



MICROFINANCE INSTITUTIONS NETWORK

Media Coverage Report

Arohan helps the underprivileged women in rural India in being financially independent

(Press Release)

Region: Odisha

Media Coverage Index

Si. No.	Date	Publication Name	Edition
Arohan helps the underprivileged women in rural India in being financially independent			
1.	17.01.2023	Odisha Bhaskar	Print
2.	09.01.2023	Samaya	Print
3.	13.01.2023	Pragativadi	Print
4.	11.01.2023	Suryaprava	Print
5.	13.01.2023	Mahabharat	Print
6.	14.01.2023	Kalinga Mail	Print
7.	09.01.2023	Indian Era	Print
8.	07.01.2023	Dumani Mail	Print
9.	16.01.2023	Dinalipi	Print

Publication	Odisha Bhaskar
Edition	Kalahandi
Date	January 17, 2023
Page No.	10

ଭାରତର ଗ୍ରାମୀଣ ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ସଶକ୍ତ କରୁଛି ଆରୋହଣ

ଭୁବନେଶ୍ୱର, ୧୬।୧ : ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ନିଜ ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ କେଳ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିନଥାନ୍ତି ବରଂ ସେମାନଙ୍କୁ ନିଜର ବ୍ୟବସାୟ ଆରମ୍ଭ କିମ୍ବା ବୃଦ୍ଧି କରିବା କ୍ଷେତ୍ରରେ ସଚେତନ କରିଥାନ୍ତି, ଯାହା ସେମାନଙ୍କୁ ଦେଶର ଅର୍ଥନୀତି ବୃଦ୍ଧି କ୍ଷେତ୍ରରେ ସକ୍ରିୟ ଭାବେ ଯୋଗଦାନ ଦେବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥାଏ। ବିଗତ ବର୍ଷଗୁଡ଼ିକରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ଭାରତର ଦୁର୍ଗମ ଅଂଚଳରେ ଥିବା ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ଦୁର୍ବଳ ଲୋକମାନଙ୍କ ମଧ୍ୟରେ ରଣ ସଂସ୍କୃତିର ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଧିରେ ଧିରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ପୂର୍ବରୁ ସାଧାରଣ ବ୍ୟାଙ୍କିଙ୍ଗ୍ ସେବାର ପହଂଚ ନଥିବା ଲୋକମାନଙ୍କ ପାଇଁ ରଣ ବିଶ୍ୱସନୀୟତାର ଏକ ବିରାଟ ତଥ୍ୟ ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଏଭଳି ଏକ ପ୍ରେରଣାଦାୟକ କାହାଣୀ ହେଉଛି ଓଡ଼ିଶାର କଳାହାଣ୍ଡି ଜିଲ୍ଲାର ଏକ ଛୋଟ ଗ୍ରାମ ଶକ୍ତିନଗର ପଡ଼ାର ନିବାସୀ ତାମ୍ବଲା ପଲେଇଙ୍କର। ସେ ହେଉଛନ୍ତି ଆରୋହଣ ଫାଇନାନ୍ସିଆଲ ସର୍ଭିସେସର ଜଣେ ଗ୍ରାହକ ଏବଂ ସେ ନିଜର ଦୁଇ ପୁଅ ଓ ସ୍ୱାମୀଙ୍କ ସହ ରୁହନ୍ତି। ପୂର୍ବରୁ ତାଙ୍କ ପରିବାର ଏକ ଛୋଟ ବେକରୀ ଫାର୍ମରୁ ହେଉଥିବା ଆୟ ଉପରେ ନିର୍ଭର କରୁଥିଲା ଯାହାକି ପରିବାର ଚଳାଇବା ପାଇଁ ଯଥେଷ୍ଟ ନଥିଲା। ଦିନେ ତାମ୍ବଲା ନିଜ ବ୍ୟବସାୟ ବଢ଼ାଇବାକୁ ନିଷ୍ପତ୍ତି ନେଇଥିଲେ ଏବଂ ଆରୋହଣ ସମ୍ପର୍କରେ ଜାଣିବାକୁ ପାଇଥିଲେ। ଆରୋହଣର ଅଧିକାରୀଙ୍କ ସହ କଥା ହେବା ପରେ ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସମ୍ପର୍କରେ ଅଜ୍ଞ ଥିବା ତାମ୍ବଲାଙ୍କର ସନ୍ଦେହ ଦୂର ହୋଇଥିଲା।

Publication	Samaya
Edition	Kalahandi
Date	January 09, 2023
Page No.	10

ଭାରତର ଗ୍ରାମୀଣ ମହିଳାଙ୍କୁ ସଶକ୍ତ କରୁଛି ଆରୋହଣ

ଭୁବନେଶ୍ୱର, (ସନ୍ଧ୍ୟା) : ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ନିଜ ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ କେଳ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିନଥାନ୍ତି ବରଂ ସେମାନଙ୍କୁ ନିଜର ବ୍ୟବସାୟ ଆରମ୍ଭ କିମ୍ବା ବୃଦ୍ଧି କରିବା କ୍ଷେତ୍ରରେ ସଚେତନ କରିଥାନ୍ତି, ଯାହା ସେମାନଙ୍କୁ ଦେଶର ଅର୍ଥନୀତି ବୃଦ୍ଧି କ୍ଷେତ୍ରରେ ସକ୍ରିୟ ଭାବେ ଯୋଗଦାନ ଦେବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥାଏ। ବିଗତ ବର୍ଷଗୁଡ଼ିକରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ଭାରତର ଦୁର୍ଗମ ଅଂଚଳରେ ଥିବା ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ଦୁର୍ବଳ ଲୋକମାନଙ୍କ ମଧ୍ୟରେ ରଣ ସଂସ୍କୃତିର ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି । ଧିରେ ଧିରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ପୂର୍ବରୁ ସାଧାରଣ ବ୍ୟାଙ୍କିଙ୍ଗ୍ ସେବାର ପହଂଚ ନଥିବା ଲୋକମାନଙ୍କ ପାଇଁ ରଣ ବିଶ୍ୱସନୀୟତାର ଏକ ବିରାଟ ତଥ୍ୟ ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଏଭଳି ଏକ ପ୍ରେରଣାଦାୟକ କାହାଣୀ ହେଉଛି ଓଡ଼ିଶାର କଳାହାଣ୍ଡି ଜିଲ୍ଲାର ଏକ ଛୋଟ ଗ୍ରାମ ଶିଳ୍ପନଗର ପଡାର ନିବାସୀ ତାମ୍ବଲା ପଲେଇଙ୍କର। ସେ ହେଉଛନ୍ତି ଆରୋହଣ ଫାଇନାନ୍ସିଆଲ ସର୍ଭିସେସ୍ କର୍ମୀ ଗ୍ରାହକ ଏବଂ ସେ ନିଜର ଦୁଇ ପୁଅ ଓ ସ୍ୱାମୀଙ୍କ ସହ ରୁହନ୍ତି। ପୂର୍ବରୁ ତାଙ୍କ ପରିବାର ଏକ ଛୋଟ ବେକରୀ ଫାର୍ମରୁ ହେଉଥିବା ଆୟ ଉପରେ ନିର୍ଭର କରୁଥିଲା ଯାହାକି ପରିବାର ଚଳାଇବା ପାଇଁ ଯଥେଷ୍ଟ ନଥିଲା। ଦିନେ ତାମ୍ବଲା ନିଜ ବ୍ୟବସାୟ ବଜାଇବାକୁ ନିଷ୍ପତ୍ତି ନେଇଥିଲେ ଏବଂ ଆରୋହଣ ସମ୍ପର୍କରେ ଜାଣିବାକୁ ପାଇଥିଲେ। ଆରୋହଣର ଅଧିକାରୀଙ୍କ ସହ କଥା ହେବା ପରେ ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସମ୍ପର୍କରେ ଅଜ୍ଞ ଥିବା ତାମ୍ବଲାଙ୍କର ସନ୍ଦେହ ଦୂର ହୋଇଥିଲା ।

ସେ ମାତ୍ର ୨ ରୁ ୩ ଦିନ ମଧ୍ୟରେ ଆରୋହଣରୁ ୩୦,୦୦୦ ଟଙ୍କାର ନିଜର ପ୍ରଥମ ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ରଣ ପାଇଥିଲେ। କୋଭିଡ୍ ମହାମାରୀ ସମୟରେ ତାଙ୍କର ବ୍ୟବସାୟ ବହୁମାତ୍ରାରେ ପ୍ରଭାବିତ ହୋଇଥିଲା । ସମସ୍ୟା ସତ୍ତ୍ୱେ ସେ ପ୍ରଥମ ଚକ୍ରରୁ ନିଜର ରଣ ପରିଶୋଧ କରି ରଖିଥିଲେ ଓ ଏକ ଭଲ କ୍ରେଡିଟ୍ ରେକର୍ଡ୍ ବଜାୟ ରଖିଥିଲେ। ଏହି ରଣ ଆତରଣ ତାଙ୍କୁ ଆରୋହଣରୁ ୨ୟ ଓ ୩ୟ ରଣ ହାସଲ କରିବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥିଲା, ଯାହା ତାଙ୍କୁ ସଫଳତାର ସହ ମହାମାରୀ ପ୍ରଭାବରୁ ମୁକ୍ତିଲାଭରେ ସହଯୋଗ କରିଥିଲା । ଏବେ ତାଙ୍କ ପରିବାର ସଦସ୍ୟମାନେ ନିଶ୍ଚିତ ଯେ, ତାମ୍ବଲା ସେମାନଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିପାରିବେ। ଏବେ ତାଙ୍କ ସ୍ୱାମୀ ଓ ଦୁଇ ପୁଅ ମଧ୍ୟ ତାଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟରେ ଯୋଗ ଦେଇଛନ୍ତି । ଆରୋହଣକୁ ଧନ୍ୟବାଦ ଜଣାଇ ତାମ୍ବଲା କହିଛନ୍ତି, ଆରୋହଣ ମୋତେ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସଶକ୍ତ କରିବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଛି ଏବଂ ମୁଁ ଏଥିପାଇଁ ସମଗ୍ର ଚିତ୍ତ ଧନ୍ୟବାଦ ଜଣାଉଛି। ଆମେ କେବଳ ଉନ୍ନତି କରିବାକୁ ବରଂ ଆମର ବ୍ୟବସାୟ ମଧ୍ୟ ବୃଦ୍ଧି କରିଛୁ।

ସ୍ବଦେଶର : ମାନ୍ଦ୍ରୋପାଳନାମ୍ ସଂସ୍କୃତିକ ନିତ ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ ଦେଇ ଆସିବ
ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିବିଆଦି ବର୍ଷ ସେମାନଙ୍କୁ ନିଜର ବ୍ୟବସାୟ ଆରମ୍ଭ କରିବା
ବୁଦ୍ଧି କରିବା କ୍ଷେତ୍ରରେ ସହଯୋଗ କରିଥାନ୍ତି, ଯାହା ସେମାନଙ୍କୁ ଦେଶର ଅର୍ଥନୀତି
ବୁଦ୍ଧି କ୍ଷେତ୍ରରେ ସକ୍ରିୟ ଭାବେ ଯୋଗଦାନ ଦେବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥାଏ। ବିଭିନ୍ନ
ବର୍ଷକୁନିକରେ ଏହି ସଂସ୍କୃତିକ ରାଜନର ପୂର୍ବମ ଆବଦେ ଥିବା ଆସିବ
ରୂପେ ପୂର୍ବକ ଲୋକମାନଙ୍କ ମଧ୍ୟରେ ଲାଭ ସଂସ୍କୃତିକ ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଧୂରେ
ଧୂରେ ଏହି ସଂସ୍କୃତିକ ପୂର୍ବରୁ ସାଧାରଣ ବ୍ୟାକ୍ତିଙ୍କୁ ଦେବାରେ ପଞ୍ଚମ ନମ୍ବର
ଲୋକମାନଙ୍କ ପାଇଁ ଉଚ୍ଚ ବିଶ୍ୱସନୀୟତାର ଏକ ବିଶାଳ ଚିନ୍ତା ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି।
ଏହି ଏକ ପ୍ରେରଣାଦାୟକ କାର୍ଯ୍ୟ ହେଉଛି ଚିନ୍ତାରେ ବଦଳାଇ ଦିଆଯାଏ ଏକ
ଛୋଟ ଗ୍ରାମ ଶ୍ରମିକର ପଡ଼ାର ନିବାସୀ ଗାମ୍ଭୀର ପଡ଼େଇକର। ସେ ହେଉଛନ୍ତି
ଆରୋହଣ ପାଲନାମ୍ ଆଉ ସର୍ବସେବକ ଲବ୍ଧ ଗ୍ରାହକ ଏବଂ ସେ ନିଜର ଦୁଇ
ପୁଅ ଓ ସ୍ତ୍ରୀଙ୍କ ସହ ରୁହନ୍ତି। ପୂର୍ବରୁ ତାଙ୍କ ପରିବାର ଏକ ଛୋଟ ବେକରା
ପାନୀୟ ଦେଉଥିବା ଆଉ ଉପରେ ନିଜର କରୁଥିବା ଯାହାହିଁ ପରିବାର ବଜାରବା
ପାଇଁ ଯଥେଷ୍ଟ ନଥିଲା। ଦିନେ ତାଙ୍କର ନିଜ ବ୍ୟବସାୟ ବଜାରବାକୁ ନିଷ୍ପତି
ନେଇଥିଲେ ଏବଂ ଆରୋହଣ ଖର୍ଚ୍ଚରେ ତାହାକୁ ପାଇଥିଲେ। ଆରୋହଣର
ଅଧିକାରୀଙ୍କ ସହ ତଥା ହେବା ପରେ ମାନ୍ଦ୍ରୋପାଳନାମ୍ ଖର୍ଚ୍ଚରେ ପଞ୍ଚ ଥିବା
ତାଙ୍କର ଉପେକ୍ଷା ଦେଇ ଦୁଇ ହୋଇଥିଲା।

Publication	Suryaprava
Edition	Kalahandi
Date	January 11, 2023
Page No.	07

ଗ୍ରାମୀଣ ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ସଶକ୍ତ କରୁଛି ଆରୋହଣ

ନୂଆଦିଲ୍ଲୀ, ୧୦।୧ (ଏକେନ୍ସି): ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ନିଜ ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ କେବଳ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିନଥାନ୍ତି ବରଂ ସେମାନଙ୍କୁ ନିଜର ବ୍ୟବସାୟ ଆରମ୍ଭ କିମ୍ବା ବୃଦ୍ଧି କରିବା କ୍ଷେତ୍ରରେ ସଚେତନ କରିଥାନ୍ତି, ଯାହା ସେମାନଙ୍କୁ ଦେଶର ଅର୍ଥନୀତି ବୃଦ୍ଧି କ୍ଷେତ୍ରରେ ସକ୍ରିୟ ଭାବେ ଯୋଗଦାନ ଦେବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥାଏ। ବିଗତ ବର୍ଷଗୁଡ଼ିକରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ଭାରତର ଦୁର୍ଗମ ଅଂଶରେ ଥିବା ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ଦୁର୍ବଳ ଲୋକମାନଙ୍କ ମଧ୍ୟରେ ରଣ ସଂସ୍କୃତିର ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଧିରେ ଧିରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ପୂର୍ବରୁ ସାଧାରଣ ବ୍ୟାଙ୍କଙ୍କୁ ସେବାର ପହଞ୍ଚ ନଥିବା ଲୋକମାନଙ୍କ ପାଇଁ ରଣ ବିଶ୍ୱସନୀୟତାର ଏକ ବିରାଟ ତଥ୍ୟ ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଏଭଳି ଏକ ପ୍ରେରଣାଦାୟକ କାହାଣୀ ହେଉଛି ଓଡ଼ିଶାର କଳାହାଣ୍ଡି ଜିଲ୍ଲାର ଏକ ଛୋଟ ଗ୍ରାମ ଶକ୍ତିନଗର ପଡ଼ାର ନିବାସୀ ତାମ୍ବଲା ପଟ୍ଟେଲଙ୍କର। ସେ ହେଉଛନ୍ତି ଆରୋହଣ ଫାଇନାନ୍ସଆଲ ସର୍ଭିସେସର ଜଣେ ଗ୍ରାହକ ଏବଂ ସେ ନିଜର ଦୁଇ ପୁଅ ଓ ସ୍ୱାମୀଙ୍କ ସହ ରୁହନ୍ତି। ପୂର୍ବରୁ ତାଙ୍କ ପରିବାର ଏକ ଛୋଟ ବେକରା ଫାର୍ମରୁ ହେଉଥିବା ଆୟ ଉପରେ ନିର୍ଭର କରୁଥିଲା ଯାହାକି ପରିବାର ଚଳାଇବା ପାଇଁ ଯଥେଷ୍ଟ ନଥିଲା।

ଦିନେ ତାମ୍ବଲା ନିଜ ବ୍ୟବସାୟ ବଢ଼ାଇବାକୁ ନିଷ୍ପତ୍ତି ନେଇଥିଲେ ଏବଂ ଆରୋହଣ ସମ୍ପର୍କରେ ଜାଣିବାକୁ ପାଇଥିଲେ। ଆରୋହଣର ଅଧିକାରୀଙ୍କ ସହ କଥା ହେବା ପରେ ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସମ୍ପର୍କରେ ଅଜ୍ଞ ଥିବା ତାମ୍ବଲାଙ୍କର ସନ୍ଦେହ ଦୂର ହୋଇଥିଲା। ସେ ମାତ୍ର ୨ ରୁ ୩ ଦିନ ମଧ୍ୟରେ ଆରୋହଣରୁ ୩୦,୦୦୦ ଟଙ୍କାର ନିଜର ପ୍ରଥମ ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ରଣ ପାଇଥିଲେ। କୋଭିଡ଼ ମହାମାରୀ ସମୟରେ ତାଙ୍କର ବ୍ୟବସାୟ ବହୁମାତ୍ରାରେ ପ୍ରଭାବିତ ହୋଇଥିଲା। ସମସ୍ୟା ସତ୍ତ୍ୱେ ସେ ପ୍ରଥମ ଚକ୍ରରୁ ନିଜର ରଣ ପରିଶୋଧ ଜାରି ରଖୁଥିଲେ ଓ ଏକ ଭଲ କ୍ରେଡିଟ୍ ରେକର୍ଡ୍ ବଜାୟ ରଖୁଥିଲେ। ଏହି ରଣ ଆଚରଣ ତାଙ୍କୁ ଆରୋହଣରୁ ୨ ଯ ଓ ୩ୟ ରଣ ହାସଲ କରିବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥିଲା, ଯାହା ତାଙ୍କୁ ସଫଳତାର ସହ ମହାମାରୀ ପ୍ରଭାବରୁ ମୁକ୍ତିଲାଭରେ ସହଯୋଗ କରିଥିଲା। ଏବେ ତାଙ୍କ ପରିବାର ସ୍ୱଦୟାମାନେ ନିଶ୍ଚିତ ଯେ, ତାମ୍ବଲା ସେମାନଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିପାରିବେ।

Publication	Mahabharat
Edition	Kalahandi
Date	January 13, 2023
Page No.	07

ଗ୍ରାମୀଣ ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ସଶକ୍ତ କରୁଛି ଆରୋହଣ

ଭୁବନେଶ୍ୱର, ୧୨.୧ : ମାଲହୋତ୍ରାଫାଲନାନ୍ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ନିଜ ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ ବେଳ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିଥାନ୍ତି ବରଂ ସେମାନଙ୍କୁ ନିଜର ବ୍ୟବସାୟ ଆରମ୍ଭ କରିବା ବୁଦ୍ଧି କରିବା କ୍ଷେତ୍ରରେ ସଚେତନ କରିଥାନ୍ତି, ଯାହା ସେମାନଙ୍କୁ ଦେଶର ଅର୍ଥନୀତି ବୁଦ୍ଧି କ୍ଷେତ୍ରରେ ସକ୍ରିୟ ଭାବେ ଯୋଗଦାନ ଦେବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥାଏ। ବିଗତ ବର୍ଷଗୁଡ଼ିକରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ଭାରତର ଦୁର୍ଗମ ଅଞ୍ଚଳରେ ଥିବା ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ଦୁର୍ବଳ ଲୋକମାନଙ୍କ ମଧ୍ୟରେ ଋଣ ସଂସ୍କୃତିର ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଧିରେ ଧିରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ପୂର୍ବରୁ ସାଧାରଣ ବ୍ୟାଙ୍କିଙ୍ଗ୍ ସେବାର ପହଞ୍ଚ ନଥିବା ଲୋକମାନଙ୍କ ପାଇଁ ଋଣ ବିଶ୍ୱସନୀୟତାର ଏକ ବିରାଟ ତଥ୍ୟ ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଏଭଳି ଏକ ପ୍ରେରଣାବାହକ କାହାଣୀ ହେଉଛି ଓଡ଼ିଶାର ଜଳାହାଣ୍ଡି ଜିଲ୍ଲାର ଏକ ଛୋଟ ଗ୍ରାମ ଶକ୍ତିନଗର ପଡ଼ାର ନିବାସୀ ତାମ୍ବଲା ପଦେଇଙ୍କର। ସେ ହେଉଛନ୍ତି ଆରୋହଣ ଫାଲନାନ୍‌ଆଲ ସଭିସେସ୍‌ର ଜଣେ ଗ୍ରାହକ ଏବଂ ସେ ନିଜର ଦୁଇ ପୁଅ ଓ ସ୍ୱାମୀଙ୍କ ସହ ରୁହନ୍ତି। ପୂର୍ବରୁ ତାଙ୍କ ପରିବାର ଏକ ଛୋଟ ବେକରା ଫାର୍ମରୁ ହେଉଥିବା ଆୟ ଉପରେ ନିର୍ଭର କରୁଥିଲା ଯାହାକି ପରିବାର ଚକାନ୍ତର ପାଇଁ ଯଥେଷ୍ଟ ନଥିଲା। ବିନେ ତାମ୍ବଲା ନିଜ ବ୍ୟବସାୟ ବଢ଼ାଇବାକୁ ନିଷ୍ପତ୍ତି ନେଇଥିଲେ ଏବଂ

ଆରୋହଣ ସମ୍ପର୍କରେ ଜାଣିବାକୁ ପାଇଥିଲେ। ଆରୋହଣର ଅଧିକାରୀଙ୍କ ସହ କଥା ହେବା ପରେ ମାଲହୋତ୍ରାଫାଲନାନ୍ ସମ୍ପର୍କରେ ପଢ଼ି ଥିବା ତାମ୍ବଲାଙ୍କର ସନ୍ଦେହ ଦୂର ହୋଇଥିଲା। ସେ ମାତ୍ର ୨ରୁ ୩ ଦିନ ମଧ୍ୟରେ ଆରୋହଣରୁ ୩୦,୦୦୦ ଟଙ୍କାର ନିଜର ପ୍ରଥମ ମାଲହୋତ୍ରାଫାଲନାନ୍ ଋଣ ପାଇଥିଲେ। କୋଭିଡ଼ ମହାମାରୀ ସମୟରେ ତାଙ୍କର ବ୍ୟବସାୟ ବହୁମାତ୍ରାରେ ପ୍ରଭାବିତ ହୋଇଥିଲା। ସମସ୍ୟା ସତ୍ତ୍ୱେ ସେ ପ୍ରଥମ ଚକ୍ରରୁ ନିଜର ଋଣ ପରିଶୋଧ କରି ରଖିଥିଲେ ଓ ଏକ ଭଲ କ୍ରେଡିଟ୍ ରେକର୍ଡ୍ ବଜାୟ ରଖିଥିଲେ। ଏହି ଋଣ ଆଚରଣ ତାଙ୍କୁ ଆରୋହଣରୁ ୨ୟ ଓ ୩ୟ ଋଣ ହାସଲ କରିବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥିଲା, ଯାହା ତାଙ୍କୁ ସମ୍ପର୍କରେ ସହ ମହାମାରୀ ପ୍ରଭାବରୁ ମୁକୁଳିବାରେ ସହଯୋଗ କରିଥିଲା। ଏବେ ତାଙ୍କ ପରିବାର ସବସ୍ୟମାନେ ନିଶ୍ଚିତ ଯେ, ତାମ୍ବଲା ସେମାନଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିପାରିବେ। ଏବେ ତାଙ୍କ ସ୍ୱାମୀ ଓ ଦୁଇ ପୁଅ ମଧ୍ୟ ତାଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟରେ ଯୋଗ ଦେଇଛନ୍ତି। ଆରୋହଣରୁ ଧନ୍ୟବାଦ ଜଣାଇ ତାମ୍ବଲା କହିଛନ୍ତି, ଆରୋହଣ ମୋତେ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସଶକ୍ତ କରିବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଛି ଏବଂ ମୁଁ ଏଥିପାଇଁ ସମଗ୍ର ଚିନ୍ତା ଧନ୍ୟବାଦ ଜଣାଉଛି। ଆମେ କେବଳ ଉନ୍ନତି କରିନାହିଁ ବରଂ ଆମର ବ୍ୟବସାୟ ମଧ୍ୟ ବୁଦ୍ଧି କରିଛି।’

Publication	Kalinga Mail
Edition	Kalahandi
Date	January 14, 2023
Page No.	07

ଭାରତର ଗ୍ରାମୀଣ ମହିଳାଙ୍କୁ ସଶକ୍ତ କରୁଛି ଆରୋହଣ

ଭୁବନେଶ୍ୱର, ୧୨/୧ (ଆ.ପ୍ର): ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ନିଜ ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ କେବଳ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିନଥାନ୍ତି ବରଂ ସେମାନଙ୍କୁ ନିଜର ବ୍ୟବସାୟ ଆରମ୍ଭ କରିବା ବୃଦ୍ଧି କରିବା କ୍ଷେତ୍ରରେ ସଚେତନ କରିଥାନ୍ତି, ଯାହା ସେମାନଙ୍କୁ ଦେଶର ଅର୍ଥନୀତି ବୃଦ୍ଧି କ୍ଷେତ୍ରରେ ସକ୍ରିୟ ଭାବେ ଯୋଗଦାନ ଦେବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥାଏ। ବିଗତ ବର୍ଷଗୁଡ଼ିକରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ଭାରତର ଦୁର୍ଗମ ଅଞ୍ଚଳରେ ଥିବା ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ଦୁର୍ବଳ ଲୋକମାନଙ୍କ ମଧ୍ୟରେ ରଣ ସଂସ୍କୃତିର ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଧିରେ ଧିରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ପୂର୍ବରୁ ସାଧାରଣ ବ୍ୟାଙ୍କିଙ୍ଗ୍ ସେବାର ପହଞ୍ଚ ନଥିବା ଲୋକମାନଙ୍କ ପାଇଁ ରଣ ବିଶ୍ୱସନୀୟତାର ଏକ ବିରାଟ ତଥ୍ୟ ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଏଭଳି ଏକ ପ୍ରେରଣାବାଦୀ କାହାଣୀ ହେଉଛି ଓଡ଼ିଶାର କଳାହାଣ୍ଡି ଜିଲ୍ଲାର ଏକ ଛୋଟ ଗ୍ରାମ ଶକ୍ତିନଗର ପଡ଼ାର ନିବାସୀ ତାମ୍ବଲା ପଙ୍କଜକନ୍ଦର। ସେ ହେଉଛନ୍ତି ଆରୋହଣ ଫାଲନାନ୍‌ଆଲ ସଭିସେସର ଜଣେ ଗ୍ରାହକ ଏବଂ ସେ ନିଜର ଦୁଇ ପୁଅ ଓ ସ୍ତ୍ରୀଙ୍କ ସହ ରୁହନ୍ତି। ପୂର୍ବରୁ ତାଙ୍କ ପରିବାର ଏକ ଛୋଟ ବେବ୍ରା ଫାର୍ମରୁ ହେଉଥିବା ଆୟ ଉପରେ ନିର୍ଭର କରୁଥିଲା ଯାହାକି ପରିବାର ଚଳାଇବା ପାଇଁ ଯଥେଷ୍ଟ ନଥିଲା। ଦିନେ ତାମ୍ବଲା ନିଜ ବ୍ୟବସାୟ ବଢ଼ାଇବାକୁ ନିଷ୍ପତ୍ତି ନେଇଥିଲେ ଏବଂ ଆରୋହଣ ସମ୍ପର୍କରେ ଜାଣିବାକୁ ପାଇଥିଲେ। ଆରୋହଣର ଅଧିକାରୀଙ୍କ ସହ କଥା ହେବା ପରେ ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ସମ୍ପର୍କରେ ପ୍ରଶ୍ନ ଥିବା ତାମ୍ବଲାଙ୍କର ସନ୍ଦେହ ଦୂର ହୋଇଥିଲା। ସେ ମାତ୍ର ୨ ଲୁ ୩ ଦିନ ମଧ୍ୟରେ ଆରୋହଣରୁ ୩୦,୦୦୦ ଟଙ୍କାର ନିଜର ପ୍ରଥମ ମାଲକୋଫାଲନାନ୍ ରଣ ପାଇଥିଲେ। କୋଭିଡ୍ ମହାମାରୀ ସମୟରେ ତାଙ୍କର ବ୍ୟବସାୟ ବହୁମାତ୍ରରେ ପ୍ରଭାବିତ ହୋଇଥିଲା। ସମସ୍ୟା ସତ୍ତ୍ୱେ ସେ ପ୍ରଥମ ଚକ୍ରରୁ ନିଜର ରଣ ପରିଣୋଧ ଜାରି ରଖୁଥିଲେ ଓ ଏକ ଭଲ ଡ୍ରୋପ୍ ରେକର୍ଡ୍ ବଜାୟ ରଖୁଥିଲେ। ଏହି ରଣ ଆବରଣ ତାଙ୍କୁ ଆରୋହଣରୁ ୨ ଯ ଓ ୩ ଯ ରଣ ହାସଲ କରିବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥିଲା, ଯାହା ତାଙ୍କୁ ସଫଳତାର ସହ ମହାମାରୀ ପ୍ରଭାବରୁ ପୁରୁଷିବାରେ ସହଯୋଗ କରିଥିଲା। ଏବେ ତାଙ୍କ ପରିବାର ସଦସ୍ୟମାନେ ନିଶ୍ଚିତ ଯେ, ତାମ୍ବଲା ସେମାନଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିପାରିବେ। ଏବେ ତାଙ୍କ ସ୍ତ୍ରୀ ଓ ଦୁଇ ପୁଅ ମଧ୍ୟ ତାଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟରେ ଯୋଗ ଦେଇଛନ୍ତି। ଆରୋହଣରୁ ଧନ୍ୟବାଦ ଜଣାଇ ତାମ୍ବଲା କହିଛନ୍ତି, ଆରୋହଣ ମୋତେ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସଶକ୍ତ କରିବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଛି ଏବଂ ମୁଁ ଏଥିପାଇଁ ସମଗ୍ର ଚିନ୍ତା ଧନ୍ୟବାଦ ଜଣାଉଛି। ଆମେ କେବଳ ଉନ୍ନତି କରିବାକୁ ବରଂ ଆମର ବ୍ୟବସାୟ ମଧ୍ୟ ବୃଦ୍ଧି କରିଛୁ।’

Publication	Indian Era
Edition	Kalahandi
Date	January 09, 2023
Page No.	07

Arohan helps the underprivileged women in rural India in being financially independent

Bhubaneswar : Microfinance institutions not only help their customers financially but also educate them in starting/expanding their business which in turn help them in actively participating in the elevation of the nation's economy. Over the years, these institutions have built credit culture amongst the marginalized groups in the remotest parts of India. Gradually, they are building a huge data of credit credibility for people who did not have access to formal banking services previously. One such inspiring story is of Tambala Palei, a resident of Saktinagar Pada, a small village in the Kalahandi district of Odisha. She is a third cycle customer of Arohan Financial Services and lives with her husband and two sons. Earlier, her family was dependent on the meagre income of her small bakery farm which made it difficult for them to make ends meet. It was then that Tambala decided to scale her business and was introduced to Arohan. Although, she was unsure of how microfinance can help her grow, after speaking to the officials of Arohan her doubts were cleared. She successfully availed her first microfinance loan of INR 30,000 from Arohan in a short span of 2-3 days. Her business was impacted severely during the COVID-19 pandemic, resulting in financial losses, and making it difficult for her to cater to her clients' demands. Despite the difficulties, she continued to repay her loan from the first cycle and maintained a good credit record. This credit behavior earned her the second and third loan from Arohan which further helped her successfully overcome the impact of the pandemic on her business. Now, her family members are confident that Tambala can financially help them run their family, to the extent that her husband, as well as her two sons, have joined the business to support her. Expressing her gratitude towards Arohan Tambala, she said, "Arohan has helped me become financially strong, and I am very thankful to the entire team for it. Now, we have not only improved but also expanded our business."

Publication	Dumani Mail
Edition	Kalahandi
Date	January 07, 2023
Page No.	07

Arohan helps the underprivileged women in rural India in being financially independent

Bhubaneswar : Microfinance institutions not only help their customers financially but also educate them in starting/expanding their business which in turn help them in actively participating in the elevation of the nation's economy. Over the years, these institutions have built credit culture amongst the marginalized groups in the remotest parts of India. Gradually, they are building a huge data of credit credibility for people who did not have access to formal banking services previously. One such inspiring story is of Tambala Palei, a resident of Saktinagar Pada, a small village in the Kalahandi district of Odisha. She is a third cycle customer of Arohan Financial Services and lives with her husband and two sons. Earlier, her family was dependent on the meagre income of her small bakery farm which made it difficult for them to make ends meet. It was then that Tambala decided to scale her business and was introduced to Arohan. Although, she was unsure of how microfinance can help her grow, after speaking to the officials of Arohan her doubts

were cleared. She successfully availed her first microfinance loan of INR 30,000 from Arohan in a short span of 2-3 days. Her business was impacted severely during the COVID-19 pandemic, resulting in financial losses, and making it difficult for her to cater to her clients' demands. Despite the difficulties, she continued to repay her loan from the first cycle and maintained a good credit record. This credit behavior earned her the second and third loan from Arohan which further helped her successfully overcome the impact of the pandemic on her business.

Now, her family members are confident that Tambala can financially help them run their family, to the extent that her husband, as well as her two sons, have joined the business to support her. **Expressing her gratitude towards Arohan Tambala, she said,** *"Arohan has helped me become financially strong, and I am very thankful to the entire team for it. Now, we have not only improved but also expanded our business."*

Publication	Dinalipi
Edition	Kalahandi
Date	January 16, 2023
Page No.	07

ଭାରତର ଗ୍ରାମୀଣ ମହିଳାମାନଙ୍କୁ ସଶକ୍ତ କରୁଛି ଆରୋହଣ

ଭୁବନେଶ୍ୱର, ୧୩/୧ (ଆ.ପ୍ର): ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ନିଜ ଗ୍ରାହକଙ୍କୁ କେବଳ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିନଥାନ୍ତି ବରଂ ସେମାନଙ୍କୁ ନିଜର ବ୍ୟବସାୟ ଆରମ୍ଭ କିମ୍ବା ବୃଦ୍ଧି କରିବା କ୍ଷେତ୍ରରେ ସଚେତନ କରିଥାନ୍ତି, ଯାହା ସେମାନଙ୍କୁ ଦେଶର ଅର୍ଥନୀତି ବୃଦ୍ଧି କ୍ଷେତ୍ରରେ ସକ୍ରିୟ ଭାବେ ଯୋଗଦାନ ଦେବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥାଏ। ବିଗତ ବର୍ଷଗୁଡ଼ିକରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ଭାରତର ଦୁର୍ଗମ ଅଂଶରେ ଥିବା ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ଦୁର୍ବଳ ଲୋକମାନଙ୍କ ମଧ୍ୟରେ ଋଣ ସଂସ୍କୃତିର ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଧିରେ ଧିରେ ଏହି ସଂସ୍ଥାଗୁଡ଼ିକ ପୂର୍ବରୁ ସାଧାରଣ ବ୍ୟାଙ୍କିଙ୍ଗ୍ ସେବାର ପହଂଚ ନଥିବା ଲୋକମାନଙ୍କ ପାଇଁ ଋଣ ବିଶ୍ୱସନୀୟତାର ଏକ ବିରାଟ ତଥ୍ୟ ନିର୍ମାଣ କରିଛନ୍ତି। ଏଭଳି ଏକ ପ୍ରେରଣାଦାୟକ କାହାଣୀ ହେଉଛି ଓଡ଼ିଶାର କଳାହାଣ୍ଡି ଜିଲ୍ଲାର ଏକ ଛୋଟ ଗ୍ରାମ ଶକ୍ତିନଗର ପଡ଼ାର ନିବାସୀ ତାମ୍ବଲା ପଟ୍ଟନାୟକଙ୍କର। ସେ ହେଉଛନ୍ତି ଆରୋହଣ ଫାଇନାନ୍ସିଆଲ ସର୍ଭିସେସ୍‌ର ଜଣେ ଗ୍ରାହକ ଏବଂ ସେ ନିଜର ଦୁଇ ପୁଅ ଓ ସ୍ତ୍ରୀଙ୍କ ସହ ରୁହନ୍ତି। ପୂର୍ବରୁ ତାଙ୍କ ପରିବାର ଏକ ଛୋଟ ବେକ୍ଟର ଫାର୍ମରୁ ହେଉଥିବା ଆୟ ଉପରେ ନିର୍ଭର କରୁଥିଲା ଯାହାକି ପରିବାର ଚଳାଇବା ପାଇଁ ଯଥେଷ୍ଟ ନଥିଲା। ଦିନେ ତାମ୍ବଲା ନିଜ ବ୍ୟବସାୟ ବଢ଼ାଇବାକୁ ନିଷ୍ପତ୍ତି ନେଇଥିଲେ ଏବଂ

ଆରୋହଣ ସମ୍ପର୍କରେ ଜାଣିବାକୁ ପାଇଥିଲେ। ଆରୋହଣର ଅଧିକାରୀଙ୍କ ସହ କଥା ହେବା ପରେ ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ସମ୍ପର୍କରେ ଅଜ୍ଞ ଥିବା ତାମ୍ବଲାଙ୍କର ସନ୍ଦେହ ଦୂର ହୋଇଥିଲା। ସେ ମାତ୍ର ୨ ରୁ ୩ ଦିନ ମଧ୍ୟରେ ଆରୋହଣରୁ ୩୦,୦୦୦ ଟଙ୍କାର ନିଜର ପ୍ରଥମ ମାଇକ୍ରୋଫାଇନାନ୍ସ ଋଣ ପାଇଥିଲେ। କୋଭିଡ୍ ମହାମାରୀ ସମୟରେ ତାଙ୍କର ବ୍ୟବସାୟ ବହୁମାତ୍ରରେ ପ୍ରଭାବିତ ହୋଇଥିଲା। ସମସ୍ୟା ସତ୍ତ୍ୱେ ସେ ପ୍ରଥମ ଚକ୍ରରୁ ନିଜର ଋଣ ପରିଶୋଧ କରି ରଖିଥିଲେ ଓ ଏକ ଭଲ କ୍ରେଡିଟ୍ ରେକର୍ଡ୍ ବଜାୟ ରଖିଥିଲେ। ଏହି ଋଣ ଆବରଣ ତାଙ୍କୁ ଆରୋହଣରୁ ୨ୟ ଓ ୩ୟ ଋଣ ହାସଲ କରିବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଥିଲା, ଯାହା ତାଙ୍କୁ ସଫଳତାର ସହ ମହାମାରୀ ପ୍ରଭାବରୁ ମୁକୁଦିବାରେ ସହଯୋଗ କରିଥିଲା। ଏବେ ତାଙ୍କ ପରିବାର ସଦସ୍ୟମାନେ ନିଶ୍ଚିତ ଯେ, ତାମ୍ବଲା ସେମାନଙ୍କୁ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସହଯୋଗ କରିପାରିବେ। ଏବେ ତାଙ୍କ ସ୍ତ୍ରୀ ଓ ଦୁଇ ପୁଅ ମଧ୍ୟ ତାଙ୍କ ବ୍ୟବସାୟରେ ଯୋଗ ଦେଇଛନ୍ତି। ଆରୋହଣକୁ ଧନ୍ୟବାଦ ଜଣାଇ ତାମ୍ବଲା କହିଛନ୍ତି, ଆରୋହଣ ମୋତେ ଆର୍ଥିକ ରୂପେ ସଶକ୍ତ କରିବାରେ ସାହାଯ୍ୟ କରିଛି ଏବଂ ମୁଁ ଏଥିପାଇଁ ସମଗ୍ର ଚିନ୍ତାକୁ ଧନ୍ୟବାଦ ଜଣାଉଛି। ଆମେ କେବଳ ଉନ୍ନତ କରିନାହୁଁ ବରଂ ଆମର ବ୍ୟବସାୟ ମଧ୍ୟ ବୃଦ୍ଧି କରିଛୁ।’