাধান ব্যৱস্থা (চি জি
আৰ এম), য'ত সদস্য সংস্থাৰ মহিলা
উপভোক্তাসকলে টোল ফ্ৰী নম্বৰ
১৮০০ ১০২ ১০৮০ৰ জৰিয়তে ১২টা
ভাষাত অভিযোগ দাখিল কৰিব পাৰে।

Publication	The Meghalaya Guardian
Edition	All Editions
Date	October 13, 2020
Page No.	2

Microfinance Sector: A great support for low-income women borrowers in uncertain times

GUWAHATI, OCT 5: It has now been over two decades that the Microfinance industry has been helping women from the low income and under-served group, achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions.

With over 5.80 crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including the NBFC-MFIs, banks, Small Finance Banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sector is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times.

Be it the November 2016 demonetisation and now the 2020 global pandemic engulfing the world, the microfinance industry has been playing a stellar role in financial inclusion.

In the current situation, where the disbursal of loans has been rela-

tively lower owing to subdued economic activity, most feel there will be a pent-up demand that will be witnessed, and microfinance would continue to serve the women borrowers, giving a helping hand to bounce back, financially, as well as emotionally.

Microfinance lending is a formal form of financing for women borrowers, which is not only collateral free, but also there is complete regulatory oversight by RBI, including on the interest charged which is on a reducing balance basis. The sector is now striving to become cashless and rapidly adopting digital technology to achieve this. In contrast is the informal Financing where on the loans availed from money lenders, the women borrower keeps on paying interest only and remains obligated for life.

Microfinance loans are shorter-term loans, unlike from money lend-

ers which are of far longer duration, with collateral and levied with high interest ranging between 40 to 60 per cent.

One important aspect for women borrowers is MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation that has a Customer Grievance Redressal Mechanism (CGRM) in place where women borrowers of its Member organisations can place their grievance on its toll-free number 1800 102 1080.

MFIN CGRM is available in 12 languages, and women customers from any state, anywhere in the country can call on the toll-free number between 9:30 am to 5:30 pm on weekdays. This unique facility is not available for women borrowers if they take a loan from informal sources; in fact, they are at the mercy of those who operate this unregulated and informal lending.

Publication	The North East Times
Edition	All Editions
Date	October 13, 2020
Page No.	2

Microfinance Sector: A great support for low-income women borrowers in uncertain times

GUWAHATI, OCT 5: It has now been over two decades that the Microfinance industry has been helping women from the low income and under-served group, achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions.

With over 5.80 crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including the NBFC-MFIs, banks, Small Finance Banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sector is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times.

Be it the November 2016 demonetisation and now the 2020 global pandemic engulfing the world, the microfinance industry has been playing a stellar role in financial inclusion.

In the current situation, where the disbursal of loans has been rela-

tively lower owing to subdued economic activity, most feel there will be a pent-up demand that will be witnessed, and microfinance would continue to serve the women borrowers, giving a helping hand to bounce back, financially, as well as emotionally.

Microfinance lending is a formal form of financing for women borrowers, which is not only collateral free, but also there is complete regulatory oversight by RBI, including on the interest charged which is on a reducing balance basis. The sector is now striving to become cashless and rapidly adopting digital technology to achieve this. In contrast is the informal Financing where on the loans availed from money lenders, the women borrower keeps on paying interest only and remains obligated for life.

Microfinance loans are shorter-term loans, unlike from money lend-

ers which are of far longer duration, with collateral and levied with high interest ranging between 40 to 60 per cent.

One important aspect for women borrowers is MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation that has a Customer Grievance Redressal Mechanism (CGRM) in place where women borrowers of its Member organisations can place their grievance on its toll-free number 1800 102 1080.

MFIN CGRM is available in 12 languages, and women customers from any state, anywhere in the country can call on the toll-free number between 9:30 am to 5:30 pm on weekdays. This unique facility is not available for women borrowers if they take a loan from informal sources; in fact, they are at the mercy of those who operate this unregulated and informal lending.

Publication	Hills Times
Edition	All Editions
Date	October 19, 2020
Page No.	2

Women borrowers standing strong with Microfinance

HT Bureau

GUWAHATI, Oct 5: It has now been over two decades that the Microfinance industry has been helping women from the low income and under-served group, achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions. With over 5.80 crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including the NBFC-MFIs, banks, the small finance banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sector is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times.

In the current situation, where the disbursal of loans has been relatively lower owing to subdued economic activity, most feel there will be a pent-up demand that will be witnessed and microfinance would continue to serve the women borrowers, giving a helping hand to bounce back, financially, as well as emotionally. Microfinance lending is a formal form of financing for women borrowers, which is not only collateral free, but also there is complete regulatory oversight by RBI, including on the interest charged which is on a reducing balance basis. Microfinance loans are shorter-term loans, unlike from money lenders which are of far longer duration, with collateral and levied with high interest ranging between 40 to 60 percent.

Jharkhand

Publication	Chamakta Aina
Edition	Ranchi/Kodarma
Date	October 3, 2020
Page No.	3

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र = कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए सहारा

मुंबई 2 अक्टूबर दो दशक से भी ज्योदा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉइल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है।

Publication	Dabang Hindi
Edition	Ranchi/Kodarma/Dumka
Date	October 2, 2020
Page No.	2

महिलाओं के आर्थिक सशक्तिकरण में मददगार है माइक्रोफिनांस क्षेत्र

संवाददाता

रांची। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। एक सर्वेक्षण के मुताबिक भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर की ओर से (एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा) 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं मुहैया कराई गई। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर वर्ष 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी, माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में महत्वपूर्ण भूमिका निभा

रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है, वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है, जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर तक कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है। माइक्रोफाइनेंस लोन अल्पकालिक

लोन होते हैं। यह महाजनों (मनी लेंडर्स) से मिलने वाले लंबी अवधि वाले लोन के विपरीत होते हैं, जिनमें कोलेटरल के साथ ही 40 से 60 प्रतिशत के बीच ऊंचा ब्याज चुकाना पड़ता है। महिला उधारकर्ताओं के लिए एक महत्वपूर्ण बात यह भी है कि एमएफआईएन, आरबीआई द्वारा मान्यता प्राप्त एक स्व-नियामक संगठन है, जिसके पास ग्राहक शिकायत निवारण तंत्र (सीजीआरएम) है। इसके सदस्य संगठनों की महिला उधारकर्ता टोल-फ्री संख्या 1800 102 1080 पर अपनी शिकायत दर्ज करा सकती हैं। एमएफआईएन सीजीआरएम 12 भाषाओं में उपलब्ध है। किसी भी राज्य की महिला ग्राहक, देश में कहीं भी टोल-फ्री नंबर पर वीकडेज में सुबह 9:30 से शाम 5:30 के बीच कॉल कर सकती हैं।

Publication	Dainik Aaj
Edition	Ranchi/Kodarma/Dumka
Date	September 30, 2020
Page No.	3

महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा बनेगा माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र

रांची। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है।

नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी।

Publication	Dainik Punch
Edition	Ranchi/Kodarma/Dumka
Date	October 3, 2020
Page No.	11

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली

एजेंसी
संची। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वींचत समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 को नोटबंदी हो वा फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका

महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वींचत महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है, वह भी

वैलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है, जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर तक कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है। माइक्रोफाइनेंस लोन अल्पकालिक लोन होते हैं। यह महाजनों (मनी लेंडर्स) से मिलने वाले लंबी अवधि वाले लोन के विपरीत होते हैं, जिनमें कोलेटरल के साथ ही 40 से 60 प्रतिशत के बीच ऊंचा ब्याज चुकाना पड़ता है। महिला उधारकर्ताओं के लिए एक महत्वपूर्ण

बात यह भी है कि एमएफआईएन, आरबीआई द्वारा मान्यता प्राप्त एक स्व-नियामक संगठन है, जिसके पास ग्राहक शिकायत निवारण तंत्र (सीजीआरएम) है।

इसके सदस्य संगठनों की महिला उधारकर्ता टोल-फ्री संख्या 1800 102 1080 पर अपनी शिकायत दर्ज करा सकती हैं। एमएफआईएन सीजीआरएम 12 भाषाओं में उपलब्ध है, और किसी भी राज्य की महिला ग्राहक, देश में कहीं भी टोल-फ्री नंबर पर वीकडेज में सुबह 9:30 से शाम 5:30 के बीच कॉल कर सकती हैं। अनौपचारिक स्रोतों से लोन लेने पर महिला उधारकर्ताओं के लिए यह अनूठी सुविधा उपलब्ध नहीं है और वहां अनियमित और अनौपचारिक उधार का संचालन करने वालों की दया पर लोन की सुविधा मिल पाती

Publication	Khabar Mantra
Edition	Ranchi/Kodarma/Dumka
Date	September 30, 2020
Page No.	5

माइक्रोफाइनेंस उद्योग महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा

रांची। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है।

Chhattisgarh

Publication	Amanpath
Edition	Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
Date	October 2, 2020
Page No.	10

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र : मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

नई दिल्ली। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं।

भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020

तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है।

नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है।

वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों

के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी।

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है।

Publication	Ispat Times
Edition	Raipur/Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
Date	September 30, 2020
Page No.	4

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र : मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

नई दिल्ली। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं।

भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉइल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से

अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी।

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है, वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है, जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर

तक कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है।

माइक्रोफाइनेंस लोन अल्पकालिक लोन होते हैं। यह महाजनों से मिलने वाले लंबी अवधि वाले लोन के विपरीत होते हैं, जिनमें कोलेटरल के साथ ही 40 से 60 प्रतिशत के बीच ऊंचा ब्याज चुकाना पड़ता है। महिला उधारकर्ताओं के लिए एक महत्वपूर्ण बात यह भी है कि एमएफआईएन, आरबीआई द्वारा मान्यता प्राप्त एक स्व-नियामक संगठन है, जिसके पास ग्राहक शिकायत निवारण तंत्र (सीजीआरएम) है। इसके सदस्य संगठनों की महिला उधारकर्ता टोल-फ्री संख्या 1800 102 1080 पर अपनी शिकायत दर्ज करा सकती हैं। एमएफआईएन सीजीआरएम 12 भाषाओं में उपलब्ध है, और किसी भी राज्य की महिला ग्राहक, देश में कहीं भी टोल-फ्री नंबर पर वीकडेज में सुबह 9:30 से शाम 5:30 के बीच कॉल कर सकती हैं।

Publication	Pratidin Rajdhani
Edition	Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
Date	October 1, 2020
Page No.	4

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र: मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

मुंबई। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है।

Publication	Rashtriya Hindi Mail
Edition	Raipur/Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
Date	September 30, 2020
Page No.	7

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र : मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र =
मुश्किल वक्त में कम
आमदनी वाली महिला
कर्जदारों के लिए एक
बड़ा सहारा

दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और

वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं।

भारतीय माइक्रोफाइनेंस
सेक्टर एनबीएफसी-
एमएफआई, बैंक, स्मॉल
फाइनेंस बैंक या केवल
एनबीएफसी सहित विभिन्न
संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020
तक 5.80 करोड़ से ज्यादा
ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है।
खासकर कोविड-19 के इस
अभूतपूर्व समय में भारतीय
माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित
रूप से बदलाव हो रहा है।

नवंबर 2016 की नोटबंदी



हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है।

वर्तमान स्थिति में, जहां ऋणा का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्माक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी।

Publication	Samvet Shikhar
Edition	Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
Date	October 2, 2020
Page No.	9

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र: मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

नई दिल्ली। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त हो जाती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहाँ ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल डंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है, वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर लगता है।

Publication	Chronicle Today
Edition	Raipur/Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
Date	October 15, 2020
Page No.	2

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र रु मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

नई दिल्ली (एजेंसी)। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 580 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है वह भी बेलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है, जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर तक कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है।

Publication	Pratidin Rajdhani
Edition	Raipur/Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
Date	October 15, 2020
Page No.	4

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र रु मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

नई दिल्ली (एजेंसी)। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआईए बैंक ए स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 580 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड.19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा।

Publication	Dainandini
Edition	Bilaspur/Ambikapur/Mahasamund
Date	October 16, 2020
Page No.	7

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र: मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम

हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है, वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है।

Bihar

Publication	Media Darshan Live
Edition	Patna/Gaya/Samastipur/Jahanabad
Date	October 8, 2020
Page No.	11

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र : मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्ता होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में, जहां ऋण का वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है, वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। अनौपचारिक ढंग से पैसा मुहैया कराना इसके ठीक विपरीत है, जिसमें उधार लेने वाली महिलाओं को महाजन से मिलने वाले कर्ज पर ब्याज चुकाते रहना पड़ता है और जीवन भर तक कर्ज की चक्की में पिसते रहना होता है।

Publication	Nav Bihar Times
Edition	Patna/Gaya/Samastipur/Jahanabad
Date	October 6, 2020
Page No.	3

मोराटोरियम के बाद ग्राहक केंद्रित दृष्टिकोण महत्वपूर्ण : एमफिन

कार्यालय संवाददाता

पटना। माइक्रोफाइनेंस इंस्टीट्यूट्स नेटवर्क (एमफिन) ने अपने सदस्यों के साथ हुई बातचीत के आधार पर एक एडवायजरी जारी की है। इस एडवायजरी में 31 अगस्त को (मोराटोरियम समाप्त होने के बाद कर्ज लेने वालों (बारोअर्स) के साथ जुड़ाव बनाने के दौरान ध्यान में रखे जाने वाले महत्वपूर्ण कदमों के बारे में बताया गया है। एमफिन माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र का प्रमुख उद्योग संघ और आरबीआई द्वारा मान्यता प्राप्त स्व-नियामक संगठन है। इस विस्तृत एडवायजरी में उद्योग की आचार संहिता और उत्तरदायी ऋण संहिता में शामिल विषय दोहराये गए हैं। इनमें कर्जदारों के साथ ईमानदारी से साफ बातचीत, पारदर्शिता

सुनिश्चित करना, कर्जदारों के साथ संवाद करने वाले कर्मचारियों का प्रशिक्षण जैसे कई विषयों के साथ ही कोविड से जुड़े सुरक्षा उपाय भी शामिल हैं।

एमफिन के सदस्य आरबीआई-विनियमित संस्थाएं हैं, जिनमें एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, लघु वित्त बैंक, व्यवसाय प्रतिनिधि और एनबीएफसी शामिल हैं जो कम आय वाले परिवारों को माइक्रोक्रेडिट प्रदान करते हैं। कोविड-19 ने इन बीओपी कर्जदारों की आजीविका को प्रभावित किया है, इसे देखते हुए आरबीआई ने 31 मई तक प्रारंभिक मोराटोरियम की घोषणा की थी और बाद में इसे 31 अगस्त तक तीन महीने की अवधि के लिए बढ़ा दिया था।

एमफिन के सीईओ और निदेशक

डॉ. आलोक मिश्रा ने कहा, यह हम सभी के लिए बेहद अहम वक्त है और हमें सावधानी के साथ चलने की जरूरत है। अब जबकि मोराटोरियम समाप्त हो रहा है, मुमकिन है कि कर्ज लेने वाले कुछ लोग परेशानी का सामना कर रहे हों। सभी ऋण प्रदाता सहमत हैं कि हमें इन कर्जदारों के साथ अब भी बराबर सहानुभूति दिखानी चाहिए और उन्हें फिर से संभलने का समय देना चाहिए, भले ही क्रेडिट अनुशासन महत्वपूर्ण हो। इसके साथ ही, हमें उन लोगों को मार्गदर्शन देने की जरूरत है जो मोराटोरियम का लाभ उठा चुके हैं और संशोधित ऋण कार्ड, जमा ब्याज राशि, रिपेमेंट की राशि, शेड्यूल व ऋण अवधि में परिवर्तन जैसे प्रस्तुत दस्तावेजों के साथ रिपेमेंट करने के इच्छुक हैं।

Publication	Manus Khabar
Edition	Patna/Gaya/Samastipur/Jahanabad
Date	October 5, 2020
Page No.	1

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्ता होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआईए बैंक, स्मॉइल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है।

Publication	Dainik Aaj
Edition	Patna/Gaya/Samastipur/Jahanabad
Date	October 9, 2020
Page No.	3

मुश्किल वक्त में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए सहारा

पटना (आससे)। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनैस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने के मदद कर रहा है। इससे महिलाएँ सही वित्तिय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं।

भारतीय माइक्रोफाइनैस सेक्टर एनबीएफसी, बैंक, स्मॉल फाइनैस बैंक या केवल एनबीएफसी समेत विभिन्न संस्थाओं द्वारा ३० जून २०२० तक ५.८० करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवा दे रहा है।

खासकर कोविड-१९ के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनैस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है। नवंबर २०१६

की नोटबंदी हो या फिर २०२० में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनैस उद्योग वित्तिय समावेश में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है।

माइक्रोफाइनैस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है, यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर मिलता है। यह क्षेत्र अब नगद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है।

Publication	Nav Bihar
Edition	Gaya/Samastipur/Jahanabad
Date	October 9, 2020
Page No.	3

माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र में कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

पटना। दो दशक से भी ज्यादा समय से माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं।

भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। खासकर कोविड-19 के इस अभूतपूर्व समय में भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर में निश्चित रूप से बदलाव हो रहा है।

नवंबर 2016 की नोटबंदी हो या फिर 2020 में पूरी दुनिया पर छाई वैश्विक महामारी माइक्रोफाइनेंस उद्योग वित्तीय समावेशन में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभा रहा है। वर्तमान स्थिति में जहां ऋण का

वितरण आर्थिक गतिविधियों के कम हो जाने की वजह से अपेक्षाकृत कम हो गया है। लेकिन इस बात की पूरी संभावना है कि एक बार फिर से मांग में वृद्धि होगी, और माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र वंचित महिला कर्जदारों की सेवा करना जारी रखेगा। इससे उन्हें आर्थिक के साथ ही भावनात्मक रूप से भी जोरदार वापसी करने में मदद मिलेगी।

माइक्रोफाइनेंस लोन अल्प कालिक लोन होते हैं। यह महाजनों से मिलने वाले लंबी अवधि वाले लोन के विपरीत होते हैं, जिनमें कोलेटरल के साथ ही 40 से 60 प्रतिशत के बीच ऊंचा ब्याज चुकाना पड़ता है। महिला उधारकर्ताओं के लिए एक महत्वपूर्ण बात यह भी है कि एमएफआईएन, आरबीआई द्वारा मान्यता प्राप्त एक स्व-नियामक संगठन है, जिसके पास ग्राहक शिकायत निवारण तंत्र है।

Karnataka

Publication	Hosadigantha
Edition	Mangalore
Date	October 10, 2020
Page No.	9

ಮಹಿಳಾ ಸಬಲೀಕರಣಕ್ಕೆ ಎಂಎಫ್‌ಐ ನೆರವು

ಮಂಗಳೂರು: ದೇಶದಲ್ಲಿ ಕಡಿಮೆ ಆದಾಯದ ಮಹಿಳೆಯರ ಸಬಲೀಕರಣಕ್ಕೆ ಗಣನೀಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡುತ್ತಿರುವ ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ಉದ್ಯಮ 5.8 ಕೋಟಿ ವಿಶಿಷ್ಟ ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ಹಣಕಾಸು ನೆರವು ನೀಡಿದೆ. ಈ ಮೂಲಕ ದುರ್ಬಲ ವರ್ಗದ ಮಹಿಳೆಯರು ಹಣಕಾಸು ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯ, ಸಾಧಿಸಲು ಮತ್ತು ಸರಿಯಾದ ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ಧಾರಕ್ಕೆ ಗೊಳ್ಳಲು ಅವರನ್ನು ಸಶಕ್ತರನ್ನಾಗಿ ಮಾಡಿದೆ. 2016ರ ನವೆಂಬರ್‌ನಲ್ಲಿ ಕೇಂದ್ರ ಸರ್ಕಾರ ಘೋಷಿಸಿದ ನೋಟು ಅಮಾನ್ಯ ನಿರ್ಧಾರದಿಂದ ಹಿಡಿದು, ಪ್ರಸ್ತುತ ದೇಶ ಎದುರಿಸುತ್ತಿರುವ ಕೋವಿಡ್-19 ಸಾಂಕ್ರಾಮಿಕದ ವರೆಗೆ ಗ್ರಾಮೀಣ ಜನತೆಯ ವಿತ್ತೀಯ ಸೇರ್ಪಡೆಗೆ ಈ ವಲಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡಿದೆ. "ಯಾವುದೇ ಅಹವಾಲುಗಳು ಇದ್ದಲ್ಲಿ ಅದನ್ನು ಬಗೆಹರಿಸಲು ಗ್ರಾಹಕ ವ್ಯಾಜ್ಯ ಪರಿಹಾರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನೂ ಎಂಎಫ್‌ಐಎನ್ ಹೊಂದಿದೆ ಎಂದು ಅಧ್ಯಕ್ಷೆ ದಿವ್ಯ ಜ್ಯೋತಿ ಪಟ್ಟಾಯಕ್ ತಿಳಿಸಿದ್ದಾರೆ. ದೂರುಗಳಿದ್ದಲ್ಲಿ ಉಚಿತ ಸಂಖ್ಯೆ 1800-102-1080ಕ್ಕೆ ಕರೆ ಮಾಡಬಹುದಾಗಿದೆ ಎಂದು ವಿವರಿಸಿದ್ದಾರೆ.

Publication	Vijay Karnataka
Edition	Mangalore
Date	October 10, 2020
Page No.	8

ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ಉದ್ಯಮ ನೆರವು

ಮಂಗಳೂರು: ದೇಶದಲ್ಲಿ ಕಡಿಮೆ ಆದಾಯದ ಮಹಿಳೆಯರ ಸಬಲೀಕರಣಕ್ಕೆ ಗಣನೀಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡುತ್ತಿರುವ ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ಉದ್ಯಮ 5.8 ಕೋಟಿ ವಿಶಿಷ್ಟ ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ಹಣಕಾಸು ನೆರವು ನೀಡಿದೆ. ಈ ಮೂಲಕ ದುರ್ಬಲ ವರ್ಗದ ಮಹಿಳೆಯರು ಹಣಕಾಸು ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯ ಸಾಧಿಸಲು ಮತ್ತು ಸರಿಯಾದ ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ಅವರನ್ನು ಸಶಕ್ತರನ್ನಾಗಿ ಮಾಡಿದೆ ಎಂದು ಪ್ರಕಟಣೆ ತಿಳಿಸಿದೆ.

Publication	Samyukta Karnataka
Edition	Mangalore
Date	October 9, 2020
Page No.	2

ಸಬಲೀಕರಣಕ್ಕೆ ಎಂಎಫ್‌ಐ

ಸಂ. ಕ. ಸಮಾಚಾರ, ಮಂಗಳೂರು

ದೇಶದಲ್ಲಿ ಕಡಿಮೆ ಆದಾಯದ ಮಹಿಳೆಯರ ಸಬಲೀಕರಣಕ್ಕೆ ಗಣನೀಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡುತ್ತಿರುವ ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ಉದ್ಯಮ 5.8 ಕೋಟಿ ವಿಶಿಷ್ಟ ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ಹಣಕಾಸು ನೆರವು ನೀಡಿದೆ. ಈ ಮೂಲಕ ದುರ್ಬಲ ವರ್ಗದ ಮಹಿಳೆಯರು ಹಣಕಾಸು ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯ ಸಾಧಿಸಲು ಮತ್ತು ಸರಿಯಾದ ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ಸಶಕ್ತರನ್ನಾಗಿ ಮಾಡಿದೆ.

2016ರ ನವೆಂಬರ್‌ನಲ್ಲಿ ಕೇಂದ್ರ ಸರ್ಕಾರ ಘೋಷಿಸಿದ ನೋಟು ಅಮಾನ್ಯ ನಿರ್ಧಾರದಿಂದ ಹಿಡಿದು, ಪ್ರಸ್ತುತ ದೇಶ ಎದುರಿಸುತ್ತಿರುವ ಕೋವಿಡ್-19 ಸಾಂಕ್ರಾಮಿಕದವರೆಗೆ ಗ್ರಾಮೀಣ ಜನತೆಯ ವಿತ್ತೀಯ ಸೇರ್ಪಡೆಗೆ ಈ ವಲಯ

ಕೊಡುಗೆ ನೀಡಿದೆ.

ಮಹಿಳೆಯರಿಗೆ ಔಪಚಾರಿಕ ಸಾಲಸೌಲಭ್ಯ ವನ್ನು ಯಾವುದೇ ಭದ್ರತೆ ಇಲ್ಲದೇ ನೀಡುವ ಜತೆಗೆ ಆರ್‌ಬಿಐ ಮೇಲ್ವಿಚಾರಣೆಗೆ ಅನುಸಾರವಾಗಿ ಬಡ್ಡಿದರ ವಿಧಿಸಲಾಗುತ್ತಿದೆ. ಈ ವಲಯ ನಗದುರಹಿತವಾಗುವ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ಡಿಜಿಟಲ್ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನವನ್ನು ಬಳಕೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುತ್ತಿದೆ. ಯಾವುದೇ ಅಹವಾಲುಗಳಿದ್ದಲ್ಲಿ ಬಗೆಹರಿಸಲು ಗ್ರಾಹಕ ವ್ಯಾಜ್ಯ ಪರಿಹಾರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನೂ ಎಂಎಫ್‌ಐಎನ್ ಹೊಂದಿದೆ ಎಂದು ಅಧ್ಯಕ್ಷರಾದ ದಿವ್ಯಜ್ಯೋತಿ ಪಟ್ಟಾಯಕ್ ತಿಳಿಸಿದ್ದಾರೆ. ದೂರುಗಳಿದ್ದಲ್ಲಿ ಉಚಿತ ಸಂಖ್ಯೆ 1800-102-1080ಕ್ಕೆ ಕರೆ ಮಾಡಬಹುದಾಗಿದೆ ಎಂದು ವಿವರಿಸಿದ್ದಾರೆ.

Publication	Sanjevani
Edition	Mangalore
Date	October 9, 2020
Page No.	4

ಮಹಿಳಾ ಸಬಲೀಕರಣಕ್ಕೆ ಎಂಎಫ್‌ಐ ನೆರವು

ಮಂಗಳೂರು,ಅ.9-ದೇಶದಲ್ಲಿ ಕಡಿಮೆ ಆದಾಯದ ಮಹಿಳೆಯರ ಸಬಲೀಕರಣಕ್ಕೆ ಗಣನೀಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡುತ್ತಿರುವ ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ಉದ್ಯಮ 5.8 ಕೋಟಿ ವಿಶಿಷ್ಟ ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ಹಣಕಾಸು ನೆರವು ನೀಡಿದೆ. ಈ ಮೂಲಕ ದುರ್ಬಲ ವರ್ಗದ ಮಹಿಳೆಯರು ಹಣಕಾಸು ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯ ಸಾಧಿಸಲು ಮತ್ತು ಸರಿಯಾದ ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ಅವರನ್ನು ಸಶಕ್ತರನ್ನಾಗಿ ಮಾಡಿದೆ.

2016ರ ನವೆಂಬರ್‌ನಲ್ಲಿ ಕೇಂದ್ರ ಸರ್ಕಾರ ಘೋಷಿಸಿದ ನೋಟು ಅಮಾನ್ಯ ನಿರ್ಧಾರದಿಂದ ಹಿಡಿದು, ಪ್ರಸ್ತುತ ದೇಶ ಎದುರಿಸುತ್ತಿರುವ ಕೋವಿಡ್-19 ಸಾಂಕ್ರಾಮಿಕದವರೆಗೆ ಗ್ರಾಮೀಣ ಜನತೆಯ ವಿತ್ತೀಯ ಸೇರ್ಪಡೆಗೆ ಈ ವಲಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡಿದೆ. ಮಹಿಳೆಯರಿಗೆ ಔಪಚಾರಿಕ ಸಾಲಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ಯಾವುದೇ ಭದ್ರತೆ ಇಲ್ಲದೇ ನೀಡುವ ಜತೆಗೆ, ಆರ್‌ಬಿಐ ಮೇಲ್ವಿಚಾರಣೆಗೆ ಅನುಸಾರವಾಗಿ ಬಡ್ಡಿದರ ವಿಧಿಸಲಾಗುತ್ತಿದೆ. ಈ ವಲಯ ನಗದುರಹಿತವಾಗುವ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ಡಿಜಿಟಲ್ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನವನ್ನು ಬಳಕೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುತ್ತಿದೆ. ಯಾವುದೇ ಅಹವಾಲುಗಳು ಇದ್ದಲ್ಲಿ ಅದನ್ನು ಬಗೆಹರಿಸಲು ಗ್ರಾಹಕ ವ್ಯಾಜ್ಯ ಪರಿಹಾರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನೂ ಎಂಎಫ್‌ಐಎನ್ ಹೊಂದಿದೆ ಎಂದು ಅಧ್ಯಕ್ಷರಾದ ದಿವ್ಯಜ್ಯೋತಿ ಪಟ್ಟಾಯಕ್ ತಿಳಿಸಿದ್ದಾರೆ. ದೂರುಗಳಿದ್ದಲ್ಲಿ ಉಚಿತ ಸಂಖ್ಯೆ 1800-102-1080ಕ್ಕೆ ಕರೆ ಮಾಡಬಹುದಾಗಿದೆ ಎಂದು ವಿವರಿಸಿದ್ದಾರೆ.

Publication	Vishwavani
Edition	Mangalore
Date	October 9, 2020
Page No.	5



ಮಹಿಳಾ ಸಬಲೀಕರಣಕ್ಕೆ ಎಂಎಫ್‌ಐ ನೆರವು

ಮಂಗಳೂರು: ದೇಶದಲ್ಲಿ ಕಡಿಮೆ ಆದಾಯದ ಮಹಿಳೆಯರ ಸಬಲೀಕರಣಕ್ಕೆ ಗಣನೀಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡುತ್ತಿರುವ ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ಉದ್ಯಮ 5.8 ಕೋಟಿ ವಿಶಿಷ್ಟ ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ಹಣಕಾಸು ನೆರವು ನೀಡಿದೆ. ಈ ಮೂಲಕ ದುರ್ಬಲ ವರ್ಗದ ಮಹಿಳೆಯರು ಹಣಕಾಸು ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯ ಸಾಧಿಸಲು ಮತ್ತು ಸರಿಯಾದ ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ಅವರನ್ನು ಸಶಕ್ತರನ್ನಾಗಿ ಮಾಡಿದೆ. 2016ರ ನವೆಂಬರ್‌ನಲ್ಲಿ ಕೇಂದ್ರ ಸರ್ಕಾರ ಘೋಷಿಸಿದ ನೋಟು ಅಮಾನ್ಯ ನಿರ್ಧಾರದಿಂದ ಹಿಡಿದು, ಪ್ರಸ್ತುತ ದೇಶ ಎದುರಿಸುತ್ತಿರುವ ಕೋವಿಡ್-19 ಸಾಂಕ್ರಾಮಿಕದವರೆಗೆ ಗ್ರಾಮೀಣ ಜನತೆಯ ವಿತ್ತೀಯ ಸೇರ್ಪಡೆಗೆ ಈ ವಲಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡಿದೆ. ಯಾವುದೇ ಅಹವಾಲುಗಳು ಇದ್ದಲ್ಲಿ ಅದನ್ನು ಬಗೆಹರಿಸಲು ಗ್ರಾಹಕ ವ್ಯಾಜ್ಯ ಪರಿಹಾರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನೂ ಎಂಎಫ್‌ಐಎನ್ ಹೊಂದಿದೆ ಎಂದು ಅಧ್ಯಕ್ಷ ದಿವ್ಯಜ್ಯೋತಿ ಪಟ್ಟಾಯಕ್ ತಿಳಿಸಿದ್ದಾರೆ. ದೂರುಗಳಿದ್ದಲ್ಲಿ ಉಚಿತ ಸಂಖ್ಯೆ 1800-102-1080ಕ್ಕೆ ಕರೆ ಮಾಡಬಹುದಾಗಿದೆ ಎಂದು ವಿವರಿಸಿದ್ದಾರೆ.

Publication	Indu Sanje
Edition	Bangalore
Date	October 15, 2020
Page No.	2

ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ವಲಯ: ಕಡಿಮೆ ಆದಾಯದ ಮಹಿಳಾ ಸಾಲಗಾರರಿಗೆ ಅನಿಶ್ಚಿತ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ನೆರವು

ಮಂಗಳೂರು: ಇದೀಗ ಎರಡು ದಶಕಗಳಿಂದ ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ಉದ್ಯಮ ಕಡಿಮೆ ಆದಾಯದ ಮತ್ತು ಸಾಲಸೌಲಭ್ಯ ದೊರಕದ ಮಹಿಳೆಯರಿಗೆ ನೆರವಾಗುತ್ತಿದ್ದು, ಅವರು ಹಣಕಾಸು ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯ ಸಾಧಿಸಲು ಮತ್ತು ಸೂಕ್ತ ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳಲು ಅವರನ್ನು ಸಶಕ್ತರನ್ನಾಗಿ ಮಾಡುತ್ತಾ ಬಂದಿದೆ. ದೇಶದಲ್ಲಿ ಕಡಿಮೆ ಆದಾಯದ ಮಹಿಳೆಯರ ಸಬಲೀಕರಣಕ್ಕೆ ಗಣನೀಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡುತ್ತಿರುವ ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ಉದ್ಯಮ 5.8 ಕೋಟಿ ವಿಶಿಷ್ಟ ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ಹಣಕಾಸು ನೆರವು ನೀಡಿದೆ. ಇದರಲ್ಲಿ ಎನ್‌ಬಿಎಫ್‌ಸಿ-ಎಂಎಫ್‌ಐಗಳು, ಬ್ಯಾಂಕ್‌ಗಳು, ಸಣ್ಣ ಹಣಕಾಸು ಬ್ಯಾಂಕ್‌ಗಳು ಅಥವಾ ಏಕೈಕ ಎನ್‌ಬಿಎಫ್‌ಸಿಗಳು ಸೇರಿದ್ದು, ಕೋವಿಡ್-19ನ ಸಂಕಷ್ಟದ ಪರಿಸ್ಥಿತಿಯಲ್ಲಿ ವಿಶೇಷವಾಗಿ ನಿಸ್ಸಂದೇಹವಾಗಿ ಬದಲಾಗುತ್ತಿದೆ. 2016ರ ನವೆಂಬರ್‌ನಲ್ಲಿ ಕೇಂದ್ರ ಸರ್ಕಾರ ಘೋಷಿಸಿದ ನೋಟು ಅಮಾನ್ಯ ನಿರ್ಧಾರದಿಂದ ಹಿಡಿದು, ಪ್ರಸ್ತುತ ದೇಶ ಎದುರಿಸುತ್ತಿರುವ ಕೋವಿಡ್-19 ಸಾಂಕ್ರಾಮಿಕದವರೆಗೆ ಗ್ರಾಮೀಣ ಜನತೆಯ ವಿತ್ತೀಯ ಸೇರ್ಪಡೆಗೆ ಈ ವಲಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡಿದೆ.

ಮಹಿಳೆಯರಿಗೆ ಔಪಚಾರಿಕ ಸಾಲಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ಯಾವುದೇ ಭದ್ರತೆ ಇಲ್ಲದೇ ನಿಡುವ ಜತೆಗೆ, ಆರ್ಥಿಕ ಮೇಲ್ವಿಚಾರಣೆಗೆ ಅನುಸಾರವಾಗಿ ಬಡ್ಡಿದರ ವಿಧಿಸಲಾಗುತ್ತಿದೆ. ಈ ವಲಯ ನಗದುರಹಿತವಾಗುವ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ಡಿಜಿಟಲ್ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನವನ್ನು ಬಳಕೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುತ್ತಿದೆ. ಇದಕ್ಕೆ ತದ್ವಿರುದ್ಧವಾಗಿ ಅನೌಪಚಾರಿಕ ವಲಯದಲ್ಲಿ ಲೇವಾದೇವಿದಾರರಿಂದ ಸಾಲ ಪಡೆದಲ್ಲಿ, ಮಹಿಳಾ ಸಾಲಗಾರರು ಜೀವನವಿಡೀ ಬಡ್ಡಿಯನ್ನು ಪಾವತಿಸುತ್ತಲೇ ಇರಬೇಕಾದ ಸ್ಥಿತಿ ಇದೆ.

ಎಂಎಫ್‌ಐಗಳಿಂದ ಮಹಿಳೆಗೆ ದೊರಕುವ ಸಾಲದ ಒಂದು ಪ್ರಮುಖ ಆಯಾಮವೆಂದರೆ ಯಾವುದೇ ಅಪವಾಲುಗಳು ಇದ್ದಲ್ಲಿ ಅದನ್ನು ಬಗೆಹರಿಸಲು ಗ್ರಾಹಕ ವ್ಯಾಜ್ಯ ಪರಿಹಾರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನೂ ಎಂಎಫ್‌ಐಎನ್ ಹೊಂದಿದೆ. ದೂರುಗಳಿದ್ದಲ್ಲಿ ಉಚಿತ ಸಂಖ್ಯೆ 1800-102-1080ಕ್ಕೆ ಕರೆ ಮಾಡಬಹುದಾಗಿದೆ. ಎಂಎಫ್‌ಐ ಸಿಜಿಆರೆಂ 12 ಭಾಷೆಗಳಲ್ಲಿ ಲಭ್ಯವಿದ್ದು, ಯಾವುದೇ ರಾಜ್ಯಗಳ ಮಹಿಳಾ ಸಾಲಗಾರರು, ದೇಶದ ಯಾವ ಮೂಲೆಯಿಂದಾದರೂ ಟೋಲ್‌ಫ್ರೀ ಸಂಖ್ಯೆಗೆ ಬೆಳಿಗ್ಗೆ 9.30ರಿಂದ ಸಂಜೆ 5.30ರ ವರೆಗೆ ವಾರದ ದಿಗಳಲ್ಲಿ ಕರೆ ಮಾಡಬಹುದಾಗಿದೆ. ಈ ವಿಶಿಷ್ಟ ಸೌಲಭ್ಯವು ಅನೌಪಚಾರಿಕ ಮೂಲದ ಸಾಲಗಳಲ್ಲಿ

Publication	Sanje Prabha
Edition	Bangalore
Date	October 15, 2020
Page No.	4

ಕಡಿಮೆ ಆದಾಯದ ಮಹಿಳಾ ಸಾಲಗಾರರಿಗೆ ಅನಿಶ್ಚಿತ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ನೆರವು

ಮಂಗಳೂರು: ಇದೀಗ ಎರಡು ದಶಕಗಳಿಂದ ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ಉದ್ಯಮ ಕಡಿಮೆ ಆದಾಯದ ಮತ್ತು ಸಾಲಸೌಲಭ್ಯ ದೊರಕದ ಮಹಿಳೆಯರಿಗೆ ನೆರವಾಗುತ್ತಿದ್ದು, ಅವರು ಹಣಕಾಸು ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯ ಸಾಧಿಸಲು ಮತ್ತು ಸೂಕ್ತ ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳಲು ಅವರನ್ನು ಸಶಕ್ತರನ್ನಾಗಿ ಮಾಡುತ್ತಾ ಬಂದಿದೆ.

ದೇಶದಲ್ಲಿ ಕಡಿಮೆ ಆದಾಯದ ಮಹಿಳೆಯರ ಸಬಲೀಕರಣಕ್ಕೆ ಗಣನೀಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡುತ್ತಿರುವ ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ಉದ್ಯಮ 5.8 ಕೋಟಿ ವಿಶಿಷ್ಟ ಗ್ರಾಹಕರಿಗೆ ಹಣಕಾಸು ನೆರವು ನೀಡಿದೆ. ಇದರಲ್ಲಿ ಎನ್‌ಬಿಎಫ್‌ಸಿ-ಎಂಎಫ್‌ಐಗಳು, ಬ್ಯಾಂಕ್‌ಗಳು, ಸಣ್ಣ ಹಣಕಾಸು ಬ್ಯಾಂಕ್‌ಗಳು ಅಥವಾ ಏಕೈಕ ಎನ್‌ಬಿಎಫ್‌ಸಿಗಳು ಸೇರಿದ್ದು, ಕೋವಿಡ್-19ನ ಸಂಕಷ್ಟದ ಪರಿಸ್ಥಿತಿಯಲ್ಲಿ ವಿಶೇಷವಾಗಿ ನಿಸ್ಸಂದೇಹವಾಗಿ ಬದಲಾಗುತ್ತಿದೆ.

2016ರ ನವೆಂಬರ್‌ನಲ್ಲಿ ಕೇಂದ್ರ ಸರ್ಕಾರ ಘೋಷಿಸಿದ ನೋಟು ಅಮಾನ್ಯ ನಿರ್ಧಾರದಿಂದ ಹಿಡಿದು, ಪ್ರಸ್ತುತ ದೇಶ ಎದುರಿಸುತ್ತಿರುವ ಕೋವಿಡ್-19 ಸಾಂಕ್ರಾಮಿಕದವರೆಗೆ ಗ್ರಾಮೀಣ ಜನತೆಯ ವಿತ್ತೀಯ ಸೇರ್ಪಡೆಗೆ ಈ ವಲಯ ಕೊಡುಗೆ ನೀಡಿದೆ.

ಪ್ರಸ್ತುತ ಸನ್ನಿವೇಶದಲ್ಲಿ ಆರ್ಥಿಕ ಚಟುವಟಿಕೆ ಕುಂಠಿತಗೊಂಡಿರುವುದರಿಂದ ಸಾಲ ವಿತರಣೆ ಕಡಿಮೆಯಾಗಿದ್ದು, ಹಲವು ಮಂದಿ ಬೇಡಿಕೆ ಹೆಚ್ಚುವ ನಿರೀಕ್ಷೆಯಲ್ಲಿದ್ದಾರೆ. ಈ ಹಂತದಲ್ಲಿ ಕೂಡಾ ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್‌ಗಳು ಮಹಿಳಾ ಸಾಲಗಾರರಿಗೆ ಸೇವೆ ಒದಗಿಸುತ್ತಾ ಬಂದಿದ್ದು, ಹಣಕಾಸು ವಿಚಾರದಲ್ಲಿ ಮತ್ತು ಭಾವನಾತ್ಮಕವಾಗಿ ಕೂಡಾ ಪುಟದೇಳಲು ಅವರಿಗೆ ನೆರವಾಗುತ್ತಿದೆ.

ಮಹಿಳೆಯರಿಗೆ ಔಪಚಾರಿಕ ಸಾಲಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ಯಾವುದೇ ಭದ್ರತೆ ಇಲ್ಲದೇ ನಿಡುವ ಜತೆಗೆ,

ಅರ್ಜಿ ಒಪ್ಪಂದದ ಮೇಲ್ವಿಚಾರಣೆಗೆ ಅನುಸಾರವಾಗಿ ಬಡ್ಡಿದರ ವಿಧಿಸಲಾಗುತ್ತಿದೆ. ಈ ವಲಯ ನಗದುರಹಿತವಾಗುವ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ಡಿಜಿಟಲ್ ತಂತ್ರಜ್ಞಾನವನ್ನು ಬಳಕೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುತ್ತಿದೆ. ಇದಕ್ಕೆ ತದ್ವಿರುದ್ಧವಾಗಿ ಅನೌಪಚಾರಿಕ ವಲಯದಲ್ಲಿ ಲೇವಾದೇವಿದಾರರಿಂದ ಸಾಲ ಪಡೆದಲ್ಲಿ, ಮಹಿಳಾ ಸಾಲಗಾರರು ಜೀವನವಿಡೀ ಬಡ್ಡಿಯನ್ನು ಪಾವತಿಸುತ್ತಲೇ ಇರಬೇಕಾದ ಸ್ಥಿತಿ ಇದೆ.

ಮೈಕ್ರೋಫೈನಾನ್ಸ್ ಸಾಲಗಳು ಅಲ್ಪಾವಧಿ ಸಾಲಗಳಾಗಿದ್ದು, ಲೇವಾದೇವಿದಾರರು ನೀಡುವ ಸಾಲ ಧೀರ್ಘಾವಧಿಯದ್ದಾಗಿದ್ದು, ಇದಕ್ಕೆ ಅಡಮಾನ ಇಡಬೇಕಾಗುವುದು ಮಾತ್ರವಲ್ಲದೇ, ಬಡ್ಡಿದರ ಕೂಡಾ ಶೇಕಡ 40ರಿಂದ 60ರ ನಡುವೆ ಇರುತ್ತದೆ.

ಎಂಎಫ್‌ಐಗಳಿಂದ ಮಹಿಳೆಗೆ ದೊರಕುವ ಸಾಲದ ಒಂದು ಪ್ರಮುಖ ಆಯಾಮವೆಂದರೆ ಯಾವುದೇ ಅಹವಾಲುಗಳು ಇದ್ದಲ್ಲಿ ಅದನ್ನು ಬಗೆಹರಿಸಲು ಗ್ರಾಹಕ ವ್ಯಾಜ್ಯ ಪರಿಹಾರ ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನೂ ಎಂಎಫ್‌ಐಎನ್ ಹೊಂದಿದೆ. ದೂರುಗಳಿದ್ದಲ್ಲಿ ಉಚಿತ ಸಂಖ್ಯೆ 1800-102-1080ಕ್ಕೆ ಕರೆ ಮಾಡಬಹುದಾಗಿದೆ.

ಎಂಎಫ್‌ಐ ಸಿಜಿಆರೆಂ 12 ಭಾಷೆಗಳಲ್ಲಿ ಲಭ್ಯವಿದ್ದು, ಯಾವುದೇ ರಾಜ್ಯಗಳ ಮಹಿಳಾ ಸಾಲಗಾರರು, ದೇಶದ ಯಾವ ಮೂಲೆಯಿಂದಾದರೂ ಟೋಲ್‌ಫ್ರೀ ಸಂಖ್ಯೆಗೆ ಬೆಳಿಗ್ಗೆ 9.30ರಿಂದ ಸಂಜೆ 5.30ರ ವರೆಗೆ ವಾರದ ದಿಗಳಲ್ಲಿ ಕರೆ ಮಾಡಬಹುದಾಗಿದೆ. ಈ ವಿಶಿಷ್ಟ ಸೌಲಭ್ಯವು ಅನೌಪಚಾರಿಕ ಮೂಲದ ಸಾಲಗಳಲ್ಲಿ ಮಹಿಳಾ ಸಾಲಗಾರರಿಗೆ ಲಭ್ಯವಿರುವುದಿಲ್ಲ. ವಾಸ್ತವವಾಗಿ ಸಾಲ ಪಡೆದವರು ಇದನ್ನು ನಿರ್ವಹಿಸುವ ಅನೌಪಚಾರಿಕ ಸಾಲದಾರರ ಮರ್ಜಿಯಲ್ಲಿ ಇರುತ್ತಾರೆ.

Kolkata

Publication	Arthiklipi
Edition	Kolkata
Date	October 15, 2020
Page No.	9

মাইক্রোফিন্যান্স ক্ষেত্রে: অনিশ্চিত সময়ে কম আয়ের মহিলা ঋণগ্রহীতা'র ক্ষেত্র একটি বড় সহায়তা

স্টাফ রিপোর্টার : কম আয়ের এবং সহায়-সঞ্চালন গোষ্ঠীর মহিলাদের আর্থিক দিক দিয়ে স্বাবলম্বী ও সমৃদ্ধ করার লক্ষ্যে ও অর্থিক বিক্রেতা তাদের সঠিক সিদ্ধান্ত গ্রহণে সক্ষম করে তোলার লক্ষ্যে মাইক্রোফিন্যান্স ইন্ডাস্ট্রিজ গত দুই দশকেরও বেশি সময় ধরে মহিলাদের সাহায্য করে আসছে। ৩০ জুন ২০২০-এর হিসেব অনুসারে ৫.৮০ কোটিরও বেশি গ্রাহকরা এখন এনবিএফসি-এমএফআইএস, ব্যাঙ্ক, সঞ্চালনা ব্যাঙ্ক অথবা এককভাবে এনবিএফসিগুলির কাছ থেকে পরিষেবা পেয়ে আসছে। এই অবস্থার ভারতের মাইক্রোফিন্যান্স ক্ষেত্র নিঃসন্দেহে পরিবর্তনের মাধ্যমে দিয়ে চলেছে। বিশেষ করে এই নজিরবিহীন কোভিড-১৯ পরিস্থিতিতে।

২০১৬-র ডিমনিটাইজেশন এবং বর্তমানে, ২০২০-তে সারা বিশ্বে ছড়িয়ে পড়া মহামারী পরিস্থিতিতে মাইক্রোফিন্যান্স ইন্ডাস্ট্রি আর্থিক অন্তর্ভুক্তির বিষয়ে গুরুত্বপূর্ণ ভূমিকা পালন করে চলেছে।

বর্তমান পরিস্থিতিতে, ভেঙে পড়া অর্থনৈতিক কারণে যেখানে ঋণ বণ্টনের বিষয়টি তুলনামূলকভাবে অনেক কমে গিয়েছে, পরিস্থিতিকে প্রত্যক্ষ করে বেশিরভাগ মানুষ যেখানে মনে করছে যে চাহিদাও অনেক কমে গিয়েছে, সেই চাহিদা আবার বাড়বে এবং মাইক্রোফিন্যান্স আর্থিকভাবে ও সেইসঙ্গে মানসিকভাবে পাশে থাকার জন্য মহিলা ঋণগ্রহীতাদের ঋণদানের পরিষেবাকে চালিয়ে যাবে।

মাইক্রোফিন্যান্স ঋণদান হল মহিলা ঋণগ্রহীতাদের ঋণদানের একটি প্রথাগত ব্যবস্থা, যেটি কেবলমাত্র যে জামনতমুক্ত, তা-ই নয়, এটি রিডিউসিং ব্যালেন্সের ভিত্তিতে সুদের চার্জ সহ সমস্ত কিছুই সম্পূর্ণভাবে আরবিআই আরা নিয়ন্ত্রিত হয়। এই ক্ষেত্রটি

এখন নগদহীন হওয়ার চেষ্টা করছে এবং অত্যন্ত দ্রুত ডিজিটাল টেকনোলজিকে আয়ত্ত করার দিকে আগ্রহসহ হচ্ছে। এই ধরনের ঋণদানের বিপরীত দিকের ছবিটি হল প্রথার বাইরে গিয়ে অনেক ক্ষেত্রে মহিলা ঋণগ্রহীতাদের টাকা খরচ করতে দেখা যায়। সেখানে মহিলারা শুধুমাত্র সুদটুকুই পরিশোধ করতে পারে এবং আসল ঋণের পরিমাণটা সারা জীবনের জন্য দারবন্দ থেকে যায়। মাইক্রোফিন্যান্স ঋণ হল কম-মের্যাদের ঋণ, অন্যদিকে এই প্রথার বাইরের ঋণ হল দীর্ঘমেয়াদের এবং সেখানে জামানতের ব্যবস্থাও থাকে ও সেইসঙ্গে সুদের হারও অনেক বেশি, ৪০ থেকে ৬০ শতাংশ পর্যন্ত।

মহিলা ঋণগ্রহীতাদের ক্ষেত্রে একটি গুরুত্বপূর্ণ বিষয় হল, আরবিআই স্বীকৃত স্ব-নিয়ন্ত্রিত সংস্থা, এমএফআইএন, যেখানে রয়েছে কাস্টমার গ্রিডেপ রিড্রেশাল মেকানিজম (সিজিআরএম) বা গ্রাহক অভিযোগের প্রতিকার ব্যবস্থা। এখানে এর সদস্য সংস্থার মহিলা ঋণগ্রহীতারা তাঁদের বিভিন্ন অভিযোগ জানতে পারেন ১৮০০১০২১০৮০-এই টোল ফ্রি নম্বরের মাধ্যমে। এমএফআইএন সিজিআরএম পাওয়া যাচ্ছে ১২টি ভাষায়। এখানে দেশের যে কোনও রাজ্যের, যে কোনও গ্রামের মহিলা গ্রাহকরা সপ্তাহের কাজের দিন সকাল ৯টা ৩০ মিনিট থেকে বিকেল ৫টা ৩০ মিনিটের মধ্যে টোল ফ্রি নম্বরে ফোন করতে পারেন। এই দারুণ সুবিধাটি ওই সমস্ত মহিলারা পাবেন না, যারা প্রথার বাইরে থাকা কোনও উৎসের কাছ থেকে ঋণ নিয়েছেন। প্রকৃতপক্ষে তাঁদের ওই সমস্ত অনিয়ন্ত্রিত ও প্রথার বাইরে থাকা ঋণদানকারীদের কাছে করণার পাত্রী হয়েই থাকতে হবে।

Publication	Morning India
Edition	Kolkata
Date	October 15, 2020
Page No.	3

Microfinance Sector: support for low-income women borrowers in uncertain times

Kolkata: It has now been over two decades that the Microfinance industry has been helping women from the low income and under-served group, achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions.

With over 5.80 Crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including the NBFC-MFIs, Banks, the Small Finance Banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sector is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times.

Be it the November 2016 Demonetisation and now the 2020 Global Pandemic engulfing the world, the microfinance industry has been playing a stellar role in financial inclusion.

In the current situation, where the disbursal of loans has been relatively lower

owing to subdued economic activity, most feel there will be a pent-up demand that will be witnessed, and microfinance would continue to serve the women borrowers, giving a helping hand to bounce back, financially, as well as emotionally.

Microfinance lending is a formal form of financing for women borrowers, which is not only collateral free, but also there is complete Regulatory oversight by RBI, including on the interest charged which is on a reducing balance basis. The sector is now striving to become cashless and rapidly adopting digital technology to achieve this. In contrast is the informal Financing where on the loans availed from money lenders, the women borrower keeps on paying interest only and remains obligated for life.

Microfinance loans are shorter-term loans, unlike

from money lenders which are of far longer duration, with collateral and levied with high interest ranging between 40 to 60 per cent.

One important aspect for women borrowers is MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation that has a Customer Grievance Redressal Mechanism (CGRM) in place where women borrowers of its Member organisations can place their grievance on its toll-free number 1800 102 1080. MFIN CGRM is available in 12 languages, and women customers from any state, anywhere in the country can call on the toll-free number between 9:30 am to 5:30 pm on weekdays. This unique facility is not available for women borrowers if they take a loan from informal sources; in fact, they are at the mercy of those who operate this unregulated and informal lending.

Publication	The Echo of India
Edition	Kolkata
Date	October 15, 2020
Page No.	8

MFI: Support for low-income women borrowers

EOI CORRESPONDENT

KOLKATA, OCT 14/--It has now been over two decades that the Microfinance industry has been helping women from the low income and under-served group, achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions, sources said. With over 5.80 crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including the NBFC-MFIs, Banks, the Small Finance Banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sector is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times. MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation, sources also elaborated.

Microfinance lending is a formal form of financing for women borrowers, which

is not only collateral free, but also there is complete Regulatory oversight by RBI, including on the interest charged which is on a reducing balance basis. The sector is now striving to become cashless and rapidly adopting digital technology to achieve this. Microfinance loans are shorter-term loans, sources said.

One important aspect for women borrowers is MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation that has a Customer Grievance Redressal Mechanism (CGRM) in place where women borrowers of its Member organisations can place their grievance on its toll-free number 1800 102 1080. MFIN CGRM is available in 12 languages, and women customers from any state, anywhere in the country can call on the toll-free number between 9:30 am to 5:30 pm on weekdays, sources added.

Publication	Dainik Statesman
Edition	Kolkata
Date	October 16, 2020
Page No.	2

মহিলা সহায়তা প্রকল্প

নিজস্ব প্রতিনিধি— স্বনির্ভর প্রকল্পে মহিলাদের সাহায্যের জন্য এমএফআইএন বিশেষ উদ্যোগ নিয়েছে। মহিলাদের অসুবিধা দূর করার জন্য সিজিআরএম'র ব্যবস্থাও রয়েছে।

Publication	Dainik Vishwamitra
Edition	Kolkata
Date	October 16, 2020
Page No.	5

कम आमदनी वाली महिला कर्जदारों के लिए एक बड़ा सहारा

कोलकाता, 15 अक्टूबर (निप्र)। माइक्रोफाइनेंस उद्योग कम आमदनी वाली और वंचित समूहों की महिलाओं की आर्थिक आजादी पाने में मदद कर रहा है। इससे महिलाएं सही वित्तीय निर्णय लेने के लिए सशक्त होती हैं। भारतीय माइक्रोफाइनेंस सेक्टर एनबीएफसी-एमएफआई, बैंक, स्मॉल फाइनेंस बैंक या केवल एनबीएफसी सहित विभिन्न संस्थाओं द्वारा 30 जून 2020 तक 5.80 करोड़ से ज्यादा ग्राहकों को सेवाएं दे रहा है। एमएफआईएन, आरबीआई द्वारा मान्यता प्राप्त एक स्व-नियामक संगठन है, जिसके पास ग्राहक शिकायत निवारण तंत्र (सीजीआरएम) है। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र से जो उधार मिलता है, वह जरूरतमंद महिलाओं को पैसा उपलब्ध कराने का औपचारिक जरिया है। यह न केवल कोलेटरल ढंग से निःशुल्क है, बल्कि पूरी तरह से आरबीआई के निरीक्षण में है। इसमें जो ब्याज लगता है, वह भी बैलेंस कम होने के आधार पर लगता है। यह क्षेत्र अब नकद रहित बनने के लिए प्रयासरत है और इसके लिए यह तेजी से डिजिटल तकनीक अपना रहा है। माइक्रोफाइनेंस लोन अल्पकालिक लोन होते हैं।

Publication	Samay Paribartan
Edition	Kolkata
Date	October 17, 2020
Page No.	6

Microfinance Sector: a great support for low-income women borrowers in uncertain times

SP BUREAU

Mumbai, Oct 16: It has now been over two decades that the Micro-finance industry has been helping women from the low income and under-served group, achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions. With over 5.80 crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including the NBFC-MFIs, Banks, the Small Finance Banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sector is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times.

Be it the November 2016 Demonetisation and now the 2020 Global Pandemic engulfing the world, the microfinance industry has been playing a stellar role in financial inclusion. In the current situation, where the disbursal of loans has been relatively lower owing to subdued economic activity, most feel there will be a pent-up demand that will be witnessed, and microfinance



would continue to serve the women borrowers, giving a helping hand to bounce back, financially, as well as emotionally.

Microfinance lending is a formal form of financing for women borrowers, which is not only collateral

free, but also there is complete regulatory oversight by RBI, including on the interest charged which is on a reducing balance basis. The sector is now striving to become cashless and rapidly adopting digital technology to achieve this. In contrast is the in-

formal financing where on the loans availed from money lenders, the women borrower keeps on paying interest only and remains obligated for life.

Microfinance loans are shorter-term loans, unlike from money lenders which are of far longer duration, with collateral and levied with high interest ranging between 40 to 60 per cent. One important aspect for women borrowers is MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation that has a Customer Grievance Redressal Mechanism (CGRM) in place where women borrowers of its member organisations can place their grievance on its toll-free number 1800 102 1080. MFIN CGRM is available in 12 languages, and women customers from any state, anywhere in the country can call on the toll-free number between 9:30 am to 5:30 pm on weekdays. This unique facility is not available for women borrowers if they take a loan from informal sources; in fact, they are at the mercy of those who operate this unregulated and informal lending.

Publication	Sambad Prabha
Edition	Kolkata
Date	October 17, 2020
Page No.	1 & 2

অনিশ্চিত সময়ে কম আয়ের মহিলা ঋণগ্রহীতা'র ক্ষেত্রে একটি বড় সহায়তা, মাইক্রোফিনান্স

নিজস্ব ব্যবসাসংক্রান্ত কম আয়ের এবং সরাসরি কর্মসংস্থান খোঁজার মহিলাদের আর্থিক দিক দিয়ে অসহায়তা ও সমৃদ্ধ করার লক্ষ্যে অর্থনৈতিক দিশেড়ার তাদের সঠিক সিদ্ধান্ত গ্রহণে সহায়তা করে তাদের লক্ষ্যে মাইক্রোফিনান্স ইনস্টিটিউট দুই নশকেরও বেশি সময় ধরে মহিলাদের সহায়তা করে আসছে।

৩০ জুন ২০২০ এর হিসেব অনুসারে ২.৬০ কোটিও বেশি প্রাপকরা এখন এমআইএফসি-এমএফআইএস, ব্যাংক, শ্রম ঋণাঙ্গণ বাস অথবা এককভাবে অনিচ্ছাসিদ্ধির কাজ থেকে পরিবেশ পেয়ে আসছে। এই অবস্থায় ভারতের মাইক্রোফিনান্স ক্ষেত্র নিম্নোক্ত পরিবর্তনের মধ্যে দিয়ে চলেছে, বিশেষ করে এই নজিরবিহীন কোভিড ১৯ পরিস্থিতিতে। ২০১৬র ডিমিটারিওজেশন এবং বর্তমানে, ২০২০তে তারা বিশেষ ছড়িয়ে পড়া মহামারি পরিস্থিতিতে মাইক্রোফিনান্স ইনস্টিটিউট আর্থিক অস্তিত্বের নিম্নে



ওজনপূর্ণ ভূমিকা পালন করে চলেছে। বর্তমান পরিস্থিতিতে, ভেঙে পড়া অর্থনৈতিক কারণে যেখানে ঋণ গ্রহণের বিমূর্তিত্ব তুলনামূলকভাবে অনেক কমে গিয়েছে, এখানে পরিস্থিতিতে প্রত্যক্ষ করে বেশিরভাগ মানুষ যেখানে মনে করছে, যে চাহিদাও অনেক কমে গিয়েছে, সেই চাহিদা অর্থাৎ বাজারে এবং মাইক্রোফিনান্স সংস্থাগুলি আর্থিকভাবে ও বৈদ্যুতিক মনসিকভাবে

পাশে থাকলে অন্য মহিলা ঋণগ্রহীতার ঋণগ্রহণ পরিবেশকে চাপিয়ে রাখে। মাইক্রোফিনান্স ঋণগ্রহণ হল মহিলা ঋণগ্রহীতার ঋণগ্রহণের একটি প্রণালী যা ব্যবস্থা, যেটি কেবলমাত্র যে আমদানিকৃত, জাইনা, এটি ব্রিটিশিগ, ব্যালেন্সের ভিত্তিতে সুদের চার্জ সহ সমস্ত কিছুই সম্পূর্ণভাবে আরবিআই দ্বারা নিয়ন্ত্রিত হয়ে থাকে। এই ক্ষেত্রে এখন নগরবাসী হবার চেষ্টা করছে এবং

অন্যত্র লব্ধ ডিমিটারিওজেশনকে আয়ত্ত করার দিকে অগ্রসর হচ্ছে। এই কারণে ঋণগ্রহণের বিপরীত দিকে ছলিটি হল—অর্থের বহিরে দিশেড়ার অনেক ক্ষেত্রে মহিলা ঋণগ্রহীতারদের টানা বার করতে দেখা যায়। সেখানে মহিলারা শুধুমাত্র সুদুষ্টি পরিশোধ করতে পারে এবং আমদানি খয়ের পরিমাণটা সরাসরি গ্রহণের জন্য দায়বদ্ধ থেকে যায়।

মাইক্রোফিনান্স ঋণ গ্রহণ কমমোডোরের অর্থ, অনানুষ্ঠানিক এই অর্থের বহিরের ঋণ হল ঋণগ্রহীতারদের এবং সেখানে আমদানির ব্যবস্থাও থাকে ও সেই সঙ্গে সুদের হারও অনেক বেশি, ৪০ থেকে ৬০ শতাংশ পর্যন্ত।

মহিলা ঋণগ্রহীতারদের ক্ষেত্রে একটি গুরুত্বপূর্ণ বিষয় হল, আরবিআই পীকুত অ-নিয়ন্ত্রিত সংস্থা, এমএফআইএন, যেখানে বর্তমানে অর্থমন্ত্রীর অধীনস্থ রিজার্ভস মেকেনিজম (সিডিআরএম) প্রায়শই অধিকাংশের

এরপর ২ পাঠ্য

অনিশ্চিত সময়ে কম আয়ের মহিলা ঋণগ্রহীতা

১ পাঠ্য পর

প্রতিকার ব্যবস্থা। এখানে এর সদস্য সংস্থার মহিলা ঋণগ্রহীতার তাদের বিভিন্ন আভিযোগ জানাতে পারে ১৮০০ ১০২ ১০৮০এই টোল ফ্রি নম্বরের মাধ্যমে। এমএফআইএন সিডিআরএম পাওয়া থাকে ১২টি ভাষায়। এখানে সেশের মেকেনিজম রয়েছে, যেখানেও গ্রাহকের মহিলা গ্রাহকরা সন্তোষের কাজে দিনে

সর্বোচ্চ ১টা ৩০ মিনিট থেকে সিনে ৪টা ৩০ মিনিটের মধ্যে টোল নম্বরে ফোন করতে পারেন।। নারক সুবিধাটি ৩টি সমস্ত মহিলা পাঠ্যে না, যাঁরা অর্থের বহিরে থাকা কোর্সের কাছ থেকে নিচ্ছেন। অকৃতপক্ষে ফ্রিদের সমস্ত অনিয়ন্ত্রিত ও প্রায়শই বহিঃস্থ ঋণগ্রহীতারদের কাজে কল পাওয়া হয়েই থাকতে হবে।

Publication	News Mania
Edition	Kolkata
Date	October 19, 2020
Page No.	9

Microfinance Sector: a great support for low-income women borrowers in uncertain times

It has now been over two decades that the Microfinance industry has been helping women from the low income and under-served group, achieve financial independence, empowering them to take the right financial decisions. With over 5.80 Crore unique customers as on June 30, 2020, being now served by different entities including the NBFC-MFIs, Banks, the Small Finance Banks or the stand-alone NBFCs, the Indian microfinance sector is undoubtedly changing, especially in these unprecedented Covid-19 times.



Be it the November 2016 Demonetisation and now the 2020 Global Pandemic engulfing the world, the microfinance industry has been playing a stellar role in financial inclusion. In the current situation, where the disbursal of loans has been relatively lower owing to subdued economic activity, most feel there will be a pent-up demand that will be witnessed, and microfinance would continue to serve the women borrowers, giving a helping hand to bounce back, financially, as well as emotionally. Microfinance lending is a formal form of financing for women borrowers, which is not only collateral free, but also there is complete Regulatory oversight by RBI, including on the interest charged which is on a reducing balance basis. The sector is now striving to become cashless and rapidly adopting digital technology to achieve this. In contrast is the informal Financing where on the loans availed from money lenders, the women borrower keeps on

paying interest only and remains obligated for life. Microfinance loans are shorter-term loans, unlike from money lenders which are of far longer duration, with collateral and levied with high interest ranging between 40 to 60 per cent.

One important aspect for women borrowers is MFIN, an RBI-recognised self-regulatory organisation that has a Customer Grievance Redressal Mechanism (CGRM) in place where women borrowers of its Member organisations can place their grievance on its toll-free number 1800 102 1080. MFIN CGRM is available in 12 languages, and women customers from any state, anywhere in the country can call on the toll-free number between 9:30 am to 5:30 pm on weekdays. This unique facility is not available for women borrowers if they take a loan from informal sources; in fact, they are at the mercy of those who operate this unregulated and informal lending.

Source : Press Release

Tamil Nadu

Publication	Dina Thodar
Edition	Chennai
Date	October 16, 2020
Page No.	3

பல்கலைக்கழகம் துறை: திரைப்பட அறிவார்ந்த குறியீடு அடிப்படையில்
கேள்வி, கேள்வி அடிப்படையில் ஒரு இயல்பு அடிப்படையில் தயாரிப்பு

[illegible][illegible][illegible]

Highly motivated and experienced with people, excellent with organization, logical thinker, strong interpersonal communication skills, good team player, able to work independently, strong computer skills, and the ability to work under pressure. Please see attached resume.

[illegible]

1. *...the ... of ...*
 2. *...the ... of ...*
 3. *...the ... of ...*

Address: 10110 Kingsway, Suite 100, Richmond, BC V6X 1A1, Canada
Phone: (604) 273-8888
Fax: (604) 273-8889
E-mail: info@hawaii.com

[illegible]

Publication	Makkalkural
Edition	Chennai
Date	October 19, 2020
Page No.	3

கய தொழில் துவங்க மகளிர் மேம்பாட்டுக்கு குறைந்த வட்டியில் கடன் வழங்கும் மைக்ரோ பைனான்ஸ் அமைப்பு குறை தீர்ப்பு அமைப்புக்கு புகார் செய்ய தனிப் பிரிவு துவக்கம்

சென்னை, அக்.18
மகளிர் மேம்பாட்டுக்கு கய தொழில் செய்ய அடமானம் இல்லாமல் குறைந்த வட்டியில் குறுகிய கால கடன் வழங்கி உதவுகிறது மத்திய அரசின் மைக்ரோ பைனான்ஸ் அமைப்பு. இந்த கடனை டிஜிட்டல் முறையில் வழங்க இது நடவடிக்கை எடுத்து வருகிறது. மகளிர் இதன் சேவையில் குறை இருந்தால், புகார் செய்ய தனிப் பிரிவு துவக்கப்பட்டுள்ளது.

20 ஆண்டுகளாக மத்திய அரசின் மைக்ரோ பைனான்ஸ் தொழில்துறை குறைந்த வருமானம் மற்றும் குறைவான சேவைகளைப் பெற்ற பெண்களுக்கு நிதி சுதந்திரத்தை அடையவும், சரியான நிதி முடிவுகளை எடுக்கவும் கடன் அளித்து உதவி வருகிறது.

கடந்த ஜூன் 30த் தேதி நிலவரப்படி 5,80 கோடிக்கு மேற்பட்ட வாடிக்கையாளர்களுடன், இப்போது

வங்கிகள், சிறு நிதி வங்கிகள் அல்லது தனிப்பட்ட நிதி நிறுவனங்கள் உள்ளிட்ட பல்வேறு நிறுவனங்களால் மைக்ரோ பைனான்ஸ் பணியை சேவையாற்றப்படுகின்றன. இந்திய மைக்ரோ பைனான்ஸ் துறை கோல்ட் 19 சூழலில் பெண்களுக்கு உதவுவதில் முன்னணியில் உள்ளது.

2016ம் ஆண்டு தவிர்ப்பு பணமதிப்பிழப்பின் போதும், இப்போது 2020 ஏற்பட்டுள்ள உலகளாவிய கொரோனா தொற்றினால் போதும், நிதியியல் உள்நாட்டில், மைக்ரோ பைனான்ஸ் துறை ஒரு முக்கிய பங்கைக் கொண்டுள்ளது.

மைக்ரோ பைனான்ஸ் கடன் என்பது பெண் கடனாளிகளுக்கான முறையான நிதியுதவி ஆகும், இது அடமானங்கள் அற்றதாக இருப்பதோடு மட்டுமல்ல, ரிசர்வ் வங்கியின் முழுமையான ஒழுங்குமுறை மேற்பார்வைக்கும் உட்பட்டுள்ளது, இதில் வட்டியானது

குறையும், இந்தத் துறை இப்போது ரொக்கமற்ற முறைக்கு மாற முயற்சித்து வருகிறது இதை அடைய டிஜிட்டல் தொழில்நுட்பத்தை விளரவாக அமல்படுத்துகிறது. மைக்ரோ பைனான்ஸ் கடன்கள் குறுகிய கால கடன்களாகும்,

பெண் கடனாளிகளுக்கான ஒரு முக்கிய அம்சமாக வாடிக்கையாளர் குறை தீர்ப்பு செயல்முறை அறிமுகம் செய்யப்பட்டுள்ளது. அதன் உறுப்பினர் அமைப்புகளில் கடன் வாங்கியுள்ள பல பெண் கடனாளிகள் தங்கள் குறைகளை அதன் கட்டணமில்லா எண் 1800-102-1080-ல் தெரிவிக்கலாம். மொழிகளில் செயல்படும் மேலும் எந்த மாநிலத்திலிருந்தும், நாட்டின் எந்த இடத்திலிருந்தும் பெண் வாடிக்கையாளர்கள் வார நாட்களில் காலை 9:30 மணி முதல் மாலை 5:30 மணி வரை இந்த கட்டணமில்லா எண்ணை அழைக்கலாம்.

Publication	Malaimalar
Edition	Chennai
Date	October 17, 2020
Page No.	1

பெண்களுக்கு உதவும் மைக்ரோபைனான்ஸ் சேவை

மைக்ரோபைனான்ஸ் தொழில் துறை குறைந்த வருமானம் மற்றும் குறைவான சேவைகளை பெற்ற பெண்களுக்கு நிதி சுதந்திரத்தை அடையவும், சரியான நிதி முடிவுகளை எடுக்கவும் அதிகாரம் அளித்து உதவி வருகிறது. கடந்த ஜூன் 30 நிலவரப்படி 5.80 கோடிக்கு மேற்பட்ட தனித்துவமான வாடிக்கையாளர்களுடன், இப்போது NBFC-MFI-கள், வங்கிகள், சிறு நிதி வங்கிகள் அல்லது தனிப்பட்ட NBFC-கள் உள்ளிட்ட பல்வேறு நிறுவனங்களால் சேவையாற்றப்படுகின்றன. இந்திய மைக்ரோபைனான்ஸ் துறை கோவிட் 19 சூழலில் பெண்களுக்கு உதவுவதில் பெரும் மாற்றத்தை அடைந்து வருகிறது. மைக்ரோபைனான்ஸ் துறை தொடர்ந்து பெண் கடனாளிகளுக்கு சேவை செய்யும் மற்றும் நிதி ரீதியாகவும், உணர்வு ரீதியிலும் மீண்டெழுவதற்கு பெண் கடனாளிகளுக்கு உதவும். மைக்ரோபைனான்ஸ் கடன்கள் குறுகிய கால கடன்களாகும் முறைசாரா கடன் வழங்குநர்களின் அடைமானத்துடன் கூடிய, 40 முதல் 60 சதவிகிதம் வரையிலான வட்டியை கொண்ட நீண்ட கால கடன்களை போன்றதல்ல. பெண் கடனாளிகளுக்கான ஒரு முக்கிய அம்சம், ரிசர்வ் வங்கியின் அங்கீகரிக்கப்பட்ட சுய ஒழுங்குமுறை அமைப்பான MFIN வாடிக்கையாளர் குறை தீர்ப்பு செயல்முறையாகும். அதன் உறுப்பினர் அமைப்புகளில் கடன் வாங்கியுள்ள பெண் கடனாளிகள் தங்கள் குறைகளை அதன் கட்டணமில்லா எண்.18001021080-ல் தெரிவிக்கலாம்.

Publication	Porputhiya Murasu
Edition	Chennai
Date	October 29, 2020
Page No.	2

வியாழக்கீழமை 29.10.2020
பீயர் புதியுறவு

மைக்ரோஃபைனான்ஸ் துறை: நிச்சயமற்ற காலங்களில் குறைந்த வருமானம் கொண்ட பெண் கடனாளிகளுக்கு ஒரு சிறந்த ஆதரவாகத் திகழ்கிறது

சென்னை, அக்.29: ஏறக்குறைய இரண்டு தசாப்தங்களுக்கும் மேலாக மைக்ரோஃபைனான்ஸ் தொழில்துறை குறைந்த வருமானம் மற்றும் குறைவான சேவைகளைப் பெற்ற பெண்களுக்கு நிதி கதத்திரத்தை அடையவும், சரியான நிதி முடிவுகளை எடுக்கவும் அதிகாரம் அளித்து உதவி வருகிறது. ஜூன் 30, 2020 திவவரப்படி 5.80 கோடிக்கு மேற்பட்ட தனித்துவமான

வாடிக்கை யாளர் களுடன், இப்போது ழிவித்சி விதியிகள், வங்கிகள், சிறு நிதி வங்கிகள் அல்லது தனிப்பட்ட ழிவித்சிகள் உள்ளிட்ட பல்வேறு நிறுவனங்களால் சேவை யாற்றப் படுகின்றன, இந்திய மைக்ரோஃபைனான்ஸ் துறை சந்தேகத்திற்கு இடமின்றி பெரும் மாற்றத்தை அடைந்து வருகிறது. குறிப்பாக, இந்த முன்னெப்போதும் கண்டிராத கோவிட் 19 சூழலில் பெண்களுக்கு உதவுவதில்.

நவம்பர் 2016 பணமதிப்பிழப்பின் போதும் மற்றும் இப்போது ஏற்பட்டுள்ள 2020 உலகளாவிய தொற்றுநோயின் போதும், நிதியியல் உள்ளடக்கலில், மைக்ரோஃபைனான்ஸ் துறை ஒரு முக்கிய பங்கைக் கொண்டுள்ளது. தற்போதைய சூழலியல், வீழ்ச்சியடைந்துள்ள பொருளாதார நடவடிக்கைகளின் காரணமாக கடன்கள் வழங்கல் ஒப்பீட்டளவில் குறைவாகவே உள்ள

நிலையில், பெரும்பாலானவர்கள் தேவைப்பாடு அநிகரித்துக் காணப்படும் என்று கருதுகின்றனர் மற்றும் மேலும் மைக்ரோஃபைனான்ஸ் துறை தொடர்ந்து பெண் கடனாளிகளுக்கு சேவை செய்யும் மற்றும் நிதி ரீதியாகவும், உணர்வு ரீதியிலும் மீண்டெழுவதற்கு பெண் கடனாளிகளுக்கு உதவும். மைக்ரோஃபைனான்ஸ் கடன் என்பது பெண் கடனாளிகளுக்கான முறையான நிதியுதவி ஆகும், இது

அடைமானங்கள் அற்றதாக இருப்பதோடு மட்டுமின்றி, ரிசர்வ் வங்கியின் முழுமையான ஒழுங்குமுறை மேற்பார்வைக்கும் உட்பட்டுள்ளது. இதில் வட்டியானது குறையும் மீதத்தின் அடிப்படையில் குறைக்கப்படுகிறது. இந்தத் துறை இப்போது ரொக்கமற்ற முறைக்கு மாற முயற்சித்து வருகிறது மற்றும் இதை அடைய டிஜிட்டல் தொழில்நுட்பத்தை விரைவாக அமல்படுத்துகிறது.

Publication	Malaimurasu
Edition	Chennai
Date	October 18, 2020
Page No.	1

அதிக வாட்டியில் இருந்து மீள பெண்களுக்கு உதவும் குறுந்தீ அமைப்பு!

மதுரை, அக்.18-

தவம்பல்.2016 பணமதிப்பீழப்பின் போதும் மற்றும் இப்போது ஏற்பட்டுள்ள 2020 உலகளாவிய தொற்றுநோயின் போதும், நிதியியல் உண்டாக்கலில், மைக்ரோபைனான்ஸ் துறை ஒரு முக்கிய பங்கைக் கொண்டுள்ளது.

தற்போதைய சூழ்நிலையில், வீழ்ச்சியடைந்துள்ள பொருளாதார நடவடிக்கைகளில் காரணமாக கடன்கள் வழங்கல் ஒப்பீட்டளவில் குறைவாகவே உள்ள நிலையில், பெரும்பாலானவர்கள் தேவைப்பாடு அதிகரித்துக் காணப்படும் என்று கருதுகின்றனர். மேலும் மைக்ரோபைனான்ஸ் துறை தொடர்ந்து பெண் கடனாளிகளுக்கு சேவை செய்யும் மற்றும் நிதி ரீதியாகவும் உணர்வு ரீதியிலும் மீண்டெழுவதற்கு பெண் கடனாளிகளுக்கு உதவும்.

Case Study: Satya Microcapital: Offering Support during the Covid 19 Pandemic

Publication	Dainik Janambhumi
Edition	Assam [All Editions]
Date	26 th October, 2020
Page No.	02

সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেল

কভিড-১৯ মহামাৰীৰ সময়ত সহযোগিতা

গুৱাহাটী, ২৩ অক্টোবৰ: কভিড-১৯ মহামাৰীয়ে বিশ্বৰ অগণন পৰিয়ালৰ জীৱন প্ৰভাৱান্বিত কৰিছে। ভাৰততো একাধিক ব্যবসায়, বিশেষকৈ লক্ষু আৰু ক্ষুদ্ৰ উদ্যোগসমূহ বাণিজ্যেৰা লকডাউনৰ ফলত জ্বুৰুলা হৈ পৰিছে। গুৱাহাটীৰ ফটাশিল আমবাৰীৰ এখন সৰু গাঁৱত বাস কৰা কুলবুলি মালিকাৰ নামৰ মহিলাগৰাকীৰ কাহিনীও ইয়াতকৈ পৃথক নহয়। দেশজুৰি ঘোষিত লকডাউনৰ ফলত তেওঁৰ তিনিজনীয়া পৰিয়ালয়ে একাধিক সমস্যাৰ সন্মুখীন হৈছিল। কিন্তু কঠোৰ পৰিশ্ৰম আৰু সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ সহায়ৰ জৰিয়তে তেওঁ পৰিয়ালক দুৰ্যোগৰ কবলৰ পৰা উদ্ধাৰ কৰিবলৈ সক্ষম হৈছে। তেওঁৰ কাহিনী বহুতৰে বাবে উৎসাহৰ বিষয়। কুলবুলিৰ স্বামীয়ে টেম্প'চালক হিচাপে জীৱিকা নিৰ্বাহ কৰিছিল, তেওঁৰ পুত্ৰই কাম কৰিছিল ব্যক্তিগত খণ্ডত। মহিলাগৰাকীয়ে গেলামালৰ

দোকান দি পেট প্ৰবৰ্তন কৰিছিল। সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ সদস্য হোৱাৰ পূৰ্বে তেওঁ মূলধনৰ অভাৱত নিজৰ দোকান পৰিচালনাৰ বাবে ব্যাপক সমস্যাৰ সন্মুখীন হৈছিল। সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ বিত্তীয় সাহায্যৰ বিষয়ে জানিব পাৰি তেওঁ তাৎক্ষণিকভাৱে সদস্যপদ গ্ৰহণ কৰিলে আৰু ৩৫ হাজাৰ টকাৰ প্ৰথমটো ঋণ লাভ কৰিলে। তেওঁ পদ্ধতিগতভাৱে এই ধন নিজৰ ব্যবসায় পৰিবৰ্তনৰ কামত ব্যৱহাৰ কৰিলে। ফলস্বৰূপে তেওঁৰ মাহিলি উপাৰ্জন ১০ হাজাৰৰ পৰা ১৫ হাজাৰ টকালৈ বৃদ্ধি হ'ল। সকলো সুচান্ধক্যে চলি থকাৰ সময়তে বাণিজ্যৰ লকডাউন বলৱৎ হ'ল। লকডাউনৰ নিয়ম মানি তেওঁ দীঘলীয়া সময়ৰ বাবে নিজৰ দোকান বন্ধ ৰাখিলে। নিয়মীয়া উপাৰ্জন নোহোৱা হোৱাৰ ফলত ঋণৰ মাহিলি কিস্তি প্ৰদানৰ বাবে তেওঁৰ ধনৰ অভাৱ

ঘটিল। সংকটৰ সময়ত প্ৰয়োজনীয় সহযোগিতা আগ বঢ়াই সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ ঋণ প্ৰবন্ধক তেওঁৰ কাৰ্য চাপিল আৰু ঋণ পৰিশোধ স্থগিতকৰণৰ বিষয়ে অৱগত কৰিলে। তেওঁ মহিলাগৰাকীক স্থগিতকৰণৰ সুবিধা আৰু অসুবিধাৰ বিষয়েও বুজাই দিলে। এই বিষয়ে ভালদৰে বুজি উঠাৰ পাছত তেওঁ স্থগিতকৰণৰ গ্ৰহণৰ সিদ্ধান্ত ল'লে। তেওঁ সত্যৰ বিষয়াসকলক নিজৰ ইচ্ছা আৰু পৰিস্থিতিৰ বিষয়ে অৱগত কৰালে। লগতে স্থগিতকৰণৰ সময়সীমাৰ অন্তত সত্যৰ সৈতে দীৰ্ঘদিনীয়া সহযোগিতা বাহাল ৰাখিবলৈয়েও ইচ্ছা ব্যক্ত কৰিলে। বৰ্তমান বজাৰ মুকলি হোৱাৰ সময়ত তেওঁৰ ব্যৱসয়ে আকৌ গতি লাভ কৰিছে। সমগ্ৰ লকডাউনৰ কালক্ষেত্ৰত আগ বঢ়োৱা সহযোগিতাৰ বাবে সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলক তেওঁ ধন্যবাদ জ্ঞাপন কৰে।

Publication	The Assam Post
Edition	Assam [All Editions]
Date	20 th October, 2020
Page No.	09

Satya Micro capital: Offering Support during the Covid 19 Pandemic

Guwahati, Oct 19: Covid 19 pandemic impacted the lives of countless families across the globe. In India, many businesses, particularly the small & micro enterprises, were severely affected during the nationwide lockdown. The story of Bulbuli Malakar, a 45-year-old woman living in a small village of Fatashil Ambari, Guwahati, Assam, is no different. Living with her family of three, She and her family faced a lot of troubles during the national lockdown. However, with hard work and apt support from SatyaMicrocapital, She was able to pull the family out of troubled waters. Her story is an inspiration to many.

Bulbuli's husband worked as a Tempo driver; her son works in the private sector whereas she runs a small Grocery Shop in the village for living. Before becoming a member of Satya Micro capital, she used to face a lot of trouble in running her grocery shop due to a lack of capital.

After learning about the financial offerings of Satya Micro capital, she immediately became a member and took her first loan of Rs. 35,000. She systematically invested the loan amount in expanding her business. Eventually, her income grew from Rs. 10,000 to Rs. 15,000 per month.

Things were going in the right direction when suddenly nationwide lockdown happened. Abiding by the guidelines of the lockdown, her shop remained closed for a longer duration because of which there was no consistent income which resulted in her inability to pay the scheduled EMIs of her loan.

Providing necessary support during the crisis, SatyaMicrocapital's loan officer reached out to her and apprised her about the Moratorium facility. They briefed her about the pros and cons of the moratorium. After understanding it thoroughly, she decided to opt for the moratorium. She informed Satya officials about her will and plan. She expressed her wish of continuing her long-term association with SATYA post moratorium period. Expressing her gratitude for receiving the financial awareness from SatyaMicrocapital, Bulbuli says, "I am grateful to SatyaMicroCapital Limited for providing moratorium related awareness, financial guidance, and incomparable support during the unprecedented crisis of COVID-19 wherein, we were unaware. The staff of the company was very humble towards us, and their conduct was sober."

Now with the markets getting to open up, her business is getting back on track. Thanking further to SatyaMicrocapital for offering the support during the whole lockdown period she said "Realizing the fact that I was not pressurized to repay the scheduled loan installments at any point, I feel fortunate to be associated with Satya. Despite me, opting for a moratorium, the officials from Satya were only concerned about our physical & mental wellbeing. Also, we received phone calls from Officials to know about our wellbeing during COVID-19. I feel grateful for the unparalleled support offered by them during the pandemic."

Publication	Dainik Batori Kakat
Edition	Assam [All Editions]
Date	20 th October, 2020
Page No.	08

কোভিড-১৯ৰ সন্মুখীন কৰাৰ ক্ষেত্ৰত অসমত পৰিয়ালৰ জীৱন প্ৰভাৱান্বিত কৰিছে।

সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ কোভিড-১৯ মহামাৰীৰ সময়ত সহযোগিতা

ভাৰতীয় ৰপ্তা অষ্টোৰ ১: কোভিড-১৯ মহামাৰীয়ে বিশ্বৰ অসংখ্য পৰিয়ালৰ জীৱন প্ৰভাৱান্বিত কৰিছে। ভাৰততো একাধিক ব্যৱসায়, বিশেষকৈ লঘু আৰু ক্ষুদ্ৰ উদ্যোগসমূহ ৰাষ্ট্ৰজোৰা লক ডাউনৰ ফলত হ্ৰাস পাইছে। অসমৰ ভাৰতীয় মহানগৰীৰ ফটোশিল আমবাৰীৰ এখন সৰু গাঁৱত বাস কৰা বুলবুলি মজাৰকাৰ নামৰ মহিলাগৰাকীৰ কঠিনীও ইয়াতকৈ পৃথক নহয়। দেশজুৰি ঘোৰিত লকডাউনৰ ফলত তেওঁৰ তিনিজনীয়া পৰিয়ালটো একাধিক সমস্যাৰ সন্মুখীন হৈছিল। কিন্তু কঠোৰ পৰিশ্ৰম আৰু সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ সহায়ত তেওঁ পৰিয়ালক বুথটোৰ কলনৰ পৰা উদ্ধাৰ কৰিবলৈ সক্ষম হৈছে। তেওঁৰ কঠিনী বহুতৰ বাবে উৎসাহৰ বিষয়। বুলবুলিৰ স্বামীয়ে টেম্পো চালক হিচাপে জীৱিকা নিৰ্বাহ কৰিছিল, তেওঁৰ পুত্ৰই বাম কৰিছিল বাস্তৱত বস্তুত। মহিলাগৰাকীয়ে ফেলামালৰ সোকাৰ সি শেট প্ৰতৰ্জন কৰিছিল। সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ সহায়ত হোৱাৰ পূৰ্বে তেওঁ মূলকৰ অভাৱত নিজৰ সোকাৰ পৰিয়ালকৰ বাবে ব্যাপক সমস্যাৰ সন্মুখীন হৈছিল। সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ বিত্তীয় সহায়ৰ বিষয়ে জানিব পাৰি তেওঁ আঞ্চলিকভাৱে সনসৰণ গ্ৰহণ কৰিলে আৰু ৩৫ হাজাৰ টকাৰ প্ৰথমটো অৰ্ধ লাভ কৰিলে। তেওঁ পছতিগতভাৱে এই কন নিজৰ ব্যৱসায় পৰিৱৰ্তনৰ কামত ব্যৱহাৰ কৰিলে। ফলাফলস্বৰূপে তেওঁৰ মহিলা উপাৰ্জন ৰত্ন হাজাৰৰ পৰা ১৫ হাজাৰ টকালৈ বৃদ্ধি হ'ল সেৱাৰ সূচকস্বৰূপে চলি থকাৰ সময়তে ৰাষ্ট্ৰজুৰি লক ডাউন বলৱৎ হ'ল। লক ডাউনৰ নিয়ম মানি তেওঁ বীচলীয়া সময়ৰ বাবে নিজৰ সোকাৰ বন্ধ ৰাখিলে। নিয়মীয়া উপাৰ্জন নোহোৱা হোৱাৰ ফলত অৰ্ধৰ মহিলা কিত্তি প্ৰদানৰ বাবে তেওঁৰ কল অভাৱ

খটিল। সত্যমাইক্ৰ'কেপিটেলৰ সহযোগিতা অৰ্ধৰ মহিলাক সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ অৰ্ধৰ কাষ চাপিল আৰু অৰ্ধ পৰিশোধ স্থগিতকৰণৰ বিষয়ে অৰ্ধত কৰিলে। তেওঁ মহিলাগৰাকীক স্থগিতকৰণৰ সুবিধা আৰু অসুবিধাৰ বিষয়েও বুজাই দিলে। এইবিধিয়ে অৰ্ধৰ বুজি উঠাৰ পিছত তেওঁ স্থগিতকৰণৰ সুবিধা গ্ৰহণৰ সিদ্ধান্ত ললে। তেওঁ সত্যৰ বিষয়াসকলক নিজৰ ইচ্ছা আৰু পৰিৱৰ্তনৰ বিষয়ে অৰ্ধত কৰিলে। লগতে স্থগিতকৰণৰ সময়সীমাৰ অন্তত সত্যৰ সৈতে বীচলীয়া সহযোগিতা বাহাল ৰাখিবলৈয়ো ইচ্ছা ব্যক্ত কৰিলে সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ বিত্তীয় সহায়তৰ বাবে কৃতজ্ঞতা প্ৰকাশ কৰি বুলবুলিয়ে কয় যে- "কোভিড-১৯ৰ অভাৱত সত্যমাইক্ৰ'কেপিটেলৰ স্থগিতকৰণৰ বিষয়ে আমি নিজৰ বিষয়ত সন্তোষ, বিত্তীয় নিৰ্দেশনা আৰু অৰ্ধলীয়া সহযোগিতা প্ৰদানৰ বাবে সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ প্ৰতি মই কৃতজ্ঞ। প্ৰতিজনটোৰ কৰ্মচাৰীসকল অশ্ৰু নষ্ট আৰু তেওঁলোকৰ কাৰোৱে সৌম্য বীচলীয়া হোৱাৰ মুকলি হোৱাৰ সময়ত তেওঁৰ ব্যৱসায় আৰু গতি লাভ কৰিলে। সত্য লক ডাউনৰ কাৰোৱাৰত অৰ্ধৰ সহযোগিতাৰ বাবে সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলক কৃতজ্ঞতা প্ৰকাশ কৰি তেওঁ কয়- "কোভিড-১৯ৰ ফলত মহিলা কিত্তি প্ৰদানৰ বাবে সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ বাবে মই সত্যৰ সৈতে কাম কৰি সৌভাগ্যশালী অনুভৱ কৰিলে। মই অৰ্ধ পৰিশোধ স্থগিতকৰণৰ সিদ্ধান্ত গ্ৰহণ কৰা সত্ত্বেও সত্যৰ বিষয়াসকলে আমাৰ শাৰীৰিক আৰু মনসিক সুস্থতাৰ ওপৰত প্ৰতিটো কৰ্মচাৰীক কোভিড-১৯ৰ সময়ছোৱাত আমাৰ স্বাস্থ্যৰ বিষয়ে জাৰ্ণালটো বিষয়াসকলে যেনেদৰেও যোগাযোগ কৰিছিল। মহামাৰীৰ সময়ত তেওঁলোকে অৰ্ধৰ বাবে অৰ্ধলীয়া সহযোগিতাৰ বাবে মই কৃতজ্ঞতা প্ৰকাশ কৰিলে।"

Publication	Gana Adhikar
Edition	Assam [All Editions]
Date	20 th October, 2020
Page No.	06

সত্য মাইক্ৰ' কেপিটেল, ক'ভিড-১৯ মহামাৰীৰ সময়ত সহযোগিতা

গুৱাহাটী, ১৫ অক্টোবৰঃ ক'ভিড-১৯ মহামাৰীয়ে বিশ্বৰ অগণন পৰিয়ালৰ জীৱন প্ৰভাৱান্বিত কৰিছে। ভাৰততো একাধিক ব্যৱসায়, বিশেষকৈ লঘু আৰু ক্ষুদ্ৰ উদ্যোগসমূহ বাস্তৱজোৰা লকডাউনৰ ফলত জুৰুলা হৈ পৰিছে। গুৱাহাটী মহানগৰীৰ ফটাশিল আমবাৰীৰ এখন সৰু গাঁৱত বাস কৰা বুলবুলি মালাকাৰ নামৰ মহিলাগৰাকীৰ কাহিনীও ইয়াতকৈ পৃথক নহয়। দেশজুৰি ঘোষিত লকডাউনৰ ফলত তেওঁৰ তিনিজনীয়া পৰিয়ালটো একাধিক সমস্যাৰ সন্মুখীন হৈছিল। কিন্তু কঠোৰ পৰিশ্ৰম আৰু সত্য মাইক্ৰ' কেপিটেলৰ সহায়ৰ জৰিয়তে তেওঁ পৰিয়ালক দুৰ্যোগৰ কবলৰ পৰা উদ্ধাৰ কৰিবলৈ সক্ষম হৈছে। তেওঁৰ কাহিনী বহুতৰ বাবে উত্‍সাহৰ বিষয়। বুলবুলিৰ স্বামীয়ে টেম্প'চালক হিচাপে জীৱিকা নিৰ্বাহ কৰিছিল, তেওঁৰ পুত্ৰই কাম কৰিছিল ব্যক্তিগত ৰপ্তত। মহিলাগৰাকীয়ে গেলামালৰ দোকান দি পেট প্ৰবৰ্তন

কৰিছিল। সত্য মাইক্ৰ' কেপিটেলৰ সদস্য হোৱাৰ পূৰ্বে তেওঁ মূলধনৰ অভাৱত নিজৰ দোকান পৰিচালনাৰ বাবে ব্যাপক সমস্যাৰ সন্মুখীন হৈছিল। সত্য মাইক্ৰ' কেপিটেলৰ বিত্তীয় সাহায্যৰ বিষয়ে জানিব পাৰি তেওঁ তাৎক্ষণিকভাৱে সদস্যপদ গ্ৰহণ কৰিলে আৰু ৩৫ হাজাৰ টকাৰ প্ৰথমটো ঋণ লাভ কৰিলে। তেওঁ পদ্ধতিগতভাৱে এই ধন নিজৰ ব্যৱসায় পৰিৱৰ্তনৰ কামত ব্যৱহাৰ কৰিলে। ফলস্বৰূপে তেওঁৰ মাহিলি উপাৰ্জন ১০ৰ পৰা ১৫ হাজাৰ টকালৈ বৃদ্ধি হ'ল। সকলো সূচাৰুৰূপে চলি থকাৰ সময়তে বাস্তৱজুৰি লকডাউন বলৱৎ হ'ল। লকডাউনৰ নিয়ম মানি তেওঁ দীঘলীয়া সময়ৰ বাবে নিজৰ দোকান বন্ধ ৰাখিলে। নিয়মীয়া উপাৰ্জন নোহোৱা হোৱাৰ ফলত ঋণৰ মাহিলি কিস্তি প্ৰদানৰ বাবে তেওঁৰ ধনৰ অভাৱ ঘটিল। সংকটৰ সময়ত প্ৰয়োজনীয় সহযোগিতা আগবঢ়াই সত্য মাইক্ৰ' কেপিটেলৰ ঋণ প্ৰবন্ধক তেওঁৰ কাষ চাপিল আৰু ঋণ পৰিশোধ স্থগিতকৰণৰ বিষয়ে অৱগত কৰিলে। তেওঁ মহিলাগৰাকীক স্থগিতকৰণৰ সুবিধা আৰু অসুবিধাৰ বিষয়েও বুজাই দিলে। এইবিষয়ে ভালদৰে বুজি উঠাৰ পিছত তেওঁ স্থগিতকৰণৰ সুবিধা গ্ৰহণৰ সিদ্ধান্ত ল'লে। তেওঁ সত্যৰ বিষয়াসকলক নিজৰ ইচ্ছা আৰু পৰিকল্পনাৰ বিষয়ে অৱগত কৰালে। লগতে স্থগিতকৰণৰ সময়সীমাৰ অন্তত সত্যৰ সৈতে দীৰ্ঘদিনীয়া সহযোগিতা বাহাল ৰাখিবলৈয়ো ইচ্ছা ব্যক্ত কৰিলে।

Publication	The Hills Times
Edition	Assam [All Editions]
Date	16 th October, 2020
Page No.	02

Satya Microcapital launches new offers amid Covid-19 pandemic

HT Bureau

GUWAHATI, Oct 15: Covid-19 pandemic impacted the lives of countless families across the globe. In India, many businesses, particularly the small and micro enterprises, were severely affected during the nationwide lockdown. The story of Bulbuli Malakar, a 45-year-old woman living in a small village of Fatasil Ambari, Guwahati, Assam, is no different. Living with her family of three, she and her family faced a lot of troubles during the national lockdown. However, with hard work and apt support from Satya Microcapital, she was able to pull the family out of troubled waters. Her story is an inspiration to many. Bulbuli's husband worked as a tempo driver while her son works in the private sector whereas she herself runs a small grocery shop in the village for living. Expressing her gratitude for receiving the financial awareness from Satya Microcapital, Bulbuli said, "I am grateful to Satya Microcapital Limited for providing moratorium related awareness, financial guidance, and incomparable support during the unprecedented crisis of COVID-19 wherein, we were unaware. The staff of the company was very humble towards us, and their conduct was sober."

Publication	The Meghalaya Guardian
Edition	Assam [All Editions]
Date	16 th October, 2020
Page No.	02

Offering Support during the Covid 19 Pandemic

GUWAHATI, OCT 15: Covid 19 pandemic impacted the lives of countless families across the globe. In India, many businesses, particularly the small & micro enterprises, were severely affected during the nationwide lockdown. The story of Bulbuli-Malakur, a 45-year-old woman living in a small village of Fatashil Ambari, Guwahati, Assam, is no different. Living with her family of three, She and her family faced a lot of troubles during the national lockdown. However, with hard work and apt support from SatyaMicrocapital, She was able to pull the family out of troubled waters. Her story is an inspiration to many.

Bulbuli's husband worked as a Tempo driver; her son works in the private sector whereas she runs a small Grocery Shop in the village for living. Before becoming a member of SatyaMicrocapital, she used to face a lot of trouble in running her grocery shop due to a lack of capital. After learning about the financial offerings of Satya Microcapital, she immediately became a member and took her

first loan of Rs. 35,000. She systematically invested the loan amount in expanding her business. Eventually, her income grew from Rs. 10,000 to Rs. 15,000 per month.

Things were going in the right direction when suddenly nationwide lockdown happened. Abiding

SATYA MICROCAPITAL

by the guidelines of the lockdown, her shop remained closed for a long-durandurand because of which there was no consistent income which resulted in her inability to pay the scheduled EMIs of her loan.

Providing necessary support during the crisis, SatyaMicrocapital's loan officer reached out to her and apprised her about the Moratorium facility. They briefed her about the pros and cons of the moratorium. After understanding it thoroughly, she decided to opt for the moratorium. She informed Satya officials about her will and plan. She expressed her wish of continuing her long-term association with SATYA post moratorium period.

Expressing her gratitude for receiving the financial awareness from Satya Microcapital, Bulbuli says, "I am grateful to Satya MicroCapital Limited for providing moratorium related awareness, financial guidance, and incomparable support during the unprecedented crisis of COVID-19 wherein, we were unaware. The staff of the company was very humble towards us, and their conduct was sober."

Now with the markets getting to open up, her business is getting back on track. Thanking further to Satya Microcapital for offering the support during the whole lockdown period she said "Realizing the fact that I was not pressurized to repay the scheduled loan instalments at any point, I feel fortunate to be associated with Satya. Despite me, opting for a moratorium, the officials from Satya were only concerned about our physical & mental wellbeing. Also, we received phone calls from Officials to know about our wellbeing during COVID-19. I feel grateful for the unparalleled support offered by them during the pandemic."

Publication	The North East Times
Edition	Assam [All Editions]
Date	16 th October, 2020
Page No.	02

Offering Support during the Covid 19 Pandemic

GUWAHATI, OCT 15: Covid 19 pandemic impacted the lives of countless families across the globe. In India, many businesses, particularly the small & micro enterprises, were severely affected during the nationwide lockdown. The story of Bulbuli-Malakur, a 45-year-old woman living in a small village of Fatashil Ambari, Guwahati, Assam, is no different. Living with her family of three, She and her family faced a lot of troubles during the national lockdown. However, with hard work and apt support from SatyaMicrocapital, She was able to pull the family out of troubled waters. Her story is an inspiration to many.

Bulbuli's husband worked as a Tempo driver; her son works in the private sector whereas she runs a small Grocery Shop in the village for living. Before becoming a member of SatyaMicrocapital, she used to face a lot of trouble in running her grocery shop due to a lack of capital. After learning about the financial offerings of Satya Microcapital, she immediately became a member and took her

first loan of Rs. 35,000. She systematically invested the loan amount in expanding her business. Eventually, her income grew from Rs. 10,000 to Rs. 15,000 per month.

Things were going in the right direction when suddenly nationwide lockdown happened. Abiding

SATYA MICROCAPITAL

by the guidelines of the lockdown, her shop remained closed for a long-dururation because of which there was no consistent income which resulted in her inability to pay the scheduled EMIs of her loan.

Providing necessary support during the crisis, SatyaMicrocapital's loan officer reached out to her and apprised her about the Moratorium facility. They briefed her about the pros and cons of the moratorium. After understanding it thoroughly, she decided to opt for the moratorium. She informed Satya officials about her will and plan. She expressed her wish of continuing her long-term association with SATYA post moratorium period.

Expressing her gratitude for receiving the financial awareness from Satya Microcapital, Bulbuli says, "I am grateful to Satya MicroCapital Limited for providing moratorium related awareness, financial guidance, and incomparable support during the unprecedented crisis of COVID-19 wherein, we were unaware. The staff of the company was very humble towards us, and their conduct was sober."

Now with the markets getting to open up, her business is getting back on track. Thanking further to Satya Microcapital for offering the support during the whole lockdown period she said "Realizing the fact that I was not pressurized to repay the scheduled loan instalments at any point, I feel fortunate to be associated with Satya. Despite me, opting for a moratorium, the officials from Satya were only concerned about our physical & mental wellbeing. Also, we received phone calls from Officials to know about our wellbeing during COVID-19. I feel grateful for the unparalleled support offered by them during the pandemic."

Case Study: Centrum Microcredit: Supporting Ambitious Women Entrepreneurs

Publication	Dainik Vishwa Pariwar
Edition	Raipur
Date	16 th October, 2020
Page No.	02

बीरगांव की हेमप्रभा बनी अन्य महिलाओं के लिए मिसाल

रायपुर (विश्व परिवार)। बीरगांव की रहने वाली हेमप्रभा शर्मा ने अपने दृढ़ संकल्प से एक गृहणी से सफल उद्यमी बनकर अन्य



महिलाओं के लिए प्रेरक बनी हुई है। हेमप्रभा के पति आयुर्वेदिक डॉक्टर है, चूंकि आय सीमित थी ऐसे में परिवार की बढ़ती जरूरतों को पूरा करने संकल्पित हेमप्रभा ने काम करके अपने परिवार को सपोर्ट करने का फैसला किया। उन्होंने अपने पति के क्लीनिक के पास ही एक छोटी फार्मसी की दुकान शुरू करने की ठानी, जिसके लिए सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट ने समर्थन दिया जिससे उन्होंने लोन लेकर

फार्मसी स्टोर की शुरूआत की। छह साल बीत चुके हैं, हेमप्रभा आज एडिशनल फाइनेंस राउंड के साथ अपने उत्पाद रेंज का विस्तार करने ज्यादा प्रोडक्ट खरीद रहीं हैं, इतना ही नहीं पारिवारिक आर्थिक सहायता के साथ अब वे अपने फार्मसी स्टोर को और अधिक विस्तार करने विचार कर रहीं हैं। हेमप्रभा कहती हैं कि मैं अपने परिवार को बेहतर और सुरक्षित भविष्य प्रदान करने के लिए सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट की बहुत आभारी हूं।

Publication	Rashtriya Hindi Mail
Edition	Raipur
Date	16 th October, 2020
Page No.	08

बीरगांव की हेमप्रभा बनी महिलाओं के लिए मिसाल

**सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट
महत्वाकांक्षी महिला उद्यमियों
का कर रहा है समर्थन**

रायपुर। बीरगांव, रायपुर छत्तीसगढ़ की हेमप्रभा शर्मा अपने दृढ़ संकल्प की वजह से एक गृहणी से लेकर एक सफल उद्यमी बनने तक की उनकी सफलता की कहानी काफी प्रेरणादायक और दिलचस्प है। हेमप्रभा के पति आयुर्वेदिक डॉक्टर हैं, जो एक छोटा सा क्लिनिक चलाते हैं और परिवार में एकमात्र कमाने वाले हैं। हालाँकि क्लिनिक से होने वाली कमाई से चार लोगों के परिवार की बढ़ती जरूरतों को पूरा करना आसान नहीं था। परिवार की बिगड़ती आर्थिक स्थिति उसके दो बच्चों की शिक्षा को भी प्रभावित कर रही थी। परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार के लिए दृढ़ संकल्पित हेमप्रभा ने काम



करके अपने परिवार को सपोर्ट करने का फैसला किया। हालाँकि बीरगांव में रोजगार के सीमित अवसर थे और ऐसे में उनके पास उद्यमशीलता एकमात्र विकल्प था। अपने पति के डॉक्टर होने के कारण उन्होंने उनके क्लिनिक के पास एक छोटी फार्मसी की दुकान शुरू करने के बारे में सोचा। इस तरह उनके लिए दुकान द्वारा ग्राहकों तक पहुंच बना पाना एवं आय सुनिश्चित करना आसान लगा और यह उनके पति के काम में भी सहायक होगा।

Publication	Ispat Times
Edition	Raipur
Date	16 th October, 2020
Page No.	08

बीरगांव की हेमप्रभा बनी अन्य महिलाओं के लिए मिसाल

रायपुर। छत्तीसगढ़ - बीरगांव, रायपुर छत्तीसगढ़ की हेमप्रभा शर्मा अपने बड़ संकल्प की वजह से एक कुहनी से लेकर एक सफल उद्यमी बनने तक की उनकी सफलता की कहानी काफी प्रेरणादायक और दिलचस्प है।

हेमप्रभा के पति आयुर्वेदिक डॉक्टर हैं, जो एक छोटा सा क्लिनिक चलाते हैं और परिवार में एकमात्र कमाते वाले हैं। हालांकि क्लिनिक से होने वाली कमाई से पार लगती है परिवार की बड़ती जरूरतों को पूरा करना असंभव नहीं था। परिवार की बिगड़ती आर्थिक स्थिति उसके दो बच्चों की शिक्षा को भी प्रभावित कर रही थी परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार के लिए बड़ संकल्पित हेमप्रभा ने काम करके अपने परिवार को सपोर्ट करने का फैसला किया।



हालांकि बीरगांव में रोजगार के सीमित अवसर थे और ऐसे में उनके पास उद्यमशीलता एकमात्र विकल्प था।

अपने पति के डॉक्टर होने के

कारण उन्होंने उनके क्लिनिक के पास एक छोटी फार्मसी को शुरू करने के बारे में सोचा। इस तरह उनके लिए दुकान द्वारा ग्राहकों तक पहुंच बना पाना एवं आय सुनिश्चित

करना असंभव लगा और वह उनके पति के काम में भी सहायक होया। लेकिन पचीस पैसे की कमी उसके खपती के बीच रुकावट बन गई इस कमी को सेंट्रल माइक्रोफाइनेंस कंपनी के अधिकारी ने पूरी की। जल अधिकारी ने उन्हें माइक्रोफाइनेंस और जॉइंट लेंडिंग मॉडल के बारे में अच्छी तरह से समझाया। अच्छी तरह समझने के बाद भी आर्थिक दबाव भविष्य को देखते हुए वह तुरंत सेंट्रल माइक्रोफाइनेंस की सदस्य बन गई।

कंपनी की सहायता से उन्हें अपना पहला लोन 15,000 रुपये का मिला, जिससे उन्होंने फार्मसी स्टोर शुरू कर दिया। आखिरकार उनके व्यवसाय का विस्तार होने लगा और परिवार की वित्तीय स्थिति में सुधार हुआ। जैसा कि उन्होंने पहले अनुमान लगाया था, इससे उन्होंने अपने पति

के क्लिनिक को भी सपोर्ट किया तब साल बीत चुके हैं और अपने एडिशनल फाइनेंस राउंड के साथ उन्होंने अपने उल्हास रेंज का विस्तार करने के लिए ज्यादा प्रोजेक्ट खरीदे। आज हेमप्रभा के व्यवसाय ने उन्हें अपने बेटों को एक प्रतिष्ठित फार्मसी कॉलेज में पढ़ा के लिए सक्षम बनाया है और वे जल्द ही फार्मसी स्टोर को विस्तार करने के लिए उनके साथ जुड़ेगे हेमप्रभा ने कहा कि, मैं सेंट्रल माइक्रोफाइनेंस के साथ अपने पंचवर्षी लोन सफल पर हूँ। मैं अपने सपने पूरे करने और अपने बच्चों के लिए बेहतर और सुरक्षित भविष्य प्रदान करने में मदद करने के लिए सेंट्रल माइक्रोफाइनेंस की बहुत आभारी हूँ। अब हमारा परिवार आर्थिक रूप से सुरक्षित है और हम खुशहाल व सुरक्षित जीवन जी रहे हैं।

Publication	Agradoot
Edition	Raipur
Date	15 th October, 2020
Page No.	03

बीरगांव की हेमप्रभा बनी अन्य महिलाओं के लिए मिसाल

रायपुर। बीरगांव की हेमप्रभा शर्मा अपने दृढ़ संकल्प की वजह से एक गृहणी से लेकर एक सफल उद्यमी बनने तक की उनकी सफलता की कहानी काफी प्रेरणादायक और दिलचस्प है।

हेमप्रभा के पति आयुर्वेदिक डॉक्टर हैं, जो एक छोटा सा क्लिनिक चलाते हैं और परिवार में एकमात्र कमाने वाले हैं। हालाँकि क्लिनिक से होने वाली कमाई से चार लोगों के परिवार की बढ़ती जरूरतों को पूरा करना आसान नहीं था। परिवार की बिगड़ती आर्थिक स्थिति उसके दो बच्चों की शिक्षा को भी प्रभावित कर रही थी।

परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार के लिए दृढ़ संकल्पित हेमप्रभा ने काम करके अपने परिवार को सपोर्ट करने का फैसला किया। हालाँकि बीरगांव में रोजगार के सीमित अवसर थे और ऐसे में उनके पास उद्यमशीलता एकमात्र विकल्प था।

अपने पति के डॉक्टर होने के कारण उन्होंने उनके क्लिनिक के पास एक छोटी फार्मसी की दुकान शुरू करने के बारे में सोचा। इस तरह उनके लिए दुकान द्वारा ग्राहकों तक पहुंच बना पाना एवं आय सुनिश्चित करना आसान लगा और यह उनके पति के काम में भी सहायक होगा। लेकिन पर्याप्त पैसों की कमी उसके सपनों के बीच रुकावट बन गई। इस कमी को सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट के एक

ऋण अधिकारी ने पूरी की। ऋण अधिकारी ने उन्हें माइक्रोफाइनेंस और जॉइंट लेंडिंग मॉडल के बारे में अच्छी तरह से समझाया। अच्छी तरह समझने के बाद वो आर्थिक उज्ज्वल भविष्य को देखते

हुए वह तुरंत सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट की सदस्य बन गई। कंपनी की सहायता से उन्हें अपना पहला लोन 15,000 रुपये का मिला, जिससे उन्होंने फार्मसी स्टोर शुरू कर दिया। आखिरकार उनके व्यवसाय का विस्तार होने लगा और परिवार की वित्तीय स्थिति में सुधार हुआ। जैसा कि उन्होंने पहले अनुमान लगाया था, इससे उन्होंने अपने पति के क्लिनिक को भी सपोर्ट किया। छह साल बीत चुके हैं और अपने एडिशनल फाइनेंस राउंड के साथ उन्होंने अपने उत्पाद रेंज का विस्तार करने के लिए ज्यादा प्रोडक्ट खरीदे। आज हेमप्रभा के व्यवसाय ने उन्हें अपने बेटों को एक

प्रतिष्ठित फार्मसी कॉलेज में पढ़ने के लिए सक्षम बनाया है और वे जल्द ही फार्मसी स्टोर को विस्तार करने के लिए उनके साथ जुड़ेंगे। हेमप्रभा ने कहा कि, मैं सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट के साथ अपने पाँचवें लोन साइकल पर हूँ। मैं अपने सपने पूरे करने और अपने बच्चों के लिए बेहतर और सुरक्षित भविष्य प्रदान करने में मदद करने के लिए सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट की बहुत आभारी हूँ।



Publication	Tarun Chhattisgarh
Edition	Raipur
Date	15 th October, 2020
Page No.	03

बीरगांव की हेमप्रभा बनी महिलाओं के लिए मिसाल

रायपुर, 15 अक्टूबर (तरुण छत्तीसगढ़)। बीरगांव, रायपुर छत्तीसगढ़ की हेमप्रभा शर्मा अपने दृढ़ संकल्प की वजह से एक गृहणी से लेकर एक सफल उद्यमी बनने तक की उनकी सफलता की कहानी काफी प्रेरणादायक और दिलचस्प है। हेमप्रभा के पति आयुर्वेदिक डॉक्टर हैं, जो एक छोटा सा क्लिनिक चलाते हैं और परिवार में एकमात्र कमाने वाले हैं। हालाँकि क्लिनिक से होने वाली कमाई से चार लोगों के परिवार की बढ़ती जरूरतों को पूरा करना आसान नहीं था। परिवार की बिगड़ती आर्थिक स्थिति उसके दो बच्चों की शिक्षा को भी प्रभावित कर रही थी। परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार के लिए दृढ़ संकल्पित हेमप्रभा ने काम करके अपने परिवार को सपोर्ट करने का फैसला किया। हालाँकि बीरगाँव में रोजगार के सीमित अवसर थे और ऐसे में उनके पास उद्यमशीलता एकमात्र विकल्प था। इस कमी को सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट के एक ऋण अधिकारी ने पूरी की। ऋण अधिकारी ने उन्हें माइक्रोफाइनेंस और जॉइंट लेंडिंग मॉडल के बारे में अच्छी तरह से समझाया। अच्छी तरह समझने के बाद वो आर्थिक उज्ज्वल भविष्य को देखते हुए वह तुरंत सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट की सदस्य बन गईं। हेमप्रभा ने कहा कि, मैं सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट के साथ अपने पाँचवें लोन साइकल पर हूँ। मैं अपने सपने पूरे करने और अपने बच्चों के लिए बेहतर और सुरक्षित भविष्य प्रदान करने में मदद करने के लिए सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट की बहुत आभारी हूँ। अब हमारा परिवार आर्थिक रूप से सुरक्षित है और हम खुशहाल व सुरक्षित जीवन जी रहे हैं।



Publication	Aman Path
Edition	Raipur
Date	16 th October, 2020
Page No.	06

बीरगांव की हेमप्रभा बनी अन्य महिलाओं के लिए मिसाल

अमन पथ न्यूज

रायपुर। रायपुर छत्तीसगढ़ की हेमप्रभा शर्मा अपने हड़ संकल्प की वजह से एक गृहणी से लेकर एक सफल उद्यमी बनने तक की उनकी सफलता की कहानी काफी प्रेरणादायक और दिलचस्प है। हेमप्रभा के पति आयुर्वेदिक डॉक्टर हैं, जो एक छोटा सा क्लिनिक चलाते हैं और परिवार में एकमात्र कमाने वाले हैं। हालाँकि क्लिनिक से होने वाली कमाई से चार लोगों के परिवार की बढ़ती जरूरतों को पूरा करना आसान नहीं था। परिवार की बिगड़ती आर्थिक स्थिति उसके दो बच्चों की शिक्षा को भी प्रभावित कर रही थी। परिवार की आर्थिक स्थिति में



सुधार के लिए हड़ संकल्पित हेमप्रभा ने काम करके अपने परिवार को सपोर्ट करने का फैसला किया। हालाँकि बीरगांव में रोजगार के सीमित अवसर थे और ऐसे में उनके पास उद्यमशीलता

एकमात्र विकल्प था। अपने पति के डॉक्टर होने के कारण उन्होंने उनके क्लिनिक के पास एक छोटी फार्मेसी की दुकान शुरू करने के बारे में सोचा। इस तरह उनके लिए दुकान द्वारा ग्राहकों तक पहुंच बना पाना एवं आय सुनिश्चित करना आसान लगा और यह उनके पति के काम में भी सहायक होगा। लेकिन पर्याप्त पैसों की कमी उसके सपनों के बीच रुकावट बन गई। इस कमी को सेंट्रल माइक्रोक्रेडिट के एक ऋण अधिकारी ने पूरी की। ऋण अधिकारी ने उन्हें माइक्रोफाइनेंस और जॉइंट लेंडिंग मॉडल के बारे में अच्छी तरह से समझाया। अच्छी तरह समझने के बाद वो आर्थिक उज्ज्वल भविष्य को देखते हुए वह तुरंत सेंट्रल

माइक्रोक्रेडिट की सदस्य बन गई। कंपनी की सहायता से उन्हें अपना पहला लोन 15,000 रुपये का मिला, जिससे उन्होंने फार्मेसी स्टोर शुरू कर दिया। आखिरकार उनके व्यवसाय का विस्तार होने लगा और परिवार की वित्तीय स्थिति में सुधार हुआ। जैसा कि उन्होंने पहले अनुमान लगाया था, इससे उन्होंने अपने पति के क्लिनिक को भी सपोर्ट किया। छह साल बीत चुके हैं और अपने एडिशनल फाइनेंस राउंड के साथ उन्होंने अपने उत्पाद रेंज का विस्तार करने के लिए ज्यादा प्रोडक्ट खरीदे। आज हेमप्रभा के व्यवसाय ने उन्हें अपने बेटों को एक प्रतिष्ठित फार्मेसी कॉलेज में पढ़ा के लिए सक्षम बनाया है।

Publication	Dabang Dniya
Edition	Raipur
Date	16 th October, 2020
Page No.	03

बीरगांव की हेमप्रभा बनी अन्य महिलाओं के लिए मिसाल

■ सेंट्रल माइक्रोक्रेडिट महत्वाकांक्षी महिला उद्यमियों का कर रहा समर्थन

दबंग रिपोर्टर » रायपुर

बीरगांव, रायपुर छत्तीसगढ़ की हेमप्रभा शर्मा अपने दृढ़ संकल्प की वजह से एक गृहणी से लेकर एक सफल उद्यमी बनने तक की उनकी सफलता की कहानी काफी प्रेरणादायक और दिलचस्प है। हेमप्रभा के पति आयुर्वेदिक डॉक्टर हैं, जो एक छोटा सा क्लिनिक चलाते हैं और परिवार में एकमात्र



कमाने वाले हैं। हालांकि क्लिनिक से होने वाली कमाई से चार लोगों के परिवार की बढ़ती जरूरतों को पूरा करना आसान नहीं था। परिवार की बिगड़ती आर्थिक स्थिति उसके दो बच्चों की शिक्षा को भी प्रभावित

कर रही थी। परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार के लिए दृढ़ संकल्पित हेमप्रभा ने काम करके अपने परिवार को सपोर्ट करने का फैसला किया। हालांकि बीरगांव में रोजगार के सीमित अवसर थे और ऐसे में उनके पास उद्यमशीलता एकमात्र विकल्प था। अपने पति के डॉक्टर होने के कारण उन्होंने उनके क्लिनिक के पास एक छोटी फार्मसी की दुकान शुरू करने के बारे में सोचा। इस तरह उनके लिए दुकान द्वारा ग्राहकों तक पहुंच बना पाना एवं आय सुनिश्चित करना आसान लगा और यह उनके पति के काम में भी सहायक होगा।

Publication	Swadesh
Edition	Raipur
Date	16 th October, 2020
Page No.	02

बीरगांव की हेमप्रभा बनी अन्य महिलाओं के लिए मिसाल

**सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट
महत्वाकांक्षी महिला उद्यमियों
का कर रहा है समर्थन**

रायपुर। बीरगांव, रायपुर छत्तीसगढ़ की हेमप्रभा शर्मा अपने दूध संकल्प की वजह से एक गृहणी से लेकर एक सफल उद्यमी बनने तक की उनकी सफलता की कहानी काफी प्रेरणादायक और दिलचस्प है।

हेमप्रभा के पति आयुर्वेदिक डॉक्टर हैं, जो एक छोटा सा क्लिनिक चलाते हैं और परिवार में एकमात्र कमाने वाले हैं। हालाँकि क्लिनिक से होने वाली कमाई से चार लोगों के परिवार की बढ़ती जरूरतों को पूरा करना आसान नहीं था। परिवार की बिगड़ती आर्थिक स्थिति उसके दो बच्चों की शिक्षा को भी प्रभावित कर रही थी।

परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार के लिए दूध संकल्पित हेमप्रभा ने काम करके अपने परिवार को सपोर्ट करने का



फैसला किया। हालाँकि बीरगांव में रोजगार के सीमित अवसर थे और ऐसे में उनके पास उद्यमशीलता एकमात्र विकल्प था।

अपने पति के डॉक्टर होने के कारण उन्होंने उनके क्लिनिक के पास एक छोटी फार्मसी की दुकान शुरू करने के बारे में सोचा। इस तरह उनके लिए दुकान द्वारा ग्राहकों तक पहुंच बना पाना एवं आय सुनिश्चित करना आसान लगा और यह उनके पति के काम में भी सहायक होगा। लेकिन पर्याप्त पैसों की कमी उसके सपनों

के बीच रुकावट बन गई।

इस कमी को सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट के एक ऋण अधिकारी ने पूरी की। ऋण अधिकारी ने उन्हें माइक्रोफाइनेंस और जॉइंट लेंडिंग मॉडल के बारे में अच्छी तरह से समझाया। अच्छी तरह समझने के बाद वो आर्थिक उज्ज्वल भविष्य को देखते हुए वह तुरंत सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट की सदस्य बन गईं।

कंपनी की सहायता से उन्हें अपना पहला लोन 15,000 रुपये का मिला, जिससे उन्होंने फार्मसी स्टोर शुरू कर दिया।

आखिरकार उनके व्यवसाय का विस्तार होने लगा और परिवार की वित्तीय स्थिति में सुधार हुआ। जैसा कि उन्होंने पहले अनुमान लगाया था, इससे उन्होंने अपने पति के क्लिनिक को भी सपोर्ट किया। छह साल बीत चुके हैं और अपने एडिशनल फाइनेंस राउंड के साथ उन्होंने अपने उत्पाद रेंज का विस्तार करने के लिए ज्यादा प्रोडक्ट खरीदे। आज हेमप्रभा के व्यवसाय ने उन्हें अपने बेटों को एक प्रतिष्ठित फार्मसी कॉलेज में पढ़ने के लिए सक्षम बनाया है और वे जल्द ही फार्मसी स्टोर को विस्तार करने के लिए उनके साथ जुड़ेंगे।

हेमप्रभा ने कहा कि, मैं सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट के साथ अपने पाँचवें लोन साइकल पर हूँ। मैं अपने सपने पूरे करने और अपने बच्चों के लिए बेहतर और सुरक्षित भविष्य प्रदान करने में मदद करने के लिए सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट की बहुत आभारी हूँ। अब हमारा परिवार आर्थिक रूप से सुरक्षित है और हम खुशहाल व सुरक्षित जीवन जी रहे हैं।

Publication	Samvet Shikhar
Edition	Raipur
Date	16 th October, 2020
Page No.	03

बिरगांव की हेमप्रभा बनी अन्य महिलाओं के लिए मिसाल

सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट महत्वाकांक्षी महिला उद्यमियों का कर रहा है समर्थन

समवेत शिखर न्यूज

रायपुर। बीरगांव, रायपुर छत्तीसगढ़ की हेमप्रभा शर्मा अपने दृढ़ संकल्प की वजह से एक गृहणी से लेकर एक सफल उद्यमी बनने तक की उनकी सफलता की कहानी काफी प्रेरणादायक और दिलचस्प है।

हेमप्रभा के पति आयुर्वेदिक डॉक्टर हैं, जो एक छोटा सा क्लिनिक चलाते हैं और परिवार में एकमात्र कमाने वाले हैं। हालांकि क्लिनिक से होने वाली कमाई से चार लोगों के परिवार की बढ़ती जरूरतों को पूरा करना आसान नहीं था। परिवार की बिगड़ती आर्थिक स्थिति उसके दो बच्चों की शिक्षा को भी प्रभावित कर रही थी। परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार के लिए दृढ़ संकल्पित हेमप्रभा ने काम करके अपने परिवार को सपोर्ट करने का फैसला किया। हालांकि बीरगांव में रोजगार के सीमित अवसर थे और ऐसे में उनके पास उद्यमशीलता



एकमात्र विकल्प था। अपने पति के डॉक्टर होने के कारण उन्होंने उनके क्लिनिक के पास एक छोटी फर्मेंसी की दुकान शुरू करने के बारे में सोचा। इस तरह उनके लिए दुकान द्वारा ग्राहकों तक पहुंच बना पाना एवं आय सुनिश्चित करना आसान लगा और यह उनके पति के काम में भी सहायक होगा। लेकिन पर्याप्त पैसों की कमी उसके सपनों के बीच रुकावट बन गई। इस कमी को सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट के एक ऋण अधिकारी ने पूरी की। ऋण अधिकारी ने उन्हें माइक्रोफाइनेंस और जॉइंट लेंडिंग मॉडल के बारे में अच्छी तरह से समझाया।

अच्छी तरह समझने के बाद वो आर्थिक उज्ज्वल भविष्य को देखते हुए वह तुरंत सेंट्रम माइक्रोक्रेडिट की सदस्य बन गईं। कंपनी की सहायता से उन्हें अपना पहला लोन 15,000 रुपये का मिला, जिससे उन्होंने फर्मेंसी स्टोर शुरू कर दिया।

Publication	Central Chronicle
Edition	Online
Date	15 th October, 2020

URL: <http://www.centralchronicle.in/hemprabha-becomes-role-model-for-other-women/>

Chhattisgarh
Raipur

Hemprabha becomes role model for other women


Manoj Nair
18 hours ago

0
8
1 minute read



Raipur, Oct 15: Hemprabha Sharma belongs to a small village called Birgaon situated in the Raipur district of Chhattisgarh. Her story of determination and success from being a homemaker to a successful entrepreneur is admirable. Hemprabha's husband is an Ayurvedic doctor, who runs a small clinic in their village and the only bread

Publication	NCB India
Edition	Online
Date	15 th October, 2020

URL: <https://ncbindia.page/article/beeragaanv-kee-hemaprabha-banee-any-mahilaon-ke-lie-misaal-sentram-maikrokredit-mahatvaakaankshee-ma/CKC5FS.html>

Hemprabha of Birgaon became an example for other women - Centrum microcredit is supporting aspiring women entrepreneurs -

October 15, 2020 • SHYAM KASHYAP • HEALTH

Hemprabha of Birgaon became an example for other women

- Centrum microcredit is supporting ambitious women entrepreneurs -

Raipur, Chhattisgarh - Hemprabha Sharma of Birgaon, Raipur Chhattisgarh, because of her determination, her success story from a homemaker to a successful entrepreneur is quite inspiring and interesting.

Hemprabha's husband is an Ayurvedic doctor, who runs a small clinic and is the only earner in the family. However, it was not easy to meet the growing needs of a family of four with the proceeds from the clinic. The deteriorating economic condition of the family was also affecting the education of her two children.

Publication	Khabar Express24
Edition	Online
Date	15 th October, 2020

URL: <https://bit.ly/37aFgzL>

बीरगांव की हेमप्रभा बनी अन्य महिलाओं के लिए मिसाल

October 15, 2020 Ankit Tiwari



Case Study: Adhikar Microfinance_Weaving the dreams of Women Entrepreneurs

Publication	Odisha Bhaskar
Edition	Odisha
Date	16 th October, 2020
Page No.	10

ମାଇଲୋ ପାଇନାନ୍ସ: ମହିଳା ଉଦ୍ୟୋଗୀଙ୍କ ସ୍ୱପ୍ନକୁ ସାକାର କରୁଛି

ସମ୍ବଲପୁର, (ଆ.ପୁ) : ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ସ୍ୱାବଲମ୍ବୀ କରିବାରେ ମାଇଲୋପାଇନାନ୍ସ ଏକ ସୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ ସହାୟକ ଉପକରଣ ନିର୍ଦ୍ଦାରିତ କରୁଛି । ଓଡ଼ିଶାର ବହାଙ୍ଗୀର ଜିଲ୍ଲା ଅନ୍ତର୍ଗତ ଖଇରପିପୁରା ଗ୍ରାମର ଜଣେ ଅଧିବାସୀ ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳି ମେହେରଙ୍କ ଅଭିବୃଦ୍ଧି କାହାଣୀ ତାଙ୍କ ସମ୍ପେଦ ଅନ୍ୟ ବହୁ ଆର୍ଥିକ ଦୃଷ୍ଟିରୁ ଦୁର୍ନିବ ମହିଳାଙ୍କ ଜୀବନରେ ମାଇଲୋ-ଲେଣ୍ଡିଂର ସୁରୁତ୍ୱକୁ ପ୍ରଦର୍ଶିତ କରୁଛି । ଯେଉଁମାନଙ୍କ ପାଇଁ ମୁଖ୍ୟସ୍ତ୍ରୋତ ବ୍ୟାଙ୍କିଂ ସେବା ପାଇବାକୁ ସୀମିତ ସୁଯୋଗ



ରହିଥିଲା । ତାଙ୍କ ସାହସ ଏବଂ ଏକାଗ୍ରତାର କାହାଣୀ ତାଙ୍କୁ ତାଙ୍କ ପରିବାରକୁ ଦାରିଦ୍ର୍ୟ ମଧ୍ୟରୁ ଆର୍ଥିକ ଶୁଭିଚା ଆଡ଼କୁ ଅଗ୍ରସର କରିବାରେ ଦୀର୍ଘପଥ ଅଗ୍ରସର କରିବାକୁ ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳିଙ୍କର ଦୀର୍ଘକାଳୀନ ପରିବାରରେ ତାଙ୍କ ସ୍ୱାମୀ ଏବଂ ଦୁଇଜଣ ବଡ଼ ପିଲା ଅଛନ୍ତି, ଯେଉଁମାନେ ପରିବାରର ଦୈନନ୍ଦିନ ଆବଶ୍ୟକତା ପୂରଣ ପାଇଁ ସଂଗ୍ରାମ କରୁଥିଲେ । ଏଭଳି ପରିସ୍ଥିତିରେ ରାଜିତପିପୁରା ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳି ନିଜେ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାବଲମ୍ବୀ ହୋଇ ପରିବାରର ଶୁଭିଚ୍ଚେ ଉନ୍ନତି ଆଣିବାକୁ

ଶୁଭିଚ୍ଚେ । ଏକ କ୍ଷୁଦ୍ର ଚିତ୍ର ବୋର୍ଡ଼ର ଆରମ୍ଭ କରିବାକୁ ପ୍ରଥମେ ସେ ୧୦,୦୦୦ ଟଙ୍କା ଋଣ ନେଲେ । ନିଜ ସ୍ୱାମୀଙ୍କର ଦୁଶ୍ୱାସ୍ତୀ ଅଭିଶପ୍ତକୁ ଉପଯୋଗ କରି ସେମାନେ ସୁନ୍ଦର ସୁନ୍ଦର ସମ୍ବଲପୁରୀ ଶାଢ଼ୀ ଠିଆରି କରିବା ଆରମ୍ଭକଲେ, ଯାହାକୁ ଗ୍ରାହକମାନେ ଅତ୍ୟନ୍ତ ପସନ୍ଦକଲେ ଏବଂ ସେମାନଙ୍କର ଆୟ ଦୃଷ୍ଟିପାତ୍ରରେ ରହିଲା । ତାଙ୍କର ନିରବଚ୍ଛିନ୍ନ ପ୍ରୟାସ ବଳରେ ତାଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟ ଲୋକପ୍ରିୟତା ହାସଲ କଲା ଏବଂ ତାହା ସେମାନଙ୍କ ଆର୍ଥିକ ଶୁଭିଚ୍ଚେ ଉନ୍ନତି ଆଣିଲା ।

Publication	Manthan
Edition	Odisha
Date	16 th October, 2020
Page No.	05

ଅଧିକାର ମାଲକ୍ତୋପାଧିକାରୀ: ମହିଳା ଉଦ୍ୟୋଗୀଙ୍କ ସ୍ୱପ୍ନକୁ ସାକାର କରୁଛି

ସମ୍ବତ୍ ୧୯୫୧, ୧୫ ଫେବୃଆରୀ :
 ମହାଲକ୍ଷ୍ମୀଙ୍କୁ ସ୍ବାଦକ୍ଷଣ କରିବାରେ
 ମାଲକୋପାଧ୍ୟକ୍ଷଙ୍କର ଏକ ସ୍ବଚ୍ଛନ୍ଦପୂର୍ବ
 ସମ୍ବୋଧନ ଶୁଣିବା ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ କରୁଛି । ଗୃହସ୍ଥ
 ଲୋକମାନେ ଶିଳ୍ପ ଅନ୍ତର୍ଗତ ଉତ୍ପାଦନା
 କ୍ଷେତ୍ରର କଣେ କଣ ସୁଧାବାସୀ ପୁରୁଷ
 ମେହେରଣ ଅଭିବୃଦ୍ଧି କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ ଚାଲି
 ଉଠିବାର ଆଶା ବହୁ ଅର୍ଥରତ ପୁରୁଷ ଦୂରର
 ମହିଳାଙ୍କ କାଳକ୍ରମେ ମାଲକୋପା-
 ଶ୍ରେଣିର ସ୍ବଚ୍ଛନ୍ଦ ପ୍ରଦର୍ଶିତ କରୁଛି,
 ସେହିପରିକି ପାଇଁ ପୁରୁଷଙ୍କର ସ୍ବାଦକ୍ଷଣ
 ସେବା ପାଇବାକୁ ସାମାଜିକ ସ୍ବୟଂସେବକ
 ଚାହିଁଥିଲା । ଚାଲି ସାବର ଏବଂ
 ଏକାଗ୍ରତାର କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ ଚାଲୁ ଚାଲି
 ଗୃହରକର ଗଣିତ୍ୟ ମଧ୍ୟରୁ ଅର୍ଥରତ ପୁରୁଷ
 ଆଜକୁ ଅନ୍ତରାଳ କରାଯିବାର ବାଣୀପଥ
 ଅସ୍ପଷ୍ଟ କରାଯାଇଛି । ପୁରୁଷଙ୍କର
 ବାଣୀକର୍ମୀ ପରିବାରରେ ଚାଲି ଉଠିବା
 ଏବଂ ସୁରକ୍ଷିତ ବସ ପିଲା ଆଜିକି,
 ସେହିପରିକି ପୁରୁଷଙ୍କର ଦୈନନ୍ଦିନ
 ଆନନ୍ଦକାରୀ ପ୍ରଦର୍ଶନ ପାଇଁ ଏହାକୁ
 ନବପ୍ରାଣୀ ପ୍ରାଣିତର ସାମାଜିକ ଶକ୍ତି



ଡକ୍ଟର ସେନାପତିଙ୍କ ଲେଖା ସମ୍ବନ୍ଧରେ ଉଲ୍ଲେଖ କରାଯିବ । ତାଙ୍କ ଲେଖାକୁ ମିଶ୍ରପ୍ରଭୃତି ଅନ୍ୟ ବୁଦ୍ଧ ଆଶା ପରିବର୍ତ୍ତନ ଆବଶ୍ୟକତା ପୂରଣ କରିବାକୁ ଉପଯୋଗ କରୁଥାନ୍ତା । ସେନାପତିଙ୍କ ଅନୁସାରେ ଗଣନା ଶାସ୍ତ୍ରର ଉତ୍ଥାନ ଓ ଉପାଦାନ ଉପରେ ଗୁରୁତ୍ୱ ଦିଆଯାଇଥିଲା । ସେନାପତିଙ୍କ ଲେଖାରେ ଗଣନା ଶାସ୍ତ୍ରର ଉତ୍ଥାନ ଓ ଉପାଦାନ ଉପରେ ଗୁରୁତ୍ୱ ଦିଆଯାଇଥିଲା । ସେନାପତିଙ୍କ ଲେଖାରେ ଗଣନା ଶାସ୍ତ୍ରର ଉତ୍ଥାନ ଓ ଉପାଦାନ ଉପରେ ଗୁରୁତ୍ୱ ଦିଆଯାଇଥିଲା ।

ପଥଆରୁଆଦି ଗଣଦାମାଳ ଉପରେ
ନିର୍ଦ୍ଦିଷ୍ଟ ଭେଦିକାରୁ ପଢ଼ିବା, ପରା ମାୟାୟ
ପୁରାଣର ପୋଥି ପ୍ରକାଶନ ପାଇଁ ଅଧିକ
ବୋଧେ ଉପକ୍ରମିତ। ଏକଟି
ଅଧିକୃଷ୍ଟରେ ଲାଭପ୍ରାପ୍ତ ହୁଏନି ନିଜେ
ଆଦିର ଦାମାଳା ହୋଇ ପ୍ରତିବଦ୍ଧ
ହୁଅନ୍ତିର ଉପ୍ରଦି ଆଦିକାରୁ ହୁଅନ୍ତିର।
ଏେ ଅଧିକାର ମାଳହୋଆମାମାମାମା
ମାଳହୋଆମାମାମାମାମାମାମାମାମା
ଅବଦତ ହୋଇର, ଅଧିକାରର ଚିନ୍ତା
ପ୍ରକାର ହୋଇର ହୋଇ ପ୍ରକାର

[illegible]

ପୁରୀର ଚାନ୍ଦିନୀ କାନ୍ଦନରେ ସଜାଣାଯୁକ୍ତ
ପରିବର୍ତ୍ତନ ଆଣିବାକୁ ସମର୍ଥ ହେଲେ ।
ଆଧୁନିକ ମାଣ୍ଡୁଆପୋକାମାୟ ପଞ୍ଚମ
ଦିନିକ ପ୍ରତିଷ୍ଠାପଣେ ଆସିବ ସାକ୍ଷୀର
ସାମ୍ବିତ ଚାନ୍ଦିନୀ ଚାନ୍ଦ ପରିବର୍ତ୍ତନ ପାଇଁ
ସମସ୍ତ କରିବା ଏବଂ ପରିବର୍ତ୍ତନ ପାଇଁ ପୁ
ଯୋଗ୍ୟ କରିବାକୁ ସମର୍ଥ ଏବଂ କୁସଂସ୍ତ
ଜୀବନ କରିବାକୁ ସମର୍ଥ ରହିବ । ଆଧୁନିକ
ମାନବର ପ୍ରତି ନିଜର କୁସଂସ୍ତ ସାମର୍ଥ୍ୟ
କରିବା ଅବସରରେ ପୁରୀର ନିର୍ଦ୍ଦେଶିକ,
ବ୍ୟାପାରୀକ ସମାଜସେବୀମାନଙ୍କ ନିର୍ଦ୍ଦେଶ
ପୁଁ କୁସଂସ୍ତ । ଏହା ଆସିବ ସାକ୍ଷୀର ଚାନ୍ଦିନୀ
ଏବଂ ବହୁ ଆକର୍ଷଣ ଆସିବ ସାକ୍ଷୀର
ଯୋଗ୍ୟତାରେ ମୋ କାନ୍ଦନର ପରିବର୍ତ୍ତନ
ସମ୍ପୂର୍ଣ୍ଣ ଅବସରରେହେଉଛି । ଆଧୁନିକ
ନିବେଦନ ପରିବର୍ତ୍ତନ ସାକ୍ଷୀର ପ୍ରକାର ପ୍ରତିଷ୍ଠା
ମୋ ନିଜ କାନ୍ଦନର ପ୍ରକାର କରିବା ଏବଂ
ଉତ୍ତମ ଆମ କରିବା କଥା ପୁଁ କେବେ
କରିବା କରିବାକୁ । କରିଷ୍ୟବଦେ
କେବେ ଯଦି ମୋର ଆସିବ ସାକ୍ଷୀର
ଆଦ୍ୟକ୍ଷର ଗତେ ଗତେ ପୁଁ ସେହି
ମାନ୍ଦ୍ୟ ଅବସରରେ କରିବି ।

Publication	Hiranchal
Edition	Odisha
Date	16 th October, 2020
Page No.	05

ଅଧିକାର ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ: ମହିଳା ଉଦ୍ୟୋଗୀଙ୍କ ସ୍ୱପ୍ନକୁ ସାକାର କରୁଛି

ସମ୍ବଲପୁର : ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ସ୍ୱାବଲମ୍ବୀ କରିବାରେ ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ଏକ ଗୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ ସହାୟକ ଭୂମିକା ନିର୍ବାହ କରୁଛି । ଓଡ଼ିଶାର ବଲାଙ୍ଗୀର ଜିଲ୍ଲା ଅନ୍ତର୍ଗତ ଖଇରଟିକା ଗ୍ରାମର ଜଣେ ଅଧିବାସୀ ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳି ମେହେରଙ୍କ ଅଭିବୃଦ୍ଧି କାହାଣୀ ତାଙ୍କ ସମେତ ଅନ୍ୟ ବହୁ ଆର୍ଥିକ ଦୃଷ୍ଟିରୁ ଦୁର୍ବଳ ମହିଳାଙ୍କ ଜୀବନରେ ମାଇକ୍ରୋ-କ୍ରେଡିଟର ଗୁରୁତ୍ୱକୁ ପ୍ରଦର୍ଶିତ କରୁଛି, ଯେଉଁମାନଙ୍କ ପାଇଁ ମୁଖ୍ୟସ୍ରୋତ ବ୍ୟାଙ୍କିଙ୍ଗ୍ ସେବା ପାଇବାକୁ ସୀମିତ ସୁଯୋଗ ରହିଥିଲା । ତାଙ୍କ ସାହସ ଏବଂ ଏକାଗ୍ରତାର କାହାଣୀ ତାଙ୍କୁ ତାଙ୍କ ପରିବାରକୁ ଦାରିଦ୍ର୍ୟ ମଧ୍ୟରୁ ଆର୍ଥିକ ସ୍ଥିରତା ଆଡକୁ ଅଗ୍ରସର କରାଇବାର ଦୀର୍ଘପଥ ଅଗ୍ରସର କରାଇଛି । ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳିଙ୍କର ଚାରିଜଣିଆ ପରିବାରରେ ତାଙ୍କ ସ୍ୱାମୀ ଏବଂ ଦୁଇଜଣ ବଡ଼ ପିଲା ଅଛନ୍ତି, ଯେଉଁମାନେ ପରିବାରର ଦୈନନ୍ଦିନ ଆବଶ୍ୟକତା ପୂରଣ ପାଇଁ ସଂଗ୍ରାମ କରୁଥିଲେ । ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳିଙ୍କ ସ୍ୱାମୀ ଏକ କ୍ଷୁଦ୍ର ତତ୍ତ୍ୱ ଦୋକାନରେ ଜଣେ ସହାୟକ ଭାବେ କାମ କରନ୍ତି । ତାଙ୍କ କାର୍ଯ୍ୟରୁ ମିଳୁଥିବା ଅତି ସ୍ୱଳ୍ପ ଆୟ ପରିବାରର ଆବଶ୍ୟକତା ପୂରଣ କରିବାକୁ ପର୍ଯ୍ୟାପ୍ତ ନଥିଲା । ସେମାନଙ୍କ ଅବସ୍ଥା ଏତେ ଖରାପ ଥିଲା ଯେ ସେମାନେ ପରିବାର ପାଇଁ ଦିନକରେ ଗୋଟିଏ ଥର ପେଟପୁରା ଖାଇବା ଯୋଗାଡ଼ କରିବାକୁ ଅସମର୍ଥ ଥିଲେ । ପ୍ରତିଟି ଦିନ ଅତିବାହିତ ହେବାସହିତ ସେମାନଙ୍କ ଅବସ୍ଥା ଅଧିକରୁ ଅଧିକ ଖରାପ ହେବାକୁ ଲାଗିଲା, ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ରଣଦାତାଙ୍କ ଉପରେ ନିର୍ଭର କରିବାକୁ ପଡିଲା, ଯାହା ମାତ୍ରାଧିକ ସୁଧହାର ଯୋଗୁଁ ସେମାନଙ୍କ ପାଇଁ ଅଧିକ ବୋଧ ହୋଇପଡିଲା । ଏଭଳି ପରିସ୍ଥିତିରେ ଭାଙ୍ଗିପଡିଥିବା ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳି ନିଜେ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାବଲମ୍ବୀ ହୋଇ ପରିବାରର ସ୍ଥିତିରେ ଉନ୍ନତି ଆଣିବାକୁ ସ୍ଥିରକଲେ ।

Publication	Pramad
Edition	Odisha
Date	16 th October, 2020
Page No.	07

ଅଧିକାର ମାଲକ୍ତୋପାଧିକାରୀ: ମହିଳା ଉଦ୍ୟୋଗୀଙ୍କ ସ୍ୱପ୍ନକୁ ସାକାର କରନ୍ତି

ଅକ୍ଷରସଂ, ୧୫୧୦ : ମିଳିତାମାନ୍ୟ ଦ୍ଵାରକା ନିର୍ଦ୍ଦେଶେ ମାତ୍ରସ୍ତେପାନମ୍ବର ଏକ ଉତ୍ତରପୂର୍ବ ଦକ୍ଷିଣ ଲୁଗା ନିର୍ଦ୍ଦେଶ କରୁଛି । ଶୃଙ୍ଗିଳ ବୋଲିବା ବିଧି ଅନେକ କାଳପରିପ୍ତ ହେବା ପରେ ଅଧୁନା ପୁରୁଷମାନେ ବୋଲିବା ଅର୍ଥରେ କେବଳ ବାକ୍ୟ କହେ ନାହିଁ ବରଂ ସ୍ଵୟଂ ସ୍ଵିକୃତି ପୂର୍ବକ ମିଳିବା କାଳରେ ମାତ୍ରସ୍ତେ-ପୂର୍ବବର୍ତ୍ତ ଉତ୍ତରପୂର୍ବ ଲୁଗାରେ କରୁଛି, ଯେଉଁମାନେ ପାଇଁ ମୁଖାବୃତ୍ତ ବ୍ୟବହାରରେ ପାତ୍ରବର୍ତ୍ତ ହେବା ପ୍ରକାରେ ଗ୍ରହଣକାରୀ । ତାହା ଖାସ୍ ଏବଂ ଏକପ୍ରକାର କଳାହୀନ ତାହା ତାହା ପରିଚାଳନା କରୁଥିବା ବ୍ୟକ୍ତିଙ୍କୁ ଏହି ଶ୍ରୁତିରୁ ଅପର ପ୍ରକାର ବୋଲିବା ବ୍ୟବସ୍ଥା ଅନୁକର କରାଯାଏ । ପୁରୁଷମାନଙ୍କର କେବଳିଆ ପରିଚାଳନାରେ ତାହା ପୁରା ଏବଂ ପୁରୁଷର ପର ପିଲା ଅଟନ୍ତି, ଯେଉଁମାନେ ପୁରୁଷମାନଙ୍କୁ ନିର୍ଦ୍ଦେଶିତ ଅବସ୍ଥାରେ ପ୍ରାୟ ପାଇଁ ଶାନ୍ତୀ କରୁଥିଲେ । ପୁରୁଷମାନଙ୍କ ପୁରା ଏକ ଶ୍ରୁତି ପର ବୋଲିବାରେ କେତେ ବ୍ୟାଧିତ ହୋଇ ଯାଏ କେହି । ତାହା କେବଳ ମିଳୁଥିବା ଅତି ସ୍ଵଳ ଅଥା ପରିଚାଳନା ଅବସ୍ଥାରେ ପ୍ରାୟ କେତେକ ପ୍ରକାର କରୁଛି । ବୋଲିବା ଅବସ୍ଥା ଏବଂ ଖାସ୍ ପ୍ରାୟ କେତେକ ପରିଚାଳନା ପାଇଁ ନିର୍ଦ୍ଦେଶ ଦେଖିବା ଅଥ ପରେକ୍ଷା ଖାଲି ଯେତେବେଳେ ପୁରୁଷ ଅବସ୍ଥା ହୁଏ । ପ୍ରତିଦିନ ଅନେକବାର ବୋଲିବା ବୋଲିବା ଅବସ୍ଥା ଅଧିକରୁ ଅଧିକ ଖାସ୍ ହୋଇ ଯାଏ, ଏହା ବୋଲିବା ଅବସ୍ଥାରେ କେତେକ କେତେକ କେତେକ କେତେକ ପରିଚାଳନା ପରିଚାଳନା, ତାହା ମିଳୁଥିବା ପ୍ରକାର ଯେଉଁ ବୋଲିବା ପାଇଁ ଅଧିକ ବୋଲି ହୋଇପାରିବ । ଏହି ପରିଚାଳନା ଗ୍ରହଣପରିଚାଳନା

[illegible][illegible]

Publication	Indian Era
Edition	Odisha
Date	16 th October, 2020
Page No.	07

Adhikar Microfinance: Weaving the dreams of Women Entrepreneurs

Sambalpur : meagre income husband's weaving skills, Microfinance has been playing a critical role in helping women to become self-reliant. The growth story of Puspanjali Meher, a resident of Khairatikra village in Balangir district, Odisha demonstrates the importance of micro-credit in her life along with many other economically weaker women, who otherwise have restricted access to mainstream banking services. Her story of courage and determination took her a long way from pushing her family from poverty to financial stability. Pushpanjali's family of four includes her husband and two grown-up children who were struggling to manage the day to day needs of the family. Puspanjali's husband works as an assistant in a small weaving shop. The generated from his job insufficient to meet the needs of the family. Their condition was so grim that they were unable to arrange one-time healthy meal for their family. With each passing day, their financial situation deteriorated, and they had to depend on the non-institutional lenders that further burdened them with high-interest rates. Disheartened from her situation, Puspanjali decided to improve her family's status by becoming financially independent. She came across the microfinance facility of Adhikar Microfinance, post understanding about the details on their services from the sourcing team of Adhikar, she immediately became a member of Adhikar. She availed her first loan of Rs.10,000 to start a small weaving shop. Using her they started making beautiful Sambalpuri Sarees, which received an excellent response from the customers and their income started to grow. With her consistent efforts, her business started gaining popularity that improved their monetary condition and started making a monthly income of Rs.6000 – Rs.7000. After successfully repaying her first loan the amount she took another loan of Rs.35000 to expand the business. With required hard work, dedication, and a little support from Adhikar, Pushpanjali was able to bring a positive change in her life. Financial literacy training by Adhikar Microfinance at different stages enabled her to gain knowledge and skills to manage savings for family and capital for her business.

Publication	Duniya Khabar
Edition	Odisha
Date	16 th October, 2020
Page No.	07

Adhikar Microfinance: Weaving the dreams of Women Entrepreneurs

Sambalpur : Microfinance has been playing a critical role in helping women to become self-reliant. The growth story of Puspanjali Meher, a resident of Khairatikra village in Balangir district, Odisha demonstrates the importance of micro-credit in her life along with many other economically weaker women, who otherwise have restricted access to mainstream banking services. Her story of courage and determination took her a long way from pushing her family from poverty to financial stability. Pushpanjali's family of four includes her husband and two grown-up children who were struggling to manage the day to day needs of the family. Puspanjali's husband

works as an assistant in a small weaving shop. The meagre income generated from his job insufficient to meet the needs of the family. Their condition was so grim that they were unable to arrange one-time healthy meal for their family. With each passing day, their financial situation deteriorated, and they had to depend on the non-institutional lenders that further burdened them with high-interest rates.

Disheartened from her situation, Puspanjali decided to improve her family's status by becoming financially independent. She came across the microfinance facility of Adhikar Microfinance, post understanding about the details on their services from the sourcing team of Adhikar,

she immediately became a member of Adhikar.

She availed her first loan of Rs.10,000 to start a small weaving shop. Using her husband's weaving skills, they started making beautiful Sambalpuri Sarees, which received an excellent response from the customers and their income started to grow. With her consistent efforts, her business started gaining popularity that improved their monetary condition and started making a monthly income of Rs.6000 - Rs.7000. After successfully repaying her first loan the amount she took another loan of Rs.35000 to expand the business.

With required hard work, dedication, and a little support from Adhikar, Pushpanjali was able to

bring a positive change in her life. Financial literacy training by Adhikar Microfinance at different stages enabled her to gain knowledge and skills to manage savings for family and capital for her business.

While showcasing her gratitude towards Annapurna Finance, Pushpanjali said, "I am thankful to the Adhikar Microfinance, which changed the entire course of my life by providing financial literacy training and the much-needed financial assistance. I never imagined setting up my enterprise and having a substantial income before getting financial support from Adhikar." I will approach the same organization if I need any financial support in the future."

Publication	Biswabani
Edition	Odisha
Date	16 th October, 2020
Page No.	03

Adhikar Microfinance: Weaving the dreams of Women Entrepreneurs

Sambalpur : Microfinance has been playing a critical role in helping women to become self-reliant. The growth story of Puspanjali Meher, a resident of Khairatikra village in Balangir district, Odisha demonstrates the importance of micro-credit in her life along with many other economically weaker women, who otherwise have restricted access to mainstream banking services. Her story of courage and determination took her a long way from pushing her family from poverty to financial stability. Puspanjali's family of four includes her husband and two grown-up children who were struggling to manage the day to day needs of the family. Puspanjali's husband works as an assistant in a small weaving shop. The meagre income generated from his job insufficient to meet the needs of the family. Their condition was so grim that they were unable to arrange one-time healthy meal for their family. With each passing day, their financial situation deteriorated, and they had to depend on the non-institutional lenders that further burdened them with



high-interest rates. Disheartened from her situation, Puspanjali decided to improve her family's status by becoming financially independent. She came across the microfinance facility of Adhikar Microfinance, post understanding about the details on their services from the sourcing team of Adhikar, she immediately became a member of Adhikar. She availed her

first loan of Rs.10,000 to start a small weaving shop. Using her husband's weaving skills, they started making beautiful Sambalpuri Sarees, which received an excellent response from the customers and their income started to grow. With her consistent efforts, her business started gaining popularity that improved their monetary condition and started making a monthly income of Rs.6000 – Rs.7000.

After successfully repaying her first loan the amount she took another loan of Rs.35000 to expand the business. With required hard work, dedication, and a little support from Adhikar, Puspanjali was able to bring a positive change in her life. Financial literacy training by Adhikar Microfinance at different stages enabled her to gain knowledge and skills to manage savings for family and capital for her business.

Publication	Amruta Dunia
Edition	Odisha
Date	16 th October, 2020
Page No.	11

ମହିଳା ଉଦ୍ୟୋଗୀଙ୍କ ସ୍ୱପ୍ନ ସାକାର କରୁଛି ‘ଅଧିକାର’

ଭୁବନେଶ୍ୱର(ବ୍ୟବସାୟ): ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ସ୍ୱାବଲମ୍ବୀ କରିବାରେ ମାଲକୋଫାଇନାନ୍ସ ଏକ ଗୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ ସହାୟକ ଭୂମିକା ନିର୍ବାହ କରୁଛି । ଓଡ଼ିଶାର ବଲାଙ୍ଗୀର ଜିଲ୍ଲା ଅନ୍ତର୍ଗତ ଖଇରତିକ୍ରା ଗ୍ରାମରେ ଜଣେ ଅଧିବାସୀ ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳି ମେହେରଙ୍କ ଅଭିବୃଦ୍ଧି କାହାଣୀ ତାଙ୍କ ସମେତ ଅନ୍ୟ ବହୁ ଆର୍ଥିକ ଦୃଷ୍ଟିରୁ ଦୁର୍ବଳ ମହିଳାଙ୍କ ଜୀବନରେ ମାଲକୋ-କ୍ରେଡିଟର ଗୁରୁତ୍ୱକୁ ପ୍ରଦର୍ଶିତ କରୁଛି, ଯେଉଁମାନଙ୍କ ପାଇଁ ମୁଖ୍ୟସ୍ତୋତ ବ୍ୟାଙ୍କିଙ୍ଗ୍ ସେବା ପାଇବାକୁ ସାମିତ ସୁଯୋଗ ରହିଥିଲା । ତାଙ୍କ ସାହସ ଏବଂ ଏକାଗ୍ରତାର କାହାଣୀ ତାଙ୍କୁ ତାଙ୍କ ପରିବାରକୁ ଦାରିଦ୍ର୍ୟ ମଧ୍ୟରୁ ଆର୍ଥିକ ସ୍ଥିରତା ଆଡ଼କୁ ଅଗ୍ରସର କରାଇବାର ଦୀର୍ଘପଥ ଅଗ୍ରସର କରାଇଛି । ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳିଙ୍କର ଚାରିଜଣ ଆ ପରିବାରରେ ତାଙ୍କ ସ୍ୱାମୀ ଏବଂ ଦୁଇଜଣ ବଡ଼ ପିଲା ଅଛନ୍ତି, ଯେଉଁମାନେ ପରିବାରର ଦୈନନ୍ଦିନ ଆବଶ୍ୟକତା ପୂରଣ ପାଇଁ ସଂଗ୍ରାମ କରୁଥିଲେ । ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳିଙ୍କ ସ୍ୱାମୀ ଏକ କ୍ଷୁଦ୍ର ତତ୍ତ୍ୱ ବୋକାନରେ ଜଣେ ସହାୟକ ଭାବେ କାମ କରନ୍ତି । ତାଙ୍କ କାର୍ଯ୍ୟରୁ ମିଳୁଥିବା ଅତି ସ୍ୱଳ୍ପ ଆୟ ପରିବାରର ଆବଶ୍ୟକତା ପୂରଣ କରିବାକୁ ପର୍ଯ୍ୟାପ୍ତ ନଥିଲା । ସେମାନଙ୍କ ଅବସ୍ଥା ଏତେ ଖରାପ ଥିଲା ଯେ ସେମାନେ ପରିବାର ପାଇଁ ଦିନକରେ ଗୋଟିଏ ଥର ପେଟପୁରା ଖାଇବା ଯୋଗାଡ଼ କରିବାକୁ ଅସମର୍ଥ ଥିଲେ । ପ୍ରତିଟି ଦିନ ଅତିବାହିତ ହେବାସହିତ ସେମାନଙ୍କ ଅବସ୍ଥା ଅଧିକରୁ ଅଧିକ ଖରାପ ହେବାକୁ ଲାଗିଲା, ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ରଣଦାତାଙ୍କ ଉପରେ ନିର୍ଭର କରିବାକୁ ପଡ଼ିଲା, ଯାହା ମାତ୍ରାଧିକ ସୁଧହାର ଯୋଗୁଁ ସେମାନଙ୍କ ପାଇଁ ଅଧିକ ବୋଧ ହୋଇପଡ଼ିଲା । ଏଭଳି ପରିସ୍ଥିତିରେ ଭାଙ୍ଗିପଡ଼ିଥିବା ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳି ନିଜେ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାବଲମ୍ବୀ ହୋଇ ପରିବାରର ସ୍ଥିତିରେ ଉନ୍ନତି ଆଣିବାକୁ ସ୍ଥିରକଲେ । ସେ ଅଧିକାର ମାଲକୋଫାଇନାନ୍ସର ମାଲକୋଫାଇନାନ୍ସ ସୁବିଧା ସମ୍ପର୍କରେ ଅବଗତ ହେଲେ, ଅଧିକାରର ଟିମ୍ ନିକଟରୁ ସେମାନଙ୍କ ସେବା ସମ୍ପର୍କରେ ବିସ୍ତୃତ ଭାବେ ଚର୍ଚ୍ଚିତା ପରେ ସେ ତୁରନ୍ତ ଅଧିକାରର ଜଣେ ସହସ୍ୟ ହୋଇଗଲେ । ଏକ କ୍ଷୁଦ୍ର ତତ୍ତ୍ୱ ବୋକାନ ଆରମ୍ଭ କରିବାକୁ ପ୍ରଥମେ ସେ ୧୦,୦୦୦ ଟଙ୍କା ରଣ ନେଲେ । ତାଙ୍କର ନିରବଚ୍ଛିନ୍ନ ପ୍ରୟାସ ବଳରେ ତାଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟ ଲୋକପ୍ରିୟତା ହାସଲ କଲା ଏବଂ ତାହା ସେମାନଙ୍କ ଆର୍ଥିକ ସ୍ଥିତିରେ ଉନ୍ନତି ଆଣିଲା ।

Publication	Suryaprava
Edition	Odisha
Date	17 th October, 2020
Page No.	08

ଅଧିକାର ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ: ମହିଳା ଉଦ୍ୟୋଗୀଙ୍କ ସ୍ୱପ୍ନକୁ ସାକାର କରୁଛି

।। ପ୍ରଭାତ । ନ୍ୟୁଜ ।।
ସମ୍ବଲପୁର, ୧୬।୧୦ :

ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ସ୍ୱାବଲମ୍ବୀ କରିବାରେ ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ଏକ ଗୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ ସହାୟକ ଭୂମିକା ନିର୍ବାହ କରୁଛି । ଓଡ଼ିଶାର ବଲାଙ୍ଗୀର ଜିଲ୍ଲା ଅନ୍ତର୍ଗତ ଖଇରତିକ୍ତା ଗ୍ରାମର ଜଣେ ଅଧିବାସୀ ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳି ମେହେରଙ୍କ ଅଭିବୃଦ୍ଧି କାହାଣୀ ତାଙ୍କ ସମେତ ଅନ୍ୟ ବହୁ ଆର୍ଥିକ ଦୃଷ୍ଟିରୁ ଦୁର୍ବଳ ମହିଳାଙ୍କ ଜୀବନରେ ମାଇକ୍ରୋ-କ୍ରେଡିଟର ଗୁରୁତ୍ୱକୁ ପ୍ରଦର୍ଶିତ କରୁଛି, ଯେଉଁମାନଙ୍କ ପାଇଁ ମୁଖ୍ୟସ୍ତ୍ରୋତ ବ୍ୟାଙ୍କିଙ୍ଗ୍ ସେବା ପାଇବାକୁ ସୀମିତ ସୁଯୋଗ ରହିଥିଲା । ତାଙ୍କ ସାହସ ଏବଂ ଏକାଗ୍ରତାର କାହାଣୀ ତାଙ୍କୁ ତାଙ୍କ ପରିବାରକୁ ଦାରିଦ୍ର୍ୟ ମଧ୍ୟରୁ ଆର୍ଥିକ ସ୍ଥିରତା ଆଡ଼କୁ ଅଗ୍ରସର କରାଇବାର

ଦୀର୍ଘପଥ ଅଗ୍ରସର କରାଇଛି । ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳିଙ୍କର ଚାରିଜଣ ଆ ପରିବାରରେ ତାଙ୍କ ସ୍ୱାମୀ ଏବଂ ଦୁଇଜଣ ବଡ଼ ପିଲା ଅଛନ୍ତି, ଯେଉଁମାନେ ପରିବାରର ଦୈନନ୍ଦିନ ଆବଶ୍ୟକତା ପୂରଣ ପାଇଁ ସଂଗ୍ରାମ କରୁଥିଲେ । ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳିଙ୍କ ସ୍ୱାମୀ ଏକ କ୍ଷୁଦ୍ର ଚନ୍ଦ୍ର ଦୋକାନରେ ଜଣେ ସହାୟକ ଭାବେ କାମ କରନ୍ତି । ତାଙ୍କ କାର୍ଯ୍ୟରୁ ମିଳୁଥିବା ଅତି ସ୍ୱଳ୍ପ ଆୟ ପରିବାରର ଆବଶ୍ୟକତା ପୂରଣ କରିବାକୁ ପର୍ଯ୍ୟାପ୍ତ ନଥିଲା । ସେମାନଙ୍କ ଅବସ୍ଥା ଏତେ ଖରାପ ଥିଲା ଯେ ସେମାନେ ପରିବାର ପାଇଁ ଦିନକରେ ଗୋଟିଏ ଥର ପେଟପୁରା ଖାଇବା ଯୋଗାଡ଼ କରିବାକୁ ଅସମର୍ଥ ଥିଲେ । ପ୍ରତିଟି ଦିନ ଅତିବାହିତ ହେବାସହିତ ସେମାନଙ୍କ ଅବସ୍ଥା ଅଧିକରୁ ଅଧିକ

ଖରାପ ହେବାକୁ ଲାଗିଲା, ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ଅଣଆନୁ ନିକ ରଣଦାତାଙ୍କ ଉପରେ ନିର୍ଭର କରିବାକୁ ପଡ଼ିଲା, ଯାହା ମାତ୍ରାଧିକ ସୁଧହାର ଯୋଗୁଁ ସେମାନଙ୍କ ପାଇଁ ଅଧିକ ବୋଝ ହୋଇପଡ଼ିଲା । ସେ ଅଧିକାର ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସରୁ ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସୁବିଧା ସମ୍ପର୍କରେ ଅବଗତ ହେଲେ, ଅଧିକାରର ଟିମ୍ ନିକଟରୁ ସେମାନଙ୍କ ସେବା ସମ୍ପର୍କରେ ବିସ୍ତୃତ ଭାବେ ବୁଝିବା ପରେ ସେ ତୁରନ୍ତ ଅଧିକାରର ଜଣେ ସଦସ୍ୟ ହୋଇଗଲେ । ଏକ କ୍ଷୁଦ୍ର ଚନ୍ଦ୍ର ଦୋକାନ ଆରମ୍ଭ କରିବାକୁ ପ୍ରଥମେ ସେ ୧୦,୦୦୦ ଟଙ୍କା ରଣ ନେଲେ । ନିଜ ସ୍ୱାମୀଙ୍କର ବୁଣାବୁଣି ଅଭିଜ୍ଞତାକୁ ଉପଯୋଗ କରି ସେମାନେ ସୁନ୍ଦର ସୁନ୍ଦର ସମ୍ବଲପୁରୀ ଶାଢ଼ୀ ତିଆରି କରିବା ଆରମ୍ଭକଲେ । ଯାହାକୁ

ଗ୍ରାହକମାନେ ଅତ୍ୟନ୍ତ ପସନ୍ଦକଲେ ଏବଂ ସେମାନଙ୍କର ଆୟ ବୃଦ୍ଧିପାଇବାକୁ ଲାଗିଲା । ତାଙ୍କର ନିରବଚ୍ଛିନ୍ନ ପ୍ରୟାସ ବଳରେ ତାଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟ ଲୋକପ୍ରିୟତା ହାସଲ କଲା ଏବଂ ତାହା ସେମାନଙ୍କ ଆର୍ଥିକ ସ୍ଥିତିରେ ଉନ୍ନତି ଆଣିଲା । ସେମାନେ ମାସକୁ ୬୦୦୦ରୁ ୭୦୦୦ ଟଙ୍କା ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ଆୟ କରିବା ଆରମ୍ଭକଲେ । ତାଙ୍କର ପ୍ରଥମ ରଣ ଅର୍ଥ ସଫଳତାର ସହିତ ପରିଶୋଧ କରିବାପରେ ସେ ନିଜ ବ୍ୟବସାୟ ସମ୍ପ୍ରସାରଣ କରିବାକୁ ଆଉ ୩୫,୦୦୦ ଟଙ୍କା ରଣ ନେଲେ । କଠିନ ପରିଶ୍ରମ, ଅଧ୍ୟବସାୟ ଏବଂ ଅଧିକାର ନିକଟରୁ ସାମାନ୍ୟ ସମର୍ଥନ ପାଇ ପୁଷ୍ପାଞ୍ଜଳି ତାଙ୍କ ଜୀବନରେ ସକାରାତ୍ମକ ପରିବର୍ତ୍ତନ ଆଣିବାକୁ ସମର୍ଥ ହେଲେ ।

Publication	Krantidhara
Edition	Odisha
Date	17 th October, 2020
Page No.	02

ଅଧିକାର ମାଲକ୍ତୋପାଧିକାରୀ: ମହିଳା ଉଦ୍ୟୋଗୀଙ୍କ ସ୍ୱପ୍ନକୁ ସାକାର କରୁଛି

[illegible]

ପଞ୍ଚାଙ୍ଗର ପରିଚାଳନା ଦୈନିକ
ଆବଶ୍ୟକତା ଦୃଷ୍ଟିରେ ପାଇଁ ବାସ୍ତବ
ବୁଦ୍ଧିଶୀଳ ।

ପୁଷ୍କରିଣୀ ଦ୍ଵାରା ଏକ କ୍ଷୁଦ୍ର ଜଳ
ସୋପାନରେ ଗର୍ଭେ ଉପାସନା
କରିବା କଳା ଜଣାନ୍ତି । ତାଙ୍କ ଗର୍ଭାସୁ
ମାତାଙ୍କୁ ଯଦି ସ୍ଵଳ୍ପ ଶାନ୍ତ
ପରିବେଶରେ ଥାଏ ତେବେ ପୁଷ୍କରିଣୀ
କର୍ମକାରୀ ପରିଣାମ ଦେଖାନ୍ତି ।

[illegible]

ଉତ୍ତରାଞ୍ଚଳ ଉପରେ ବିର୍ଭବ
ବିଦ୍ୟାକୁ ପଢ଼ିଲା, ସହା ମାତୃହର
ସୁଧାଳା ଯେଉଁ ଦୋଳର ପାଣି
ତାହା ଦେଖି ଯୋଗପଡ଼ିଲା।

ଏକଦି ପଡ଼ିଥିବେ
ଭାବିବିଧୁର ବୁଦ୍ଧି ନିଜେ ଅସିବି
ସ୍ୱାଦବାନା ବୋଲି ପରିବାରର
ସ୍ତୁତିରେ ଉଡ଼ି ଅସିବାର ସ୍ଥିତି
କଲେ । ସେ ଅଧୁନା
ନା ଯାଉଛୁ । ଆଶା କରୁଛୁ ଯେ
ନାମରେ ଆଜିକାଲି ସୁଧିବିଧି
ସମର୍ଥରେ ଅପରପ ଦେବେ
ଅଧୁନାମ ବିନା ନିଜର ସେବା
ଦେବା ସମର୍ଥରେ ବିଷୟ ଗହର
ସୁଧିବା ପାଇବେ ବୋଲି ଆଶାକର
କଲେ ସେବା ସେବାକାରୀ ।

ଏକ ଶୁଦ୍ଧ ଚକ୍ର ଦୋହାଳ
ଆଲମ ଜରିବାବୁ ପ୍ରତିନେତା ସେ
୧୦,୦୦୦ ଜଣା ଗଣ ନେତା
ନିଜ ସ୍ୱାମୀଙ୍କର ସୁଖାବୁଧି
ଅଭିଷେକରୁ ଉପହୋତ ହର୍ତ
ସେହିଦିନ ଗୋଟିଏ ଗୋଟିଏ ସମୟରେ

ଆଜି ଚିଠିଟି କରୁନି ପଢ଼ାକଲେ,
 ଯାହାରୁ ଗୁଡ଼ାବଳାକାର ଚିଠିଆ
 ଯକ୍ଷକରେ ବୋହେ ହୋଇଗଲାଣି
 ଆଜି ବୁଝିପାରେନା ଗାଁଗାଁ
 ଜଳଜଳ ନିରାଶିରୁ ପ୍ରସବ୍ଧ ବଳେ
 ନାହିଁ ବାବୁବାବୁ କେଉଁଠିଯିବ
 ଲାଙ୍ଗୁଳା ଛାଡ଼ି ବଢ଼ି ଗାଁର
 ହୋଇଗଲା ଆଜିରୁ ପୁଣିକିଏ ଗୁଡ଼ି
 ଅଣିକା। ସେମାନେ ନାହିଁ
 ଅଠେଇଶ ଟଙ୍କା ୧୦୦୦
 ପଞ୍ଚାଶ ଆଜି କିଛି
 ଅସମ୍ଭବରେ। ଚାଲିବ ପୁଣି ନାହିଁ
 ଅସି ବ୍ୟବସାୟ ଚାଲିବ କିଛିକାନ୍ଦେ
 କିଛିବ୍ୟବସାୟ ସେ ନିଜ ବ୍ୟବସାୟ
 ସମ୍ପାଦନା କରିପାରିବ ଆଜି
 ୧୦୦୦ ୧୦୦୦ ଲୋକ ଶୁଣିଲେ

ଏହିପରି ଚର୍ଚ୍ଚାକୁ, ଅଧ୍ୟକ୍ଷଙ୍କ
‘ସଂ’ ଅଧ୍ୟକ୍ଷଙ୍କ ନିବନ୍ଧକୁ ସମାପ୍ତ
କରିବା ପାଇଁ ପୁଣ୍ୟାଦି କାଳ
କାର୍ଯ୍ୟକ୍ରମ ସମାପ୍ତ ହେବାର
ପରେ ଶ୍ରୀମତୀ ସୁମିତ୍ରାଙ୍କୁ
ଆଦର ସହିତ ଶ୍ରଦ୍ଧା ସହିତ
ପ୍ରାର୍ଥନା କରାଯାଇ ପାରେ।

ପର୍ଯ୍ୟାୟରେ ଆସିବ ବାହାରର
 ସମ୍ପର୍କ ଗଢ଼ିବା ପାଇଁ ପରିବାର
 ପାଇଁ ସମସ୍ତ କରିବା ଏବଂ
 ବ୍ୟବସାୟ ପାଇଁ ପୁଣି ସେବା
 କରିବାକୁ ଶକ୍ତ ଏବଂ ଦୃଢ଼ତା
 ପାଇବ କରିବାକୁ ଆମେ ଚାହୁଁ ।

[illegible]

Publication	Kalinga Mail
Edition	Odisha
Date	17 th October, 2020
Page No.	07

ଅଧିକାର ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ: ମହିଳା ଉଦ୍ୟୋଗୀଙ୍କ ସ୍ୱପ୍ନକୁ ସାକାର କରୁଛି

ସମ୍ବଲପୁର : ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ସ୍ୱାବଲମ୍ବୀ କରିବାରେ

ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ଏକ ଗୁରୁତ୍ୱପୂର୍ଣ୍ଣ ସହାୟକ ଭୂମିକା ନିର୍ବାହ କରୁଛି । ଓଡ଼ିଶାର ବଜାରର ଜିଲା ଅର୍ଗେଟ ଖଇରତିକୁ ଗ୍ରାମର ଜଣେ ଅଧିବାସୀ ପୁଷ୍ପାକି ମେହେରଙ୍କ ଆର୍ଥିକ ଦୃଷ୍ଟି କାହାଣୀ ତାଙ୍କ ସମେତ ଅନ୍ୟ ବହୁ ଆର୍ଥିକ ଦୃଷ୍ଟିରୁ ଦୁର୍ବଳ ମହିଳାଙ୍କ ଜୀବନରେ ମାଇକ୍ରୋ-କ୍ରେଡିଟର ଗୁରୁତ୍ୱକୁ ପ୍ରଦର୍ଶିତ କରୁଛି, ଯେଉଁମାନଙ୍କ ପାଇଁ ମୁଖ୍ୟସ୍ତ୍ରୋତ ବ୍ୟାଙ୍କିଙ୍ଗ୍ ସେବା ପାଇବାକୁ ସୀମିତ ସୁଯୋଗ ରହିଥିଲା । ତାଙ୍କ ସାହସ ଏବଂ ଏକାଗ୍ରତାର କାହାଣୀ ତାଙ୍କୁ ପରିବାରକୁ ଦାରିଦ୍ର୍ୟ ମଧ୍ୟରୁ ଆର୍ଥିକ ସ୍ଥିରତା ଆଡ଼କୁ ଅଗ୍ରସର କରାଇବାର ଦୀର୍ଘପଥ ଅଗ୍ରସର



କରାଉଛି । ପୁଷ୍ପାକିଙ୍କର ଦାରିଦ୍ର୍ୟର ପରିବାରରେ ତାଙ୍କ ସ୍ୱାମୀ ଏବଂ ଦୁଇଜଣ ବଡ଼ ପିଲା ଅଛନ୍ତି, ଯେଉଁମାନେ ପରିବାରର ଦୈନିକ ଆବଶ୍ୟକତା ପୂରଣ ପାଇଁ ସଂଗ୍ରାମ କରୁଥିଲେ । ପୁଷ୍ପାକିଙ୍କ ସ୍ୱାମୀ ଏକ କ୍ଷୁଦ୍ର ଚା' ଦୋକାନରେ ଜଣେ ସହାୟକ ଭାବେ କାମ କରନ୍ତି । ତାଙ୍କ କାର୍ଯ୍ୟରୁ ମିଳୁଥିବା ଅତି ସ୍ୱଳ୍ପ ଆୟ

ପରିବାରର ଆବଶ୍ୟକତା ପୂରଣ କରିବାକୁ ପର୍ଯ୍ୟାପ୍ତ ନଥିଲା । ସେମାନଙ୍କ ଅବସ୍ଥା ଏତେ ଖରାପ ଥିଲା ଯେ ସେମାନେ ପରିବାର ପାଇଁ ଦିନକରେ ଗୋଟିଏ ଥର ପେଟପୁରା ଖାଇବା ଯୋଗାଡ଼ କରିବାକୁ ଅସମର୍ଥ ଥିଲେ । ପ୍ରତିଟି ଦିନ ଅତିବାହିତ ହେବାସହିତ ସେମାନଙ୍କ ଅବସ୍ଥା ଅଧିକରୁ ଅଧିକ ଖରାପ ହେବାକୁ

ଲାଗିଲା, ଏବଂ ସେମାନଙ୍କୁ ଅଣଆନୁଷ୍ଠାନିକ ରଣଦାତାଙ୍କ ଉପରେ ନିର୍ଭର କରିବାକୁ ପଡ଼ିଲା, ଯାହା ମାତ୍ରାତ୍ମକ ସୁଧାହାର ଯୋଗୁଁ ସେମାନଙ୍କ ପାଇଁ ଅଧିକ ବୋଧ ହୋଇପଡ଼ିଲା । ଏଭଳି ପରିସ୍ଥିତିରେ ଲାଜପଡ଼ିଥିବା ପୁଷ୍ପାକି ନିଜେ ଆର୍ଥିକ ସ୍ୱାବଲମ୍ବୀ ହୋଇ ପରିବାରର ସ୍ଥିତିରେ ଜନ୍ମିତ ଆଶିବାକୁ ସ୍ଥିରକଲେ । ସେ ଅଧିକାର ମାଗିଲେ । ଫାଇନାନ୍ସର ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସୁବିଧା ସମ୍ପର୍କରେ ଅବଗତ ହେଲେ, ଅଧିକାରର ଟିମ୍ ନିକଟରୁ ସେମାନଙ୍କ ସେବା ସମ୍ପର୍କରେ ବିସ୍ତୃତ ଭାବେ ବୁଝିବା ପରେ ସେ ତୁରନ୍ତ ଅଧିକାରର ଜଣେ ସଦସ୍ୟ ହୋଇଗଲେ । ଏକ କ୍ଷୁଦ୍ର ଚା' ଦୋକାନ ଆରମ୍ଭ କରିବାକୁ ପ୍ରଥମେ ସେ ୧୦,୦୦୦ ଟଙ୍କା ରଣ ନେଲେ ।

Case Study: Fincare Small Finance Bank: Fulfilling Dreams of the Underprivileged

Publication	Dainik Adhikar
Edition	Rajasthan [All Editions]
Date	17 th October, 2020
Page No.	05

फिन्केयर स्मॉल फाइनेंस बैंक आकांक्षी महिलाओं का मददगार बना

बूंदी (एजेसी)। कौशल्या राजस्थान के एक छोटे से गांव बोरखंडी की हैं। वे खराब आर्थिक स्थिति से जूझ ही रही थीं, कि तभी उनके पति की अचानक मौत हो गई। अपनी खराब आर्थिक स्थिति और इकलौते बच्चे की जिम्मेदारियों को पूरा न कर पाने के दबाव में वह आत्महत्या के बारे में सोच रही थीं। एक बेरोजगार विधवा से लेकर सफल उद्यमी बनने तक की कौशल्या की यात्रा काफी प्रेरणादायक है। ऐसे न होने से उनकी उम्मीद धुंधली होती जा रही थी, लेकिन एक दिन वे अग्रणी माइक्रोक्रेडिट प्रदाता फिन्केयर स्मॉल फाइनेंस बैंक गईं, जहाँ उन्हें अपने सपने पूरे करने की उम्मीद दिखाई दी। वह तुरंत फिन्केयर स्मॉल फाइनेंस बैंक की सदस्य बन गईं और सितंबर 2017 में अपना उद्यम आरम्भ करने के लिए 25,000 रुपये के प्रथम ऋण के लिए आवेदन दिया। समय के साथ वह एक दिन में 60-70 टिफिन डिलीवरी करने लगीं और उसकी कुल कमाई में बढ़ोतरी हुई। अपने पहले ऋण चक्र के अंत तक उन्होंने सालाना 40,000 हजार रुपए की कमाई शुरू कर दी। अपनी सफलता का श्रेय फिन्केयर स्मॉल फाइनेंस बैंक को देते हुए कौशल्या ने कहा कि, अगर जरूरत के समय में फिन्केयर ने हमारी मदद नहीं की होती, तो मेरे परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार नहीं होता। वे दूरदराज के स्थानों में महिलाओं को सशक्त बनाने का एक बड़ा काम कर रहे हैं, जहां वित्तीय संसाधनों तक पहुंच मुश्किल है।

Publication	The Public Side
Edition	Rajasthan [All Editions]
Date	17 th October, 2020
Page No.	03

फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक आकांक्षी महिलाओं का मददगार बना

बूंदी। कौशल्या राजस्थान के एक छोटे से गांव बोरखंडी की हैं। वे खराब आर्थिक स्थिति से जूझ ही रही थीं कि तभी उनके पति की अचानक मौत हो गई। अपनी खराब आर्थिक स्थिति और इकलौते बच्चे की जिम्मेदारियों को पूरा न कर पाने के दबाव में वह आत्महत्या के बारे में सोच रही थीं। एक बेरोजगार विधवा से लेकर सफल उद्यमी बनने तक की कौशल्या की यात्रा काफी प्रेरणादायक है। पैसे न होने से उनकी उम्मीद धुंधली होती जा रही थी, लेकिन एक दिन वे फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक गईं, जहाँ उन्हें अपने सपने पूरे करने की उम्मीद दिखाई दी। वह तुरंत फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक की सदस्य बन गईं और सितंबर 2017 में अपना

उद्यम आरम्भ करने के लिए 25,000 रुपये के प्रथम ऋण के लिए आवेदन दिया। समय के साथ वह एक दिन में 60-70 टिफिन डिलीवरी करने लगीं और उसकी कुल कमाई में बढ़ोतरी हुई। अपने पहले ऋण चक्र के अंत तक उन्होंने सालाना 40,000 हजार रुपए की कमाई शुरू कर दी। अपनी सफलता का श्रेय फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक को देते हुए कौशल्या ने कहा कि, अगर जरूरत के समय में फिनकेयर ने हमारी मदद नहीं की होती, तो मेरे परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार नहीं होता। वे दूरदराज के स्थानों में महिलाओं को सशक्त बनाने का एक बड़ा काम कर रहे हैं, जहां वित्तीय संसाधनों तक पहुंच मुश्किल है।

Publication	Uday Today
Edition	Rajasthan [All Editions]
Date	18 th October, 2020
Page No.	03

फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक आकांक्षी महिलाओं का मददगार बना

उदय टडे, बूंदी। कौशल्या राजस्थान के एक छोटे से गांव बोरखंडी की हैं। वे खराब आर्थिक स्थिति से जूझ रही थीं, कि तभी उनके पति की अचानक मौत हो गई। अपनी खराब आर्थिक स्थिति और इकलौते बच्चे की जिम्मेदारियों को पूरा न कर पाने के दबाव में वह आत्महत्या के बारे में सोच रही थीं। एक बेरोजगार विधवा से लेकर सफल उद्यमी बनने तक की कौशल्या की यात्रा काफी प्रेरणादायक है। पैसे न होने से उनकी उम्मीद धुंधली होती जा रही थी, लेकिन एक दिन वे अग्रणी माइक्रोक्रेडिट प्रदाता फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक गईं, जहाँ उन्हें अपने सपने पूरे करने की उम्मीद दिखाई दी। वह तुरंत फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक की सदस्य बन गईं और सितंबर 2017 में अपना उद्यम आरम्भ करने के लिए 25,000 रुपये के प्रथम ऋण के लिए आवेदन दिया। समय के साथ वह एक दिन में 60-70 टिफिन डिलीवरी करने लगीं और उसकी कुल कमाई में बढ़ोतरी हुई। अपने पहले ऋण चक्र के अंत तक उन्होंने सालाना 40,000 हजार रुपए की कमाई शुरू कर दी। अपनी सफलता का श्रेय फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक को देते हुए कौशल्या ने कहा कि, अगर जरूरत के समय में फिनकेयर ने हमारी मदद नहीं की होती, तो मेरे परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार नहीं होता। वे दूरदराज के स्थानों में महिलाओं को सशक्त बनाने का एक बड़ा काम कर रहे हैं, जहां वित्तीय संसाधनों तक पहुंच मुश्किल है। अपने पहले ऋण की सफल चुकौती के बाद उन्होंने फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक से कुछ और ऋण लिए। कौशल्या अब 40,000 के अपने चौथे ऋण चक्र से गुजर रही हैं और इसका इस्तेमाल अपनी टिफिन सर्विस को बेहतर बनाने के लिए कर रही हैं। आज उनका बेटा भी अपनी माँ के व्यवसाय को बढ़ाने में मदद कर रहा है।

Publication	Dainik Bhor
Edition	Rajasthan [All Editions]
Date	18 th October, 2020
Page No.	03

फिक्केयर स्मॉल फाइनेंस बैंक आकांक्षी महिलाओं का मददगार बना

बूंदी। कौशल्या राजस्थान के एक छोटे से गांव बोरखंडी की हैं। वे खराब आर्थिक स्थिति से जूझ रही थीं, कि तभी उनके पति की अचानक मौत हो गई। अपनी खराब आर्थिक स्थिति और इकलौते बच्चे की जिम्मेदारियों को पूरा न कर पाने के दबाव में वह आत्महत्या के बारे में सोच रही थीं। एक बेरोजगार विधवा से लेकर सफल उद्यमी बनने तक की कौशल्या की यात्रा काफी प्रेरणादायक है। जैसे न होने से उनकी उम्मीद धुंधली होती जा रही थी, लेकिन एक दिन वे अग्रणी माइक्रोक्रेडिट प्रदाता फिक्केयर स्मॉल फाइनेंस बैंक गईं, जहाँ उन्हें अपने सपने पूरे करने की उम्मीद दिखाई दी। वह तुरंत फिक्केयर स्मॉल फाइनेंस बैंक की सदस्य बन गईं और सितंबर 2017 में अपना उद्यम आरम्भ करने के लिए 25,000 रुपये के प्रथम ऋण के लिए आवेदन दिया। समय के साथ वह एक दिन में 60-70 टिफिन डिलीवरी करने लगीं और उसकी कुल कमाई में बढ़ोतरी हुई। अपने पहले ऋण चक्र के अंत तक उन्होंने सालाना 40,000 हजार रुपए की कमाई शुरू कर दी। अपनी सफलता का श्रेय फिक्केयर स्मॉल फाइनेंस बैंक को देते हुए कौशल्या ने कहा कि, अगर जरूरत के समय में फिक्केयर ने हमारी मदद नहीं की होती, तो मेरे परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार नहीं होता। वे दूरदराज के स्थानों में महिलाओं को सशक्त बनाने का एक बड़ा काम कर रहे हैं, जहाँ वित्तीय संसाधनों तक पहुंच मुश्किल है। अपने पहले ऋण की सफल चुकौती के बाद उन्होंने फिक्केयर स्मॉल फाइनेंस बैंक से कुछ और ऋण लिए। कौशल्या अब 40,000 के अपने चौथे ऋण चक्र से गुजर रही हैं और इसका इस्तेमाल अपनी टिफिन सर्विसको बेहतर बनाने के लिए कर रही हैं। आज उनका बेटा भी अपनी माँ के व्यवसाय को बढ़ाने में मदद कर रहा है।

Publication	Dainik Veer Arjun
Edition	Rajasthan [All Editions]
Date	4 th November, 2020
Page No.	08

फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक आकांक्षी महिलाओं का मददगार बना

वीर अर्जुन संवाददाता

बूंदी। कौशल्या राजस्थान के एक छोटे से गांव बोरखंडी की हैं। वे खराब आर्थिक स्थिति से जूझ रही थीं, कि तभी उनके पति की अचानक मौत हो गई। अपनी खराब आर्थिक स्थिति और इकलौते बच्चे की जिम्मेदारियों को पूरा न कर पाने के दबाव में वह आत्महत्या के बारे में सोच रही थीं। एक बेरोजगार विधवा से लेकर सफल उद्यमी बनने तक की कौशल्या की यात्रा काफी प्रेरणादायक है। पैसे न होने से उनकी उम्मीद धुंधली होती जा रही थी, लेकिन एक दिन वे अग्रणी माइक्रोक्रेडिट प्रदाता फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक गईं, जहाँ उन्हें अपने सपने पूरे करने की उम्मीद दिखाई दी। वह तुरंत फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक की सदस्य बन गईं और सितंबर 2017 में अपना उद्यम आरम्भ करने के लिए 25,000 रुपये के प्रथम ऋण के लिए आवेदन दिया। समय के साथ वह एक दिन में 60-

70 टिफिन डिलीवरी करने लगीं और उसकी कुल कमाई में बढ़ोतरी हुई। अपने पहले ऋण चक्र के अंत तक उन्होंने सालाना 40,000 हजार रुपए की कमाई शुरू कर दी। अपनी सफलता का श्रेय फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक को देते हुए कौशल्या ने कहा कि, अगर जरूरत के समय में फिनकेयर ने हमारी मदद नहीं की होती, तो मेरे परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार नहीं होता। वे दूरदराज के स्थानों में महिलाओं को सशक्त बनाने का एक बड़ा काम कर रहे हैं, जहाँ वित्तीय संसाधनों तक पहुंच मुश्किल है। अपने पहले ऋण की सफल चुकौती के बाद उन्होंने फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक से कुछ और ऋण लिए। कौशल्या अब 40,000 के अपने चौथे ऋण चक्र से गुजर रही हैं और इसका इस्तेमाल अपनी टिफिन सर्विसको बेहतर बनाने के लिए कर रही हैं। आज उनका बेटा भी अपनी माँ के व्यवसाय को बढ़ाने में मदद कर रहा है।

Publication	Khabron Ki Dunia
Edition	Rajasthan [All Editions]
Date	31 st October, 2020
Page No.	06

फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक आकांक्षी महिलाओं का मददगार बना

खबरों की दुनिया

बूंदी। कौशल्या राजस्थान के एक छोटे से गांव बोरखंडी की हैं। वे खराब आर्थिक स्थिति से जूझ रही थीं, कि तभी उनके पति की अचानक मौत हो गई। अपनी खराब आर्थिक स्थिति और इकलौते बच्चे की जिम्मेदारियों को पूरा न कर पाने के दबाव में वह आत्महत्या के बारे में सोच रही थीं। एक बेरोजगार विधवा से लेकर सफल उद्यमी बनने तक की कौशल्या की यात्रा काफी प्रेरणादायक है। पैसे न होने से उनकी उम्मीद धुंधली होती जा रही थी, लेकिन एक दिन वे अग्रणी माइक्रोक्रेडिट प्रदाता फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक गईं, जहां उन्हें अपने सपने पूरे करने की उम्मीद दिखाई दी। वह तुरंत फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक की सदस्य बन गईं और सितंबर 2017 में अपना उद्यम आरम्भ करने के लिए 25,000 रुपये के प्रथम ऋण के लिए आवेदन

दिया। समय के साथ वह एक दिन में 60-70 टिफिन डिलीवरी करने लगीं और उसकी कुल कमाई में बढ़ोतरी हुई। अपने पहले ऋण चक्र के अंत तक उन्होंने सालाना 40,000 हजार रुपए की कमाई शुरू कर दी। अपनी सफलता का श्रेय फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक को देते हुए कौशल्या ने कहा कि, अगर जरूरत के समय में फिनकेयर ने हमारी मदद नहीं की होती, तो मेरे परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार नहीं होता। वे दूरदराज के स्थानों में महिलाओं को सशक्त बनाने का एक बड़ा काम कर रहे हैं, जहां वित्तीय संसाधनों तक पहुंच मुश्किल है। अपने पहले ऋण की सफल चुकौती के बाद उन्होंने फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक से कुछ और ऋण लिए। कौशल्या अब 40,000 के अपने चौथे ऋण चक्र से गुजर रही हैं और इसका इस्तेमाल अपनी टिफिन सर्विसको बेहतर बनाने के लिए कर रही हैं।

Publication	Midday Times
Edition	Rajasthan [All Editions]
Date	31 st October, 2020
Page No.	06

फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक आकांक्षी महिलाओं का मददगार बना

जयपुर मिड-डे टाइम्स

बूंदी। कौशल्या राजस्थान के एक छोटे से गांव बोरखंडी की हैं। वे खराब आर्थिक स्थिति से जूझ रही थीं, कि तभी उनके पति की अचानक मौत हो गई। अपनी खराब आर्थिक स्थिति और इकलौते बच्चे की जिम्मेदारियों को पूरा न कर पाने के दबाव में वह आत्महत्या के बारे में सोच रही थीं। एक बेरोजगार विधवा से लेकर सफल उद्यमी बनने तक की कौशल्या की यात्रा काफी प्रेरणादायक है। पैसे न होने से उनकी उम्मीद धुंधली होती जा रही थी, लेकिन एक दिन वे अग्रणी माइक्रोक्रेडिट प्रदाता फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक गईं, जहाँ उन्हें अपने सपने पूरे करने की उम्मीद दिखाई दी। वह तुरंत फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक की सदस्य बन गईं और सितंबर 2017 में अपना उद्यम आरम्भ करने के लिए 25,000 रुपये के प्रथम ऋण के लिए आवेदन दिया। समय के साथ वह एक दिन में 60-70 टिफिन डिलीवरी करने लगीं और उसकी कुल कमाई में बढ़ोतरी हुई। अपने पहले ऋण चक्र के अंत तक उन्होंने सालाना 40,000 हजार रुपये की कमाई शुरू कर दी। अपनी सफलता का श्रेय फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक को देते हुए कौशल्या ने कहा कि, अगर जरूरत के समय में फिनकेयर ने हमारी मदद नहीं की होती, तो मेरे परिवार की आर्थिक स्थिति में सुधार नहीं होता। वे दूरदराज के स्थानों में महिलाओं को सशक्त बनाने का एक बड़ा काम कर रहे हैं, जहां वित्तीय संसाधनों तक पहुंच मुश्किल है। अपने पहले ऋण की सफल चुकौती के बाद उन्होंने फिनकेयर स्मॉल फाइनेंस बैंक से कुछ और ऋण लिए। कौशल्या अब 40,000 के अपने चौथे ऋण चक्र से गुजर रही हैं और इसका इस्तेमाल अपनी टिफिन सर्विस को बेहतर बनाने के लिए कर रही हैं। आज उनका बेटा भी अपनी माँ के व्यवसाय को बढ़ाने में मदद कर रहा है।

Regional Press Release - Small & Medium NBFC-MFIs – Boosting Local Economy through Microfinance

Publication	Trinity Mirror
Edition	Tirunelveli, Tamil Nadu
Date	18 th October, 2020
Page No.	3

NBFC-MFIs boosts local economy through microfinance loans

Tirunelveli, Oct 18: Microfinance institutions have played a tremendous role in boosting the local economy through microfinance loans. By providing small, collateral-free loans, they improve the lives of low-income individuals, providing the much-needed financing for business activities, which increases their household incomes.

In the large milieu of Microfinance loan providers, the Small and Medium NBFC-MFIs stand apart in building livelihoods and alleviating poverty. Typically, with a Loan Portfolio below Rs 100 Cr if they are Small or between Rs 100 Cr to 500 Cr if

they are Medium, Small and Medium MFIs do a great service to the BOP borrowers through their exhaustive reach.

Dr. C. Joslin Thambi, Managing Director, BWDA Finance said, "Our Widows and Destitute Welfare Program identifies widows and destitute in villages, forms Pudhumai Groups, offers counseling, capacity building and low-cost credit linkage enabling them to become microentrepreneurs. BFL's grassroot level presence has helped further the UN Sustainable Development Goals through implementation of holistic development initiatives."

Talking in the present

context of the Covid pandemic, Vignesh Ramamurthy, Chief Executive Officer at Inditrade Microfinance says, "With Covid 2019 pandemic disrupting the economy, the need for Microfinance loan has become even more critical to prevent incremental reverse migration from rural India. Inditrade is actively engaged with both existing and new borrowers to provide finance for business opportunities."

Gyan Mohan, Chair of the Small and Medium MFIs Task Force at MFIN, a RBI recognised SRO said, "Small and Medium MFIs have repeatedly shown how

they can benefit our BOP borrowers in multiple ways. We must empower them to do more! There is a dire need to support such institutions with adequate funding and relaxation of regulatory norms to boost their confidence. The borrowers need their support as much as the microfinance eco-system does."

There are 32 Small and Medium MFIs across the country serving as many as 33 lakh borrowers and having a loan portfolio of INR 6,423 crores as on 30th June 2020. The Small and Medium MFIs operating in Tamil Nadu are BWDA Finance, Growing Opportunity Finance, Inditrade Microfinance, Light Microfinance & MSM Microfinance.

Publication	Dainik Janabhumii
Edition	Assam [All Editions]
Date	26 th October, 2020
Page No.	2

জে লৈলৈ শ্ৰেণণ কৰে।

মাইক্ৰ'ফাইনেলৰ জৰিয়তে স্থানীয় অৰ্থনীতিৰ উজ্জীৱিতকৰণ

গুৱাহাটী, ২২ অক্টোবৰ : ক্ষুদ্ৰ ঋণৰ জৰিয়তে স্থানীয় অৰ্থনীতিক উজ্জীৱিত কৰি তোলাত ক্ষুদ্ৰ ঋণ প্ৰদান কৰা প্ৰতিষ্ঠানসমূহে অনবদ্য ভূমিকা পালন কৰিছে। ক্ষুদ্ৰ ঋণ নিয়ামকসকলৰ বৃহৎ পৰিসৰৰ ভিতৰত লক্ষ্য আৰু মজলীয়া এম এফ আৰ্‌ইসমূহে জীৱিকা সৃষ্টি আৰু দৰিদ্ৰতা নিৰাধৰণৰ চেষ্টা চলাইছে। সচৰাচৰ যদি ঋণৰ প'ৰ্টফলিঅ' ১০০ কোটি টকাৰ কম হয় তেন্তে সেয়া সৰু আৰু ১০০-৫০০ কোটি টকাৰ ভিতৰত হ'লে সেয়া মজলীয়া বুলি গণ্য কৰা হয়। সামগ্ৰিক অৰ্থভুক্তিৰ জৰিয়তে সৰু আৰু মজলীয়া এম এফ আৰ্‌ইস বি'অ' পি ঋণপ্ৰস্তুত বাবে উৎকৃষ্ট সেৱা আগবঢ়াইছে। এই বিষয়ে জাগৰণ মাইক্ৰ'ফাইনেলৰ টি আই অ' জয়দীপ যোষে কয় : 'ভিজাইন অনুসৰি সৰু আৰু মজলীয়া এম এফ আইসমূহ ভাৰতৰ গ্ৰামাঞ্চলৰ প্ৰত্যাৱানৰ বিষয়ে অধিক অৱগত। সৰু আৰু মজলীয়া এম এফ আৰ্‌ইস আন বিত্তীয় প্ৰতিষ্ঠানৰ সেৱাৰ বাহিৰত থকা বি'অ' পি জনসংখ্যাক সেৱা কৰাৰ লক্ষ্যৰ বিষয়ে সৰু ডেভেলপমেণ্ট এণ্ড মাইক্ৰ'ফাইনেলৰ পৰিচালন সঞ্চালক প্ৰণৱ বৰুৱাই কয়, 'ব্যক্তিগত আৰু সামাজিক পৰ্যায়ৰ অৰ্থনৈতিক কাৰ্যাবলীৰ দিশত সৰু, ক্ষুদ্ৰ ব্যৱসায়িক গোটসমূহ অত্যন্ত নিৰ্ভাৰ্যক। এই সমূহে বিত্তীয় সাক্ষৰতাৰ লগতে ক্ষুদ্ৰ ঋণ প্ৰদান কৰে।' আৰ বি আইৰ দ্বাৰা স্বীকৃত এছ আৰ অ' এম এফ আই এনৰ ক্ষুদ্ৰ তথা মজলীয়া এম এফ আই টাৰ্গেটৰ প্ৰধান জ্ঞান মোহনে কয় - 'আমাৰ বি'অ' পি ঋণধাৰীসকলক কেনেদৰে একাধিক পন্থাৰে উপকৃত কৰিব পাৰি সেয়া ক্ষুদ্ৰ তথা মজলীয়া এম এফ আইসমূহে বাৰম্বাৰ প্ৰদৰ্শন কৰিছে।' দেশৰ প্ৰায় ৩২ সৰু আৰু মজলীয়া এম এফ আৰ্‌ইস ৩০ লাখ ঋণ লওঁতাক সেৱা আগবঢ়াইছে। ২০২০ চনৰ ৩০ জুন পৰ্যন্ত ইয়াৰ আছে ৬৪২৩ কোটি টকাৰ ঋণ প'ৰ্টফলিঅ'।

অধিকাৰ মাইক্ৰ'ফাইনেল, জাগৰণ মাইক্ৰ'ফাইন, জনকল্যাণ ফাইনেলিয়েল ছাৰ্ভিচ, লাইট মাইক্ৰ'ফাইনেল, মাইটিংগেল ফিনভেট, সৰু ডেভেলপমেণ্ট এণ্ড মাইক্ৰ'ফাইনেল, উদ্ভাৱক ফাইনেলিয়েল ছাৰ্ভিচেজ আৰু ভেট্টৰ ফাইনেলকে ধৰি বহুতো ক্ষুদ্ৰ আৰু মজলীয়া এম এফ আই বৰ্তমান অসমত পৰিচালিত হৈ আছে।

এন এম আই চি

Publication	Dharitri
Edition	Odisha
Date	22 nd October, 2020
Page No.	11

ସ୍ଥାନୀୟ ଅର୍ଥନୀତିକୁ ସମୃଦ୍ଧ
କରୁଛନ୍ତି ଏମ୍‌ଏଫ୍‌ଆଇ

ଭୁବନେଶ୍ୱର, ୨୧.୧୧.୦୧ : ରଣ
ଦେଆରେ ସ୍ଥାନୀୟ ଅର୍ଥନୀତିକୁ ସମୃଦ୍ଧ
କରିବାରେ ମାଲକୋଟ୍ରାପାଳିକାମାନଙ୍କୁ
ସଂସ୍ଥା ଏମ୍ବେଡ୍ମେଣ୍ଟରୁ ପ୍ରତିକ ରକ୍ଷାକାରୀ
ଭୂମିକା ପ୍ରଦାନ କରୁଛନ୍ତି । ଏହି ସଂସ୍ଥାପନିକ
କ୍ଷୁଦ୍ର ଓ ବଡ଼କମର ରଣ
ଯୋଗାଣରେ ନିମ୍ନ ଆୟକାରୀ
ବ୍ୟକ୍ତିଗଣଙ୍କର ଜୀବନରେ
ବ୍ୟାପକ ଗଭୀର ଆଶ୍ୱସ୍ତିକା
ସୃଷ୍ଟିପାଇଁ ଏହା ମଧ୍ୟ ବ୍ୟବସାୟିକ
କାର୍ଯ୍ୟକଳାପ ପାଇଁ ଉତ୍ତରା ପୁଷ୍ଟି
ଯୋଗାଉଛନ୍ତି । କ୍ଷୁଦ୍ର ଓ ମଧ୍ୟମ
ଏମ୍ବେଡ୍ମେଣ୍ଟ-ଏମ୍ବେଡ୍ମେଣ୍ଟରୁ ପ୍ରାପ୍ତ
ନାହିବା ବିଶିଷ୍ଟ ଏବଂ ବାସ୍ତବ୍ୟ
ପ୍ରକାରର ଶେଷରେ ବିଶେଷ
ଯୋଗଦାନ ରଖୁଛି । କ୍ଷୁଦ୍ର ଓ ମଧ୍ୟମ
ଏମ୍ବେଡ୍ମେଣ୍ଟରୁ ପ୍ରାପ୍ତ ବିଶେଷକାର
ବ୍ୟାପକ ପ୍ରକ୍ଷେପ କରିଆସିବା ପରେ
ରଣ ପ୍ରକାରକୁ ଯୋଗ ଯୋଗାଣ
କରୁଛନ୍ତି । ଏ ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତର ଗାବେଶ
ମାଲକୋଟ୍ରାପାଳିକାମାନଙ୍କୁ ଉତ୍ତରାପ
ଯୋଗ କରିଛି, ତିରାଣର ପୁଷ୍ଟିକୁ
କ୍ଷୁଦ୍ର ଓ ମଧ୍ୟମ ଏମ୍ବେଡ୍ମେଣ୍ଟରୁ
ପ୍ରାପ୍ତ କାରଣରେ ପ୍ରଶଂସା
କରାଯାଉଛି । ଆଶ୍ଚର୍ଯ୍ୟକର ଚଳିଥିବା
ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତର ଅଧିକ ଅବଗତ ଅଛି ।
ସବୁ ପରିସ୍ଥିତି ଓ ସମସ୍ୟା ସତ୍ତ୍ୱେ
ବିଭିନ୍ନ ଏମ୍ବେଡ୍ମେଣ୍ଟର ପ୍ରାସଙ୍ଗିକ
ଭୂମିକା ପାଇଁ ଯୋଗ ଦେବା ଏବଂ
ଉତ୍ତରାପରେ ପରାମର୍ଶ ପରିବର୍ତ୍ତନ
ଆଶ୍ୱସ୍ତିକା ସେ ମତ ଦେଉଛନ୍ତି ।
ବୈଶାଳ ଡାକା ଦେଶରେ ମୋଟ
୩୮ କିଲୋ ଓ ମାମା ଏମ୍ବେଡ୍ମେଣ୍ଟର
୩୩.୯୫ ଲକ୍ଷକୁ ବିଭିନ୍ନ ପ୍ରକାର
ଯୋଗ ଯୋଗାଣ କରୁଛନ୍ତି ।
୨୦୨୦ ଜୁନ ୩୦ ପୂର୍ବା ମୋଟ
୫୮.୨୩ କୋଟି ଟଙ୍କାର ରଣ
କାରଣର କାର୍ଯ୍ୟାଳୟ କୋଲି
ପ୍ରକାର ମିଳିଛି ।

Publication	Prameya
Edition	Odisha
Date	23 rd October, 2020
Page No.	19

ସ୍ଥାନୀୟ ଅର୍ଥନୀତିକୁ ସମୃଦ୍ଧ କରୁଛନ୍ତି କ୍ଷୁଦ୍ର ଓ ମଧ୍ୟମ ଏମ୍‌ଏଫ୍‌ଆଇ-ଏମ୍‌ଏଫ୍‌ଆଇ

ଭୁବନେଶ୍ୱର, ୨୨।୧୦(ବୁଧବେଳା): ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ଋଣ କରିଆରେ ସ୍ଥାନୀୟ ଅର୍ଥନୀତିକୁ ସମୃଦ୍ଧ କରିବାରେ ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ଉଲ୍ଲେଖନୀୟ ଭୂମିକା ଗ୍ରହଣ କରୁଛନ୍ତି । କ୍ଷୁଦ୍ର, ବଡ଼କଞ୍ଚାଳ ଋଣ ଯୋଗାଇ ଦିମ୍ବ ଆୟ ବର୍ଦ୍ଧନ କରିବାରେ ଉନ୍ନତି ଆଣୁଛନ୍ତି । ୧୦୦ କୋଟି ଟଙ୍କାରୁ କମ୍ ଋଣ ପାଣ୍ଠିରେ ଯଦି ସେମାନେ କ୍ଷୁଦ୍ର ଏବଂ ୧୦୦ରୁ ୫୦୦ କୋଟିର ଋଣ ପାଣ୍ଠିରେ ସେମାନେ ଯଦିଓ ମଧ୍ୟମ ବିବେଚିତ ହେଉଛନ୍ତି, କ୍ଷୁଦ୍ର ଓ ମଧ୍ୟମ ଏମ୍‌ଏଫ୍‌ଆଇଗୁଡ଼ିକ ସେମାନଙ୍କର ବ୍ୟାପକ ପହଞ୍ଚ କରିଆରେ ବିଓପି ଋଣକୁ ବିଶାଳ ସେବା ଯୋଗାଇ ଦେଉଥିବା ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସଂସ୍ଥାନ(ଏମ୍‌ଏଫ୍‌ଆଇ) ପ୍ରକାଶ କରିଛି ।

ଏ ସମ୍ପର୍କରେ ଜାଗରଣ ମାଇକ୍ରୋଫିନାନ୍ସ ସିଇଓ

ଜୟଦୀପ ଘୋଷ କହିଛନ୍ତି ଯେ, ‘ଡିଜାଇନ ଦୃଷ୍ଟିରୁ କ୍ଷୁଦ୍ର ଓ ମଧ୍ୟମ ଏମ୍‌ଏଫ୍‌ଆଇଗୁଡ଼ିକ ଗ୍ରାମୀଣ ଭାରତ ସମ୍ବୃଦ୍ଧାନ ହେଉଥିବା ଆହ୍ୱାନମୂଳକ ପରିସ୍ଥିତି ସମ୍ପର୍କରେ ଅଧିକ ଅବଗତ ଅଛନ୍ତି । ଅତି ସାମାନ୍ୟ ଲାଭକୁ ନେଇ ପରିଚାଳିତ ହେଉଥିବା ଏହି କ୍ଷୁଦ୍ର ଓ ମଧ୍ୟମ ଏମ୍‌ଏଫ୍‌ଆଇଗୁଡ଼ିକର ପ୍ରୟାସ ହେଉଛି ସୁରକ୍ଷିତ ଏବଂ ଦକ୍ଷ ରହିବା । ଭାରତୀୟ ରିଜର୍ଭ ବ୍ୟାଙ୍କ ଦ୍ୱାରା ସ୍ୱାକ୍ଷରିତ ଏସ୍‌ଆରଓ ଏମ୍‌ଏଫ୍‌ଆଇଏମ୍‌ରେ ଥିବା କ୍ଷୁଦ୍ର ଓ ମଧ୍ୟମ ଏମ୍‌ଏଫ୍‌ଆଇ ଗ୍ୟାରେଣ୍ଟିର ଅଧିକ ଲାଭ ମୋହନ କହିଛନ୍ତି, ‘କ୍ଷୁଦ୍ର ଓ ମଧ୍ୟମ ଏମ୍‌ଏଫ୍‌ଆଇଗୁଡ଼ିକ କିଭଳି ଆମ ବିଓପି ଋଣକୁ ବିବିଧ ଉପାୟରେ ପାଇବା ପହଞ୍ଚାଇପାରିବେ ତାହା ସେମାନେ ଅନେକ ଥର ପ୍ରଦର୍ଶିତ କରିସାରିଛନ୍ତି ।

Publication	Sambad Prabha
Edition	Kolkata
Date	30 th October, 2020
Page No.	3

ঋণগ্রহীতাদের জীবনে আশার আলো জ্বালিয়েছে মাইক্রোফাইন্যান্স সংস্থাগুলো

কলকাতা : মাইক্রোফাইন্যান্স সংস্থাগুলো মাইক্রোফাইন্যান্স ঋণ প্রদান করে স্থানীয় অর্থনীতির উন্নয়নে এক অসাধারণ ভূমিকা পালন করেছে। ক্ষুদ্র, জামানত - মুক্ত ঋণ প্রদান করে তারা স্বল্প আয় করা ব্যক্তিদের জীবনে উন্নতি নিয়ে আসে এবং ব্যবসায়িক ক্রিয়াকলাপের জন্য প্রয়োজনীয় অর্থ প্রদান করে মাইক্রোফাইন্যান্স সংস্থাগুলো তাদের পারিবারিক আয় বৃদ্ধি করে। মাইক্রোফাইন্যান্স ঋণ প্রদানকারীরা বৃহত্তর সামাজিক পরিবেশে ক্ষুদ্র ও মাঝারি এনবিএফসি-এমএফআই জীবিকা নির্বাহ ও দারিদ্র দূরকরণে পৃথকভাবে কাজ করে। সাধারণত ১০০ কোটি টাকার নীচে লোন পোর্টফোলিও হলে তা ক্ষুদ্র এবং ১০০ কোটি থেকে ৫০০ কোটি টাকার মধ্যে হলে তা মাঝারি লোন পোর্টফোলিও। ক্ষুদ্র ও মাঝারি এমএফআই বিওপি ঋণগ্রহীতাদের সামগ্রিক সীমায় পৌঁছে এক দুর্দান্ত পরিষদ প্রদান করেছে। জাগরণ মাইক্রোফাইনের সিইও

শ্রী জয়দীপ ঘোষ বলেন যে ক্ষুদ্র ও মাঝারি এমএফআই ডিজাইন করে তারা গ্রামীণ ভারতের দর্প সমক্ষে অনেক বেশী সতর্কিত। তারা গ্রাম ও শহরের মাঝে সেতু হিসাবে কাজ করে ফলে তাদের প্রচেষ্টা হল কম মার্জিনে কাজ করে কর্মততপর এবং দ্রুতগামী হয়ে ওঠা। এটি উদ্ভাবন পদ্ধতিকে উন্নত করে এবং গ্রাহকদের সুবিধার্থে প্রডাক্ট ও পরিষেবা স্তরে এক ইতিবাচক পরিবর্তন আনবে। অন্যান্য ফিন্যান্সিয়াল সংস্থাগুলির পরিধির বাইরে বিওপির যে গোষ্ঠী রয়েছে তাদের পরিষেবা প্রদান করার যে লক্ষ্য ক্ষুদ্র ও মাঝারি এমএফআই গুলির রয়েছে সেই সম্পর্কে মন্তব্য করে সরলা ডেভাল্পমেন্ট অ্যান্ড মাইক্রোফাইন্যান্সের ম্যানেজিং ডিরেক্টর শ্রী প্রণব রক্ষিত বলেন যে ক্ষুদ্র ও মাইক্রো ইউনিট ব্যক্তি কিংবা সামাজিক স্তরে অর্থনৈতিক ক্রিয়াকলাপের জন্য অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ বিষয়। এরা অর্থনৈতিক সাক্ষরতা

এবং ক্ষুদ্র ক্রেডিট প্রসারিত করে তাদের পরিষেবা দেয় ফলে মূল অর্থনৈতিক খাতে তারা এক অবিচ্ছেদ্য সাপলাই চেন তৈরী করেছে। বছরের পর বছর তারা এটা নিশ্চিত করেছে যে তাদের লক্ষ্যায়িত গোষ্ঠীর পরিবারে যাতে অবিচ্ছিন্ন আয় হতে থাকে। সারা দেশজুড়ে ৩২টি ক্ষুদ্র ও মাঝারি এমএফআই আছে এবং ৩৩ লক্ষ্য ঋণগ্রহীতা রয়েছে আর ৩০শে জুন, ২০২০ অবধি ৬৪২৩ কোটি টাকার লোন পোর্টফোলিও রয়েছে। পশ্চিমবঙ্গে যে সকল ক্ষুদ্র ও মাঝারি এমএফআই সক্রিয় রয়েছে সেগুলো হল অধিকার মাইক্রোফাইন্যান্স, সেন্ট্রাম মাইক্রোক্রেডিট, জাগরণ মাইক্রোফাইন, জনকল্যাণ ফিন্যান্সিয়াল সার্ভিসেস, সরলা ডেভাল্পমেন্ট অ্যান্ড মাইক্রোফাইন্যান্স, নিড লাইভলিহুড মাইক্রোফাইন্যান্স, উরোকো ফিন্যান্সিয়াল সার্ভিসেস এবং ভেক্টর ফাইন্যান্স।

Publication	Dainik Statesman
Edition	Kolkata
Date	30 th October, 2020
Page No.	7

স্থানীয় অর্থনীতিতে বৃদ্ধি মাইক্রোফাইন্যান্সের হাত ধরে

কলকাতা: মাইক্রোফাইন্যান্স ঋণ পুদান করে মাইক্রোফাইন্যান্স সংস্থাগুলো স্থানীয় অর্থনীতির উন্নয়নে এক অসাধারণ ভূমিকা পালন করেছে। তারা স্বল্প আয় করা ব্যক্তিদের জীবনে উন্নতি নিয়ে আসে ক্ষুদ্র, জামানত - মুক্ত ঋণ পুদান করে এবং পারিবারিক আয় বৃদ্ধি করতে মাইক্রোফাইন্যান্স সংস্থাগুলো তাদের ব্যবসায়িক ক্রিয়াকল্পের জন্য প্রয়োজনীয় অর্থ পুদান করে। মাইক্রোফাইন্যান্স ঋণ পুদানকারীরা বৃহত্তর সামাজিক পরিবেশে ক্ষুদ্র ও মাঝারি এনবিএফসি-এমএফআই জীবিকা নির্বাহ ও দারিদ্র দূরকরণে পৃথকভাবে কাজ করে। ক্ষুদ্র হল সাধারণত ১০০ কোটি টাকার নীচে যে লোন পোর্টফোলিও আর মাঝারি হল ১০০ কোটি থেকে ৫০০ কোটি টাকার মধ্যে যে লোন পোর্টফোলিও। শ্রী জয়দীপ ঘোষ, সিইও, জগদীশ মাইক্রোফাইন বলেন যে ক্ষুদ্র ও মাঝারি এমএফআই ডিজাইন করে তারা গ্রামীণ ভারতের দর্প সমক্ষে অনেক বেশী সতর্কতা। ক্ষুদ্র ও মাঝারি এমএফআই বিওপি ঋণগ্রহীতাদের সামগ্রিক সীমায় পৌঁছে এক দুর্দান্ত পরিষেবা পুদান করছে। তাদের প্রচেষ্টা হল কম মার্জিনে কাজ করে কর্মতত্পর এবং দ্রুতগামী হয়ে ওঠা কারণ তারা হল গ্রাম ও শহরের মধ্যে সেতুর কাজ করে। এটি উদ্ভাবন পদ্ধতিকে উন্নত করে এবং গ্রাহকদের সুবিধার্থে প্রডাক্ট ও পরিষেবা ক্ষুদ্রের এক ইতিবাচক পরিবর্তন আনবে। শ্রী পূর্ণব রক্ষিত, ম্যানেজিং ডিরেক্টর, সরলা ডেভেলপমেন্ট অ্যান্ড মাইক্রোফাইন্যান্স, অন্যান্য ফিন্যান্সিয়াল সংস্থাগুলির পরিধির বাইরে বিওপির যে চ্যাপ্টা রয়েছে তাদের পরিষেবা পুদান করার যে লক্ষ্য ক্ষুদ্র ও মাঝারি এমএফআই গুলির রয়েছে সেই সম্পর্কে মন্তব্য করে বলেন যে ব্যক্তি কিংবা সামাজিক ক্ষুদ্রের অর্থনৈতিক ক্রিয়াকলাপের জন্য অত্যন্ত গুরুত্বপূর্ণ বিষয় হল ক্ষুদ্র ও মাইক্রো ইউনিট। এরা অর্থনৈতিক সাক্ষরতা এবং ক্ষুদ্র ক্রেডিট প্রসারিত করে তাদের পরিষেবা দেয় ফলে মূল অর্থনৈতিক খাতে তারা এক অবিচ্ছেদ্য সাপলাই চেন তৈরী করছে। তাদের লক্ষ্যায়িত চ্যাপ্টীর পরিবারে যাতে অবিচ্ছিন্ন আয় হতে থাকে এটা তারা বছরের পর বছর নিশ্চিত করেছে।

Publication	Rashtriya Swaroop
Edition	Lucknow
Date	24 th October, 2020
Page No.	6

माइक्रोफाइनेंस के जरिए दे रहे हैं स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा

लखनऊ। माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने माइक्रोफाइनेंस लेन के जरिए स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में जबरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे, कोलेटरल से रहित लेन उपलब्ध करवाकर, ये संस्थानन निम्न आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार लत्रते हैं और कारोबारी गतिविधियों के लिए बेहद जरूरी वित्त उपलब्ध कराते हैं। इससे उनकी घरेलू आमदनी में बढ़ोतरी होती है।

माइक्रोफाइनेंस लेन प्रदाताओं के बड़े वातावरण में, आजीविका निर्माण और गरीबी दूर करने के मामलों में छोटे और मझोले एनबीएफसी-एमएफआईज अपनी अलग पहचान कायम कराते हैं।

विशिष्ट रूप से, 100 करोड़ रुपए से कम के लेन पोर्टफोलियो के साथ यदि वे छोटे हैं या रुपए 100 करोड़ रुपए से 500 करोड़ रुपए तक यदि वे मध्यम हैं, छोटे और मध्यमदृ एमएफआईज अपनी व्यापक पहुँच के जरिए बीओपी कर्जदारों को शानदार सेवा उपलब्ध कराते हैं।

उदाहरण के लिए मार्गदर्शक फाइनेंशियल सर्विसेज ने बहुत सावधानी से उन जिलों का चुनाव किया है जहाँ मौजूदा आजीविका के साधनों को मजबूत करने की बहुत ज्यादा जरूरत थी। मार्गदर्शक के मैनेजिंग डायरेक्टर और सीईओ गहुल मित्रा ने कहा, "जिलों का चुनाव लंबी अवधि में उद्यम

और आजीविका के लिए वित्त उपलब्ध कराने के उद्देश्य से किया गया है। इन सभी जिलों में बड़ी संख्या में सूक्ष्म उद्यमी और मजदूर शामिल हैं जो अंतर्राष्ट्रीय स्तर पर सराही गई कारीगरी से जुड़े हुए हैं।" जहाँ ऐसी सेवाओं की भरमार है, उनकी बजाय जिन जगहों पर सेवाएं उपलब्ध नहीं हैं उन्हें प्राथमिकता देने के बारे में बात करते हुए गजर्शि दत्ता बरुआ, डीवीपी- प्रॉडक्ट्स, अलखंयंस, बिजनेस टेक्नोलॉजी, फिनो फाइनेंस ने कहा, "फिनो ऐसी जगहों को लक्षित करता है जो मूल रूप से ग्रामीण हैं, और जहाँ ज्यादातर घर स्वनरोजगार कर रहे हैं और जहाँ औपचारिक ऋण बाजार में भीड़भाड़ नहीं है।

Publication	Jharkhand Jagran
Edition	Ranchi
Date	21 st October, 2020
Page No.	07

माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में जबरदस्त भूमिका निभाई

रांची। माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र के जरिए स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में जबरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे, कोलेटरल से रहित क्षेत्र उपलब्ध कराकर, ये संस्थान निम्न आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार लाने हैं और कारोबारी गतिविधियों के लिए बेहद जरूरी वित्त उपलब्ध कराते हैं। इससे उनकी घरेलू आमदनी में बढ़ोतरी होती है। ज्ञान मोहन, आरबीआई द्वारा मान्यता प्राप्त एसआरओ एमफिन में छोटे एवं मझोले एमएफआईज के प्रमुख, ने कहा, “छोटे एवं मझोले एमएफआईज ने बार-बार यह प्रदर्शित किया है कि वे किस तरह हमारे बीओपी कर्जदारों को अनेक तरीकों से लाभ दिलाने सकते हैं। वे और ज्यादा काम कर सकें इसके लिए हमें उन्हें सशक्त करना होगा। पर्याप्त निधि के साथ और उनका आत्मविश्वास बढ़ाने के लिए नियामक शर्तों में रहते देकर ऐसे संस्थानों की सहायता करने की बहुत ज्यादा आवश्यकता है। कर्जदारों को इनकी सहायता की ज्यादा से ज्यादा जरूरत है जितनी माइक्रोफाइनेंस इकोसिस्टम द्वारा की जाती है।

Publication	Ranchi Express
Edition	Ranchi
Date	21 st October, 2020
Page No.	6

माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने निभाई अर्थव्यवस्था को बढ़ाने में बड़ी भूमिका

रांची: माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने माइक्रोफाइनेंस लोन के जरिए स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में जबरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे, कोलेटरल से रहित लोन उपलब्ध करवाकर, ये संस्थान निम्न आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार लाते हैं और कारोबारी गतिविधियों के लिए बेहद जरूरी वित्त उपलब्ध कराते हैं। इससे उनकी घरेलू आमदनी में बढ़ोतरी होती है।

माइक्रोफाइनेंस लोन प्रदाताओं के बड़े वातावरण में, आजीविका निर्माण

और गरीबी दूर करने के मामलों में छोटे और मझोले एनबीएफसी-एमएफआईज अपनी अलग पहचान कायम करते हैं। विशिष्ट रूप से, 100 करोड़ रुपये से कम के लोन पोर्टफोलियो के साथ यदि वे छोटे हैं या रुपये 100 करोड़ रुपये से 500 करोड़ रुपये तक यदि वे मध्यम हैं, छोटे और मध्यमदृष्टि एमएफआईज अपनी व्यापक पहुँच के लिए बीओपी कर्जदारों को शानदार सेवा उपलब्ध कराते हैं।

ज्ञान मोहन, आरबीआई द्वारा

मान्यता प्राप्त एसआरओ एमफिन में छोटे एवं मझोले एमएफआईज के प्रमुख, ने कहा, “छोटे एवं मझोले एमएफआईज ने बार-बार यह प्रदर्शित किया है कि वे किस तरह हमारे बीओपी कर्जदारों को अनेक तरीकों से लाभ दिलवा सकते हैं। वे और ज्यादा काम कर सकें, इसके लिए हमें उन्हें सशक्त करना होगा। पर्याप्त निधि के साथ और उनका आत्मविश्वास बढ़ाने के लिए नियामक शर्तों में रहत देकर ऐसे संस्थानों की सहायता करने की बहुत ज्यादा आवश्यकता है।

Publication	Avadhnama
Edition	Lucknow
Date	24 th October, 2020
Page No.	5

छोटे और मझोले एनबीएफसी-एमएफआईज माइक्रोफाइनेंस के जरिए दे रहे हैं स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा

लखनऊ। माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने माइक्रोफाइनेंस लेन के जरिए स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में जबरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे, कोलेटरल से रहित लेन उपलब्ध कराकर, ये संस्थानन निम्न आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार लत्रते हैं और कारोबारी गतिविधियों के लिए बेहद जरूरी वित्त उपलब्ध कराते हैं। इससे उनकी घरेलू आमदनी में बढ़ोतरी होती है। माइक्रोफाइनेंस लेन प्रदाताओं के बड़े वातावरण में, आजीविका निर्माण और गरीबी दूर करने के मामल्लें में छोटे और मझोले एनबीएफसीदृएमएफआईज अपनी अल्ला पहचान कायम करते हैं। विशिष्ट रुप से, 100 करोड रुपए से कम के लेन पोर्टफोलियो के साथ यदि वे छोटे हैं या रुपए 100 करोड रुपए से 500 करोड रुपए तक यदि वे मध्यम हैं, छोटे और मध्यमदृ एमएफआईज अपनी व्यापक पहुँच के जरिए बीओपी कर्जदारों को शानदार सेवा उपलब्ध कराते हैं। उदाहरण के लिए मार्गदर्शक फाइनेंशियल सर्विसेज ने बहुत सावधानी से उन जिल्लें का चुनाव किया है जहाँ मौजूदा आजीविका के साधनों को मजबूत करने की बहुत ज्यादा जरूरत थी। मार्गदर्शक के मैनेजिंग डायरेक्टर और सीईओ राहुल मित्रा ने कहा, “जिल्लें का चुनाव लंबी अवधि में उद्यम और आजीविका के लिए वित्त उपलब्ध कराने के उद्देश्य से किया गया है।

Publication	Nav Bihar
Edition	Patna
Date	21st October, 2020
Page No.	06

माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने निभाई अर्थव्यवस्था को बढ़ाने में बड़ी भूमिका

पटना। माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने माइक्रोफाइनेंस लेन के जरिए स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में जबरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे, कोलेटरल से रहित लेन उपलब्ध कराकर, ये संस्थान निम्न आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार लत्रते हैं और कारोबारी गतिविधियों के लिए बेहद जरूरी वित्त उपलब्ध कराते हैं। इससे उनकी घरेलू आमदनी में बढ़ोतरी होती है। माइक्रोफाइनेंस लेन प्रदाताओं के बड़े वातावरण में, आजीविका निर्माण और गरीबी दूर करने के मामल्लें में छोटे और मझोले एनबीएफसी-एमएफआईज अपनी अल्ल्रा पहचान कायम कराते हैं। विशिष्ट रुप से, 100 करोड रुपए से कम के लेन पोर्टफोलियो के साथ यदि वे छोटे हैं या रुपए 100 करोड रुपए से 500 करोड रुपए तक यदि वे मध्यम हैं, छोटे और मध्यमदृ एमएफआईज अपनी व्यापक पहुँच के जरिए बीओपी कर्जदारों को शानदार सेवा उपलब्ध कराते हैं। ज्ञान मोहन, आरबीआई द्वारा मान्यताप्राप्त एसआरओ एमफिन में छोटे एवं मझोले एमएफआईज के प्रमुख, ने कहा, “छोटे एवं मझोले एमएफआईज ने बार-बार यह प्रदर्शित किया है कि वे किस तरह हमारे बीओपी कर्जदारों को अनेक तरीकों से लत्रभ दिल्त्र सकाते हैं।

Publication	Indian Punch
Edition	Patna
Date	22 nd October, 2020
Page No.	05

**माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने निभाई
अर्थव्यवस्था को बढ़ाने में बड़ी भूमिका
पटना।** माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने माइक्रोफाइनेंस लोन के जरिए स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में जबरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे, कोलेटरल से रहित लोन उपलब्ध कराकर, ये संस्थान निम्न आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार लाते हैं और कारोबारी गतिविधियों के लिए बेहद जरूरी वित्त उपलब्ध कराते हैं। इससे उनकी घरेलू आमदनी में बढ़ोतरी होती है। माइक्रोफाइनेंस लोन प्रदाताओं के बड़े वातावरण में, आजीविका निर्माण और गरीबी दूर करने के मामलों में छोटे और मझोले एनबीएफसी-एमएफआईज अपनी अलग पहचान कायम करते हैं। ज्ञान मोहन, आरबीआई द्वारा मान्यताप्राप्त एसआरओ एमफिन में छोटे एवं मझोले एमएफआईज के प्रमुख, ने कहा, “छोटे एवं मझोले एमएफआईज ने बार-बार यह प्रदर्शित किया है कि वे किस तरह हमारे बीओपी कर्जदारों को अनेक तरीकों से लाभ दिलाने में सक्षम हैं। वे और ज्यादा काम कर सकें, इसके लिए हमें उन्हें सशक्त करना होगा। पर्याप्त निधि के साथ और उनका आत्मविश्वास बढ़ाने के लिए नियामक शर्तों में रहते देकर ऐसे संस्थानों की सहायता करने की बहुत ज्यादा आवश्यकता है।

Publication	Prabhat Khabar
Edition	Kolkata
Date	24 th October, 2020
Page No.	3

माइक्रोफाइनेंस के माध्यम से स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा

कोलकाता (नि स): माइक्रोफाइनेंस संस्थानों ने माइक्रोफाइनेंस ऋण के माध्यम से स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ाने में एक जबरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे, संपार्श्विक-फ्रीलांस प्रदान करके, वे कम आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार करते हैं, व्यावसायिक गतिविधियों के लिए आवश्यक वित्तपोषण प्रदान करते हैं, जिससे उनके घरेलू आय में वृद्धि होती है। माइक्रोफाइनेंस ऋण प्रदाताओं के बड़े समूह में, लघु और मध्यम एनबीएफसी-एमएफआई आजीविका के निर्माण और गरीबी को कम करने के लिए अलग हैं। आमतौर पर, यदि वे छोटे हैं या 100 करोड़ रुपये से 500 करोड़ रुपये के बीच के हैं, तो वे मध्यम, लघु और मध्यम MFIs अपनी संपूर्ण पहुंच के माध्यम से BOP उधारकर्ताओं के लिए एक बड़ी सेवा करते हैं। जागरण माइक्रोफिन के सीईओ जयदीप घोष ने इस पर बात करते हुए कहा, "डिजाइन के अनुसार, स्मॉल एंड मीडियम एमएफआई ग्रामीण भारत की चुनौतियों के बारे में अधिक जानते हैं। एक तरह से, वे ग्रामीण और शहरी विभाजन के बीच एक सेतु का काम करते हैं। रेजर पतले मार्जिन पर काम करते हुए, उनका प्रयास फुर्तीला और फुर्तीला रहना है। यह नवाचार को बढ़ावा देता है और ग्राहकों के लाभ के लिए सेवा स्तर और उत्पादों में सकारात्मक बदलाव लाता है। "

Publication	Samagya
Edition	Kolkata
Date	24 th October, 2020
Page No.	5

लघु और मध्यम एनबीएफसी-एमएफआई – माइक्रोफाइनेंस के माध्यम से स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा

कोलकाता: माइक्रोफाइनेंस संस्थानों ने माइक्रोफाइनेंस ऋण के माध्यम से स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ाने में एक जबरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे, संपार्श्विक-फ्रीलान्स प्रदान करके, वे कम आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार करते हैं, व्यावसायिक गतिविधियों के लिए आवश्यक वित्तपोषण प्रदान करते हैं, जिससे उनके घरेलू आय में वृद्धि होती है। माइक्रोफाइनेंस ऋण प्रदाताओं के बड़े समूह में, लघु और मध्यम एनबीएफसी-एमएफआई आजीविका के निर्माण और गरीबी को कम करने के लिए अलग हैं। आमतौर पर, यदि वे छोटे हैं या 100 करोड़ रुपये से 500 करोड़ रुपये के बीच के हैं, तो वे मध्यम, लघु और मध्यम MFIs अपनी संपूर्ण पहुंच के माध्यम से BOP उधारकर्ताओं के लिए एक बड़ी सेवा करते हैं। जागरण माइक्रोफिन के सीईओ जयदीप घोष ने इस पर बात करते हुए कहा, "डिजाइन के अनुसार, स्मॉल एंड मीडियम एमएफआई ग्रामीण भारत की चुनौतियों के बारे में अधिक जानते हैं। एक तरह से, वे ग्रामीण और शहरी विभाजन के बीच एक सेतु का काम करते हैं। रेजर पतले मार्जिन पर काम करते हुए, उनका प्रयास फुर्तीला और फुर्तीला रहना है। यह नवाचार को बढ़ावा देता है और ग्राहकों के लाभ के लिए सेवा स्तर और उत्पादों में सकारात्मक बदलाव लाता है।"

Publication	Indian Punch
Edition	Ranchi
Date	November 02, 2020
Page No.	2

माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने निभाई अर्थव्यवस्था को बढ़ाने की बड़ी भूमिका

रांची: माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने माइक्रोफाइनेंस लेन के जरिए स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में जबरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे, कोलेटरल से रहित लेन उपलब्ध कराकर, ये संस्थानन निम्न आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार लत्रते हैं और कारोबारी गतिविधियों के लिए बेहद जरूरी वित्त उपलब्ध कराते हैं। इससे उनकी घरेलू आमदनी में बढ़ोतरी होती है। माइक्रोफाइनेंस लेन प्रदाताओं के बड़े वातावरण में, आजीविका निर्माण और गरीबी दूर करने के मामलों में छोटे और मझोले एनबीएफसी-एमएफआईज अपनी अलग पहचान कायम कराते हैं। विशिष्ट रुप से, 100 करोड़ रुपए से कम के लेन पोर्टफोलियो के साथ यदि वे छोटे हैं या रुपए 100 करोड़ रुपए से 500 करोड़ रुपए तक यदि वे मध्यम हैं, छोटे और मध्यमदृ एमएफआईज अपनी व्यापक पहुँच के जरिए बीओपी कर्जदारों को शानदार सेवा उपलब्ध कराते हैं।

Publication	Aaj
Edition	Patna
Date	November 02, 2020
Page No.	9

माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने निभाई अर्थव्यवस्था को बढ़ाने की बड़ी भूमिका

पटना। माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र के जरिए स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में जबरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे, कोलेटरल से रहित क्षेत्र उपलब्ध कराकर, ये संस्थान निम्न आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार लाने हैं और कारोबारी गतिविधियों के लिए बेहद जरूरी वित्त उपलब्ध कराते हैं। इससे उनकी घरेलू आमदनी में बढ़ोतरी होती है। माइक्रोफाइनेंस क्षेत्र प्रदाताओं के बड़े वातावरण में, आजीविका निर्माण और गरीबी दूर करने के मामलों में छोटे और मझोले एनबीएफसी-एमएफआईज अपनी अलग पहचान कायम करते हैं। विशिष्ट रूप से, 100 करोड़ रुपये से कम के क्षेत्र पोर्टफोलियो के साथ यदि वे छोटे हैं या रुपये 100 करोड़ रुपये से 500 करोड़ रुपये तक यदि वे मध्यम हैं, छोटे और मध्यम एमएफआईज अपनी व्यापक पहुँच के जरिए बीओपी कर्जदारों को शानदार सेवा उपलब्ध कराते हैं। उदाहरण के लिए मार्गदर्शक फाइनेंशियल सर्विसेज ने बहुत सावधानी से उन जिलों का चुनाव किया है जहाँ मौजूदा आजीविका के साधनों को मजबूत करने की बहुत ज्यादा जरूरत थी। मार्गदर्शक के मैनेजिंग डायरेक्टर और सीईओ राहुल मित्रा ने कहा, जिलों का चुनाव लंबी अवधि में उद्यम और आजीविका के लिए वित्त उपलब्ध कराने के उद्देश्य से किया गया है।

Publication	Rashtriya Hindi Mail
Edition	Raipur
Date	October 31, 2020
Page No.	6

मिक्रोफिनांस संस्थानों ने निभाई अर्थव्यवस्था को बढ़ाने में बड़ी भूमिका

माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने माइक्रोफाइनेंस लोन के ज़रिए स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में ज़बरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे कोलेटरल से रहित लोन उपलब्ध कराकर ये संस्थान निम्न आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार लाते हैं और कारोबारी गतिविधियों के लिए बेहद ज़रूरी वित्त उपलब्ध कराते हैं।

इससे उनकी घरेलू आमदनी में बढ़ोतरी होती है। माइक्रोफाइनेंस लोन प्रदाताओं के बड़े वातावरण में आजीविका निर्माण और गरीबी दूर करने के मामलों में छोटे और मझोले एनबीएफसी, एमएफआईज़ अपनी अलग पहचान कायम करते हैं। विशिष्ट रूप से 100 करोड़ रुपए



से कम के लोन पोर्टफोलियो के साथ यदि वे छोटे हैं या रुपए 100 करोड़ रुपए से 500 करोड़ रुपए तक यदि वे मध्यम हैं छोटे और मध्यम, एमएफआईज़ अपनी व्यापक पहुँच के ज़रिए बीओपी कर्जदारों को शानदार सेवा उपलब्ध कराते हैं। जहाँ ऐसी सेवाओं की भरमार है

उनकी बजाय जिन जगहों पर सेवाएं उपलब्ध नहीं हैं उन्हें प्राथमिकता देने के बारे में बात करते हुए राजर्शि दत्ता बरुआए डीवीपी, प्रॉडक्ट्सए अलायंसए बिजनेस टेक्नोलॉजीए फिनो फाइनेंस ने कहा . फिनो ऐसी जगहों को लक्षित करता है जो मूल रूप से ग्रामीण हैं।

Publication	Dabang Dunia
Edition	Raipur
Date	October 31, 2020
Page No.	6

माइक्रोफाइनेंस संस्थानों ने निभाई अर्थव्यवस्था को बढ़ाने में बड़ी भूमिका

रायपुर। माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने माइक्रोफाइनेंस लोन के जरिए स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में जबरदस्त भूमिका निभाई है। छोटे, कोलेटरल से रहित लोन उपलब्ध कराकर, ये संस्थान निम्न आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार लाते हैं और कारोबारी गतिविधियों के लिए बेहद जरूरी वित्त उपलब्ध कराते हैं। इससे उनकी घरेलू आमदनी में बढ़ोतरी होती है।

माइक्रोफाइनेंस लोन प्रदाताओं के बड़े वातावरण में, आजीविका निर्माण और गरीबी दूर करने के मामलों में छोटे और मझोले एनबीएफसी-एमएफआईज अपनी अलग पहचान कायम करते हैं। विशिष्ट रूप से, 100 करोड़ रुपए से कम के लोन पोर्टफोलियो के साथ यदि वे छोटे हैं या रुपए 100 करोड़ रुपए से 500 करोड़ रुपए तक यदि वे मध्यम हैं, छोटे और मध्यम-

एमएफआईज अपनी व्यापक पहुँच के जरिए बीओपी कर्जदारों को शानदार सेवा उपलब्ध कराते हैं। जहाँ ऐसी सेवाओं की भरमार है, उनकी बजाय जिन जगहों पर सेवाएं उपलब्ध नहीं हैं उन्हें प्राथमिकता देने के बारे में बात करते हुए राजर्शि दत्ता बरुआ, डीवीपी- प्रॉडक्ट्स, अलायंस, बिजनेस टेक्नोलॉजी, फिनो फाइनेंस ने कहा - फिनो ऐसी जगहों को लक्षित करता है जो मूल रूप से ग्रामीण हैं, और जहाँ ज्यादातर घर स्वरोजगार कर रहे हैं और जहाँ औपचारिक ऋण बाजार में भीड़भाड़ नहीं है। कर्ज के लिए हमारे सख्त नियम उच्च गुणवत्ता वाले ग्राहकों का आधार बनाने में हमारी मदद करते हैं जिन्हें हम विभिन्न उत्पाद पेश कर सकते हैं और इसलिए लंबी अवधि में अच्छे रिटर्न हासिल कर सकते हैं।

Publication	North East Times
Edition	Assam
Date	26 th October, 2020
Page No.	2

Small & Medium NBFC-MFIs — Boosting local economy through Microfinance

GUWAHATI, OCT 20: Microfinance institutions have played a tremendous role in boosting the local economy through microfinance loans. By providing small, collateral-free loans, they improve the lives of low-income individuals, providing the much-needed financing for business activities, which increases their household incomes.

In the large milieu of Microfinance loan providers, the Small and Medium NBFC-MFIs stand apart in building livelihoods and alleviating poverty. Typically, with a loan portfolio below Rs 100 cr if they are Small or between Rs 100 cr to 500 cr if they are Medium, Small and Medium MFIs do a great service to the BOP borrowers through their exhaustive reach.

Speaking on this Jaydeep Ghosh, CEO of Jagaran Microfin said, "By design, the Small and Medium MFIs are more

aware of the challenges of rural India. In a way, they act as a bridge between the rural and urban divide. Operating on razor thin margins, their effort is to remain agile and nimble. This promotes innovation and brings about positive change in service levels and products, all for the benefit of customers."

Talking about how Small and Medium MFIs aim to serve the population of BOP who are out of the ambit of other Financial institutions, Pranab Rakshit, Managing Director, Saraia Development & Microfinance said, "Small and micro business units are very crucial for economic activities at individual and society level. They cater those through financial literacy and extending small credits. By doing this, it creates a continuous supply chain to the mainstream financial sector. Over the years, it ensured that the target population has steady graduation in their household in-

come." Gyan Mohan, Chair of the Small and Medium MFIs Task Force at MFIN, a RBI recognised SRO said, "Small and Medium MFIs have repeatedly shown how they can benefit our BOP borrowers in multiple ways. We must empower them to do more! There is a dire need to support such institutions with adequate funding and relaxation of regulatory norms to boost their confidence. The borrowers need their support as much as the microfinance eco-system does."

There are 32 Small and Medium MFIs across the country serving as many as 33 lakh borrowers and having a loan portfolio of Rs 6,423 cr as on 30th June 2020. The Small and Medium MFIs operating in Assam are Adhikar Microfinance, Jagaran Microfin, Janakalyan Financial Services, Light Microfinance, Nightingale Finvest, Saraia Development & Microfinance, Unacco Financial Services & Vector Finance.

Publication	Swadesh
Edition	Raipur
Date	November 1, 2020
Page No.	2

मिक्रोफिनांस संस्थानों ने निभाई अर्थव्यवस्था को बढ़ाने में बड़ी भूमिका

रायपुर। माइक्रोफाइनेंस संस्थाओं ने माइक्रोफाइनेंस लोन के जरिए स्थानीय अर्थव्यवस्था को बढ़ावा देने में ज़रूरत की भूमिका निभाई है। छोटे, कोलेटरल से रहित लोन उपलब्ध कराकर, ये संस्थान निम्न आय वाले व्यक्तियों के जीवन में सुधार लाते हैं और कारोबारी गतिविधियों के लिए बेहद ज़रूरी वित्त उपलब्ध कराते हैं। इससे उनकी घरेलू आमदनी में बड़ोत्तरी होती है।

माइक्रोफाइनेंस लोन प्रदाताओं के बड़े वातावरण में, आजीविका निर्माण और गरीबी दूर करने के मामलों में छोटे और मझोले एनबीएफसी-एमएफआईजी अपनी अलग पहचान कायम करते हैं। विशिष्ट रूप से, 100 करोड़ रुपए से कम के लोन पोर्टफोलियो के साथ यदि वे छोटे हैं या रुपए 100 करोड़ रुपए से 500 करोड़ रुपए तक यदि वे मध्यम हैं, छोटे और मध्यम- एमएफआईजी अपनी व्यापक पहुँच के ज़रिए बीओपी कर्जदारों को शानदार सेवा उपलब्ध

कराते हैं। जहाँ ऐसी सेवाओं की सख्त नियम उच्च गुणवत्ता वाले ग्राहकों



भरमार है, उनकी बज़ाय जिन जगहों पर सेवाएँ उपलब्ध नहीं हैं उन्हें प्राथमिकता देने के बारे में बात करते हुए राजर्षि दत्ता बरुआ, बीओपी- प्रॉडक्ट्सड, अलायंस, बिजनेस टेक्नोलॉजी, फिनो फाइनेंस ने कहा - फिनो ऐसी जगहों को लक्षित करता है जो मूल रूप से ग्रामीण हैं, और जहाँ ज़रूरतदर पर स्वरोजगार कर रहे हैं और जहाँ औपचारिक ऋण बाज़ार में भीड़भाड़ नहीं है। कर्ज के लिए हमारे

का आधार बनाने में हमारी मदद करते हैं जिन्हें हम विभिन्न उत्पाद पेश कर सकते हैं और इसलिए लंबी अवधि में अच्छे रिटर्न हासिल कर सकते हैं।

ज्ञान मोहन, आरबीआई द्वारा मान्यताप्राप्त एसआरओ एमफिन में छोटे एवं मझोले एमएफआईजी के प्रमुख, ने कहा, छोटे एवं मझोले एमएफआईजी ने बार-बार यह प्रदर्शित किया है कि वे किस तरह हमारे बीओपी कर्जदारों को अनेक तरीकों से लाभ दिला सकते हैं। वे और ज्यादा काम कर सकें, इसके लिए हमें उन्हें सशक्त करना होगा। पर्याप्त निधि के साथ और उनका आत्मविश्वास बढ़ाने के लिए नियामक

शर्तों में राहत देकर ऐसे संस्थानों की सहायता करने की बहुत ज्यादा आवश्यकता है। कर्जदारों को इनकी सहायता की ज्यादा से ज्यादा ज़रूरत है जितनी माइक्रोफाइनेंस इकोसिस्टम द्वारा की जाती है।

देश भर में 32 छोटे और मझोले एमएफआईजी हैं, जो 33 लाख उधारकर्ताओं के रूप में सेवारत हैं जिनका लोन पोर्टफोलियो 30 जून 2020 तक आईएनआर 6,423 करोड़ हो चुका है। छत्तीसगढ़ में संचालित होने वाले लघु और मझोले एमएफआईएस में अधिकार माइक्रोफाइनेंस, अविरल फाइनेंस, सेंट्रल माइक्रोक्रेडिट, फिनो फाइनेंस, ग्राइंग ओपेचुनिटी फाइनेंस इंडिया, जी यू फाइनेंसियल सर्विसेज, हिन्दुस्थान माइक्रोफाइनेंस, लाइट माइक्रोफाइनेंस, सेव माइक्रोफाइनेंस, सिन्धुजा माइक्रोक्रेडिट वेक्टर फाइनेंस शामिल है।