



MICROFINANCE INSTITUTIONS NETWORK

Consolidated Media Coverage Report – January 2021

Media Coverage Index

S. No.	Date	Publication Name	Edition
Authored Article			
1.	19.01.2021	Business Today	Online
Industry Story			
Print			
1.	05.01.2021	Business Standard	All Editions
2.	05.01.2021	Business Standard Hindi	All Editions
3.	08.01.2021	The Hindu Business Line	All Editions
4.	11.01.2021	Business Standard	All Editions
5.	12.01.2021	Business Standard	All Editions
6.	12.01.2021	Deccan Herald	All Editions
7.	13.01.2021	The Economic Times	All Editions
8.	13.01.2021	The Economic Times	All Editions
9.	18.01.2021	The Times of India	All Editions
10.	19.01.2021	Business Standard	All Editions
Online			
1.	05.01.2021	Business Standard	Online
2.	07.01.2021	Money Control	Online
3.	07.01.2021	The Hindu Business Line	Online
4.	12.01.2021	Business Standard	Online
5.	13.01.2021	The Economic Times	Online
6.	13.01.2021	The Economic Times	Online
7.	13.01.2021	Money Control	Online
8.	18.01.2021	The Times of India	Online
9.	22.01.2021	Money Control	Online
Case Study: Muthoot Microfin: Supporting Aspiring Women Entrepreneurs			
1.	21.01.2021	Dainik Jagran	Bhopal

2.	23.01.2021	Nav Bharat	Bhopal
3.	23.01.2021	Hari Bhoomi	Bhopal
4.	23.01.2021	Chaitanya Lok	Bhopal
5.	23.01.2021	State Express	Bhopal
6.	24.01.2021	Yug Pradesh	Bhopal
7.	23.01.2021	Choutha Sansar	Bhopal
8.	21.01.2021	Swadesh	Bhopal
9.	21.01.2021	Pradesh Today	Bhopal
10.	21.01.2021	Sach Express	Bhopal
11.	22.01.2021	Samay Jagat	Bhopal
12.	21.01.2021	Sandhya Prakash	Bhopal
13.	21.01.2021	Raj Express	Bhopal
14.	21.01.2021	Dainik Nai Dunia	Bhopal
Case Study: Svatantra Microfin: Providing Support to Aspiring Women Entrepreneurs during Covid 19 Pandemic			
1.	24.01.2021	Arthik Lipi	Kolkata
2.	25.01.2021	The Echo of India	Kolkata
3.	26.01.2021	Dainik Jugasankha	Kolkata
4.	27.01.2021	Dainik Sambad	Kolkata
5.	25.01.2021	Purv Khabar	Kolkata
6.	24.01.2021	Sangbad	Kolkata
7.	25.01.2021	The Expose	Kolkata
8.	22.01.2021	The North East Times	Kolkata
Case Study: Arohan Financial Services Ltd: A Partner of Women Entrepreneurs in Challenging Times			
1.	22.01.2021	Dainik Aaj	Patna
2.	23.01.2021	Nav Bihar	Patna
3.	21.01.2021	Amrit Varsha	Patna
4.	25.01.2021	Jagriti Times	Patna
5.	25.01.2021	Media Darshan	Patna

6.	24.01.2021	Sampoorna Bharat	Patna
7.	20.01.2021	Sanmarg	Patna
8.	20.01.2021	Swaraj Khabar	Patna
9.	22.01.2021	Tarun Mitra	Patna
Case Study: Empowering Women Entrepreneurs: Growing Opportunity Finance (India) Pvt Ltd			
1.	23.01.2021	Trinity Mirror	Thiruvallur, Tamil Nadu
2.	27.01.2021	Makkal Kural	Thiruvallur, Tamil Nadu
3.	22.01.2021	Afternoon	Thiruvallur, Tamil Nadu
4.	26.01.2021	Andhra Jyoti	Thiruvallur, Tamil Nadu
5.	25.01.2021	Dina Thodar	Thiruvallur, Tamil Nadu
6.	21.01.2021	News Today	Thiruvallur, Tamil Nadu
7.	23.01.2021	Southern Mail	Thiruvallur, Tamil Nadu
8.	25.01.2021	Virtual Times	Thiruvallur, Tamil Nadu

Authored Article

Publication	Business Today
Edition	Online
Date	January 19, 2021

URL: <https://www.businesstoday.in/opinion/columns/how-covid19-crisis-spurred-turnaround-of-microfinance-industry-nbfc-mfis/story/428336.html>

BT ECONOMY CORPORATE MARKETS MONEY INDUSTRY TECH **OPINION** PHOTO

Home OPINION Columns Story

From response to recovery: How COVID-19 crisis spurred turnaround of microfinance industry

The pandemic-led crisis has accelerated an overdue transition to digitalisation in business processes and enhanced efforts to address slow-burning issues such as liquidity management, cash, diversification, and capital

Sugandh Saxena | January 19, 2021 | Updated 11:01 IST



Industry Stories

Publication	Business Standard
Edition	All Editions
Date	January 05, 2021
Page No.	05

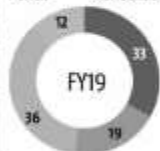
Activity-based MFI norms likely soon

Assam introduces Bill to regulate entities; lenders to seek clarity from RBI if the provisions will hold good for them



NBFCs-MFIs LOSING GROUND

* Banks + SFIs + NBFCs-MFIs
- Others
Market share (%)



TOP FIVE STATE-WISE POSITION

Average outstanding in ₹

■ Per borrower

■ Total size



SFIs: Small Finance Banks; NBFCs: Non-banking finance companies; NBFCs-MFIs: Microfinance institutions. Source: Research reports

HANMANI KUMAR & BHASKAR POKARI
Mumbai, A January

The piece of legislation in Assam — the Assam Micro Finance Institutions (Regulation of Money Lending) Bill, 2020 — may fast track making the lending process in the sector institution-agnostic by creating a common code of conduct. The Bill, passed last Wednesday, regulates the amount of lending on the basis of the borrower's profile and makes registration mandatory for operations in Assam.

Lenders fear overlap in regulation and supervision between the state government and the central bank. They are in the process of seeking clarity from the Reserve Bank of India (RBI) whether the provisions of the Bill will hold good for them. Incidentally, the RBI had conveyed its concern to the state government ahead of the passage of the Bill.

"This is a classic case of dual regulation and overlap of jurisdiction like we saw in Andhra Pradesh 10 years ago," said Manoj Kumar Nambiar, chairperson of the Microfinance Institutions Network (MFIN), a self-regulatory organisation for the industry.

The emerging situation is akin to what prevailed in urban-co-operative banks with dual control between the registrar of co-operatives and the RBI. This was rectified in June last year with these banks being brought under the regulatory framework of the RBI by amending the seven-decade-old Banking Regulation Act, 1949.

Tensions in Assam over loans given by microfinance institutions (MFIs) have been building up ever since the floods of 2019. Highly-placed sources say the matter has been escalated to the RBI, which is for unified regulations for MFI loans. Currently, only those MFIs registered as non-banking finance companies (NBFCs) are governed by the Non-banking Financial Companies Micro Finance Institutions (RBI Directions 2001) norms. These are not applicable to banks or small finance banks (SFBs) and non-NBFC MFIs active in this segment.

"Work is underway to bring activity-based norms for the MFI sector and make it institution-agnostic," said a person privy to the develop-

ment, adding, "with Assam introducing this Bill, the revised guidelines may be released soon".

In November, RBI Deputy Governor M. Rajeshwar Rao had spelt out the need for MFI regulations to be determined by the type of activity rather than the institution taking part in it. This is because MFIs now account for only a third of this business. Banks and SFBs make up for the rest.

"The core of microfinance regulation lies in customer and consumer protection," Rao said at an ASSOCHAM E-Summit on NBFCs in November last year. The central bank is also expected to unify lending rates for MFI loans across institutions.

"For every 100 basis point reduction in the cost of funds, spreads of NBFC-MFIs reduce by roughly 2.75 per cent," said Padma Raj Reddy, founder and managing director of Spandana Spherothy Financial. This affects the competitiveness of these lenders. A mark-up of 10 per cent to the cost of funds is allowed for NBFCs-MFIs, whereas for other lenders banks and NBFCs there are no pricing guidelines. This regulatory disparity may be curbed in the revised regulations.

Meanwhile, banks are in the process of seeking clarity from the RBI whether Assam's MFI Bill will be applicable to them.

Money lending is a state subject and as banks fall under the RBI's purview, they are excluded from the states' regulations in this regard. "Banks, including SFBs, should not form part of the Bill," said the chief executive officer (CEO) of an SBI. However, as the Bill mentions MFIs without defining the ambit of lending institutions, it is leading to ambiguity among lenders.

Bandhan Bank, IndusInd Bank, IDFC Bank and RBI Bank are among prominent lenders to MFIs and have exposure to Assam. Bandhan Bank's Assam portfolio is sized at ₹7,000 crore and accounts for over 55 per cent of Assam's MFI market at roughly about ₹1,200 crore. The state is the fourth-largest MFI market in the country. "Representatives of the RBI, MFIN, and other organisations are working with the Assam government to finalise the detailed guidelines," said Nambiar.

Publication	Business Standard Hindi
Edition	All Editions
Date	January 05, 2021
Page No.	04

शीघ्र आ सकते हैं एकीकृत गतिविधि आधारित एमएफआई नियम

हिसी कार्मिक और रघु घोषण
सुबर्ट, 4 जनवरी

असम का सूक्ष्म वित्त संस्थाओं (धन उधारी) का विनियमन विधेयक, 2020 जने से कारोबार के लिए संस्था-संदिहपरक एकमयन अहार संहिता में तेजी आ सकती है। बैंक भी भारतीय रिजर्व बैंक (अरबीआई) से इस बात पर सहायता लेने की प्रक्रिया में हैं कि क्या असम का विधेयक उनके उमर भी लागू होगा।

पिछले बुधवार को पाँच इस विधेयक का उद्देश्य कारोबार को प्रोफाइल के अकार पर अरुण की मात्र का विनियमन है और असम में परिचालन करने के लिए पंजीकरण को अनिवार्य बनाया है। अरुणदाताओं को भय है कि उन पर एमए सरकार और केंद्रीय बैंक दोनों का विनियमन और निगरानी होगी जिसमें टकराव की स्थिति अनेगी। संयोग से रिजर्व बैंक ने विधेयक के पाँच होने से पहले ही राज्य सरकार को अपनी चिंतन से अलग कर दिया था।

माइक्रोफाइनेंस इंस्टीट्यूट्स नैटवर्क (एमएफआईएन) के चेयरपर्सन मनेज कुमार बबिब्यार

कहते हैं, 'यह दोहरे विनियमन और प्राधिकारियों के टकराव का उल्लेख उदाहरण है जैसे कि हमने 10 वर्ष पहले अंध्र प्रदेश में देखा था।' एमएफआईएन उद्योग के लिए एक नए नियमित संगठन है। यह परिस्थिति कुछ उरी तरह की बन रही है जैसा कि एररी सहायकी बैंकों के मामले में देखा गया था जहाँ बैंकों पर सहायकी के रजिस्ट्रार और रिजर्व बैंक दोनों का नियंत्रण था। इस समस्या का समाधान पिछले वर्ष नूतन में किया गया था। एररी के अंदर से सहायक एमए 1949 के बैंकिंग विनियमन अधिनियम में संशोधन कर सहायकी बैंकों को रिजर्व बैंक के विनियमन दाने में लाया गया।

2019 में जहाँ बाढ़ ने असम में भारी लनाही मनाई थी जिसके बाद एमएफआईएन जगो तेजी से इजाफा हो रहा है। अब इस विधेयक के काल राज्य में लनाव की स्थिति है। उच्च परदम सुर्वा ने बताया है कि मामले को रिजर्व बैंक के पास भेज दिया गया है। फिलहाल, केवल गैर-बैंकिंग वित्त कंपनी-एमएफआईएन (एनबीएफसी-एमएफआईएन) के तौर पर पंजीकृत संस्थाएँ ही गैर-बैंकिंग वित्त कंपनी सूक्ष्म वित्त संस्थाएँ (अरबीआई)

कहते हैं, 'यह दोहरे विनियमन और प्राधिकारियों के टकराव का उल्लेख उदाहरण है जैसे कि हमने 10 वर्ष पहले अंध्र प्रदेश में देखा था।' एमएफआईएन उद्योग के लिए एक नए नियमित संगठन है। यह परिस्थिति कुछ उरी तरह की बन रही है जैसा कि एररी सहायकी बैंकों के मामले में देखा गया था जहाँ बैंकों पर सहायकी के रजिस्ट्रार और रिजर्व बैंक दोनों का नियंत्रण था। इस समस्या का समाधान पिछले वर्ष नूतन में किया गया था। एररी के अंदर से सहायक एमए 1949 के बैंकिंग विनियमन अधिनियम में संशोधन कर सहायकी बैंकों को रिजर्व बैंक के विनियमन दाने में लाया गया।

एमएफआईएन कारोबारियों के लिए नई चिंता

■ असम के धन उधारी विनियमन विधेयक (2020) के पारित होने से पहले भारतीय रिजर्व बैंक ने राज्य सरकार को अपनी चिंतन से अलग कर दिया था

■ रिजर्व बैंक से बैंक सहायक एमए 2020 के बैंकिंग विनियमन अधिनियम में संशोधन कर सहायकी बैंकों को रिजर्व बैंक के विनियमन दाने में लाया गया।

■ असम में 2019 में आई बाढ़ ने राज्य में भारी लनाही मनाई थी जिसके बाद एमएफआईएन जगो तेजी से इजाफा हो रहा है। अब इस विधेयक के काल राज्य में लनाव की स्थिति है। उच्च परदम सुर्वा ने बताया है कि मामले को रिजर्व बैंक के पास भेज दिया गया है। फिलहाल, केवल गैर-बैंकिंग वित्त कंपनी-एमएफआईएन (एनबीएफसी-एमएफआईएन) के तौर पर पंजीकृत संस्थाएँ ही गैर-बैंकिंग वित्त कंपनी सूक्ष्म वित्त संस्थाएँ (अरबीआई)

■ विधेयक पारित होने के बाद उले रिजर्व बैंक के पास भेज दिया गया है। यह विधेयक एमएफआईएन जगो के एकीकृत विनियमन के लिए

■ यह स्थिति एररी सहायकी बैंकों में रही उस स्थिति के उल्लेख है जिसके तहत उन बैंकों पर सहायकी रजिस्ट्रार और रिजर्व बैंक का दोहरा नियंत्रण था। इस उल्लेख का निदान पिछले वर्ष जून में राष्ट्रपति के एक आदेश से बैंकिंग विनियमन अधिनियम 1949 में संशोधन कर किया गया था

दिशा निर्देश (2011) नियमों से शामिल होते हैं। ये नियम बैंकों पर लागू नहीं होते जिसमें इस खंड में सक्रिय लागू वित्त बैंक (एमएफबी) और गैर-एमएफआईएन एनबीएफसी भी शामिल हैं। इस मामले से अलग एक

व्यक्ति ने कहा, 'एमएफआईएन क्षेत्र के लिए गतिविधि आधारित नियम लाने और इसे संस्था-संदिहपरक बनाने पर काम चल रहा है।' उसने कहा, 'असम द्वारा इस विधेयक को पेश किए जाने के साथ ही संशोधित दिशा निर्देश शीघ्र जारी

किया जा सकता है।'

संघर्ष 2020 में रिजर्व बैंक के डिप्टी गवर्नर एम रावेस्कर अब ने एमएफआईएन के विनियमन को बरकरार बात कही थी।

उन्होंने इसे गतिविधि आधारित करने की बात कही थी। निष्कर्ष की सखी इन क्षेत्र के छोटे से हिस्से पर लागू है। ऐसा इसलिए है कि इस कारोबार में एमएफआईएन की डिपेंडेंसी केवल एक तिहाई है और बाकी हिस्से पर बैंक और लागू वित्त बैंक कांचित हैं।

एब ने पिछले वर्ष नवंबर में एनबीएफसी पर एररी के ई-सिद्धा बैठक में कहा, 'अंततः सूक्ष्म वित्त के विनियमन का मूल उद्देश्य आहक और प्रहक की सुरक्षा है।' केंद्रीय बैंक को भी विभिन्न संस्थानों में एमएफआईएन जगो के लिए उधारी दरों को एकजुट करने की उमीद है।

संघर्ष सूर्यी फर्निसियल को संस्थापन और प्रबंध निदेशक पद पर रेड्डी कहती हैं, 'फंडों की लागत में प्रत्येक 100 आधार अंकों की कटौती करने पर एनबीएफसी-एमएफआईएन के खंड में मुश्किल से 2.75 फीसदी की कमी आती है।' इससे इन अरुणदाताओं की प्रतिष्ठा क्षयत

प्रभावित होती है। एनबीएफसी-एमएफआईएन के लिए फंडों की लागत से 10 फीसदी के मार्ग-अन की अनुमति है। जबकि बाकी अरुणदाताओं (बैंकों और एनबीएफसी) के लिए धाव संकेतों को दिशा निर्देश नहीं है। संशोधित नियमों में यह निष्कर्षकोय भेदभाव समाप्त हो सकता है।

इस बीच बैंक रिजर्व बैंक से इस पर सहायता मांगने की प्रक्रिया में हैं कि क्या असम का एमएफआईएन विधेयक उन पर भी लागू होगा। धन उधारी पर विनियमन राज्य का विषय है और बैंक रिजर्व बैंक को निगरानी के दायरे में आते हैं। इन्हें विशेष तौर पर उन्को के धन उधारी विनियमों से बाहर रखा गया है।

एक लागू वित्त बैंक के सूक्ष्म कार्याधिकारी ने कहा, 'इसी कारण से लागू वित्त बैंक संहिता बैंकों को विधेयक का हिस्सा नहीं बनाया जाना चाहिए।' हालांकि विधेयक में केवल एमएफआईएन संस्थाओं का निरुद्ध है और इसमें विशेष तौर अरुणदाता संस्थाओं के दायरे का उल्लेख नहीं किया गया है। इसके कारण अरुणदाताओं में संशय की स्थिति बन रही है।

Publication	The Hindu Business Line
Edition	All Editions
Date	January 08, 2021
Page No.	10

10 NEWS

Assam MFI Bill may hit collections in short term

Sector roiled by pandemic and natural calamities may face a repayment crisis

SHOBHA ROY

KOLKATA, JANUARY 7

The Assam Micro Finance Institutions (Regulation of Money Lending) Bill 2020, which was recently passed by the Assam Assembly, is likely to create "some confusion" in the minds of borrowers and could affect collections in the region in the short term.

While the Bill is still not available in public domain, however, certain reports indicate that the key provisions of the Bill would include restriction on the deployment of collection agents, coercive collection practices and door-to-door collection; cap on the number of lenders per borrower as well as on the overall loan outstanding; and a minimum three-month loan repayment moratorium in case of natural adverse events.

The Bill will turn into a law once the Governor

signs it and detailed guidelines would be issued by the Finance Secretariat thereafter.

Collection rate

According to Manoj Kumar Nambiar, Managing Director, Arohan Financial Services Ltd, the collection rate in the region has dipped for the last 2-3 days, and this could be an area of concern.

"Though we do not have a copy of the Bill, but whatever little we can make out based on what the local media has reported so far, most of the technical terms are as per RBI guidelines.

"The issue right now is there is a bit of confusion on the field as to what it will allow us to do and what not, and confused customers tend to get swayed by mischievous report and local activists may create more confusion. As a sector, in the last 2-3 days, collec-



tion rate has dipped which is an area of concern," Nambiar told BusinessLine. The development comes at a time when the collection efficiency of the microfinance industry has been impacted due to the disruption caused by the Covid-19 pandemic.

While the overall collection efficiency has improved to around 80-85 per cent in November-December, however, it is estimated to be lower by around 5-6 percentage points in the eastern and north-eastern region.

It is to be noted that repayments in the region were hit by the dual impact

What's in it

- RBI reportedly imposes curbs on deployment of collection agents
- Recommends 3-month moratorium on repayment in case of natural calamities
- Fixes cap on number of lenders per borrower and overall loan outstanding

Source: Local media reports

of the pandemic and natural calamities, including flood and cyclone. The East and North-East accounted for 38 per cent of the total NBFC-MFI portfolio, which stood at ₹7,347 crore as on September 30, 2020.

"But we are hoping that better sense will prevail because the government has made it clear that its intention to help promote an orderly growth of the sector," said Nambiar.

Impact on banks, NBFCs

According to a report on BFSI-Banks put out by Emkay, Assam has nearly 45 MFI lenders with a portfolio

of ₹32,000 crore, of which, Bandhan contributes 55 per cent, followed by Anban at 8 per cent, Ujjivan/Satin at 7 per cent each, and the balance by other small players.

Assam has seen sharp growth in the past few years, albeit on a small base. The average ticket size of loans in Assam is ₹47,263, which is the second highest after West Bengal.

While NBFC-MFIs are regulated institutions under the RBI regime, universal banks, SFBs and NBFCs do not have any RBI guidelines on microfinance lending. So, the regulations by Assam government could have an impact on them, industry experts pointed out.

"As of now, the RBI guidelines are applicable only to NBFC-MFIs and not to banks (including SFBs). However, we believe that most of the State guidelines, particularly regarding collections and moratorium, may be applicable to banks as well. Restrictions related to loan caps need to be followed

voluntarily, if not mandated to banks, as concerns remain around multiple lenders and overleveraging in the MFI space in States such as West Bengal, Assam and Tamil Nadu, among others, have been raging, even attracting the RBI's attention recently," the report said.

However, a senior executive from the banking industry felt that the Bill may primarily seek to regulate NBFC-MFIs or other such entities that are in the MFI business, as it mainly talks about MFI lending and not much about micro lending or micro banking practised by banks.

Moreover, banks come under the supervision of the Banking Regulation Act, which is under the Central Parliament; hence, the State government guidelines may not impact its operations, he opined.

Bandhan Bank refused to comment on the impact of the proposed regulations on its business as it is in the silent period.

Publication	Business Standard
Edition	All Editions
Date	January 11, 2021
Page No.	13

BANKER'S TRUST
Responsible politics can save micro lending in Assam
 The Assam Bill is not a repeat of the 2010 Andhra Pradesh law, which almost killed the microfinance industry. Assam's share in micro lending is a fraction of what Andhra Pradesh's was back then. **TAMAL BANERJOPADHYAY** writes

Micro loans: Assam is not Andhra Pradesh

The Assam Bill is not a repeat of the 2010 Andhra Pradesh law, which almost killed the microfinance industry. Assam's share in micro lending is a fraction of what AP's was back then



BANKER'S TRUST
TAMAL BANERJOPADHYAY

Last week, the Assam Assembly passed the Assam Micro Finance Institutions (Regulation of Money Lending) Bill, 2020 to "protect and relieve the economically vulnerable groups and individuals from the undue hardship of exorbitant interest rates and coercive means of recovery" and "create an effective mechanism to regulate the micro... lending agencies... in the state...".

The provocation? Over-indebtedness of the tea garden workers in Dibrugarh, Tinsukia, Jorhat and Sivasagar districts in upper Assam and the alleged coercive loan recovery practices of some of the lenders.

Sometime in 2009, left wing peasant organisation Kisan Mukti Sangram Samiti (whose leader ASB Gogoi was arrested in December 2019 for his alleged role in the protests against the Citizenship Amendment Act and has been in jail since) and All Assam Students' Union took the issue and started agitation. Ahead of the assembly elections, the state government has usurped the issue from the local agitators. As per promises, the Congress has already announced waiver of farm debts and microfinance loans for women.

What are the salient features of the Bill?

- The lenders must follow the Reserve Bank of India (RBI) norms on interest rates as well as collection of loan instalments and recovery of bad loans.

(Under the RBI norms, a microfinance institution (MFI) with at least ₹500 crore loan portfolio can keep up to 40 percentage points spread over its cost of borrowing to fix the loan rates; for smaller MFIs, the cap is 12 percentage points. Besides, the interest rate should not exceed 2.75 times the average of the so-called base rate, indicated by the RBI, for every quarter. As the current base rate is 7.96 per cent, no MFI can charge more than 21.89 per cent. Banks are free to fix interest rates for such loans.)

- A borrower should not be allowed to get loans from more than two lenders; the overall loan limit is capped at ₹1.25 lakh. For tea garden workers, the ceiling is lower. Those with multiple sources of income can borrow up to ₹50,000; for others, it is ₹30,000.

- During flood and other natural calamities, there must be at least a three-month moratorium on payment of interest by the borrowers.

- The loan price should factor in three components — interest, processing fee and insurance premium — and all loans must be unsecured.
- All lenders must follow a fair practice code to ensure disbursal of loans and collection of repayment in a transparent manner. For the protection of borrowers and settlement of disputes, the state wants to set up fast track courts in every district.

None can challenge these proposals and, in fact, most lenders have already been following them. The MFI industry had first formulated a code of conduct in 2006 when a crisis in Krishna district of Andhra Pradesh (AP) forced the state government to shut 50 branches of the two largest MFIs there, which were charging "exorbitant interest rates" and followed "forced loan recovery" practices. It was fine-tuned in 2011, after an AP law (in October 2010) led to default of 9.5 million micro loans by an estimated 6.5 million borrowers — the largest in any single location in the world.

International Finance Corp and Small Industrial Development Bank of India chipped in with their suggestions at that time and two RBI-recognised self-regulatory bodies (SRBs) — MFPI and So Dhan — implemented it. This has been revised in 2015 and 2018 to keep up with developments in the sector.

In addition to that, following the increasing share of universal banks, small finance banks (SFBs) and non-banking financial companies (NBFCs) in microfinance, the two SRBs have created a "code for responsible lending" in 2018, laying down the do's and don'ts for all micro lenders.

Then, what's the problem?

- The Assam Bill recommends local registration of all lenders, existing and new, for doing business in the state, if any borrower complains of wrongdoing, the authority can cancel the registration after issuing a notice to the lender. No MFI will be allowed to lend to one who has already borrowed from a bank, without the approval of the registration authority.

- Also, all loan repayment must be done at the office of the gram panchayat or a public place, prescribed by the registration authority.

No lender will like these two clauses. The first one will make the process bureaucratic (and subject to misuse by the authorities) and the second can make loan recovery a political issue. For all practical purposes, the Bill calls for dual regulation of the

lenders — dictated by the RBI and the state.

Can Assam implement this? Going by the Bill, the norms will be applicable to MFIs, NBFCs and any entity registered under the provisions of the Companies Act 2013. The State Bank of India as well as the nationalised banks are not governed by the Companies Act and hence the Bill cannot cover them. Will these norms be applicable to the private banks, which are governed by the Companies Act beside the Banking Regulation Act and the RBI Act?

I don't have the legal expertise to write the final word on this but it seems a complex case. Money lending is a state subject (Assam Money Lenders' Act was passed in 1934) but the banks are governed by central acts. In case of a conflict between the two, the central regulation should prevail.

But it's not that simple. For instance, local registration may not be outrageous as a state's shops and establishments can cover a bank branch too. But when there is a conflict between the central and state laws in regard to the rules of business, the central law should prevail. By that logic, collection of loan instalments at panchayat offices can be challenged as such offices are not a place of business for private banks, even though they are covered by the Companies Act. The MFIs may not be able to escape it but cash collection will deal a blow to the digital financial inclusion drive.

Is the Assam Bill a repeat of the 2010 AP law, which almost killed the MFI industry? No. In 2010, the industry had the maximum concentration in the northern state. Assam's share in micro lending (including banks) is just around 5 per cent (as opposed to AP's 25 per cent in 2010), that too only MFI's business.

Thirty MFIs (of which eight are headquartered in Assam), around 10 NBFCs, six universal banks and four SFBs (one based in Assam) have exposure to 2,314 million borrowers in the state (4.21 per cent of national exposure). The outstanding micro loan book in September was ₹1,087 crore (5.18 per cent) and banks' share in the pie is more than 50 per cent (₹6,691 crore). Responsible lending will defuse the crisis, provided the state refrains from making it a political issue ahead of elections.

The writer, a contributing editor with Business Standard, first author and editor of *Banking in India: A Handbook*, lives in Delhi.

Twitter: @tamalbanerjopadhyay
 He also is back in Pondicherry during the Covid Indian Banking Crisis

Responsible lending will defuse the crisis, provided the state refrains from making it a political issue ahead of elections

Publication	Business Standard
Edition	All Editions
Date	January 12, 2021
Page No.	06

Top MFI bodies plan to move SC over Assam's micro-loan Bill

MFIN, Sa-Dhan, banking association in informal talks; RBI to be made party

SAGHU MOHAN
Mumbai, 11 January

The Assam government's passage of the Micro Finance Institutions (Regulation of Money Lending) Bill, 2020, has reached a flashpoint. Leading industry bodies are weighing the option of filing a public interest litigation in the Supreme Court by making the banking regulator a party to it.

The Microfinance Institutions Network (MFIN), Sa-Dhan, and the Indian Banks' Association are in informal consultations on the legal options available to them after the passage of the Bill. The industry bodies have also reached out to the Prime Minister's Office, Department

of Financial Services, and senior Bharatiya Janata Party's office bearers on the fallout in the MFI business.

Incidentally, the Reserve Bank of India (RBI) had written to the Assam state government, highlighting its concerns ahead of the Bill being passed.

"We need clarity on the applicability of the provisions of the Bill. It restricts us operationally, like in collections," said a source. The fear is that an MFI crisis — like in undivided Andhra Pradesh a decade ago — may be brewing.

The Bill, for instance, states that collections are to be done only at gram panchayat offices and venues approved by the state's officials. Post-pandemic, MFIs' collections have improved, but are nowhere

WHAT'S BREWING?

- MFIs, banks, and small finance banks seek clarity on applicability of provisions of the Assam's Micro Finance Institutions (Regulation of Money Lending) Bill, 2020
- Fear the Bill will affect collections, and an MFI crisis — like in undivided Andhra Pradesh a decade ago — may be brewing
- RBI had written to the Assam government, highlighting its concerns, ahead of the Bill being passed
- Delinquencies in 1-30 days past due stood at 15.7% in September 2020, from 2.3% in 2019-20



near the 95-per cent-plus levels of the past.

Another provision of the Bill states that MFIs are to register with the local authority within 30 days of the Act being in force, which is to be valid for two years.

It is felt that given that the

Bill will cut down on the elbow room available to MFIs, private equity investors and banks with exposure to them can turn jittery. What is also unsaid is the likely political influence which may kick in.

"The emerging situation is akin to what prevailed in urban

co-operative banks (UCBs) with dual control between the registrar of co-operatives and the central bank," said a source. This was rectified in June last year, with UCBs being brought under the regulatory framework of the RBI by amending the seven-decade-old Banking Regulation Act (1949).

CRIF MicroLend, in its latest report, says that the MFI business portfolio stood at ₹2.24 trillion as of September 2020, a fall of 1.15 per cent since June 2020 in the aftermath of the lockdown, while still having grown 14 per cent year-on-year. Both the customer base and active loans shrunk 7 per cent to 57 million, and 1.5 per cent to 105 million, respectively, at the end of June 2020. Early delinquency in 1-30 days past due stood at 15.7 per cent in September 2020, from 2.3 per cent in 2019-20.

Publication	Deccan Herald
Edition	All Editions
Date	January 12, 2021
Page No.	6



Getting green signal

After months of dilly-dallying, the BJP high command appears to have finally agreed to CM BSY's proposal of expanding his cabinet and the CM now has an opportunity to live up to the promise that he had made to turn-coats like MTB Nagaraj, Muniratna and Shankar and also accommodate seniors. A behind the scenes operator in the toppling game that the BJP indulged in to come to power, C P Yogeshwar too is likely to make the cut. But with just one minister, Nagesh, set to face the axe, BSY has lost a golden opportunity to drop non-performers who have not been pulling their weight in the cabinet.

CV Aravind, Bengaluru

Ensure data security

It is a matter of grave concern that

the Confederation of All India Traders (CAIT) has objected to the new WhatsApp privacy policy through personal data, payment transactions, contacts, location, and other vital information of a person who is using WhatsApp can be used for any purpose by WhatsApp. The mobile application service providers create trouble by misusing the subscriber's personal data for different purposes. The need of the hour is that the government should develop a strong mechanism to secure the personal data of people. People need to be aware and adopt safeguards for data security.

Amit Singh Kushwaha, Satna (MP)

A clarification

Apropos "CCB busts 'coercive' loan recovery racket run by Chinese microfinance firms" (*DH*, Jan 29) which

mentions a reference of microfinance firms. To this, we would like to clarify that app-based loans are completely different from microfinance. Microfinance is undertaken by entities which are regulated by the Reserve Bank of India and follow extremely stringent guidelines and standards. Moreover, they have a close customer connect on ground as the loans are given out following a procedure, and borrower data check with the Credit Bureau. We understand that you were referring to small loans as microfinance. However, the use of the term 'microfinance' is causing damage to the overall industry.

Bhavna Dayal, Microfinance Institutions Network

Our readers are welcome to email letters to: letters@deccanherald.co.in (only letters emailed – not handwritten – will be accepted). All letters must carry the sender's postal address and phone number.

Publication	The Economic Times
Edition	All Editions
Date	January 13, 2021
Page No.	1 & 10

After Bill-led Restrictions, Loan Waiver Talks Worry Assam MFIs

The promises of waiver for micro loans by political parties in Assam over the past few days have got the ₹12,000-crore microfinance industry in the state worried. **▶▶ 10**

POLL-BOUND Investors wait it out for clarity on microfinance bill, outcome of loan waiver promises by political parties

Now, Loan Waiver Talks Worry Assam MFIs

Atmadip.Ray@timesgroup.com

Kolkata: The ₹12,000-crore microfinance industry in Assam is facing a double whammy. The promises of waiver for micro loans by political parties made over the last few days in the poll-bound state have triggered an alarm as the state assembly had only recently passed the microfinance bill which suggests restrictions of certain business practices.

Investors planning to put money in the sector have suddenly turned cautious and are buying time to see how things pan out, two people familiar with the matter told ET.

"We have been discussing with the state government so that the provisions of Bill do not come in the way of day-to-day functioning of MFIs," said P Satish, executive director at

industry association Sa-Dhan. "We are trying to reassure investors that the provisions of Assam microfinance Bill are not as restrictive as the Andhra Pradesh microfinance Act," he said.

Competitive populism by offering financial benefits to the northeastern state's 37 lakh microfinance borrowers has turned out to be a major poll plank. The opposition Congress first promised waiver of loans taken from these institutions if the party is voted to power. Later, the incumbent Bharatiya Janata Party matched it.

Assam has been the hotbed of microfinance-related trouble since late 2019 due to over indebtedness in some districts, which triggered political and social activism that led to non-repayment of loans and disrupted the credit culture.

The poll promises of micro-loan

Industry Size

₹12,000 cr
Total microfinance portfolio in Assam

CDP SHARE IN ASSAM'S MICROFINANCE PORTFOLIO

- 55% Bandhan Bank
- 8% Arohan
- 3% each: Ujjivan Small Finance Bank, Satin Creditcare Network

₹47,263
Avg ticket size of loans in Assam, second highest after West Bengal

waiver may create short-term disruptions if borrowers stop repayment again in anticipation. Loan waivers worsen repayment culture and credit behaviour, the Reserve Bank of India has warned several times.

"We welcome any benefit being given to our clients. In the mean-

time, it is important to make repayments and keep the credit bureau record intact as most benefits are given only to regular borrowers," said Manoj Kumar Nambiar, chairperson at Microfinance Institutions Network, another industry organisation.

Assam has about 45 MFIs, Band-

han Bank contributes about 55% of the total microfinance portfolio in the state, followed by Arohan at 8%, Ujjivan Small Finance Bank and Satin Creditcare Network at 3% each, and the balance is held by other small players, according to brokerage firm Emkay Global Financial Services.

The brokerage firm observed that Assam has seen a sharp growth over the last few years, albeit on a small base. The average ticket size of loans in Assam is ₹47,263 — second highest after West Bengal.

The Assam assembly passed the Assam Micro Finance Institutions (Regulation of Money Lending) Bill, 2020 despite RBI's reservations. The Bill mainly aims to contain overleveraging of MFI borrowers and coercive collection practices by lenders, which have been causing frequent protests.

Publication	The Economic Times
Edition	All Editions
Date	January 13, 2021
Page No.	10

'TO RAISE CAPITAL FOR ITS GROWTH PLANS'

Arohan Revives IPO Plans, Could Raise up to ₹1.5kcr

Atmadip Ray & Saikat Das

Kolkata | Mumbai: Arohan Financial Services, a part of the Aavishkaar Group, has resumed preparations for initial public offering (IPO) as it aims to tap the equity market buoyancy. The size of the issue could go up to ₹1,500 crore, including ₹700 crore of primary issue of shares, investment banking sources said.

The Kolkata-based microfinance institution is, however, keeping other options including a rights issue and private equity investment open. With the economy gaining signs of normalcy, the company sees good demand for credit coming up.

"Arohan is in the market to raise capital for its growth plans... all options including a rights issue, a PE raise and also a potential IPO are being examined by the board," managing director Manoj Kumar Nambiar told ET.

The firm is currently in talks with a group of investment bankers including SBI Capital Markets, ICICI Securities, Nomura, sources with direct knowledge of the matter said.

Individual investment bankers could not be contacted immediately for comments.

The total size of the proposed offer will also likely include offer for sale (OFS) through which existing investors of the company can sell their shares.

Tano Capital, Aavishkaar Goodwell, Maj Invest and Michael



Michael & Susan Dell Foundation is an investor and looking to offload the holding for quite some time

& Susan Dell Foundation are some of the existing investors. The Dells are looking to offload the holding in Arohan for quite some time.

"The IPO could be launched by July/August as discussions have resumed between the company and investment bankers,"

said a senior executive involved in the process.

Earlier in November 2019, Arohan shelved its plan to tap the equity market citing adverse market conditions. The scene has changed now with the broader market index nearing record 50,000 points amid ample liquidity.

Publication	The Times of India
Edition	All Editions
Date	January 18, 2021
Page No.	17

Microfinance lenders see rise in missed instalments

Mamtha.A@timesgroup.com

Chennai: Microfinance institutions (MFIs) are witnessing a rise in short-term delinquency rate, which refers to loans less than 30 days past due (DPD). The delinquency rate has shot up to 15.3% in the quarter-ended September from 1.2% in the year-ago period. While a rise in loans being due for 30 days does not make them non-performing assets, it is a sign of stress in the system.

“We have seen the rate of delinquency for the short term spike from less than 3% to 10% in the last few months. This is on the back of a growing number of borrowers using the money for non-business generation purposes — like household expenses — and default on repayment,” said Satya Micro-Capital MD Vivek Tiwari.

SIGN OF STRESS IN SYSTEM

➤ Early delinquencies spiked sharply across all states most notably for **West Bengal (31%)** and **Assam (27%)**

➤ Drop in number of borrowers from **15% to 7.9%** as on **Sept 2020** indicates risk-aversion towards new borrowers and leveraging of existing borrowers

➤ **Urban portfolio growth** consistently lower YoY from **24% to 10%** as on Sept 2020 and for rural it fell from **31% to 10%**

➤ **West Bengal** holds largest microfinance loan portfolio share at **15%** and **Tamil Nadu** is a close second



Source: CRIF High Mark, Kotak Institutional Equities

While the overall repayment of loans stands at 93-95%, the delinquency rate for 31-180 DPD has risen from 1% to 2.6%. However, it remained at the same levels for loans of over 180 DPD, a report from Kotak Institutional Equities said.

Manoj Kumar, chairman of trade body Microfinance Institutions Network, said, “No new loans were given during the lockdown, except to eligible

existing customers. Depleted household savings during the lockdown enhanced credit demand.” Increased borrowing resulted in the average loan outstanding rise from Rs 35,000-40,000 before the pandemic to Rs 50,000 after June.

Microfinance lenders have witnessed borrowing costs rise from 18.2% to 22%. “Our profit margin has reduced to 8.5-9% from 10%,” said Tiwari.

Publication	Business Standard
Edition	Online
Date	January 05, 2021

URL: https://www.business-standard.com/article/finance/mfis-may-get-activity-based-norms-soon-making-them-institution-agnostic-121010401322_1.html

MFIs may get activity-based norms soon, making them institution-agnostic

Meanwhile, banks are in the process of seeking clarity from the RBI whether Assam's MFI Bill will be applicable to them

Topics

MFIs | micro finance

Hamsini Karthik & Raghu Mohan | Mumbai
Last Updated at January 5, 2021 06:06 IST



Follow us on

Google News



Ad closed by Google

The piece of legislation in Assam — the Assam Micro-Finance Institutions (Regulation of Money Lending) Bill, 2020 — may fast-track making the lending process in the sector institution-agnostic by creating a common code of conduct. The Bill, passed last Wednesday, regulates the amount of lending on the basis of the borrower's profile and makes registration mandatory for operations in Assam.

Lenders fear overlap in regulation and supervision between the state government and the central bank. They are in the process of seeking clarity from the Reserve Bank of India (RBI)

Publication	Money Control
Edition	Online
Date	January 07, 2021

URL: <https://www.moneycontrol.com/news/business/assam-microfinance-bill-might-bring-back-ghosts-of-decade-old-ap-act-6315981.html>



The screenshot shows the Money Control website interface. At the top, there is a navigation bar with the Money Control logo and the slogan 'BUDGET 2021 REBUILDING INDIA'. Below the logo, there are partner logos for Kotak Mutual Fund, SIFY, Samsung, and Volvo. The main navigation menu includes links for Coronavirus, Markets, News, Portfolio, Commodities, Mutual Funds, Personal Finance, Forum, Media, Earth360, and Subscription. A secondary menu lists Business, Markets, Stocks, Economy, Companies, Trends, IPO, and Opinion. The article title is 'Assam Microfinance Bill Might bring back ghosts of decade-old AP Act'. The sub-headline reads: 'Certain provisions of the Assam Microfinance Institutions (Regulation of Moneylending) Bill, 2020, are a repeat of the 2010 Andhra Pradesh Microfinance Bill, industry officials say. These rules could potentially harm the sector.' The author is Dinesh Unnikrishnan, and the article was published on January 07, 2021, at 03:22 PM IST. The image at the bottom of the article shows the word 'MICROFINANCE' repeated multiple times on a document.

Publication	The Hindu Business Line
Edition	Online
Date	January 07, 2021

URL: <https://www.thehindubusinessline.com/money-and-banking/assam-mfi-bill-may-hit-collections-in-short-term/article33521675.ece>



The screenshot shows the top portion of a news article on the Business Line website. At the top left is the "BusinessLine" logo. To its right, it says "Ad created by Google". Below the logo is a navigation bar with links for HOME, BUDGET 2021, NEWS, MARKETS, COMPANIES, INFO-TECH, OPINION, SPECIALS, PORTFOLIO, and PREMIUM. A search icon is on the far right. Below the navigation bar is a secondary menu with links for LATEST NEWS, PORTFOLIO, BLINK, ECONOMY, BL ON CAMPUS, MONEY & BANKING, DATA FOCUS, CARTOONS, RESOURCES, and KNOWLEDGE. The main content area features a sub-header "Money & Banking" in orange. The article title is "Assam MFI Bill may hit collections in short term" in large blue font. Below the title, the author "Shobha Roy | Kolkata" and the date "Updated on January 07, 2021 | Published on January 07, 2021" are displayed. The article text begins with "Sector roiled by pandemic and natural calamities may face a repayment crisis" and continues with "The Assam Micro Finance Institutions (Regulation of Money Lending) Bill 2020, which was recently passed by the Assam Assembly, is".

Publication	Business Standard
Edition	Online
Date	January 12, 2021

URL: https://www.business-standard.com/article/economy-policy/top-mfi-bodies-plan-to-move-supreme-court-over-assam-s-micro-loan-bill-121011101669_1.html

Top MFI bodies plan to move Supreme Court over Assam's micro-loan Bill

MFIN, Sa-Dhan, banking association in informal talks; RBI to be made party

Topics

MFIs | RBI | Assam

Raghu Mohan | Mumbai

Last Updated at January 12, 2021 06:10 IST



Follow us on



The Assam government's passage of the Micro Finance Institutions (Regulation of Money Lending) Bill, 2020, has reached a flashpoint. Leading industry bodies are weighing the option of filing a public interest litigation in the Supreme Court by making the banking regulator a party to it.

The Microfinance Institutions Network (MFIN), Sa-Dhan, and the Indian Banks' Association are in informal consultations on the legal options available to them after the passage of the Bill. The industry bodies have also reached out to the Prime Minister's Office, Department of Financial ...

Publication	The Economic Times
Edition	Online
Date	January 13, 2021

URL: <https://economictimes.indiatimes.com/news/economy/finance/now-micro-loan-waiver-talks-in-assam-worry-mfis/articleshow/80238638.cms?from=mdr>

THE ECONOMIC TIMES | News
English Edition • | E-Paper

Subscribe Sign In
Special Offer on ETPrime

Home • Budget 2021 • ETPrime • Markets • News • Industry • RISE • Politics • Wealth • MF • Tech • Opinion • NRI • Lifestyle • ET NOW • More •
Q

Morning Brief Podcast • Economy • Industry • Politics and Nation • Company • Defence • International • ET Evolve • Elections • ET Explains • More •


Business News • News • Economy • Finance • Now, micro loan waiver talks in Assam worry MFIs

Now, micro loan waiver talks in Assam worry MFIs

By Atmadip Ray, ET Bureau • Last Updated: Jan 13, 2021, 07:30 AM IST

SHARE FONT SIZE SAVE PRINT COMMENT

Synopsis
Competitive populism by offering financial benefits to the northeastern state's 27 lakh microfinance borrowers has turned out to be major poll plank. It's the opposition Congress which first promised waiver of loans taken from these institutions if the party is voted to power, with the incumbent Bharatiya Janata Party matching it.






The poll promises of micro loan waiver may create

KOLKATA: The Rs 12,000-crore **microfinance industry** in Assam is facing a double whammy. The promises of waiver for micro loans by political parties made in the last few days in the poll-bound state have triggered an alarm while the state assembly only recently passed the microfinance bill

IN THE SPOTLIGHT
Foolproof your retirement.



Publication	The Economic Times
Edition	Online
Date	January 13, 2021

URL: <https://economictimes.indiatimes.com/markets/ipos/fpos/arohan-financial-services-likely-to-launch-rs-1500-crore-ipo/articleshow/80236291.cms>



THE ECONOMIC TIMES Markets
English Edition | E-Paper

Home Budget 2021 ETPrime Markets News Industry RISE Politics Wealth MF Tech Opinion NRI Lifestyle ET NOW More

Stocks IPOs/FPOs Markets Data Market Moguls Expert Views Technicals Commodities Forex Bonds Stock Game Webinars More

Business News | Markets | IPOs/FPOs | Arohan Financial Services likely to launch Rs 1,500 crore IPO

Arohan Financial Services likely to launch Rs 1,500 crore IPO

By Atmedip Ray & Sakat Das, ET Bureau | Last Updated: Jan 12, 2021, 08:48 PM IST

Synopsis
The Kolkata-based microfinance institution is, however, keeping other options including a rights issue and private equity investment open. With the economy gaining signs of normalcy, the company sees good demand for credit coming up.

RELATED

Arohan is in the market to raise capital for its growth plans, all options including a rights issue, a PE raise and also a potential IPO is being examined by the board, managing director Manoj Kumar Nambiar told ET.

Arohan Financial Services, a part of the Aavishkaar Group, has resumed preparations for initial public offer (IPO) as it aims to tap the equity market buoyancy. The size of the issue could go up to Rs 1,500 crore, including Rs 700 crore of primary issue of shares, investment banking sources said.

The Kolkata-based microfinance institution is,



Publication	Money Control
Edition	Online
Date	January 13, 2021

URL: <https://www.moneycontrol.com/news/business/what-lies-ahead-for-assam-microlenders-6340011.html>

The image is a screenshot of a news article on the Money Control website. At the top left, the 'moneycontrol' logo is displayed above the 'BUDGET 2021' logo with the tagline 'REBUILDING INDIA'. To the right, there are logos for 'Partnered by: Kotak Mutual Fund' and 'Associate Partners: SMC, SAMSUNG, VOLVO'. A navigation bar below the logo contains links for 'Coronavirus', 'Markets', 'News', 'Portfolio', 'Commodities', 'Mutual Funds', 'Personal Finance', 'Forum', 'Media', 'Earth360', 'Subscription', and 'Be a PRO'. Below the navigation bar, there are more category links: 'Business', 'Markets', 'Stocks', 'Economy', 'Companies', 'Trends', 'IPO', and 'Opinion'. The article's breadcrumb is 'Home > News > BUSINESS'. The main headline is 'What lies ahead for Assam microlenders?' in a large, bold, black font. Below the headline is a sub-headline: 'Microlenders operating in Assam may face an impasse following the enactment of a recent state law'. The author's name 'DINESH UNNIKRISHNAN' and the date 'JANUARY 13, 2021 / 01:07 PM IST' are listed below the sub-headline. The main image of the article shows a pair of hands holding a 1000 Indian Rupee banknote. The word 'MICROFINANCE' is printed diagonally in large, bold, black letters across the top half of the image, appearing to be overlaid on the background.

Publication	The Times of India
Edition	Online
Date	January 18, 2021

URL: <https://timesofindia.indiatimes.com/business/india-business/microfinance-lenders-see-rise-in-missed-instalments/articleshow/80317802.cms>

Microfinance lenders see rise in missed instalments

Mamtha Asokan | TNN | Updated: Jan 18, 2021, 15:09 IST

✉️ 🖨️ A- A+



(Representative image)

CHENNAI: Microfinance institutions (MFIs) are witnessing a rise in short-term delinquency rate, which refers to loans less than 30 days past due (DPD). The delinquency rate has shot up to 15.3% in the quarter-ended September from 1.2% in the year-ago period. While a rise in loans being due for 30 days does not make them non-performing assets (NPAs), it is a sign of stress in

the system.

“We have seen the rate of delinquency for the short-term period spike from less than 3% to 10% in the last few months. This is on the back of a growing number of borrowers using the money for non-business generation purposes — like household expenses — and default on **repayment**,” said Satya MicroCapital MD **Vivek Tiwari**.

Publication	Money Control
Edition	Online
Date	January 22, 2021

URL: <https://www.moneycontrol.com/news/business/lenders-step-up-efforts-to-recover-dues-from-sambandh-mfin-terminates-membership-6383561.html>



The screenshot shows the Money Control website interface. At the top, there is a navigation bar with the Money Control logo and 'BUDGET 2021 REBUILDING INDIA'. Below the navigation bar, there are sections for 'Partnered by' (Kotak Mutual Fund) and 'Associate Partners' (SYMC, SAMSUNG, VOLVO). The main content area features a breadcrumb trail 'Home > News > BUSINESS' and a large headline: 'Lenders step up efforts to recover dues from Sambandh, MFIN terminates membership'. Below the headline is a sub-headline: 'MFIN has terminated the membership of the fraud-hit microlender accused of creating fake loan accounts.' The author is identified as 'DINESH UNNIKRISSNAN' and the date is 'JANUARY 22, 2021 / 02:06 PM IST'. At the bottom of the screenshot, there is a graphic with the word 'Crime' in large red letters, surrounded by other words like 'prevention', 'common purpose', 'problem', 'security', and 'held'.

Case Study: Muthoot Microfin: Supporting Aspiring Women Entrepreneurs

Publication	Dainik Jagran
Edition	Bhopal
Date	January 21, 2021
Page No.	07

मुथूट माइक्रोफिन महत्वाकांक्षी वुमन एंटरप्रेन्योर्स की कर रहा मदद

जेएनएन। माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो-इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल की निवासी अंशिका सोनी की कहानी बेहद प्रेरणादायी है। दो साल पहले तक, अंशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। वह अपने व्यवसाय का विस्तार करना चाहती थी और बेहतर विकास की संभावनाओं के लिए अपनी दुकान को शहर के बीच में स्थानांतरित करना चाहती थी। उनकी एक दोस्त ने उन्हें मुथूट माइक्रोफिन के बारे में बताया, जो पहले से ही मुथूट माइक्रोफिन के ज्वाइंट लेंडिंग ग्रुप की सदस्य थी।

Publication	Nav Bharat
Edition	Bhopal
Date	January 23, 2021
Page No.	10

वुमन एंटरप्रेन्योर्स की मदद कर रहा मुथूट माइक्रोफिन

भोपाल . 22 जनवरी . माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल निवासी अशिका सोनी की कहानी प्रेरणादायी है। दो साल पहले तक अशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। ग्राहकों के साथ उनके दोस्ताना व्यवहार और प्रतिस्पर्धी मूल्य वाले उत्पादों के कारण उन्हें शुरुआत में ही सफलता मिल गई। वह अपने व्यवसाय का विस्तार करना चाहती थी और बेहतर विकास की संभावनाओं के लिए अपनी दुकान को शहर के बीच में स्थानांतरित करना चाहती थी। हालाँकि पूंजी की कमी उनकी आकांक्षाओं के मार्ग में एक बाधा साबित हुई। उन्होंने फाइनेंसरों से संपर्क किया, लेकिन कोलैटरल सिक्योरिटीज की मांग के कारण उन्हें आवश्यक धन नहीं मिल पाया। उसके बाद उनकी एक दोस्त ने उन्हें मुथूट माइक्रोफिन के बारे में बताया- जो पहले से ही मुथूट माइक्रोफिन के ज्वाइंट लेंडिंग ग्रुप की सदस्य थी। आसान और कोलैटरल फ्री लोन की सुविधा देखते हुए अशिका ने तुरंत मुथूट में नामांकन करवाने के बाद 20000 रुपये के अपने पहले लोन के लिए आवेदन किया। उन्होंने अपनी दुकान में स्टॉक बढ़ाने के लिए इस लोन के पैसों का उपयोग किया। धीरे-धीरे उन्होंने अधिक मुनाफा कमाना शुरू कर दिया और अपने पहले लोन के पैसों को आसानी से चुका दिया। फिर उन्होंने दुकान के रेनोवेशन के लिए 30000 रुपये के दूसरा लोन लिया। समय के साथ अथक परिश्रम एवं बिजनेस की सूझबूझ के जरिए उनका व्यापार और अधिक बढ़ गया जिसके बाद उन्होंने अपनी मदद के लिए दो कर्मचारी भी रखे हैं।

Publication	Hari Bhoomi
Edition	Bhopal
Date	January 21, 2021
Page No.	12

वुमन एंटरप्रेन्योर्स की मदद कर रहा मुथूट माइक्रोफिन

भोपाल। माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल, की निवासी अशिका सोनी की कहानी बेहद प्रेरणादायी है। दो साल पहले तक, अशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। वह अपने व्यवसाय का विस्तार करना चाहती थी और बेहतर विकास की संभावनाओं के लिए अपनी दुकान को शहर के बीच में स्थानांतरित करना चाहती थी। हालाँकि, पूंजी की कमी उनकी आकांक्षाओं के मार्ग में एक बाधा साबित हुई। उसके बाद उनकी एक दोस्त ने उन्हें मुथूट माइक्रोफिन के बारे में बताया जो पहले से ही मुथूट माइक्रोफिन के ज्वाइंट लेंडिंग ग्रुप की सदस्य थी। आसान और कोलैटरल फ्री लोन की सुविधा देखते हुए अशिका ने तुरंत मुथूट माइक्रोफिन में नामांकन करवाने के बाद 20,000 रुपये के अपने पहले लोन के लिए आवेदन किया। उन्होंने अपनी दुकान में स्टॉक बढ़ाने के लिए इस लोन के पैसे का उपयोग किया। धीरे धीरे, उन्होंने अधिक मुनाफा कमाना शुरू कर दिया और अपने पहले लोन के पैसे को आसानी से चुका दिया। बाद में, उन्होंने अपनी दुकान के रेनोवेशन के लिए 30,000 रुपये के दूसरे लोन के लिए आवेदन किया। दुकान का रेनोवेशन करवाने का उनका निर्णय सही साबित हुआ और समय के साथ अथक परिश्रम एवं बिजनेस की सूझबूझ के जरिए उनका व्यापार और अधिक बढ़ गया, जिसके बाद उन्होंने अपनी मदद के लिए दो कर्मचारी भी रख लिए। अब वे 22,000 रुपये की औसत मासिक आय कमा रही हैं और अन्य छोटी दुकानों के लिए थोक आपूर्तिकर्ता के रूप में भी काम कर रही हैं।

Publication	Chaitanya Lok
Edition	Bhopal
Date	January 23, 2021
Page No.	05

मुथूट माइक्रोफिन : महत्वाकांक्षी वुमन एंटरप्रेन्योर्स की मदद कर रहा है

भोपाल। माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो-इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल, मध्यप्रदेश की निवासी अंशिका सोनी की कहानी बेहद प्रेरणादायी है। दो साल पहले तक, अंशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। ग्राहकों के साथ उनके दोस्ताना व्यवहार और प्रतिस्पर्धी मूल्य वाले उत्पादों के कारण उन्हें शुरुआत में ही सफलता मिल गई। वह अपने व्यवसाय का विस्तार करना चाहती थी और बेहतर विकास की संभावनाओं के लिए अपनी दुकान को शहर के बीच में स्थानांतरित करना चाहती थी। हालाँकि, पूंजी की कमी उनकी आकांक्षाओं के मार्ग में एक बाधा साबित हुई। उन्होंने कुछ स्थानीय फाइनेंसर्स से संपर्क किया, लेकिन कोलैटरल सिक्योरिटीज की मांग के कारण उन्हें आवश्यक धन नहीं मिल पाया। उसके बाद उनकी एक दोस्त ने उन्हें मुथूट माइक्रोफिन के बारे में बताया, जो पहले से ही मुथूट माइक्रोफिन के ज्वाइंट लेंडिंग ग्रुप की सदस्य थी। आसान और कोलैटरल-फ्री लोन की सुविधा देखते हुए अंशिका जी ने तुरंत मुथूट माइक्रोफिन में नामांकन करवाने के बाद 20,000 रुपए के अपने पहले लोन के लिए आवेदन किया। उन्होंने अपनी दुकान में स्टॉक बढ़ाने के लिए इस लोन के पैसों का उपयोग किया। धीरे-धीरे, उन्होंने अधिक मुनाफा कमाना शुरू कर दिया और अपने पहले लोन के पैसों को आसानी से चुका दिया। बाद में, उन्होंने अपनी दुकान के रेनोवेशन के लिए 30,000 रुपए के दूसरे लोन के लिए आवेदन किया।

Publication	State Express
Edition	Bhopal
Date	January 23, 2021
Page No.	03

मुथूट माइक्रोफिन: महत्वाकांक्षी वुमन एंटरप्रेन्योर्स की मदद कर रहा है

भोपाल। माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो-इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल, मध्यप्रदेश की निवासी अंशिका सोनी की कहानी बेहद प्रेरणादायी है।

दो साल पहले तक, अंशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। ग्राहकों के साथ उनके दोस्ताना व्यवहार और प्रतिस्पर्धी मूल्य वाले उत्पादों के कारण उन्हें शुरुआत में ही सफलता मिल गई। वह अपने व्यवसाय का विस्तार करना चाहती थी और बेहतर विकास की संभावनाओं के लिए अपनी दुकान को शहर के बीच में स्थानांतरित करना चाहती थी। हालाँकि, पूंजी की कमी उनकी आकांक्षाओं के मार्ग में एक बाधा साबित हुई। उन्होंने कुछ स्थानीय फाइनेंसर्स से संपर्क किया,

लेकिन कोलैटरल सिक्योरिटीज की मांग के कारण उन्हें आवश्यक धन नहीं मिल पाया।

उसके बाद उनकी एक दोस्त ने उन्हें मुथूट माइक्रोफिन के बारे में बताया, जो पहले से ही मुथूट माइक्रोफिन के ज्वाइंट लेंडिंग ग्रुप की सदस्य थी। आसान और कोलैटरल-फ्री लोन की सुविधा देखते हुए अंशिका जी ने तुरंत मुथूट माइक्रोफिन में नामांकन करवाने के बाद 20,000 रुपए के अपने पहले लोन के लिए आवेदन किया। उन्होंने अपनी दुकान में स्टॉक बढ़ाने के लिए इस लोन के पैसों का उपयोग किया। धीरे-धीरे, उन्होंने अधिक मुनाफ़ा कमाना शुरू कर दिया और अपने पहले लोन के पैसों को आसानी से चुका दिया।

बाद में, उन्होंने अपनी दुकान के रेनोवेशन के लिए 30,000 रुपए के दूसरे लोन के लिए आवेदन किया। दुकान का रेनोवेशन करवाने का उनका निर्णय सही साबित हुआ और समय के साथ अथक परिश्रम

एवं बिज़नेस की सूझबूझ के जरिए उनका व्यापार और अधिक बढ़ गया, जिसके बाद उन्होंने अपनी मदद के लिए दो कर्मचारी भी रख लिए।

अब वे 22,000 रुपए की औसत मासिक आय कमा रही हैं और अन्य छोटी दुकानों के लिए थोक आपूर्तिकर्ता के रूप में भी काम कर रही हैं। अब, अंशिका समाज में एक सम्मानजनक और बेहतर जीवन जी रही हैं।

मुथूट माइक्रोफिन को अपनी सफलता का श्रेय देते हुए अंशिका सोनी कहती हैं, मेरे सपने को पूरा करने में मदद करने के लिए मैं मुथूट माइक्रोफिन की आभारी हूँ। मुथूट माइक्रोफिन ने मेरे जीवन की गुणवत्ता में बड़ा बदलाव किया है। मैं भविष्य में मुथूट माइक्रोफिन के साथ एक निरंतर संबंध की आशा कर रही हूँ।

Publication	Yug Pradesh
Edition	Bhopal
Date	January 23, 2021
Page No.	09

मुथूट माइक्रोफिन: महत्वाकांक्षी वुमन एंटरप्रेन्योर्स की मदद कर रहा है

भोपाल। माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो-इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल, मध्यप्रदेश की निवासी अशिका सोनी की कहानी बेहद प्रेरणादायी है। दो साल पहले तक, अशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। ग्राहकों के साथ उनके दोस्ताना व्यवहार और प्रतिस्पर्धी मूल्य वाले उत्पादों के कारण उन्हें शुरुआत में ही सफलता मिल गई। वह अपने व्यवसाय का विस्तार करना चाहती थी और बेहतर विकास की संभावनाओं के लिए अपनी दुकान को शहर के बीच में स्थानांतरित करना चाहती थी। हालाँकि, पूंजी की कमी उनकी आकांक्षाओं के मार्ग में एक बाधा साबित हुई।

Publication	Choutha Sansar
Edition	Bhopal
Date	January 24, 2021
Page No.	11

मुथूट माइक्रोफिन वित्तीय सहायता में अग्रणी



भोपाल। माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो-इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल, मध्यप्रदेश की निवासी अशिका सोनी की कहानी बेहद प्रेरणादायी है। दो साल पहले तक, अशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। ग्राहकों के साथ उनके दोस्ताना व्यवहार और प्रतिस्पर्धी मूल्य वाले उत्पादों के कारण उन्हें शुरुआत में ही सफलता मिल गई। वह अपने व्यवसाय का विस्तार करना चाहती थी और बेहतर विकास की संभावनाओं के लिए अपनी दुकान को शहर के बीच में स्थानांतरित करना चाहती थी। हालाँकि, पूंजी की कमी उनकी आकांक्षाओं के मार्ग में एक बाधा साबित हुई। उन्होंने कुछ स्थानीय फाइनेंसरों से संपर्क किया, लेकिन कोलैटरल सिक्योरिटीज की मांग के कारण उन्हें आवश्यक धन नहीं मिल पाया। उसके बाद उनकी एक दोस्त ने उन्हें मुथूट माइक्रोफिन के बारे में बताया, जो पहले से ही मुथूट माइक्रोफिन के ज्वाइंट लेंडिंग ग्रुप की सदस्य थी। आसान और कोलैटरल-फ्री लोन की सुविधा देखते हुए अशिका जी ने तुरंत मुथूट माइक्रोफिन में नामांकन करवाने के बाद 20,000 रुपये के अपने पहले लोन के लिए आवेदन किया। उन्होंने अपनी दुकान में स्टॉक बढ़ाने के लिए इस लोन के पैसे का उपयोग किया।

Publication	Swadesh
Edition	Bhopal
Date	January 23, 2021
Page No.	10

मुथूट माइक्रोफिन वुमन एंटरप्रेन्योर्स की कर रहा है मदद

भोपाल • मध्यप्रदेश माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो-इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल, मध्यप्रदेश की निवासी अंशिका सोनी की कहानी बेहद प्रेरणादायी है। दो साल पहले तक, अंशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। ग्राहकों के साथ उनके दोस्ताना व्यवहार और प्रतिस्पर्धी मूल्य वाले उत्पादों के कारण उन्हें शुरुआत में ही सफलता मिल गई। उसके बाद उनकी एक दोस्त ने उन्हें मुथूट माइक्रोफिन के बारे में बताया, जो पहले से ही मुथूट माइक्रोफिन के ज्वाइंट लेंडिंग ग्रुप की सदस्य थी। आसान और कोलैटरल-फ्री लोन की सुविधा देखते हुए अंशिका ने तुरंत मुथूट माइक्रोफिन में नामांकन करवाने के बाद 20,000 रुपये के अपने पहले लोन के लिए आवेदन किया। उन्होंने अपनी दुकान में स्टॉक बढ़ाने के लिए इस लोन के पैसों का उपयोग किया। धीरे-धीरे, उन्होंने अधिक मुनाफा कमाना शुरू कर दिया और अपने पहले लोन के पैसों को आसानी से चुका दिया।

Publication	Pradesh Today
Edition	Bhopal
Date	January 21, 2021
Page No.	11

माइक्रोफायनेंस की डिमांड

कोरोना में भी बढ़ी

नई दिल्ली। माइक्रोफायनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। आसान और कोलैटरल-फ्री लोन की सुविधा के साथ मुथूट माइक्रोफिन ने भी कई महिलाओं को सामान्य गृहिणी से माइक्रो इंटरप्रेन्योर बनने में मदद की है। माइक्रोफायनेंस की डिमांड कोरोना काल में भी बढ़ी है।

Publication	Sach Express
Edition	Bhopal
Date	January 21, 2021
Page No.	12

मुथूट माइक्रोफिन कर रहा है महत्वाकांक्षी वुमन एंटरप्रेन्योर्स की मदद

भोपाल। माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो-इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल, मध्यप्रदेश की निवासी अशिका सोनी की कहानी बेहद प्रेरणादायी है। दो साल पहले तक, अशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। ग्राहकों के साथ उनके दोस्ताना व्यवहार और प्रतिस्पर्धी मूल्य वाले उत्पादों के कारण उन्हें शुरुआत में ही सफलता मिल गई। वह अपने व्यवसाय का विस्तार करना चाहती थी और बेहतर विकास की संभावनाओं के लिए अपनी दुकान को शहर के बीच में स्थानांतरित करना चाहती थी। हालांकि पूंजी की कमी उनकी आकांक्षाओं के मार्ग में एक बाधा साबित हुई। उन्होंने कुछ स्थानीय फाइनेंसर्स से संपर्क किया, लेकिन कोलैटरल सिक्योरिटीज की मांग के कारण उन्हें आवश्यक धन नहीं मिल पाया।

Publication	Samay Jagat
Edition	Bhopal
Date	January 22, 2021
Page No.	03

महत्वाकांक्षी वुमन एंटरप्रेन्योर्स की मदद कर रहा है मुथूट माइक्रोफिन

भोपाल। मध्यप्रदेश माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो-इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल, मध्यप्रदेश की निवासी अशिका सोनी की कहानी बेहद प्रेरणादायी है। दो साल पहले तक, अशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। ग्राहकों के साथ उनके दोस्ताना व्यवहार और प्रतिस्पर्धी मूल्य वाले उत्पादों के कारण उन्हें शुरुआत में ही सफलता मिल गई। वह अपने व्यवसाय का विस्तार करना चाहती थी और बेहतर विकास की संभावनाओं के लिए अपनी दुकान को शहर के बीच में स्थानांतरित करना चाहती थी। हालाँकि, पूँजी की कमी उनकी आकांक्षाओं के मार्ग में एक बाधा साबित हुई। उन्होंने कुछ स्थानीय फाइनेंसरो से संपर्क किया, लेकिन कोलैटरल सिक्योरिटीज की मांग के कारण उन्हें आवश्यक धन नहीं मिल पाया।

Publication	Sandhya Prakash
Edition	Bhopal
Date	January 21, 2021
Page No.	06

मुथूट माइक्रोफिन : महत्वाकांक्षी वुमन एंटरप्रेन्योर्स की मदद कर रहा है

भोपाल। माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो-इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल, मध्यप्रदेश की निवासी अंशिका सोनी की कहानी बेहद प्रेरणादायी है।

दो साल पहले तक, अंशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। ग्राहकों के साथ उनके दोस्ताना व्यवहार और प्रतिस्पर्धी मूल्य वाले उत्पादों के कारण उन्हें शुरुआत में ही सफलता मिल गई। वह अपने व्यवसाय का विस्तार करना चाहती थी और बेहतर विकास की संभावनाओं के लिए अपनी दुकान को शहर के बीच में स्थानांतरित करना चाहती थी। हालाँकि, पूंजी का कमी उनकी आकांक्षाओं के

मार्ग में एक बाधा साबित हुई। उन्होंने कुछ स्थानीय फाइनेंसर्स से संपर्क किया, लेकिन कोलैटरल सिक्योरिटीज की मांग के कारण उन्हें आवश्यक धन नहीं मिल पाया।

उसके बाद उनकी एक दोस्त ने उन्हें मुथूट माइक्रोफिन के बारे में बताया, जो पहले से ही मुथूट माइक्रोफिन के ज्वाइंट लेंडिंग ग्रुप का सदस्य थी। आसान और कोलैटरल-फ्री लोन की सुविधा देखते हुए अंशिका जी ने तुरंत मुथूट माइक्रोफिन में नामांकन करवाने के बाद 20,000 रुपए के अपने पहले लोन के लिए आवेदन किया। उन्होंने अपनी दुकान में स्टॉक बढ़ाने के लिए इस लोन के पैसों का उपयोग किया। धीरे-धीरे, उन्होंने अधिक मुनाफा कमाना शुरू कर दिया और अपने पहले लोन के पैसों को आसानी से चुका दिया।

Publication	Raj Express
Edition	Bhopal
Date	January 21, 2021
Page No.	09

महिला उद्यमियों की मदद कर रहा मुथूट माइक्रोफिन

भोपाल। माइक्रोफाइनेंस महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उन्हें आगे बढ़ाने में महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। गृहिणी से माइक्रो इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल की निवासी अशिका सोनी की कहानी प्रेरणादायी है। दो साल पहले तक अशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। वह अपने व्यवसाय का विस्तार करना चाहती थी, लेकिन पूंजी की कमी उनकी आकांक्षाओं के मार्ग में एक बाधा साबित हुई। बैंकों से कोलैटरल सिक्योरिटीज की मांग के कारण उन्हें आवश्यक धन नहीं मिल पाया। उसके बाद उनकी एक दोस्त ने उन्हें मुथूट माइक्रोफिन के बारे में बताया। कोलैटरल फ्री लोन की सुविधा देखते हुए अशिका ने तुरंत मुथूट माइक्रोफिन से 20000 रुपए का अपना पहला कर्ज लिया और दुकान को बढ़ाया। समय के साथ अथक परिश्रम एवं बि?नेस की सूझबूझ के जरिए उनका व्यापार बढ़ गया। अब वे 22000 रुपए की औसत मासिक आय कमा रही हैं और अन्य छोटी दुकानों के लिए थोक आपूर्तिकर्ता के रूप में भी काम कर रही हैं। अशिका ने अपनी सफलता का श्रेय मुथूट माइक्रोफिन को दिया है।

Publication	Dainik Nai Dunia
Edition	Bhopal
Date	January 21, 2021
Page No.	09

महत्वाकांक्षी युगन एंटरप्रेन्योर्स की मदद कर रहा है मुवूट माइक्रोफिन

भोपाल। माइक्रोफाइनेंस जरूरत के वक्त महत्वाकांक्षी महिलाओं को वित्तीय सहायता देकर उनके जीवन को आगे बढ़ाने में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाता है। एक गृहिणी से माइक्रो. इंटरप्रेन्योर बनी भोपाल मध्यप्रदेश की निवासी अंशिका सोनी की कहानी बेहद प्रेरणादायी है। दो साल पहले तक अंशिका शहर के बाहरी इलाके में एक छोटी सी कॉस्मेटिक की दुकान चला रही थी। ग्राहकों के साथ उनके दोस्ताना व्यवहार और प्रतिस्पर्धी मूल्य वाले उत्पादों के कारण उन्हें शुरुआत में ही सफलता मिल गई।

Case Study: Svatanttra Microfin: Providing Support to Aspiring Women Entrepreneurs during Covid 19 Pandemic

Publication	Arthik lipi
Edition	Kolkata
Date	January 24, 2021
Page No.	08

অতিমারীতে সুদের
কিস্তি রদ করে ছোট
ব্যবসায় প্রাণ
ফেরাচ্ছে
মাইক্রোফিন্যান্স
সংস্থা স্বতন্ত্র
মাইক্রোফিন

কলকাতা ২৩ জানুয়ারি: ছোট
এবং অতি ছোট উদ্যোগীদের জন্য
ক্ষুদ্র ঋণ সংস্থাগুলি বহু ক্ষেত্রেই
অসীমারীতে মতো। আশেপাশে
প্রমাণিত হয়েছে বিভিন্ন
মাইক্রোফিন্যান্স সংস্থার ঋণ ঘুরে
নাড়িয়েছে বিভিন্ন প্রান্তিক মানুষের
কিস্তিগত অর্থনীতি। কিন্তু
অতিমারী আর লক ডাউন সেই
সব ক্ষুদ্র উদ্যোগের কোমর ভেঙে
রেখে দিয়েছে। তবে এর মাঝেও
ঘুরে পড়ছেন বহু মানুষ। আর
স্বল্পসীমিত জীবন গড়ে তোলার এই
লড়াইয়ে স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন
অন্য নতুন সৃষ্টি করেছে।
তেমনি এক উজ্জ্বল উপহরণ
শেফালী মরো। হলদিয়ার এই
লড়াইতে ক্ষুদ্র ঋণগ্রহীতা ২০১৯-এ
স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন থেকে ক্ষুদ্র ঋণ
নিয়ে একটি চা ও তেলভাষার
সেকেন্ড শুরু করেন। বেশ গুড়িয়ে
নিয়োছিলেন সংসারের চাল।
নিয়মিত ঋণ পরিশোধও
করাছিলেন। কিন্তু আচমকা
অতিমারীর বাজায় শেফালীর স্বপ্ন
খান খান হয়ে যায়। দু'বেলা খাবার
জুটছিল না লেন কোথা থেকে
শোধ দেব। তখন স্বতন্ত্র
মাইক্রোফিন বন্ধুর মতো পাশে
নাড়িয়েছে। এপ্রিল আর মে এই দু'
মাসের কিস্তি নেই নি। ফলে একটি
বুক ভরে ঋণ নিয়ে পেরেছি,
শেফালী বললেন। রিজার্ভ ব্যাঙ্কের
গাইডলাইন মেনে স্বতন্ত্র
মাইক্রোফিন সব ঋণ গ্রহীতাদের
মাসের কিস্তি স্থগিত রাখার
দিয়েছিল। ফলে শেফালী
অনেকেই ঘুরে

Publication	The Echo of India
Edition	Kolkata
Date	January 25, 2021
Page No.	08

Svatantra Microfin: Providing support to aspiring women entrepreneurs

EOI CORRESPONDENT

HALDIA, JAN 24/--/ Microfinance has been playing an essential role in transforming the lives of many aspiring women in West Bengal by helping them become independent & self-reliant. The Covid-19 pandemic impacted the livelihood of several in the hinterlands. During this crisis, Svatantra Microfin provided extensive support to its borrowers helping them lead a stable life, sources said.

The growth story of Sephali Manna, a resident of Haldia, West Bengal, is no exception. Sephali associated with Svatantra Microfin in the year 2019 and availed her first loan amount for opening a tea stall and selling snacks. She was making moderate income when suddenly the national lockdown was implemented, sources said.

Like most small enterprises across the country, the lockdown severely impacted

her business, and her outflow of income ceased. During the dire consequences, the family faced innumerable challenges including skipping a meal to survive, sources added.

She found it extremely difficult in repaying her loan installments and hence opted for the moratorium facility for two months (April-May) as offered by Svatantra Microfin as per RBI guidelines. With the help of some additional investment, she resumed her business and successfully repaid her loan, she said.

Showing her gratitude towards the Svatantra Microfin, she said, "Svatantra Microfin has helped me run my small business and has come to my aid time and again. I am thankful to Svatantra Microfin for standing by my side in a time of crisis. It has supported me during the pandemic period. I am thankful to Svatantra for turning the adverse situation into an opportunity and making things favourable for me."

Publication	Dainik Jugasankha
Edition	Kolkata
Date	January 26, 2021
Page No.	04

স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন: কোভিড 19 প্যান্ডেমিকের সময় নারী উদ্যোক্তাদের আকাঙ্ক্ষায় সহায়তা প্রদান

ছোট এবং অতি ছোট উদ্যোগীদের জন্য ক্ষুদ্র ঋণ সংস্থাগুলি বহু ক্ষেত্রেই আশীর্বাদের মতো। আগেও প্রমাণিত হয়েছে বিভিন্ন মাইক্রোফিনাঙ্গ সংস্থার ঋণ ঘুরে দাঁড়িয়েছে বিভিন্ন প্রান্তিক মানুষের ব্যক্তিগত অর্থনীতি। কিন্তু অতিমারী আর লক ডাউন সেই সব ক্ষুদ্র উদ্যোগের কোমর ভেঙ্গে রেখে দিয়েছে। তবে এর মাঝেও ঘুরে দাঁড়াচ্ছেন বহু মানুষ। আর স্বাবলম্বী জীবন গড়ে তোলার এই লড়াইয়ে স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন অনন্য নজির সৃষ্টি করেছে। তেমনি এক উজ্জ্বল উদাহরণ শেফালী মাল্লা। হলদিয়ার এই লড়াকু ক্ষুদ্র ঋণগ্রহীতা ২০১৯-এ স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন থেকে ক্ষুদ্র ঋণ নিয়ে একটি চা ও তেলভাজার দোকান শুরু করেন। বেশ গুছিয়ে নিয়েছিলেন সংসারের হাল। নিয়মিত ঋণ পরিশোধও করছিলেন। কিন্তু আচমকা অতিমারীর ধাক্কায় শেফালীর স্বপ্ন খান খান হয়ে যায়। "দু'বেলা খাবার জুটছিল না লোন কোথা থেকে শোধ দেব। তখন স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন বন্ধুর মতো পাশে দাঁড়িয়েছে। এপ্রিল আর মে এই দু'মাসের কিস্তি নেয় নি। ফলে একটু বুক ভরে শ্বাস নিতে পেরেছি," শেফালী বললেন। রিজার্ভ ব্যাঙ্কের গাইডলাইন মেনে স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন সব ঋণ গ্রহীতাদের দু'মাসের কিস্তি স্বগিত রাখার সুযোগ দিয়েছিল। ফলে শেফালীর মতো অনেকেই ঘুরে দাঁড়াতে পেরেছেন।

Publication	Dainik Sambad
Edition	Kolkata
Date	January 27, 2021
Page No.	09

অতিমারীতে সুদের কিস্তি রদ করে ছোট ব্যবসায় প্রাণ ফেরাচ্ছে মাইক্রোফিন্যান্স সংস্থা স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন

কলকাতা জানুয়ারি ছোট এবং অতি ছোট উদ্যোগীদের জন্য ক্ষুদ্র ঋণ সংস্থাগুলি বহু ক্ষেত্রেই আশীর্বাদের মতো। আগেও প্রমাণিত হয়েছে বিভিন্ন মাইক্রোফিন্যান্স সংস্থার ঋণ ঘুরে দাঁড়িয়েছে বিভিন্ন প্রান্তিক মানুষের ব্যক্তিগত অর্থনীতি। কিন্তু অতিমারী আর লক ডাউন সেই সব ক্ষুদ্র উদ্যোগের কোমর ভেঙ্গে রেখে দিয়েছে। তবে এর মাঝেও ঘুরে দাঁড়াচ্ছেন বহু মানুষ। আর স্বাবলম্বী জীবন গড়ে তোলার এই লড়াইয়ে স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন অনন্য নজির সৃষ্টি করেছে।

তেমনি এক উজ্জ্বল উদাহরণ শেফালী মাল্লা। হলদিয়ার এই লড়াকু ক্ষুদ্র ঋণগ্রহিতা ২০১৯-এ স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন থেকে ক্ষুদ্র ঋণ নিয়ে একটি চা ও তেলেভাজার দোকান শুরু করেন। বেশ গুছিয়ে নিয়েছিলেন সংসারের হাল। নিয়মিত ঋণ পরিশোধও করছিলেন। কিন্তু আচমকা অতিমারীর ধাক্কায় শেফালীর স্বপ্ন খান খান হয়ে যায়। "দু'বেলা খাবার জুটছিল না লোন কোথা থেকে শোধ দেব। তখন স্বতন্ত্র ফাইক্রোফিন বন্ধুর মতো পাশে দাঁড়িয়েছে। এপ্রিল আর মে এই দু'মাসের কিস্তি নেয় নি। ফলে একটু বুক ভরে শ্বাস নিতে পেরেছি," শেফালী বললেন।

রিজার্ভ ব্যাঙ্কের গাইডলাইন মেনে স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন সব ঋণ গ্রহিতাদের দু'মাসের কিস্তি স্বগিত রাখার সুযোগ দিয়েছিল। ফলে শেফালীর মতো অনেকেই ঘুরে দাঁড়াতে পেরেছেন।

Publication	Purv Khabar
Edition	Kolkata
Date	January 25, 2021
Page No.	08

स्वतंत्र माइक्रोफिन: कोविड 19 महामारी के दौरान इच्छुक महिला उद्यमियों को सहायता प्रदान करना!

पश्चिम बंगाल में कई महत्वाकांक्षी महिलाओं के जीवन को स्वतंत्र और आत्मनिर्भर बनाने में मदद करने के लिए माइक्रोफाइनेंस एक आवश्यक भूमिका निभा रहा है। कोविड -19 महामारी ने कई इलाकों की आजीविका को प्रभावित किया। इस संकट के दौरान, SvatantraMicrofin ने अपने उधारकर्ताओं को व्यापक सहायता प्रदान की जिससे उन्हें स्थिर जीवन जीने में मदद मिली। पश्चिम बंगाल के हल्दिया निवासी सिपाही मन्ना की विकास कहानी कोई अपवाद नहीं है। वर्ष 2019 में सिपावसत्रमाइक्रोफिन के साथ अलगवाव और चाय स्टाल खोलने और स्नैक्स बेचने के लिए अपनी पहली ऋण राशि का लाभ उठाया। अचानक राष्ट्रीय लॉकडाउन लागू होने पर वह मध्यम आय कर रही थी। देश भर के अधिकांश छोटे उद्यमों की तरह, लॉकडाउन ने उसके व्यवसाय को बुरी तरह प्रभावित किया, और उसकी आय का बहिर्वाह बंद हो गया। गंभीर परिणामों के दौरान, परिवार को जीवित रहने के लिए भोजन छोड़ देने सहित असंख्य चुनौतियों का सामना करना पड़ा। उन्होंने पाया कि यह उनके ऋण की किस्तों को चुकाने में बेहद मुश्किल है और इसलिए आरबीआई के दिशानिर्देशों के अनुसार स्वतंत्र माइक्रोफिन द्वारा पेश की गई दो महीने (अप्रैल-मई) के लिए स्थगन सुविधा का विकल्प चुना। कुछ अतिरिक्त निवेश की मदद से, उसने अपना व्यवसाय फिर से शुरू किया और सफलतापूर्वक अपना ऋण चुकाया।

Publication	Sangbad
Edition	Kolkata
Date	January 24, 2021
Page No.	02

অতিমারীতে সুদের কিস্তি রদ করে ছোট ব্যবসায় প্রাণ ফেরাচ্ছে মাইক্রোফিনান্স সংস্থা স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন

কলকাতা জানুয়ারি ছোট এবং অতি ছোট উদ্যোগীদের জন্য ক্ষুদ্র ঋণ সংস্থাগুলি বহু ক্ষেত্রেই আশীর্বাদের মতো। আগেও প্রমাণিত হয়েছে বিভিন্ন মাইক্রোফিনান্স সংস্থার ঋণ ঘুরে দাঁড়িয়েছে বিভিন্ন প্রান্তিক মানুষের ব্যক্তিগত অর্থনীতি। কিন্তু অতিমারী আর লক ডাউন সেই সব ক্ষুদ্র উদ্যোগের কোমর ভেঙ্গে রেখে দিয়েছে। তবে এর মাঝেও ঘুরে দাঁড়াচ্ছেন বহু মানুষ। আর স্বাবলম্বী জীবন গড়ে তোলার এই লড়াইয়ে স্বতন্ত্র মাইক্রোফিন অনন্য নজির সৃষ্টি করেছে।

Publication	The Expose Today
Edition	Kolkata
Date	January 25, 2021
Page No.	05

Svatantra Microfin: Providing Support to Aspiring Women Entrepreneurs during Covid 19 Pandemic

Microfinance has been playing an essential role in transforming the lives of many aspiring women in West Bengal by helping them become independent & self-reliant. The Covid-19 pandemic impacted the livelihood of several in the hinterlands. During this crisis, Svatantra Microfin provided extensive support to its borrowers helping them lead a stable life. The growth story of Sephali Manna, a resident of Haldia, West Bengal is no exception. Sephali associated with Svatantra Microfin in the year 2019 and availed her first loan amount for opening a tea stall and selling snacks. She was making moderate income when suddenly the national lockdown was implemented. Like most small enterprises across the country the lockdown severely impacted her business, and her outflow of income ceased. During the dire consequences, the family faced innumerable challenges including skipping a meal to survive.

Publication	The North East Times
Edition	Kolkata
Date	January 22, 2021
Page No.	02

Svatantra Microfin: Providing Support to Aspiring Women Entrepreneurs

Microfinance has been playing an essential role in transforming the lives of many aspiring women in West Bengal by helping them become independent & self-reliant. The Covid-19 pandemic impacted the livelihood of several in the hinterlands. During this crisis, Svatantra Microfin provided extensive support to its borrowers helping them lead a stable life. The growth story of Sephali Manna, a resident of Haldia, West Bengal, is no exception. Sephali associated with Svatantra Microfin in the year 2019 and availed her first loan amount for opening a tea stall and selling snacks. She was making moderate income when suddenly the national lockdown was implemented.

Like most small enterprises across the country the lockdown severely impacted her business and her outflow of income ceased. During the dire consequences, the family faced innumerable challenges including skipping a meal to survive. She found it extremely difficult in repaying her loan installments and hence opted for the moratorium facility for two months (April-May) as offered by Svatantra Microfin as per RBI guidelines. With the help of some additional investment, she resumed her business and successfully repaid her loan.

Case Study: Arohan Financial Services Ltd: A Partner of Women Entrepreneurs in Challenging Times

Publication	Dainik Aaj
Edition	Patna
Date	January 22, 2021
Page No.	02

आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड चुनौतीपूर्ण समय में महिला उद्यमियों का एक साथी

बिहार। कोविड -19 महामारी ने विभिन्न तरीकों से कई लोगों के जीवन को प्रभावित किया है और इस चुनौतीपूर्ण समय में, कहीं से भी मिलने वाला दृढ़ सहयोग परिस्थितियों में सकारात्मक परिवर्तन ला सकता है। बिहार में रहने वाली एक छोटी कपड़ा व्यापारी नुरेश खातून की कहानी अलग नहीं है। महामारी के दौरान, उन्हें आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज से लगातार सहयोग मिला, जिससे उन्हें इस चुनौतीपूर्ण समय में मदद मिली।

2018 में नुरेशा ने अपने व्यावसायिक यात्रा शुरू की, जब उन्होंने एक छोटा-सा कपड़े का व्यवसाय शुरू करने के लिए आरोहण से अपनी पहला लोन लिया। निरंतर मेहनत और आरोहण के सहयोग से समय के साथ उनके व्यवसाय में काफी वृद्धि हुई।

समय पर पुनर्भुगतान करने के साथ ही वे अधिक राशि का लोन प्राप्त करने के योग्य हो गईं और वर्तमान में अपने व्यापार का विस्तार करने के लिए उन्होंने तीसरा लोन लिया है। कपड़े के कारोबार के जरिए नुरेशा की ठीकठाक आमदनी हो जाती थी, जिसके जरिए वो अपने परिवार की मदद करने में सक्षम थी, लेकिन कोरोना वायरस के प्रकोप के कारण सरकार द्वारा लगाए गए राष्ट्रव्यापी लॉकडाउन के

बाद, उनका व्यवसाय ठप्प पड़ गया। देश भर के कई उद्यमों की तरह, लॉकडाउन ने उनके व्यवसाय को बुरी तरह प्रभावित किया, और उनकी आय में गिरावट आई। उन्हें अपना कर्ज चुकाने में भी परेशानी होने लगी। इसके बाद क्षेत्रीय अधिकारी ने उनसे संपर्क किया और उन्हें आरबीआई के दिशानिर्देशों के अनुसार आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज द्वारा दी जा रही मोहलत के बारे में जानकारी दी। उन्होंने तुरंत मोहलत की सुविधा का विकल्प चुना।

इस छोटे से विराम ने उन्हें अपने व्यवसाय को स्थिर करने में मदद की, और सितंबर 2020 में स्थगन समाप्त होते ही उन्होंने अपनी किस्तें चुकाना शुरू कर दिया।

सही समय पर उपयुक्त सहयोग मिलने से, नुरेशा ने लॉकडाउन के दौरान हुई कठिनाइयों को सफलतापूर्वक पार कर लिया।

आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड के प्रति अपनी कृतज्ञता व्यक्त करते हुए, नुरेश ने कहा आरोहण ने महामारी के दौरान मेरा सहयोग किया है। इस कठिन दौर में आरोहण द्वारा दी गई मदद की बदौलत मैं राहत महसूस कर रही हूँ। मैं आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड के साथ लंबे और फलदायी जुड़ाव की आशा करती हूँ।

Publication	Nav Bihar
Edition	Patna
Date	January 23, 2021
Page No.	11

आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड: महिला उद्यमियों का एक साथी!

कोविड -19 महामारी ने विभिन्न तरीकों से कई लोगों के जीवन को प्रभावित किया है और इस चुनौतीपूर्ण समय में कहीं से भी मिलने वाला दृढ सहयोग परिस्थितियों में सकारात्मक परिवर्तन ला सकता है। बिहार में रहने वाली एक छोटी कपड़ा व्यापारी नुरेश खातून की कहानी अलग नहीं है। महामारी के दौरान उन्हें आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज से लगातार सहयोग मिला जिससे उन्हें इस चुनौतीपूर्ण समय में मदद मिली।

Publication	Amrit Varsha
Edition	Patna
Date	January 21, 2021
Page No.	05

आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज की व्यवसाय वृद्धि

नई दिल्ली। आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज से लगातार सहयोग मिला, जिससे उन्हें इस चुनौतीपूर्ण समय में मदद मिली। 2018 में नुरेशा ने अपने व्यावसायिक यात्रा शुरू की, जब उन्होंने एक छोटा-सा कपड़े का व्यवसाय शुरू करने के लिए आरोहण से अपनी पहला लोन लिया। निरंतर मेहनत और आरोहण के सहयोग से समय के साथ उनके व्यवसाय में काफी वृद्धि हुई। समय पर पुनर्भुगतान करने के साथ ही वे अधिक राशि का लोन प्राप्त करने के योग्य हो गई और वर्तमान में अपने व्यापार का विस्तार करने के लिए उन्होंने तीसरा लोन लिया है। कपड़े के कारोबार के जरिए नुरेशा की ठीकठाक आमदनी हो जाती थी, जिसके जरिए वो अपने परिवार की मदद करने में सक्षम थी, लेकिन कोरोना वायरस के प्रकोप के कारण सरकार द्वारा लगाए गए राष्ट्रव्यापी लॉकडाउन के बाद, उनका व्यवसाय ठप्प पड़ गया। देश भर के कई उद्यमों की तरह, लॉकडाउन ने उनके व्यवसाय को बुरी तरह प्रभावित किया।

Publication	Jagriti Times
Edition	Patna
Date	January 25, 2021
Page No.	04

आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड: चुनौतीपूर्ण समय में महिला उद्यमियों का एक साथी

बिहार। कोविड - 19 महामारी ने विभिन्न तरीकों से कई लोगों के जीवन को प्रभावित किया है और इस चुनौतीपूर्ण समय में कहीं से भी मिलने वाला दृढ़ सहयोग परिस्थितियों में सकारात्मक परिवर्तन ला सकता है। बिहार में रहने वाली एक छोटी कपड़ा व्यापारी नुरेश खातून की कहानी अलग नहीं है। महामारी के दौरान उन्हें आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज से लगातार सहयोग मिला जिससे उन्हें इस चुनौतीपूर्ण समय में मदद मिली। 2018 में नुरेशा ने अपने व्यावसायिक यात्रा शुरू की जब उन्होंने एक छोटा-सा कपड़े का व्यवसाय शुरू करने के लिए आरोहण से अपनी पहला लोन लिया। निरंतर मेहनत और आरोहण के सहयोग से समय के साथ उनके व्यवसाय में काफी वृद्धि हुई।

Publication	Media Darshan
Edition	Patna
Date	January 25, 2021
Page No.	05

आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड: चुनौतीपूर्ण समय में महिला उद्यमियों का एक साथी!

कोविड -19 महामारी ने विभिन्न तरीकों से कई लोगों के जीवन को प्रभावित किया है और इस चुनौतीपूर्ण समय में कहीं से भी मिलने वाला दृढ़ सहयोग परिस्थितियों में सकारात्मक परिवर्तन ला सकता है। बिहार में रहने वाली एक छोटी कपड़ा व्यापारी नुरेश खातून की कहानी अलग नहीं है। महामारी के दौरान उन्हें आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज से लगातार सहयोग मिला जिससे उन्हें इस चुनौतीपूर्ण समय में मदद मिली। 2018 में नुरेशा ने अपने व्यावसायिक यात्रा शुरू की जब उन्होंने एक छोटा-सा कपड़े का व्यवसाय शुरू करने के लिए आरोहण से अपनी पहला लोन लिया। निरंतर मेहनत और आरोहण के सहयोग से समय के साथ उनके व्यवसाय में काफी वृद्धि हुई।

Publication	Sampoorna Bharat
Edition	Patna
Date	January 24, 2021
Page No.	13

आरोहण फाइनेशियल सर्विसेज लिमिटेड: चुनौतीपूर्ण समय में महिला उद्यमियों का एक साथी

बिहार। कोविड -19 महामारी ने विभिन्न तरीकों से कई लोगों के जीवन को प्रभावित किया है और इस चुनौतीपूर्ण समय में, कहीं से भी मिलने वाला दृढ़ सहयोग परिस्थितियों में सकारात्मक परिवर्तन ला सकता है। बिहार में रहने वाली एक छोटी कपड़ा व्यापारी नुरेश खातून की कहानी अलग नहीं है। महामारी के दौरान, उन्हें आरोहण फाइनेशियल सर्विसेज से लगातार सहयोग मिला, जिससे उन्हें इस चुनौतीपूर्ण समय में मदद मिली। 2018 में नुरेशा ने अपने व्यावसायिक यात्रा शुरू की, जब उन्होंने एक छोटा-सा कपड़े का व्यवसाय शुरू करने के लिए आरोहण से अपनी पहला लोन लिया। निरंतर मेहनत और आरोहण के सहयोग से समय के साथ उनके व्यवसाय में काफी वृद्धि हुई। समय पर पुनर्भुगतान करने के साथ ही वे अधिक राशि का लोन प्राप्त करने के योग्य हो गई और वर्तमान में अपने व्यापार का विस्तार करने के लिए उन्होंने तीसरा लोन लिया है।

Publication	Sanmarg
Edition	Patna
Date	January 20, 2021
Page No.	05

आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड- चुनौतीपूर्ण समय में महिला उद्यमियों का एक साथी

बिहार। कोविड -19 महामारी ने विभिन्न तरीकों से कई लोगों के जीवन को प्रभावित किया है और इस चुनौतीपूर्ण समय में, कहीं से भी मिलने वाला दृढ़ सहयोग परिस्थितियों में सकारात्मक परिवर्तन ला सकता है। बिहार में रहने वाली एक छोटी कपड़ा व्यापारी नुरेश खातून की कहानी अलग नहीं है। महामारी के दौरान, उन्हें आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज से लगातार सहयोग मिला, जिससे उन्हें इस चुनौतीपूर्ण समय में मदद मिली। 2018 में नुरेशा ने अपने व्यावसायिक यात्रा शुरू की, जब उन्होंने एक छोटा-सा कपड़े का व्यवसाय शुरू करने के लिए आरोहण से अपनी पहला लोन लिया। निरंतर मेहनत और आरोहण के सहयोग से समय के साथ उनके व्यवसाय में काफी वृद्धि हुई। समय पर पुनर्भुगतान करने के साथ ही वे अधिक राशि का लोन प्राप्त करने के योग्य हो गई और वर्तमान में अपने व्यापार का विस्तार करने के लिए उन्होंने तीसरा लोन लिया है। कपड़े के कारोबार के जरिए नुरेशा की ठीकठाक आमदनी हो जाती थी, जिसके जरिए वो अपने परिवार की मदद करने में सक्षम थी, लेकिन कोरोना वायरस के प्रकोप के कारण सरकार द्वारा लगाए गए राष्ट्रव्यापी लॉकडाउन के बाद, उनका व्यवसाय ठप्प पड़ गया। देश भर के कई उद्यमों की तरह, लॉकडाउन ने उनके व्यवसाय को बुरी तरह प्रभावित किया, और उनकी आय में गिरावट आई। उन्हें अपना कर्ज चुकाने में भी परेशानी होने लगी। इसके बाद क्षेत्रीय अधिकारी ने उनसे संपर्क किया और उन्हें आरबीआई के दिशानिर्देशों के अनुसार आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज द्वारा दी जा रही मोहलत के बारे में जानकारी दी। उन्होंने तुरंत मोहलत की सुविधा का विकल्प चुना। इस छोटे से विराम ने उन्हें अपने व्यवसाय को स्थिर करने में मदद की, और सितंबर 2020 में स्थगन समाप्त होते ही उन्होंने अपनी किस्तें चुकाना शुरू कर दिया। सही समय पर उपयुक्त सहयोग मिलने से, नुरेशा ने लॉकडाउन के दौरान हुई कठिनाइयों को सफलतापूर्वक पार कर लिया। आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड के प्रति अपनी कृतज्ञता व्यक्त करते हुए, नुरेश ने कहा - 'आरोहण ने महामारी के दौरान मेरा सहयोग किया है। इस कठिन दौर में आरोहण द्वारा दी गई मदद की बदौलत मैं राहत महसूस कर रही हूँ। मैं आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड के साथ लंबे और फलदायी जड़ाव की आशा करती हूँ।'

Publication	Swaraj Khabar
Edition	Patna
Date	January 20, 2021
Page No.	07

आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड : चुनौतीपूर्ण समय में महिला उद्यमियों का एक साथी

बिहार। कोविड -19 महामारी ने विभिन्न तरीकों से कई लोगों के जीवन को प्रभावित किया है और इस चुनौतीपूर्ण समय में, कहीं से भी मिलने वाला दृढ़ सहयोग परिस्थितियों में सकारात्मक परिवर्तन ला सकता है। बिहार में रहने वाली एक छोटी कपड़ा व्यापारी नुरेशा खातून की कहानी अलग नहीं है। महामारी के दौरान, उन्हें आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज से लगातार सहयोग मिला, जिससे उन्हें इस चुनौतीपूर्ण समय में मदद मिली। 2018 में नुरेशा ने अपने व्यावसायिक यात्रा शुरू की, जब उन्होंने एक छोटा-सा कपड़े का व्यवसाय शुरू करने के लिए आरोहण से अपनी पहला लोन लिया। विरंतर मेहनत और आरोहण के सहयोग से समय के साथ उनके व्यवसाय में काफी वृद्धि हुई। समय पर पुनर्भुगतान करने के साथ ही वे अधिक राशि का लोन प्राप्त करने के योग्य हो गईं और वर्तमान में अपने व्यापार का विस्तार करने के लिए उन्होंने तीसरा लोन लिया है। कपड़े के कारोबार के जरिए नुरेशा की ठीकठाक आमदनी हो जाती थी, जिसके जरिए वो अपने परिवार की मदद करने में सक्षम थी, लेकिन कोरोना वायरस के प्रकोप के कारण सरकार द्वारा लगाए गए राष्ट्रव्यापी लॉकडाउन के बाद, उनका व्यवसाय ठप्प पड़ गया।

Publication	Tarun Mitra
Edition	Patna
Date	January 22, 2021
Page No.	03

चुनौतीपूर्ण समय में महिला उद्यमियों का एक साथी! आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड

कोविड -19 महामारी ने विभिन्न तरीकों से कई लोगों के जीवन को प्रभावित किया है और इस चुनौतीपूर्ण समय में कहीं से भी मिलने वाला दृढ़ सहयोग परिस्थितियों में सकारात्मक परिवर्तन ला सकता है। बिहार में रहने वाली एक छोटी कपड़ा व्यापारी नुरेश खातून की कहानी अलग नहीं है। महामारी के दौरान उन्हें आरोहण फाइनेंशियल सर्विसेज से लगातार सहयोग मिला जिससे उन्हें इस चुनौतीपूर्ण समय में मदद मिली। 2018 में नुरेशा ने अपने व्यावसायिक यात्रा शुरू की जब उन्होंने एक छोटा-सा कपड़े का व्यवसाय शुरू करने के लिए आरोहण से अपनी पहला लोन लिया। निरंतर मेहनत और आरोहण के सहयोग से समय के साथ उनके व्यवसाय में काफी वृद्धि हुई। समय पर पुनर्भुगतान करने के साथ ही वे अधिक राशि का लोन प्राप्त करने के योग्य हो गईं और वर्तमान में अपने व्यापार का विस्तार करने के लिए उन्होंने तीसरा लोन लिया है। कपड़े के कारोबार के जरिए नुरेशा की ठीकठाक आमदनी हो जाती थी जिसके जरिए वो अपने परिवार की मदद करने में सक्षम थीं लेकिन कोरोना वायरस के प्रकोप के कारण सरकार द्वारा लगाए गए राष्ट्रव्यापी लॉकडाउन के बाद उनका व्यवसाय ठप्प पड़ गया।

Case Study: Empowering Women Entrepreneurs: Growing Opportunity Finance (India) Pvt Ltd

Publication	Trinity Mirror
Edition	Thiruvallur, Tamil Nadu
Date	January 23, 2021
Page No.	06

Growing financial opportunities empower women entrepreneurs

Thiruvallur, Jan 23: Faridha Bee belongs to a small locality of Manavalanagar situated in the Thiruvallur district of Tamil Nadu. Her life-transforming journey from a small scale beautician to a successful entrepreneur is an inspiration to many.

Faridha lost her husband at an early age and had to manage the responsibility of her children, single handedly. She was a proficient Beautician but had inadequate capital to open her own Beauty Parlor to pursue her entrepreneurial journey. Having no other option, she started offering door to door services as a beautician in her locality.

The meagre income generated from her work was insufficient to cater to the needs of her growing children.

The situation was grim until 2008 when she came across a client relationship officer of Growing Opportunity Finance in her area. The relationship officer apprised her about the Joint Lending Model and collateral-free microfinance loans. She gathered adequate information about the financial offerings and immediately became a member of Growing Opportunity receiving her first loan amount of Rs. 5,000.

She utilized the loan

amount to rent a space and start her own Beauty Parlour. Soon after she received skill development training by Growing Opportunity Finance that further helped her to expand her business. With constant dedication and financial support she is now making a stable income.

With timely repayments, Faridha became eligible for high-value loans. In 2017, she received an MSME loan of INR 100,000 from Growing Opportunity Finance and started a cosmetics shop alongside her beauty parlour. She further employed two assistants on a salary of Rs. 10,000

each to support her at the beauty parlour.

With the transition in the financial stability of Faridha's family, she was able to provide education of repute to her children. She now generates Rs. 60,000 – 70,000/month and is training women in her neighborhood. Expressing her gratitude towards Growing Opportunity Finance, Faridha says "I am grateful to Growing Opportunity Finance (India) Pvt Ltd, who helped me achieve all my visions. I would recommend Growing Opportunity to all those women who would like to pursue their dreams."

Publication	Makkal Kural
Edition	Thiruvallur, Tamil Nadu
Date	January 27, 2021
Page No.	03

ஏழை அழகுக் கலை பெண் சொந்தமாக பியூட்டி பார்லர் நிறுவ கடன் வழங்கி ஊக்கமளித்த குரோயிங் பைனான்ஸ் நிறுவனம்

சென்னை, ஜன. 27- அழகுக் கலை திறமை இருந்தும் சொந்தமாக பியூட்டி பார்லர் நிறுவ வசதி இல்லாத பரிதாபி, என்ற விதவை பெண்ணுக்கு குரோயிங் ஆப்பரேட்டிவ் பைனான்ஸ் ஊக்கம் அளித்து ரூ. 1 லட்சம் கடன் வழங்கியது. இன்று 2 ஊழியர்களுடன் அவர் மாதம் ரூ. 60 ஆயிரம் சம்பாதிக்கிறார்.

கணவனை இழந்து குழந்தைகளுடன் தவித்த திருவள்ளூர் மணவாளன் நகரைச் சேர்ந்த பரிதாபி, என்னும் பெண், சிறந்த அழகுக் கலை நிபுணர் ஆவார். இவர் பியூட்டி பார்லர் திறக்க போதிய முதலீடு இல்லாததால் வீடு தேடிச் சென்று வாடிக்கையாளருக்கு அழகுக் கலை பணி செய்துள்ளார். இதனால் கிடைக்கும் வருமானம் போதவில்லை.

இவரது பகுதியில் 2008-ஆம் குரோயிங் ஆப்பரேட்டிவ் பைனான்ஸ் அதிகாரி இவரது நிலைமையை கண்டு மைக்ரோ பைனான்ஸ் கடன் திட்டத்தில் அடமானம் இல்லாமல் உறுப்பினராக்கி, ரூ.5 ஆயிரம் கடன் வழங்கினார். இதை கொண்டு சிறிய பியூட்டி பார்லர் துவக்கினார்.

இவருக்கு மத்திய அரசின் அழகுக் கலை திறமை மேம்பாட்டு பயிற்சி வழங்கப்பட்டது. இதனால் இவருக்கு 2017-ம் ஆண்டில் சிறு

தொழில் கடனாக ரூ. 1 லட்சம் குரோயிங் ஆப்பரேட்டிவ் பைனான்ஸ் வழங்கியது. இவர் அழகு நிலையத்துடன், அழகு சாதனைப் பொருட்கள் விற்பனை பிரிவை துவக்கி, இதர பெண்களுக்கு அழகுக் கலை பயிற்சியும் அளிக்கிறார். 2

உதவியாளர்களை நியமித்து தலா ரூ. 10 ஆயிரம் சம்பளம் வழங்கும் அளவுக்கு மாதம் ரூ. 60 ஆயிரம் வரை சம்பாதிக்கிறார். தனது வளர்ச்சிக்கு ஊக்கமளித்து உதவிய குரோயிங் ஆப்பரேட்டிவ் பைனான்சுக்கு நன்றி தெரிவித்தார்.

Publication	Afternoon
Edition	Thiruvallur, Tamil Nadu
Date	January 22, 2021
Page No.	03

Poor widow scripts success as entrepreneur with micro loans

THIRUVALLUR, JAN 22

Faridha Bee a widow from Manavalanagar in the Thiruvallur district has scripted a success story of transforming her economic status from a small scale beautician to a successful entrepreneur. She started off with offering door to door services as a beautician in her locality. The meagre income generated from her work was insufficient to cater to the needs of her growing children. According to officials of Growing Opportunity Finance, the situation was grim until 2008 when she came across a client relationship officer of Growing Opportunity Finance in her area. She became a member of Growing Opportunity Finance and received her first loan amount of Rs. 5,000. She utilized the loan amount to rent a space and start her own Beauty Parlour. She received skill development training by Growing Opportunity Finance that further helped her to expand her business.

With timely repayments, Faridha became eligible for high-value loans. In 2017, she received an MSME loan of Rs. 100,000 from Growing Opportunity Finance and started a cosmetics shop alongside her beauty parlour. With the transition in the financial stability of Faridha Bee's family, she was able to provide education of repute to her children said Growing Opportunity Finance officials.

Publication	Andhra Jyoti
Edition	Thiruvallur, Tamil Nadu
Date	January 26, 2021
Page No.	02

பெண்கள் தொழில்முனைவோரை மேம்படுத்துதல்: வளரும் வாய்ப்பு நிதி

பரிதா தேனீ தமிழ்நாட்டின் திருவள்ளூர் மாவட்டத்தில் உள்ள மனவலநகரசிட்டுவேட்டின் ஒரு சிறிய பகுதியைச் சேர்ந்தது. ஒரு சிறிய அளவிலான அழகு கலைஞரிடமிருந்து வெற்றிகரமான தொழில்முனைவோர் வரை அவரது வாழ்க்கையை மாற்றும் பயணம் பலருக்கு உத்வேகம் அளிக்கிறது. சிறு வயதிலேயே பரிதா தனது கணவரை இழந்து, தனது குழந்தைகளின் பொறுப்பை நிர்வகிக்க வேண்டியிருந்தது. அவர் ஒரு திறமையான அழகு கலைஞராக இருந்தார், ஆனால் தனது தொழில்முனைவோர் பயணத்தைத் தொடர தனது சொந்த பியூட்டி பார்லரைத் திறக்க போதுமான மூலதனம் இல்லை.. வேறு வழியில்லை என்பதால், அவர் தனது வட்டாரத்தில் ஒரு அழகு கலைஞராக வீட்டுக்கு வீடு வீடாக சேவைகளை வழங்கத் தொடங்கினார். அவரது வேலையின் மூலம் கிடைக்கும் மிகச்சிறிய வருமானம், வளர்ந்து வரும் குழந்தைகளின் தேவைகளைப் பூர்த்தி செய்ய போதுமானதாக இல்லை.

Publication	Dina Thodar
Edition	Thiruvallur, Tamil Nadu
Date	January 25, 2021
Page No.	02

**பெண்கள் தொழில்முனைவோரை
மேம்படுத்துதல்: வளரும் வாய்ப்பு**

நிதி

பரிதா தேனீ தமிழ்நாட்டின் திருவள்ளூர் மாவட்டத்தில் உள்ள

மனவலநகரசிட்டுவேட்டின் ஒரு சிறிய பகுதியைச் சேர்ந்தது. ஒரு சிறிய அளவிலான அழகு கலைஞரிடமிருந்து வெற்றிகரமான தொழில்முனைவோர் வரை அவரது வாழ்க்கையை மாற்றும் பயணம் பலருக்கு உத்வேகம் அளிக்கிறது.

2008 ஆம் ஆண்டு வரை நிலைமை மிகவும் மோசமாக இருந்தது, அவர் தனது பகுதியில் வளரும் வாய்ப்பு நிதியத்தின் வாடிக்கையாளர் உறவு அதிகாரியைக் கண்டார். கூட்டு கடன் மாதிரி மற்றும் இணை இல்லாத மைக்ரோ-பைனான்ஸ் கடன்கள் குறித்து உறவு அதிகாரி அவளுக்கு விளக்கினார். அவர் நிதி வழங்கல்கள் பற்றிய போதுமான தகவல்களை சேகரித்தார், உடனடியாக தனது முதல் கடன் தொகையான ரூ. 5,000.

Publication	News Today
Edition	Thiruvallur, Tamil Nadu
Date	January 21, 2021
Page No.	02

Micro-finance helps woman entrepreneurs

| NT BUREAU |

Chennai, Jan 21:

Faridha Bee who belongs to a small locality of Manavalanagar in Thiruvallur district, had lost her husband at an early age and had to manage the responsibility of her children, single-handedly. She was a proficient beautician but had inadequate capital to open her own beauty parlour, to pursue her entrepreneurial journey. Having no other option, she started offering door-to-door services as a beautician in her locality.

In 2008, she came across a client relationship officer of Growing Opportunity Finance in her area. The relationship officer apprised her about the Joint Lending Model and collateral-free micro-finance loans. She gathered adequate information about the financial offerings and received her first loan amount of Rs 5,000.

She utilised the loan amount to rent a space and start her own parlour. Soon after she received skill development training by Growing Opportunity Finance that further helped her to expand her business. With timely repayments, Faridha became eligible for high-value loans.

Publication	Southern Mail
Edition	Thiruvallur, Tamil Nadu
Date	January 23, 2021
Page No.	02

Empowering Women Entrepreneurs: Growing Opportunity Finance (India) Pvt Ltd.

Chennai: Faridha Bee belongs to a small locality of Manavalanagar situated in the Thiruvallur district of Tamil Nadu. Her life-transforming journey from a small scale beautician to a successful entrepreneur is an inspiration to many. Faridha lost her husband at an early age and had to manage the responsibility of her children, single handedly. She was a proficient Beautician but had inadequate capital to open her own Beauty Parlor to pursue her entrepreneurial journey. Having no other option, she started offering door to door services as a beautician in her locality. The meagre income generated from her work was insufficient to cater to the needs of her growing children. The situation was grim until 2008 when she came across a client relationship officer of Growing Opportunity Finance in her area. The relationship officer apprised her about the Joint Lending Model and collateral-free microfinance loans. She gathered adequate information about the financial offerings and immediately became a member of Growing Opportunity receiving her first loan amount of Rs. 5,000.

Publication	Virtual Times
Edition	Thiruvallur, Tamil Nadu
Date	January 25, 2021
Page No.	02

Empowering Women Entrepreneurs: Growing Opportunity Finance (India)

Thiruvallur, Tamil Nadu: Faridha Bee belongs to a small locality of Manavalanagar situated in the Thiruvallur district of Tamil Nadu. Her life-transforming journey from a small scale beautician to a successful entrepreneur is an inspiration to many.

Faridha lost her husband at an early age and had to manage the responsibility of her children, single handedly. She was a proficient Beautician but had inadequate capital to open her own Beauty Parlor to pursue her entrepreneurial journey. Having no other option, she started offering door to door services as a beautician in her locality. The meagre income generated from her work was insufficient to cater to the needs of her growing children.

The situation was grim until 2008 when she came across a client relation-

ship officer of Growing Opportunity Finance in her area. The relationship officer apprised her about the Joint Lending Model and collateral-free microfinance loans. She gathered adequate information about the financial offerings and immediately became a member of Growing Opportunity receiving her first loan amount of Rs. 5,000.

She utilized the loan amount to rent a space and start her own Beauty Parlour. Soon after she received skill development training by Growing Opportunity Finance that further helped her to expand her business. With constant dedication and financial support she is now making a stable income.

With timely repayments, Faridha became eligible for high-value loans. In 2017, she received an MSME loan of

INR 100,000 from Growing Opportunity Finance and started a cosmetics shop alongside her beauty parlour. She further employed two assistants on a salary of Rs. 10,000 each to support her at the beauty parlour.

With the transition in the financial stability of Faridha's family, she was able to provide education of repute to her children. She now generates Rs. 60,000 – 70,000/month and is training women in her neighborhood. Expressing her gratitude towards Growing Opportunity Finance, Faridha says "I am grateful to Growing Opportunity Finance (India) Pvt.Ltd, who helped me achieve all my visions. I would recommend Growing Opportunity to all those women who would like to pursue their dreams."