



MICROFINANCE INSTITUTIONS NETWORK

Media Visibility Report

Case Study: Muthoot Microfin: A Ray of Hope during the Pandemic

Date of Dissemination: August 11, 2020

Media Coverage Index

S. No.	Date	Publication Name	Edition
1.	20.08.2020	Punyanagari	Kolhapur
2.	17.08.2020	Kumarkranti	Kolhapur
3.	14.08.2020	Kratish	Kolhapur
4.	13.08.2020	Kesari	Kolhapur
5.	13.08.2020	Lokneta	Kolhapur
6.	12.08.2020	Rashtrageet	Kolhapur
7.	12.08.2020	Samaj	Kolhapur
8.	12.08.2020	Sattyawadi	Kolhapur
9.	12.08.2020	Vartashakti	Kolhapur
10.	12.08.2020	Navsandesh	Kolhapur
11.	11.08.2020	Mirror Kolhapur	Kolhapur

Publication	Punyanagari
Edition	Kolhapur
Date	20 th August, 2020
Page No.	4

मुथुट मायक्रोफोन : महामारीच्या काळात एकच आशेचा किरण

कोल्हापूर : प्रतिनिधी

कोविड-१९ च्या महामारीचा अनेकांवर वेगवेगळ्या प्रकारे आघात झाला आहे. या काळात मुथुट मायक्रोफोन आशेचा किरण ठरत आहे.

इचलकरंजीमध्ये दोन छोट्या मुलांसह राहणाऱ्या ४७ वर्षांच्या रुकसाना शेडबाळे यांना या काळात मुथुट मायक्रोफोनच्या भक्कम आधारावर निर्वाह चालू आहे. रुकसाना गेली १५ वर्षे शिलाई काम करतात. त्यातून कुटुंबाच्या प्राथमिक गरजा भागवणे ही शक्य होत नाही. ढासळत्या आर्थिक परिस्थितीत शिलाई व्यवसायाची घडी नव्याने बसावी, यासाठी स्थानिक सावकारांच्या साह्याने भांडवल उभारण्याचा त्यांनी खूप प्रयत्न केला पण गहाण ठेवण्यासाठी काहीच नसल्यामुळे ते शक्य झाले नाही.

दरम्यान, मुथुट मायक्रोफोनच्या अधिकाऱ्याने विनातारण कर्जाबद्दल माहिती दिली. त्यांनी एक गट तयार करून

आपले पहिले ३० हजार रुपयांचे कर्ज मिळवले. व्यवसाय वाढला, दोन मोठ्या कापड दुकानांकडून ही ऑर्डर मिळाली. वाढत्या मागणीची पूर्तता करण्यासाठी आणखी दोन शिवणयंत्र विकत घेतली. नंतर लॉकडाऊनमुळे उत्पन्न ७० टक्क्यांनी घटले. लॉकडाऊनमध्येच मुथुटच्या विभागीय अधिकाऱ्यांनी तिला कर्जफिडीसाठी मुदत मिळवता येते हे सांगितले.

तोटा भरून काढण्यासाठी मास्क शिवण्याची सूचनाही त्यांनी दिली. मुथुटने सुरू केलेल्या 'वुमेन बी चेंज' या उपक्रमाचा भाग म्हणून महिला उद्योजकांना मास्क शिवण्यासाठी प्रोत्साहन दिले जात होते. कंपनीने या कामाचा आकर्षक मोबदला दिला आणि मास्कचे मोफत वाटप केले. मुथुट मायक्रोफोनचा आधार मिळाला. नवी संधी देऊन सारे चित्रच बदलून गेले, अशी भावना त्यांनी व्यक्त केली.

Publication	Kumarkranti
Edition	Kolhapur
Date	17 th August, 2020
Page No.	04

मुथूट मायक्रोफिन : महामारीच्या काळात एकच आशेचा किरण

कोल्हापूर : कोव्हिड - च्या महामारीमुळे अनेकांच्या जीवनावर अनेक त-हेने आघात केले आहेत. अशा परीक्षेच्या काळात कुटुंबाही मिळालेला खंद आधारा मोठा आरवासाक असतो. महाराष्ट्रातील इचलकरंजी या गावात आपल्या दोन छोटीया मुलांसह राहणा-या वर्षाच्या रुक्साना शेडबाळे ची कहाणी काही वे-गळी नाही. या भयंकर महामारीच्या दिवसात मुथूट मायक्रोफिन च्या मिळणा-या भक्षम आधारावर तिचा निर्वाह चालू आहे. रुक्साना गेली वर्षे शिलाई काम करते आहे. मात्र या कामातून मिळणा-री कमाई तिच्या कुटुंबाच्या प्राथमिक

गस्नाही भागवावला अपुरी पडते. आपल्या मुलांना सर्वात चांगल्या दर्जाचे शिक्षण मिळावे यासाठी एखादा उद्योग सुरू करावा अशी तिची तीव्र इच्छा. मात्र तिची आर्थिक स्थिती हा या स्वप्नपूर्ती-तला मोठा अडथळा होता. तिच्या या दासळत्या आर्थिक परिस्थितीत मदत व्हावी आणि शिलाई घंटाची घडी नव्याने बसावी यासाठी स्थानिक सावकारांच्या साठ्याने भांडवल उभारण्याचा तिने खूप प्रयत्न केला पण त्यांना गहाण म्हणून देण्यासाठी तिच्याकडे काहीच नसल्यामुळे ते शक्य झाले नाही. तिची आशा मावळू लागली होती आणि अचानक



एका दिवशी तिला मुथूट मायक्रोफिन च्या कार्यपद्धतीबद्दल माहिती समजली. कंपनीच्या अधिका-याने तिला विना तारण कर्नाबद्दल माहिती दिली. आपले नशीब बदलायची ही संधी आहे याची जाणीव तिला झाली आणि तिने एक गट

तयार करून आपले पाहिलेले स्पर्धांचे कर्ने मिळवले. या पहिल्या कर्नाच्या रकमेतून तिने शिवण कंत्र , धागे, कापड, कात-या असं साहित्य खरेदी करून स्वतः चा व्यवसाय सुरू केला. रुक्सानाने पुढचे काही महिने अविश्रांत श्रम केले आणि आपली महिना कमाई स्पर्धांवरून स्पर्धांवर नेली. हळूहळू तिचा व्यवसाय वाढत गेला आणि तिने नवळक दुसरे एक दुकान घेतले आणि आपल्या मदतीला दोन नोकरही ठेवले. नंतर तिला दोन मोक्या कापड दुकानांकडून ऑर्डर मिळाली आणि तिने वाढत्या मागणीची पूर्तता करण्यासाठी आणखी दोन शिवणकंत्र

विकत घेतली. मात्र अचानक लॉक डाऊन जाहीर झाला आणि तिचा व्यवसाय ठप्प झाला. यामुळे तिचे उत्पन्न टक्क्यांनी घटले. या लॉक डाऊन मध्येच मुथूट चा विभागीय अधिकारी तिला भेटला आणि त्याने कर्नाफीडीसाठी मुदत (मोरेंटोरिअम) मिळवता येते हे सांगितले. व्यवसायात झालेला घाटा भरून काढण्यासाठी मास्क शिवण्याची सूचनाही त्याने दिली. मुथूट ने सुरू केलेल्या वीमेन बी चॅन वा उपक्रमाचा भाग म्हणून महिला उद्योजकांना मास्क शिवण्यासाठी प्रोत्साहन दिले जात होते. कंपनीने या कामाचा आकर्षक मोबदला दिला आणि मास्क चं मोफत वाटप केले.

Publication	Kratishin
Edition	Kolhapur
Date	14 th August, 2020
Page No.	4

कोरोना महामारीच्या काळात एक आशेचा किरण: मुथूट मायक्रोफिन

कोल्हापूर(प्रतिनिधी):- कोव्हिड -१९ च्या महामारी मुळे अनेकांच्या जीवनावर अनेक तऱ्हेने आघात केले आहेत. अशा परीक्षेच्या काळात कुठूनही मिळालेला खंदा आधार मोठा आश्वासक असतो. महाराष्ट्रातील इचलकरंजी या गावात आपल्या दोन छोटे मुलांसह राहणाऱ्या ४७ वर्षांच्या रुकसाना शेंडबाळे ची कहाणी काही वेगळी नाही. या भयंकर महामारीच्या दिवसात मुथूट मायक्रोफिनच्या मिळणाऱ्या भक्कम आधारावर तिचा निर्वाह चालू आहे.

रुकसाना गेली १५ वर्षे शिलाई काम करते आहे. मात्र या कामातून मिळणारी कमाई तिच्या कुटुंबाच्या प्राथमिक गरजाही भागवायला अपुरी पडते. आपल्या मुलांना सर्वात चांगल्या दर्जाचे शिक्षण मिळावं यासाठी एखादा उद्योग सुरू करावा अशी तिची तीव्र इच्छा. मात्र तिची आर्थिक स्थिती हा या स्वप्नपूर्तीतला मोठा अडथळा होता. तिच्या या ढासळत्या आर्थिक परिस्थितीत

मदत व्हावी आणि शिलाई धंद्याची घडी नव्याने बसावी यासाठी स्थानिक सावकारांच्या साहाय्याने भांडवल उभारण्याचा तिने खूप प्रयत्न केला पण त्यांना गहाण म्हणून देण्यासाठी तिच्याकडे काहीच नसल्यामुळे ते शक्य झालं नाही.



तिची आशा मावळू लागली होती आणि अचानक एका दिवशी तिला मुथूट मायक्रोफिन च्या कार्यपद्धतीबद्दल माहिती समजली. कंपनीच्या अधिकाऱ्याने तिला विना तारण कर्जाबद्दल माहिती दिली. आपलं नशीब बदलायची ही संधी आहे याची जाणीव तिला झाली आणि तिने एक गट तयार करून आपलं पाहिलं ३० हजार रुपयांचं कर्ज मिळवलं. या पहिल्या कर्जाच्या रकमेतून तिने शिवण यंत्र

धागे, कापड, कातऱ्या असं साहित्य खरेदी करून स्वतःचा व्यवसाय सुरू केला. रुखसानाने पुढचे काही महिने अविश्रांत श्रम केले आणि आपली महिना कमाई २००० रुपयांवरून ६००० रुपयांवर नेली.

हळूहळू तिचा व्यवसाय वाढत गेला आणि तिने जवळच दुसरं एक दुकान घेतलं आणि आपल्या मदतीला दोन नोकरही ठेवले. नंतर तिला दोन मोठ्या कापड दुकानांकडून ऑर्डर मिळाली आणि तिने वाढत्या मागणीची पूर्तता करण्यासाठी आणखी दोन शिवणयंत्र विकत घेतली. मात्र अचानक लॉक

डाऊन जाहीर झाला आणि तिचा व्यवसाय ठप्प झाला. यामुळे तिचं उत्पन्न ७० टक्क्यांनी घटलं.

या लॉकडाऊनमध्येच मुथूटचा विभागीय अधिकारी तिला भेटला आणि त्याने कर्जफेडीसाठी मुदत (मोर्चोरे अम) मिळवता येते हे सांगितलं. व्यवसायात झालेला घाटा भरून काढण्यासाठी मास्क शिवण्याची सूचनाही त्याने दिली. मुथूटने सुरू केलेल्या वीमेन बी चेंज या उपक्रमाचा भाग म्हणून महिला उद्योजकांना मास्क शिवण्यासाठी प्रोत्साहन दिलं जात होतं.

कंपनीने या कामाचा आकर्षक मोबदला दिला आणि मास्क चं मोफत वाटप केलं.

मुथूट बद्दल कृतज्ञता व्यक्त करीत रुकसाना म्हणाली, मुथूट मायक्रोफिनचा या महामारीच्या काळात मला आधार मिळाला. ही विरुद्ध परिस्थिती बदलत मला एक नवी संधी देऊन सारे चित्र माझ्या गरजेला पोषक असे बदलल्या बद्दल मी मुथूटची ऋणी आहे. मला मोठा आनंद याचा होतो आहे की माझा व्यवसाय साव रत असतानाच मी लोकांना कोरोना विषाणूपासून स्वतःचे संरक्षण करण्यासाठी मदत करीत.

Publication	Kesari
Edition	Kolhapur
Date	13 th August, 2020
Page No.	5

नाम वा सुना हाना फक्त साना सबवर.

मुश्ठुट मायक्रोफिन : एकच आशेचा किरण

कोल्हापूर : प्रतिनिधी

इचलकरंजीमध्ये राहणाऱ्या रुखसाना शेडबाळे यांचा कोरोना महामारीच्या दिवसांत 'मुश्ठुट मायक्रोफिन'च्या मिळणाऱ्या भक्कम आधारावर निर्वाह सुरू आहे. रुखसाना गेली १५ वर्षे शिलाई काम करतात. मात्र यातून त्यांच्या कुटुंबाच्या प्राथमिक गरजाही भागवायला अपुरी पडते. एखादा उद्योग सुरू करावा, अशी त्यांची तीव्र इच्छा होती. एका दिवशी त्यांना 'मुश्ठुट मायक्रोफिन'च्या कार्यपद्धतीबद्दल माहिती समजली.

कंपनीच्या अधिकाऱ्याने तिला विनातारण कर्जाबद्दल माहिती दिली. त्यानंतर तिने एक गट तयार करून आपले पहिले ३० हजार रुपयांचे कर्ज मिळवले. या पहिल्या कर्जाच्या रकमेतून तिने शिवणयंत्र, धागे, कापड, कात्री खरेदी करून स्वतःचा व्यवसाय सुरू केला. रुखसानाने पुढच्या काही महिन्यात आपली महिना कमाई २००० रुपयांवरून ६००० रुपयांवर नेली. अशा रीतीने रुखसाना शेडबाळे यशस्वी उद्योजिका झाल्या आहेत.

Publication	Lokneta
Edition	Kolhapur
Date	13 th August, 2020
Page No.	2

मुथूट मायक्रोफिन : महामारीच्या काळात एकच आशेचा किरण

कोविड - १९ च्या महामारीमुळे अनेकांच्या जीवनावर अनेक तऱ्हेने आघात केले आहेत. अशा परीक्षेच्या काळात कुटुंबात मिळालेला खंडा आधार मोठा आशासक असतो. महाराष्ट्रातील इंधनकरंजी या गावात आपल्या दोन छोटेछा मुलांसह राहणाऱ्या ४७ वर्षांच्या रुक्साना शेडवाळेची कहाणी काही वेगळी नाही. या भक्कर महामारीच्या दिवसात मुथूट मायक्रोफिनच्या मिळणाऱ्या भक्कम आधारावर तिचा निर्वाह चालू आहे.

रुक्साना गेली १५ वर्षे शिलाई काप करते आहे. मात्र या कामातून मिळणारी कमाई तिच्या कुटुंबाच्या प्राथमिक गरजाही भागवायला अपुरी पडते. आपल्या मुलांना सर्वात चांगल्या दर्जाचे शिक्षण मिळावे यासाठी एखादा उद्योग सुरू करावा अशी तिची तीव्र इच्छा. मात्र तिची आर्थिक स्थिती हा या स्वप्नपूर्तीतला मोठा अडथळा होता. तिच्या या दासळत्या आर्थिक परिस्थितीत मदत व्हावी आणि शिलाई धंद्याची घडी नव्याने बसवी



यासाठी स्थानिक सावकारांच्या साहाय्याने भांडवल उभारण्याचा तिने खूप प्रयत्न केला पण त्यांना गहाण म्हणून देण्यासाठी तिच्याकडे काहीच नसल्यामुळे ते शक्य झाले नाही.

तिची आशा मावळू लागली होती आणि अचानक एका दिवशी तिला मुथूट मायक्रोफिनच्या कार्यपद्धतीबद्दल माहिती समजली. कंपनीच्या

अधिकाऱ्याने तिला विना तारण कर्जाबद्दल माहिती दिली. आपले नशीब बदलायची ही संधी आहे याची जाणीव तिला झाली आणि तिने एक गट तयार करून आपले पाहिले ३०००० रुपयांचे कर्ज मिळवले.

या पहिल्या कर्जाच्या रकमेतून तिने शिवण यंत्र, धागे, कापड, कातऱ्या असं साहित्य खरेदी करून स्वतःचा व्यवसाय सुरू केला. रुक्सानाने पुढचे काही महिने अविश्रांत श्रम केले आणि आपली महिना कमाई २००० रुपयांवरून ६००० रुपयांवर नेली.

हळूहळू तिचा व्यवसाय वाढत गेला आणि तिने जवळच दुसरे एक दुकान घेतले आणि आपल्या मदतीला दोन नोकऱ्या ठेवले. नंतर तिला दोन मोठ्या कापड दुकानांकडून ऑर्डर मिळाली आणि तिने वाढत्या मागणीची पूर्तता करण्यासाठी आणखी दोन शिवणयंत्र विकत घेतली. मात्र अचानक लॉकडाऊन जाहीर झाला आणि तिचा व्यवसाय ठप्प झाला. यामुळे तिचे उत्पन्न ७०

टक्क्यांनी घटले. या लॉक डाऊन मधेच मुथूट चा विभागीय अधिकारी तिला भेटला आणि त्याने कर्जफंडासाठी मुदत (मॉरेंटोरिअम) मिळवता येते हे सांगितले. व्यवसायात झालेला घाटा भरून काढण्यासाठी मास्क शिवण्याची सूचनाही त्याने दिली. मुथूटने सुरू केलेल्या वीमेन बी जेअर या उपक्रमाचा भाग म्हणून महिला उद्योजकांना मास्क शिवण्यासाठी प्रोत्साहन दिले जात होते. कंपनीने या कामाचा आकर्षक मोबदला दिला आणि मास्कचे मोफत वाटप केले.

मुथूटबद्दल कृतज्ञता व्यक्त करीत रुक्साना म्हणाली, मुथूट मायक्रोफिन चा या महामारीच्या काळात मला आधार मिळाला. ही विरुद्ध परिस्थिती बदलत मला एक नवी संधी देऊन सारे चित्र माझ्या गरजेला पोषक असे बदलल्याबद्दल मी मुथूटची कर्णी आहे. मला मोठा आनंद याचा होता आहे की माझा व्यवसाय सावरत असतानाच मी लोकांना कोरोना विषाणूपासून स्वतःचे संरक्षण करण्यासाठी मदत करित.

Publication	Rashtrageet
Edition	Kolhapur
Date	12 th August, 2020
Page No.	3

मुथूट मायक्रोफिन : महामारीच्या काळात एकच आशेचा किरण

इचकरंजी- कोव्हिड - १९ च्या महामारीमुळे अनेकांच्या जीवनावर अनेक त-हेने आघात केले आहेत. अशा परीक्षेच्या काळात कुठूनही मिळालेला खंदा आधार मोठा आश्वासक असतो. महाराष्ट्रातील इचलकरंजी या गावात आपल्या दोन छोट्या मुलांसह राहणा-या ४७ वर्षांच्या रुक्साना शेडबाळे ची कहाणी काही वेगळी नाही. या भयंकर महामारीच्या दिवसात मुथूट मायक्रोफिन च्या मिळणा-या भक्षम आधारावर तिचा निर्वाह चालू आहे.

रुक्साना गेली १५ वर्षे शिलाई काम करते आहे. मात्र या कामातून मिळणारी कमाई तिच्या कुटुंबाच्या प्राथमिक गरजाही भागवायला असुरी पडते. आपल्या मुलांना सर्वात चांगल्या दर्जाचं शिक्षण मिळावं यासाठी एखादा उद्योग सुरू करावा अशी तिची तीव्र इच्छा. मात्र तिची आर्थिक स्थिती हा या स्वप्नपूर्तीला मोठा अडथळा होता. तिच्या या हासळत्या आर्थिक परिस्थितीत

मदत व्हावी आणि शिलाई घंघ्याची घडी नव्याने बसावी यासाठी स्थानिक सावकारांच्या साहाय्याने भांडवल उभारण्याचा तिने खूप प्रयत्न केला पण त्यांना गहाण म्हणून देण्यासाठी तिच्याकडे काहीच नसल्यामुळे ते शक्य झालं नाही.

तिची आशा मावळू लागली होती आणि अचानक एका दिवशी तिला मुथूट मायक्रोफिन च्या कार्यपद्धतीबद्दल माहिती समजली. कंपनीच्या अधिका-याने तिला विना तारण कर्जाबद्दल माहिती दिली. आपलं नशीब बदलायची ही संधी आहे याची जाणीव तिला झाली आणि तिने एक गट तयार करून आपलं पाहिलं ३०००० रुपयांचं कर्ज मिळवलं.

या पहिल्या कर्जाच्या रकमेतून तिने शिवण यंत्र , धागे, कापड, कात-या असं साहित्य खरेदी करून स्वतःचा व्यवसाय सुरू केला. रुक्सानाने पुढचे काही महिने अविश्रांत श्रम केले आणि आपली महिना कमाई २००० रुपयांवरून ६००० रुपयांवर नेली.

हळूहळू तिचा व्यवसाय वाढत गेला आणि तिने जवळच दुसरं एक दुकान घेतलं आणि आपल्या मदतीला दोन नोकरही ठेवले. नंतर तिला दोन मोठ्या कापड दुकानांकडून ऑर्डर मिळाली आणि तिने वाढत्या मागणीची पूर्तता करण्यासाठी आणखी दोन शिवणयंत्र विकत घेतली. मात्र अचानक लॉक डाऊन जाहीर झाला आणि तिचा व्यवसाय ठप्प झाला. यामुळे तिचं उत्पन्न ७० टक्क्यांनी घटलं.

या लॉक डाऊन मध्येच मुथूट चा विभागीय अधिकारी तिला भेटला आणि त्याने कर्जफेडीसाठी मुदत (मोरेटोरिअम) मिळवता येते हे सांगितलं. व्यवसायात झालेला घाटा भरून काढण्यासाठी मास्क शिवण्याची सूचनाही त्याने दिली. मुथूट ने सुरू केलेल्या वीमेन बी चेंज या उपक्रमाचा भाग म्हणून महिला उद्योजकांना मास्क शिवण्यासाठी प्रोत्साहन दिलं जात होतं . कंपनीने या कामाचा आकर्षक मोबदला दिला आणि मास्क चं मोफत वाटप केलं.

Publication	Samaj
Edition	Kolhapur
Date	12 th August, 2020
Page No.	3

मुथूट मायक्रोफिन : महामारीच्या काळात एकच आशेचा किरण

कोविड - १९ च्या महामारीमुळे अनेकांच्या जीवनावर अनेक तऱ्हेने आघात केले आहेत. अशा परीक्षेच्या काळात कुठूनही मिळालेला खंडा आधार मोठा आश्वासक असतो. महाराष्ट्रातील इचलकरंजी या गावात आपल्या दोन छोटीया मुलांसह राहणा-या ४७ वर्षांच्या रुक्साना शेडबाळे ची कहाणी काही वेगळी नाही. या भयंकर महामारीच्या दिवसात मुथूट मायक्रोफिनच्या मिळणा-या भक्षम आधारावर तिचा निर्वाह चालू आहे.

रुक्साना गेली १५ वर्षे शिलाई काम करते आहे. मात्र या कामातून मिळणारी कमाई तिच्या कुटुंबाच्या प्राथमिक गरजाही भागवायला अपुरी पडते. आपल्या मुलांना सर्वात चांगल्या दर्जाचे शिक्षण मिळावं यासाठी एखाद्या उद्योग सुरू करावा अशी तिची तीव्र इच्छा. मात्र तिची आर्थिक स्थिती हा या स्वप्नपूर्तीतला मोठा अडथळा होता. तिच्या या वासळत्या आर्थिक परिस्थितीत मदत



व्हावी आणि शिलाई धंद्याची घडी नव्याने बसावी यासाठी स्थानिक सावकारांच्या साहाय्याने भांडवल उभारण्याचा तिने खूप प्रयत्न केला पण त्यांना गहाण म्हणून देण्यासाठी तिच्याकडे काहीच नसल्यामुळे ते शक्य झालं नाही.

तिची आशा मावळू लागली होती आणि अचानक एका दिवशी तिला मुथूट मायक्रोफिन च्या कार्यपद्धतीबद्दल माहिती समजली. कंपनीच्या अधिका-याने तिला विना तारण कर्जाबद्दल माहिती दिली. आपलं नशीब बदलायची ही संधी आहे याची जाणीव तिला झाली आणि तिने एक गट तयार करून

आपलं पाहिलं ३०००० रुपयांचं कर्ज मिळवलं.

या पहिल्या कर्जाच्या रकम तून तिने शिवण यंत्र, धागे, कापड, कातच्या असं साहित्य खरेदी करून स्वतःचा व्यवसाय सुरू केला. रुक्सानाने पुढचे काही महिने अविश्रांत श्रम केले आणि आपली महिना कमाई २००० रुपयांवरून ६००० रुपयांवर नेली.

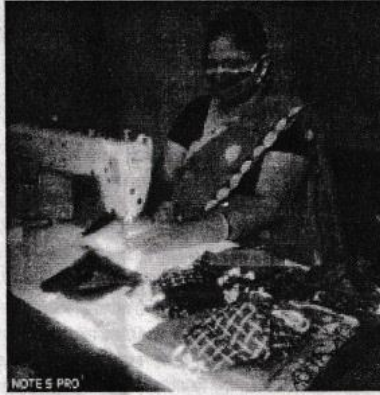
हळूहळू तिचा व्यवसाय वाढत गेला आणि तिने जवळच दुसरे एक दुकान घेतलं आणि आपल्या मदतीला दोन नोकरही ठेवले. नंतर तिला दोन मोठ्या कापड दुकानांकडून ऑर्डर मिळाली.

Publication	Sattyawadi
Edition	Kolhapur
Date	12 th August, 2020
Page No.	04

मुथूट मायक्रोफिन : महामारीच्या काळात एकच आशेचा किरण

कोव्हिड - १९ च्या महामारीमुळे अनेकांच्या जीवनावर अनेक त-हेने आघात केले आहेत. अशा परीक्षेच्या काळात कुठूनही मिळालेला खंदा आधार मोठा आश्वासक असतो. महाराष्ट्रातील इचलकरंजी या गावात आपल्या दोन छोट्या मुलांसह राहणा-या ४७ वर्षाच्या रुकसाना शेडबाळे ची कहाणी काही वेगळी नाही. या भयंकर महामारीच्या दिवसात मुथूट मायक्रोफिन च्या मिळणा-या भक्कम आधारावर तिचा निर्वाह चालू आहे.

रुकसाना गेली १५ वर्षे शिलाई काम करते आहे. मात्र या कामातून मिळणारी कमाई तिच्या कुटुंबाच्या प्राथमिक गरजाही भागवायला अपुरी पडते. आपल्या मुलांना सर्वात घांगल्या दर्जाचे शिक्षण मिळावं यासाठी एखादा उद्योग सुरू करावा अशी तिची तीव्र इच्छा. मात्र तिची आर्थिक स्थिती हा या स्वप्नपूर्तीतला मोठा अडथळा होता. तिच्या या दासळत्या आर्थिक परिस्थितीत मदत व्हावी आणि शिलाई धंद्याची घडी नव्याने बसावी यासाठी स्थानिक सावकारांच्या साहाय्याने भांडवल उभारण्याचा तिने खूप प्रयत्न केला



पण त्यांना गहाण म्हणून देण्यासाठी तिच्याकडे काहीच नसल्यामुळे ते शक्य झालं नाही.

तिची आशा मावळू लागली होती आणि अचानक एका दिवशी तिला मुथूट मायक्रोफिन च्या कार्यपद्धतीबद्दल माहिती समजली. कंपनीच्या अधिका-याने तिला विना तारण

कर्जाबद्दल माहिती दिली. आपलं नशीब बदलायची ही संधी आहे याची जाणीव तिला झाली आणि तिने एक गट तयार करून आपलं पाहिलं ३००० रुपयांचं कर्ज मिळवलं.

या पहिल्या कर्जाच्या रकमेतून तिने शिवण यंत्र, धागे, कापड, कात-या असं साहित्य खरेदी करून स्वतःचा व्यवसाय सुरू केला. रुखसानाने पुढचे काही महिने अविश्रांत श्रम केले आणि आपली महिना

कमाई २००० रुपयांवरून ६००० रुपयांवर नेली.

हळूहळू तिचा व्यवसाय वाढत गेला आणि तिने जवळच दुसरं एक दुकान घेतलं आणि आपल्या मदतीला दोन नोकऱ्ही ठेवले. नंतर तिला दोन मोठ्या कापड दुकानांकडून ऑर्डर मिळाली आणि तिने वाढत्या मागणीची पूर्तता करण्यासाठी आणखी दोन शिवणयंत्र विकत घेतली. मात्र अचानक लॉक डाऊन जाहीर झाला आणि तिचा व्यवसाय ठप्प झाला. यामुळे तिचं उत्पन्न ७० टक्क्यांनी घटलं.

या लॉक डाऊन मधेच मुथूट चा विभागीय अधिकारी तिला भेटला आणि त्याने कर्जफेडीसाठी मुदत (मोर्गटोरिअम) मिळवता येते हे सांगितलं. व्यवसायात झालेला घाटा भरून काढण्यासाठी मार्क शिवण्याची सूचनाही त्याने दिली. मुथूट ने सुरू केलेल्या वीमेन बी बॅंज या उपक्रमाचा भाग म्हणून महिला उद्योजकांना मार्क शिवण्यासाठी प्रोत्साहन दिलं जात होतं. कंपनीने या कामाचा आकर्षक मोबदला दिला आणि मार्क घं नोफत वाटप केलं.

मुथूट बद्दल कृतज्ञता व्यक्त करीत रुकसाना म्हणाली, मुथूट मायक्रोफिन चा या महामारीच्या काळात मला आधार मिळाला. ही विरुद्ध परिस्थिती बदलत मला एक नवी संधी देऊन सारे धिन्न माझ्या गरजेला पोषक असे बदलल्याबद्दल मी मुथूट ची ऋणी आहे. मला मोठा आनंद याचा होतो आहे कि माझा व्यवसाय सावरत असतानाच मी लोकांना कोरोना विषाणूपासून रवत-चे संरक्षण करण्यासाठी मदत करीत.

Publication	Vartashakti
Edition	Kolhapur
Date	12 th August, 2020
Page No.	3

मुधूट मायक्रोफिन : महामारीच्या काळात एकच आशेचा किरण



कोविड -१९ च्या महामारीमुळे अनेकांच्या जीवनावर अनेक त-हेने आघात केले आहेत. अशा परिस्थितीच्या काळात कुठूनही मिळालेला खंडा आधार मोठा आश्वासक असतो. महाराष्ट्रातील हचलकरंजी या गावात आपल्या दोन छोटी मुलांसह राहणा-या ४७ वर्षांच्या एकताना शेडबाळे या काहाणी काही वेगळी नाही. या संयंकर महामारीच्या दिवसात मुधूट मायक्रोफिन च्या निष्का-या मन्मन आधारावर तिचा निर्वाह चालू आहे.

एकताना गेली वर्षे शिलाई काम करत आहे. मात्र या कामातून

मिळणारी कमाई तिच्या कुटुंबाच्या प्राथमिक गरजाही भागवायला अचुकी पडते. आपल्या मुलांना सर्वात चांगल्या दर्जाचे शिक्षण मिळाय यासाठी एखादा उद्योग सुरू करावा अशी तिची तीव्र इच्छा. मात्र तिची आर्थिक स्थिती हा या स्वप्नसूरितला मोठा अडथळा होता. तिच्या या डोसळ्याच्या आर्थिक परिस्थितीत मदत दहावी आणि शिलाई धंद्याची छडी नव्याने बसवी यासाठी स्थानिक सावकारांच्या साहाय्याने मांडवले उभारण्याचा तिने खूप प्रयत्न केला पण त्यांना गहाळ म्हणून देण्यासाठी तिच्याकडे काहीच नसल्यामुळे ते शक्य झालं

नाही.

तिची आशा मावळू लागली होती आणि अचानक एका दिवशी तिला मुधूट मायक्रोफिन च्या कार्यरत झालेला माहिती समजली. कंपनीच्या अधिका-याने तिला विना तारखेला कर्जाबद्दल माहिती दिली. आरंभ नवीन बदलायची ही संधी आहे याची जाणीव तिला झाली आणि तिने एक गट तयार करून आरंभ पाहिले. सध्याचे कर्ज निष्कवलं.

या पहिल्या कर्जाच्या खर्चाला तिने शिवण यंत्र, धागे, कापड, कात-या असे साहित्य खरेदी करून घेतले. या व्यवसाय सुरू केला. एकतानाने पुढचे काही महिने अविभाजित झाले आणि आरंभ महिना कमाई २००० रुपयेपर्यंत ६००० रुपयेपर्यंत नेली.

हळूहळू तिचा व्यवसाय वाढत गेला आणि तिने जवळच दुसरे एक दुकान घेतलं आणि आपल्या मदतीला दोन नोकरी ठेवले. नंतर शिलाई धंद्याची छडी नव्याने बसवी यासाठी स्थानिक सावकारांच्या साहाय्याने मांडवले उभारण्याचा तिने खूप प्रयत्न केला पण त्यांना गहाळ म्हणून देण्यासाठी तिच्याकडे काहीच नसल्यामुळे ते शक्य झालं

आणि तिचा व्यवसाय ठप्प झाला. यामुळे तिचे उत्पन्न ७० टक्क्यांनी घटलं.

या लोक डाउन मध्ये मुधूट या विभागीय अधिकारी तिला भेटला आणि त्याने कॉन्फिडीसीटी मुदत (मोर्टेगिज) निष्कवता येते हे सांगितलं. व्यवसायात झालेला घाटा मरून घडण्यासाठी मासिक शिवण्याची सुचनाही त्याने दिली. मुधूट ने सुरू केलेल्या योजने ही योजना या उपक्रमाचा भाग म्हणून महिला उद्योजकांना मासिक शिवण्यासाठी प्रोत्साहन दिलं जात होतं. कंपनीने या कामाचा आकर्षक मोबदला दिला आणि मासिक रॉ मोकत वाटप केले.

मुधूट बद्दल कृतज्ञता व्यक्त करीत एकताना म्हणाली, मुधूट मायक्रोफिन या या महामारीच्या काळात मला आधार मिळाला. ही विरध्द परिस्थिती बदलत मला एक नवी संधी देऊन सारे धिक्क माझ्या गरजेला पोचक असे बदलण्याबद्दल मी मुधूट या ठरपी आहे. मला मोठा आनंद याचा होतो आहे कि माझा व्यवसाय सावळत असतानाच मी लोकांना कोरीना विबाधूपासून स्वतःचे संरक्षण करण्यासाठी मदत करीत

Publication	Navsandesh
Edition	Kolhapur
Date	12 th August, 2020
Page No.	4

मुथूट मायक्रोफिन : महामारीच्या काळात एकच आशेचा किरण

कोल्हापूर : कोव्हिड - १९ च्या महामारीमुळे अनेकांच्या जीवनावर अनेक त-हेने आघात केले आहेत. अशा परीक्षेच्या काळात कुटूंबाची मिळालेला खंडा आधार मोठा आश्वासक असतो. महाराष्ट्रातील इचलकरंजी या गावात आपल्या दोन छोट्या मुलांसह राहणा-या ४७ वर्षांच्या रुक्साना शेंडबाळे ची कहाणी काही वेगळी नाही. या भयंकर महामारीच्या दिवसात मुथूट मायक्रोफिन च्या मिळणा-या भक्कम आधारावर तिचा निर्वाह चालू आहे.

रुक्साना गेली १५ वर्षे शिलाई काम करते आहे. मात्र या कामातून मिळणारी कमाई तिच्या कुटुंबाच्या प्राथमिक गरजाही भागवायला अपुरी पडते. आपल्या मुलांना सर्वात चांगल्या दर्जाचे शिक्षण मिळावे यासाठी एखादा उद्योग सुरू करावा अशी तिची तीव्र इच्छा. मात्र तिची आर्थिक स्थिती हा या स्वप्नपूर्तीला मोठा अडथळा होता. तिच्या या दासळत्या आर्थिक परिस्थितीत मदत व्हावी आणि शिलाई धंद्याची घडी नव्याने बसावी यासाठी स्थानिक सावकारांच्या साहाय्याने भांडवल उभारण्याचा तिने खूप प्रयत्न केला पण त्यांना गहाण म्हणून देण्यासाठी तिच्याकडे काहीच नसल्यामुळे ते शक्य झाले नाही.

तिची आशा मावळू लागली होती आणि अचानक एका दिवशी तिला मुथूट मायक्रोफिन च्या कार्यपद्धतीबद्दल माहिती समजली. कंपनीच्या अधिका-याने तिला विना तारण कर्जाबद्दल माहिती दिली. आपले नशीब बदलायची ही संधी आहे याची जाणीव तिला झाली आणि तिने एक गट तयार करून आपले पाहिले ३०००० रुपयांचे कर्ज मिळवले.

या पहिल्या कर्जाच्या रकमेतून तिने शिवण यंत्र, धागे, कापड, कात-या असं साहित्य खरेदी



करून स्वतःचा व्यवसाय सुरू केला. रुक्सानाने पुढचे काही महिने अविश्रांत श्रम केले आणि आपली महिना कमाई २००० रुपयांवरून ६००० रुपयांवर नेली.

हळूहळू तिचा व्यवसाय वाढत गेला आणि तिने जवळच दुसरे एक दुकान घेतले आणि आपल्या मदतीला दोन नोकरी ठेवले. नंतर तिला दोन मोठ्या कापड दुकानांकडून ऑर्डर मिळाली आणि तिने वाढत्या मागणीची पूर्तता करण्यासाठी आणखी दोन शिवणयंत्र विकत घेतली. मात्र अचानक लॉकडाऊन जाहीर झाला आणि तिचा व्यवसाय ठप्प झाला.

यामुळे तिचे उत्पन्न ७० टक्क्यांनी घटले.

या लॉकडाऊन मध्येच मुथूट चा विभागीय अधिकारी तिला भेटला आणि त्याने कर्जफेडीसाठी मुदत (मोरेटोरियम) मिळवता येते हे सांगितले. व्यवसायात झालेला घाटा भरून काढण्यासाठी मास्क शिवण्याची सूचनाही त्याने दिली. मुथूट ने सुरू केलेल्या वीमेन बी चेंज या उपक्रमाचा भाग म्हणून महिला उद्योजकांना मास्क शिवण्यासाठी प्रोत्साहन दिले जात होते. कंपनीने या कामाचा आकर्षक मोबदला दिला आणि मास्कचे मोफत वाटप केले.

Publication	Mirror Kolhapur
Edition	Kolhapur
Date	11 th August, 2020

URL: <http://mirrorkolhapur.in/?p=8906>

मुथूट मायक्रोफिन : महामारीच्या काळात एकच आशेचा किरण

Posted By: Mirror Kolhapur on: August 11, 2020 In: Mirror Kolhapur, Mirror Kolhapur Special, अर्थ-उद्योग , ठळक बातम्या , महाराष्ट्र , शैक्षणिक

Print Email

कोल्हापूर : कोव्हिड -१९ च्या महामारीमुळे अनेकांच्या जीवनावर अनेक त-हेने आघात केले आहेत. अशा परीक्षेच्या काळात कुठूनही मिळालेला खंदा आधार मोठा आश्वासक असतो. महाराष्ट्रातील इचलकरंजी या गावात आपल्या दोन छोट्या मुलांसह राहणा-या ४७ वर्षांच्या रुकसाना शेडबाळे ची कहाणी काही वेगळी नाही. या भयंकर महामारीच्या दिवसात मुथूट मायक्रोफिन च्या मिळणा-या भक्कम आधारावर तिचा निर्वाह चालू आहे.

रुकसाना गेली १५ वर्षे शिलाई काम करते आहे. मात्र या कामातून मिळणारी कमाई तिच्या कुटुंबाच्या प्राथमिक गरजाही भागवायला अपुरी पडते. आपल्या मुलांना सर्वात चांगल्या दर्जाचे शिक्षण मिळावे यासाठी एखादा उद्योग सुरू करावा अशी तिची तीव्र इच्छा. मात्र तिची आर्थिक स्थिती हा या स्वप्नपूर्तीतला मोठा अडथळा होता. तिच्या या डासळत्या आर्थिक परिस्थितीत मदत व्हावी आणि शिलाई धंद्याची घडी नव्याने बसावी यासाठी स्थानिक सावकारांच्या साह्याने भांडवल उभारण्याचा तिने खूप प्रयत्न केला पण त्यांना गहाण म्हणून देण्यासाठी तिच्याकडे काहीच नसल्यामुळे ते शक्य झालं नाही.

तिची आशा मावळू लागली होती आणि अचानक एका दिवशी तिला मुथूट मायक्रोफिन च्या कार्यपद्धतीबद्दल माहिती समजली. कंपनीच्या अधिका-याने तिला विना तारण कर्जाबद्दल माहिती दिली. आपलं नशीब बदलायची ही संधी आहे याची जाणीव तिला झाली आणि तिने एक गट तयार करून आपलं पाहिलं ३०००० रुपयांचं कर्ज मिळवलं.

या पहिल्या कर्जाच्या रकमेतून तिने शिवण यंत्र , धागे, कापड, कात-या असं साहित्य खरेदी करून स्वतः चा व्यवसाय सुरू केला. रुखसानाने पुढचे काही महिने अविश्रांत श्रम केले आणि आपली महिना कमाई २००० रुपयांवरून ६००० रुपयांवर नेली.

हळूहळू तिचा व्यवसाय वाढत गेला आणि तिने जवळच दुसरं एक दुकान घेतलं आणि आपल्या मदतीला दोन नोकरही ठेवले. नंतर तिला दोन मोठ्या कापड दुकानांकडून ऑर्डर मिळाली आणि तिने वाढत्या मागणीची पूर्तता करण्यासाठी आणखी दोन शिवणयंत्र विकत घेतली. मात्र अचानक लॉक डाऊन जाहीर झाला आणि तिचा व्यवसाय ठप्प झाला . यामुळे तिचं उत्पन्न ७० टक्क्यांनी घटलं .

या लॉक डाऊन मध्येच मुथूट चा विभागीय अधिकारी तिला भेटला आणि त्याने कर्जफेडीसाठी मुदत (मोरेटोरिअम) मिळवता येते हे सांगितलं. व्यवसायात झालेला घाटा भरून काढण्यासाठी मास्क शिवण्याची सूचनाही त्याने दिली. मुथूट ने सुरू केलेल्या वीमेन बी चेंज या उपक्रमाचा भाग म्हणून महिला उद्योजकांना मास्क शिवण्यासाठी प्रोत्साहन दिलं जात होतं . कंपनीने या कामाचा आकर्षक मोबदला दिला आणि मास्क चं मोफत वाटप केलं.