



MICROFINANCE INSTITUTIONS NETWORK

Media Visibility Report

**Satya MicroCapital: Bringing Financial Independence to
Women Entrepreneurs**

State: Assam

Media Coverage Index

S. No.	Publication Name	Media
1.	The Assam Post	Print
2.	The Assam Rising	Print
3.	Dainik Batori	Print
4	The Meghalaya Guardian	Print
5.	Gana Adhikar	Print
6.	The North East Times	Print

Publication	The Assam Rising
Edition	Assam
Date	15 March, 2020
Page No.	05

Satya Micro Capital: bringing financial independence to women entrepreneurs

Bishwanath Chariati, Mar 14: Dukheshwari Narzary a 26-year-old woman, from a small village called Maineshree situated in Bishwanath Chariati, Assam lives with her husband Ajit and two sons. Her determination and zeal to stabilize her economic condition and becoming a successful entrepreneur is motivating. Dukheshwari's parents work in the farming sector to make their ends meet like most of the households in her village. Ajit was working far away from home in Bengaluru, hence she decided to earn to make the ends meet. She gathered up all her savings and together, with the help of her parents, opened a small vegetable shop in her village. Since, she had to raise both her children, she couldn't concentrate on her shop which led to lower footfall. Eventually the business suffered and resulted in incurring losses which further deteriorated her financial state. In this worse situation, Ajit had to return home to help Dukheshwari with the shop and the household chores. Looking at the grim conditions of her family, Dukheshwari's neighbor motivated her to attend one of the



projection meetings held in their village by Satya MicroCapital, working towards financial independence of women by facilitating micro entrepreneurial opportunities, thereby benefiting the society and underprivileged families. Soon after becoming a member of Satya MicroCapital, she received her first loan of Rs. 30,000 in March 2019 and her life took a positive turn. She decided to move beyond selling vegetables and decided to expand. With the help of her first loan, she purchased a shop at a nearby marketplace and

started a "Grocery Shop cum an eating joint. Steadily, their monetary conditions improved and the family income increased from Rs. 3,000 to Rs. 5,000 and gradually to Rs. 10,000 - 15,000 per month. Her standard of living significantly improved and her family is now leading a happy life. Now, she is able to provide education to both her children in a better vernacular medium school studying in class 6th & 3rd respectively. Her confidence and business acumen, made her explore and innovate in her venture. Dukheshwari

attributes her success to Satya MicroCapital that provided her with the required financial support to establish her business and fight against all odds to sustain her family. Satya MicroCapital, SATYA has adopted a unique Limited Liability Group (LLG) Model for extending loans and ensuring repayment. The company's LLG model distributes the liability among each group member which exists only up to 10% of Loan Tenure in bi-weekly collections. Through the model, the company aims to add a social touch to lending by integrating modern technology into the Micro Finance industry. The Indian microfinance sector has come a long way. Early estimates show that the industry / sector would have closed Mar'19 with a credit portfolio outstanding of nearly Rs 2,00,000 crore serving over 50 million end clients (of which 99% plus are women and for most of whom this would be the first credit facility in their life) across 30 states through an employee strength of over 1 Lakh. For an industry almost written off in mid-2011 after the Andhra Pradesh (AP) crisis, this is

no mean feat indeed. NBFC-MFIs are the only regulated financial institutions in the country which give unsecured loans to the borrowers from low income households. These institutions fill an unfunded credit gap for women who do not have the wherewithal to provide collateral or security of any sort. The aim of NBFC-MFIs is to build sustainable livelihoods. Through providing last mile financial services even to clients in remote rural areas, these institutions promote the Government's financial inclusion agenda. NBFC-MFIs are an important partner for Prime Minister MUDRA Yojana and almost 50% of the loan disbursements under this programme have been done through microfinance companies. NBFC MFIs are registered with the Reserve Bank of India and are stringently regulated right from the size of loan, the tenure, the rate of interest and a Fair Practices Code (FPC) and an Industry Code of Conduct (CoC) which governs their functioning. The Reserve Bank conducts regular supervision of all NBFC-MFIs.

Publication	Dainik Batori
Edition	Assam
Date	15 March, 2020
Page No.	05

মহিলা উদ্যোগীসকললৈ বিত্তীয় স্বতন্ত্ৰতা সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ

গুৱাহাটী, ১৩ মাৰ্চ : অসমৰ বিশ্বনাথ চাৰিআলিৰ মাইনাস্ট্ৰী নামৰ এখন সৰু গাঁৱত দুখেখৰী নাজৰী নামৰ ২৬ বছৰীয়া এগৰাকী মহিলা তেওঁৰ স্বামী অজিত আৰু দুটি পুত্ৰ সন্তানৰ সৈতে জীৱন নিৰ্বাহ কৰি আছে। তেওঁৰ অৰ্থনৈতিক স্থিতি সুস্থিৰ কৰিবলৈ তথা এক সফল উদ্যোগী হৈ উঠিবলৈ তেওঁ লোৱা সংকল্প আৰু উতাহ সঁচাই প্ৰেৰণাদায়ক। তেওঁৰ গাঁৱৰ আন পৰিয়ালবোৰৰ দৰে দুখেখৰীৰ মাক দেউতাকেও তেওঁলোকৰ ন্যূনতম প্ৰয়োজনীয়তাখিনি পূৰ কৰিবৰ বাবে কৃষি খণ্ডত কাম কৰে। অজিতে ঘৰৰ পৰা বহু দূৰৈত অৱস্থিত বেঙ্গালুৰুত কামত নিয়োজিত, আৰু সেয়ে দুখেখৰীয়ে তেওঁৰ ফলৰ পৰাও খা-খচৰ কিছু অংশ উপাৰ্জন কৰাৰ সিদ্ধান্ত লয়। তেওঁ তেওঁৰ মাক দেউতাকৰ সহায় তথা তেওঁৰ ওচৰত থকা সকলো সকলো সঞ্চয়ী ধন একেলগ কৰি নিজৰ গাঁৱতে শাক-পাচলিৰ এখন সৰু দোকান খোলে। যিহেতু তেওঁ তেওঁৰ দুই সন্তানক দাঙৰ-দীঘল কৰা দায়িত্বও বহন কৰিবলগীয়া হৈছিল, সেয়ে তেওঁ তেওঁৰ দোকানত মনোনিৱেশ কৰিব পৰা নাছিল আৰু ফলস্বৰূপে দোকানৰ বিক্ৰী কম হ'ব ধৰিছিল। ঘটনাক্ৰমে এই ব্যৱসায় ক্ৰমাগত লোকচানৰ দিশে আগবাঢ়ি ধৰিলে যি তেওঁৰ বিত্তীয় স্থিতি আৰু অধিক দুৰ্বল কৰি পেলালে। এই শোচনীয় পৰিস্থিতিত, দুখেখৰীৰ দোকান আৰু ঘৰৰ কাম-বনত সহায় কৰিবৰ বাবে তেওঁৰ স্বামী অজিত ঘৰলৈ উভতি আহিবলগীয়া হ'ল। দুখেখৰীৰ পৰিয়ালৰ শোচনীয় স্থিতি দেখি এজন চুবুৰীয়াই তেওঁক সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ দ্বাৰা তেওঁলোকৰ গাঁৱত আয়োজন কৰা প্ৰ'জেক্টত মিটিং এখনত উপস্থিত থাকিবলৈ অনুপ্ৰাণিত কৰিলে। সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেল হৈছে সুস্বাস্থ্য উদ্যমী সন্তানসমূহক উৎসাহিত কৰি মহিলাসকলৰ বিত্তীয় স্বতন্ত্ৰতাৰ দিশে কাম কৰা এক প্ৰতিষ্ঠান, যি নেকি ইয়াৰ দ্বাৰা সমাজ আৰু অৱহেলিত পৰিয়ালসমূহক লাভ প্ৰদান কৰে। সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেলৰ

এগৰাকী সদস্য হোৱাৰ ঠিক পাছতে, তেওঁ ২০১৯ চনৰ মাৰ্চ মাহত ৩০,০০০ টকাৰ প্ৰথমটো ঋণ লাভ কৰে আৰু তেওঁৰ জীৱনে এক ইতিবাচক দিশ লয়। তেওঁ শাক-পাচলি বিক্ৰী কৰাৰ উপৰিও আন বস্তু বিক্ৰীৰ দ্বাৰা দোকানৰ প্ৰসাৰ ঘটাবলৈ সিদ্ধান্ত ল'লে। তেওঁ তেওঁৰ প্ৰথমটো ঋণৰ সহায়ত ওচৰতে থকা বজাৰখনত এখন দোকান কিনি লয় আৰু তাক "গোলামাল তথা খোৱাৰ দোকান" হিচাপে আৰম্ভ কৰে। দ্রুতভাৱে তেওঁলোকৰ বিত্তীয় স্থিতি উন্নত হ'বলৈ ধৰিলে আৰু পৰিয়ালৰ আয়মাহে ৩,০০০ টকাৰ পৰা ৫,০০০ টকালৈ বৃদ্ধি পালে আৰু ক্ৰমান্বয়ে ই বৃদ্ধি পাই মাহে ১০,০০০-১৫,০০০ টকা হয়গৈ। তেওঁৰ জীৱন ধাৰণৰ মানদণ্ড উল্লেখনীয়ভাৱে উন্নত হয় আৰু তেওঁৰ পৰিয়ালে এতিয়া এক সুখৰ জীৱন অতিবাহিত কৰিছে। সম্প্ৰতি, তেওঁ তেওঁৰ দুয়োটি সন্তানক স্থানীয় অসমীয়া মাধ্যমৰ এখন ভাল স্কুলৰ ষষ্ঠ আৰু তৃতীয় শ্ৰেণীত পঢ়াবলৈ সীম হৈছে। তেওঁৰ আত্মবিশ্বাস আৰু ব্যৱসায়িক বিচীৰ্ণে তেওঁৰ উদ্যমতনিজকে বিচাৰি পোৱাত তথা নতুনত্ব প্ৰদান কৰাত সহায় কৰিলে। দুখেখৰীয়ে তেওঁৰ সফলতাৰ আৰম্ভ সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেল থকাৰ কথা উল্লেখ কৰে যি তেওঁক তেওঁৰ ব্যৱসায় স্থাপন কৰিবৰ বাবে তথা তেওঁৰ পৰিয়ালে সন্মুখীন হোৱা সকলো সমস্যাৰ বিৰুদ্ধে যুঁজ দিবৰ বাবে প্ৰয়োজনীয় বিত্তীয় সমৰ্থন আগবঢ়াইছিল। সত্য মাইক্ৰ'কেপিটেল, সত্যই ঋণ আগবঢ়াবৰ বাবে তথা ঋণ ঘূৰাই পোৱাটো নিশ্চিত কৰিবৰ বাবে এক অনন্য লিমিটেড লায়োবেলিটি গ্ৰুপ (এল এল জি) মডেল হাতত লৈছে। কোম্পানীৰ এল.এল.জি. মডেলে প্ৰতিজন গ্ৰুপ সদস্যৰ মাজত লায়োবেলিটি বিতৰণ কৰে, য'ত কেৱল প্ৰতি দুই-সপ্তাহক কালেক্সনত ঋণ অৰাধিৰ ১০ পৰ্য্যন্ত বিদ্যমান। এই মডেলৰ জৰিয়তে, কোম্পানীয়ে মাইক্ৰ'ফাইনেঞ্চ উদ্যোগলৈ আধুনিক প্ৰযুক্তিৰ একীকৰণ কৰাই ঋণ প্ৰদানত এক সামাজিক স্পৰ্শ প্ৰদান কৰিছে।



Publication	The Meghalaya Guardian
Edition	Assam
Date	14 March, 2020
Page No.	05

Satya MicroCapital bringing financial independence to women entrepreneurs

GUWAHATI, MAR 13: Dukheshwari Narzary a 26- year-old women, from a small village called Mainashree situated in Bishwanath Chariali, Assam lives with her husband Ajit and two sons. Her determination and zeal to stabilize her economic condition and becoming a successful entrepreneur is motivating.

Dukheshwari's parents work in the farming sector to make their ends meet like most of the households in her village. Ajit was working far away from home in Bengaluru, hence she decided to earn to make the ends meet. She gathered up all her savings and together, with the help of her parents, opened a small vegetable shop in her village.

Since, she had to raise both her children, she couldn't concentrate on her shop which led to lower footfall. Eventually the business suffered and resulted in incurring losses which further deteriorated her financial state. In this worse situation, Ajit had to return home to help Dukheshwari with the shop and the household chores.

Looking at the grim conditions of her family, Dukheshwari's neighbor motivat-

ed her to attend one of the projection meetings held in their village by Satya MicroCapital, working towards financial independence of women by facilitating micro entrepreneurial opportunities, thereby benefitting the society and underprivileged families.

Soon after becoming a member of Satya MicroCapital, she received her first loan of Rs. 30,000 in March 2019 and

her life took a positive turn. She decided to move beyond selling vegetables and decided to expand. With the help of her first loan, she purchased a shop at a nearby marketplace and started a "Grocery



Shop cum an eating joint.

Steadily, their monetary conditions improved and the family income increased from Rs. 3,000 to Rs. 5000 and gradually to Rs. 10,000 - 15,000 per month. Her standard of living significantly improved and her family is now leading happy life. Now, she is able to provide education to both her children in a better vernacular medium school studying in class 6th & 3rd respectively. Her confidence and business acumen, made her explore and innovate in her venture.

Publication	Gana Adhikar
Edition	Assam
Date	15 March, 2020
Page No.	02

de
8/
7/
of
g

সত্য মাইক্ৰ' কেপিটেল : মহিলা উদ্যোগীসকললৈ বিত্তীয় স্বতন্ত্ৰতা

গণবাৰ্তা, বিশ্বনাথ চাৰিআলি, ১৪ মাৰ্চ : বিশ্বনাথ চাৰিআলিৰ মাইনাক্সী নামৰ এখন সৰু গাঁৱত দুখেশ্বৰী নাৰ্জাৰী নামৰ ২৬ বছৰীয়া এগৰাকী মহিলাই স্বামী অজিত আৰু দুটি পুত্ৰ সন্তানৰ সৈতে জীৱন নিৰ্বাহ কৰি আছে। তেওঁৰ অৰ্থনৈতিক স্থিতি সুস্থিৰ কৰিবলৈ তথা সফল উদ্যোগী হৈ উঠিবলৈ তেওঁ লোৱা সংকল্প আৰু উৎসাহ সঁচাই প্ৰেৰণাদায়ক। তেওঁৰ গাঁৱৰ আন পৰিয়ালবোৰৰ দৰে দুখেশ্বৰীৰ মাক-দেউতাকেও তেওঁলোকৰ ন্যূনতম প্ৰয়োজনীয়খিনি পূৰ কৰিবৰ বাবে কৃষিখণ্ডত কাম কৰে। অজিতে বাংগালুৰুত কামত নিয়োজিত আৰু সেয়ে দুখেশ্বৰীয়ে তেওঁৰ ফালৰ পৰা খা-খৰচৰ কিছু অংশ উপাৰ্জন কৰাৰ সিদ্ধান্ত লয়। তেওঁ মাক-দেউতাকৰ সহায় তথা তেওঁৰ ওচৰত থকা সকলো সঞ্চয়ী ধন একলগ কৰি নিজৰ গাঁৱতে শাক-পাচলিৰ এখন সৰু দোকান খোলে। যিহেতু তেওঁ দুই সন্তানক ডাঙৰ-দীঘল কৰাৰ দায়িত্বও বহন কৰিবলগীয়া হৈছিল, সেয়ে তেওঁ দোকানত মনোনিৱেশ কৰিব পৰা নাছিল। ফলস্বৰূপে দোকানৰ বিক্ৰী কম হ'ব

ধৰিছিল। ঘটনাক্ৰমে এই ব্যবসাতে ক্ৰমান্বয়ে লোকচানৰ দিশে আগবাঢ়িব ধৰিলে, যি তেওঁৰ বিত্তীয় স্থিতি আৰু অধিক দুৰ্বল কৰি পেলালে। এই শোচনীয় পৰিস্থিতিত দুখেশ্বৰীৰ দোকান আৰু ঘৰৰ কাম-বনত সহায় কৰিবৰ বাবে তেওঁৰ স্বামী অজিত ঘৰলৈ উভতি আহিবলগীয়া হ'ল। দুখেশ্বৰীৰ পৰিয়ালৰ শোচনীয় স্থিতি দেখি এজন চুবুৰীয়াই তেওঁক সত্য মাইক্ৰ' কেপিটেলৰ দ্বাৰা তেওঁলোকৰ গাঁৱত আয়োজন কৰা প্ৰ'জেন মিটিং এখনত উপস্থিত থাকিবলৈ অনুপ্ৰাণিত কৰিলে। সত্য মাইক্ৰ' কেপিটেল হৈছে সূক্ষ্ম উদ্যমী সম্ভাৱনাসমূহক উৎসাহিত কৰি মহিলাসকলৰ বিত্তীয় স্বতন্ত্ৰতাৰ দিশে কাম কৰা এটা প্ৰতিষ্ঠান, যি নেকি ইয়াৰ দ্বাৰা সমাজ আৰু অৰহেলিত পৰিয়ালসমূহক লাভ প্ৰদান কৰে। সত্য মাইক্ৰ' কেপিটেলৰ এগৰাকী সদস্য হোৱাৰ ঠিক পাছতে, তেওঁ ২০১৯ চনৰ মাৰ্চ মাহত ৩০,০০০ টকাৰ প্ৰথমটো ঋণ লাভ কৰে আৰু তেওঁৰ জীৱনে ইতিবাচক দিশ লয়। তেওঁ শাক-পাচলি বিক্ৰী কৰাৰ উপৰি আন বস্তু বিক্ৰীৰ দ্বাৰা দোকানৰ

এ
ত
০

প্ৰসাৰ ঘটাবলৈ সিদ্ধান্ত ল'লে। তেওঁ প্ৰথমটো ঋণৰ সহায়ত ওচৰতে থকা বজাৰখনত এখন দোকান কিনি লয় আৰু তাক 'গোলামাল তথা খোৱাৰ দোকান' হিচাপে আৰম্ভ কৰে। ক্ৰমভাৱে তেওঁলোকৰ বিত্তীয় স্থিতি উন্নত হ'বলৈ ধৰিলে আৰু পৰিয়ালৰ আয় মাহে ৩,০০০ টকাৰ পৰা ৫,০০০ টকালৈ বৃদ্ধি পালে আৰু ক্ৰমান্বয়ে ই বৃদ্ধি পাই মাহে ১০,০০০-১৫,০০০ টকা হয়গৈ। তেওঁৰ জীৱন ধাৰণৰ মান উল্লেখনীয়ভাৱে উন্নত হয় আৰু তেওঁৰ পৰিয়ালে এতিয়া সুখৰ জীৱন অতিবাহিত কৰিছে। সম্প্ৰতি তেওঁ দুয়োটি সন্তানক স্থানীয় অসমীয়া মাধ্যমৰ এখন ভাল স্কুলৰ ষষ্ঠ আৰু তৃতীয় শ্ৰেণীত পঢ়াবলৈ সক্ষম হৈছে। তেওঁৰ আত্মবিশ্বাস আৰু ব্যৱসায়িক বিচক্ষণে তেওঁৰ উদ্যমত নিজকে বিচাৰি পোৱাত তথা নতুনত্ব প্ৰদান কৰাত সহায় কৰিলে। দুখেশ্বৰীয়ে তেওঁৰ সফলতাৰ আঁৰত সত্য মাইক্ৰ' কেপিটেল থকাৰ কথা উল্লেখ কৰে। যি তেওঁৰ ব্যবসায় স্থাপন কৰিবৰ বাবে তথা তেওঁৰ পৰিয়ালে সম্মুখীন হোৱা সকলো সমস্যাৰ বিৰুদ্ধে যুঁজ দিবৰ বাবে প্ৰয়োজনীয় বিত্তীয় সমৰ্থন আগবঢ়াইছিল।

Publication	The North East Times
Edition	Assam
Date	14 March, 2020
Page No.	02

Satya MicroCapital bringing financial independence to women entrepreneurs

GUWAHATI, MAR 13: Dukheshwari Narzary a 26- year-old women, from a small village called Mainashree situated in Bishwanath Chariali, Assam lives with her husband Ajit and two sons. Her determination and zeal to stabilize her economic condition and becoming a successful entrepreneur is motivating.

Dukheshwari's parents work in the farming sector to make their ends meet like most of the households in her village. Ajit was working far away from home in Bengaluru, hence she decided to earn to make the ends meet. She gathered up all her savings and together, with the help of her parents, opened a small vegetable shop in her village.

Since, she had to raise both her children, she couldn't concentrate on her shop which led to lower footfall. Eventually the business suffered and resulted in incurring losses which further deteriorated her financial state. In this worse situation, Ajit had to return home to help Dukheshwari with the shop and the household chores.

Looking at the grim conditions of her family, Dukheshwari's neighbor motivat-

ed her to attend one of the projection meetings held in their village by Satya MicroCapital, working towards financial independence of women by facilitating micro entrepreneurial opportunities, thereby benefitting the society and underprivileged families.

Soon after becoming a member of Satya MicroCapital, she received her first loan of Rs. 30,000 in March 2019 and

her life took a positive turn. She decided to move beyond selling vegetables and decided to expand. With the help of her first loan, she purchased a shop at a nearby marketplace and started a "Grocery

Shop cum an eating joint.

Steadily, their monetary conditions improved and the family income increased from Rs. 3,000 to Rs. 5000 and gradually to Rs. 10,000 - 15,000 per month. Her standard of living significantly improved and her family is now leading happy life. Now, she is able to provide education to both her children in a better vernacular medium school studying in class 6th & 3rd respectively. Her confidence and business acumen, made her explore and innovate in her venture.

